T81 2/76

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И ТОРГОВЛЯ МОСКВЫ И ГУБЕРНИИ

СБОРНИК

ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ И СТАТИСТИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ МАТЕРИАЛОВ.

ВСНХ МСНХ

ГОСТРЕСТ

„ТЕХНОТКАНЬ"

МОСКВА, ИЛЬИНКА 3. тел. 2-83-64, 2-83-65

МАГАЗИНЫ: МЯСНИЦКАЯ, 13, АРБАТ, 29

ПОЖАРНЫЕ РУКАВА

ПРЕССОВОЕ СУКНО

ПРИВОДНЫЕ РЕМНИ

МЕБЕЛЬНЫЕ ТКАНИ

ФИЛЬТРОТКАНЬ

КЛЕЕНКА

ДЕРМАТИН

Московская Государственная Строительная Контора

МСНХ **„МОССТРОЙ“** МСНХ

Ветошная, Верхние Торговые Ряды, 4-й ряд, 3-й эт. Тел. 4-77-92; 3-76-01; 3-83-96.

ПРОИЗВОДИТ

1. **Общестроительные работы:** новые постройки и ремонт зданий и всякого рода сооружений. Тел. 4-42-12.

Специальные работы по водопроводу, канализации, отоплению, домовой и фабрично-заводской вентиляции, а также электро-технические работы. Тел. 3-16-19.

СОСТАВЛЯЕТ

——— проекты, сметы, отзывы, дает консультации. ——— Тел. 4-42-24.

ПРОДАЕТ

Госучреждениям и частным лицам **из собственного магазина и складов** всякого рода строительные материалы: 1. Лесные. 2. Силикатные (кирпич, глина, мел, известь, алебастр, цемент). 3. Скобяные. 4. Части для водопровода, канализации, отопления и вентиляции. 5. Фабрично-заводской инструмент и материалы. Неглинная ул., 21. Тел. 1-28-71.

ИЗГОТОВЛЯЕТ

на собственных механическом заводе и деревообделочной механической мастерской различные металлические работы, а также окна, двери и т. п. Тел. 3-99-31.

Основной капитал 5.000.000 руб.

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЕ АВТОТРАНСПОРТНОЕ

Акц. О-во АВТОПРОМТОРГ

Акционеры: ЦУМТ НКПС, НКВТ, Наркомвнуторг, Наркомпочтель, ГКУ Наркомздрава, Нефтесиндикат, Азнефть и др.

ПРАВЛЕНИЕ: Москва, Петровка, 4. Тел. 3-70-15.

Устраивает и проводит почтово-товаро-пассажирские автосообщения по всему Союзу.

Снабжает предприятия и учреждения Союза авто-мото-вело-машинами, тракторами и всем для них.

Производит постройку и ремонт машин на собственных предприятиях в Москве, Ростове на Дону и др. городах Союза.

Московское Отделение: Каретный ряд, 15|23, Тел. 5-83-20.
Московская Транспортная К-ра: Площадь Революции, 1, Тел. 2-41-15.
Техническая К-ра: Маросейка, 7, Тел. 3-70-19.

Отделения в городах: Астрахань, Анапа, Берисов, Баку, Воронеж, Гомель, Екатеринослав, Курск, Ленинград, Москва, Могилев, Минск, Новороссийск, Нижний-Новгород, Омск, Одесса, Ростов-Дон, Самара, Саратов, Севастополь, Свердловск, Тифлис, Харьков.

Грузовое и пассажирское автомобильное сообщение по всему Союзу.

ОТДЕЛ МЕСТНОГО ХОЗЯЙСТВА

при Воскресенском уисполкоме

Гор. Воскресенск, Москов. губ., зд. Уисполкома.

ПРОДАЕТ СВОЕГО ПРОИЗВОДСТВА:

КИРПИЧ КРАСНЫЙ строительный **хорошего** качества.

ЛЕСОПИЛЕННЫЙ МАТЕРИАЛ всех размеров: доски, тес, фанеру, рядовой, обрезной, и шпунтованный и круглый пиленый материал.

Цены по первому требованию **Госорганам и кооперации кредит.**

87 г
76

МОСКОВСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ и ТОРГОВЛЯ.

ГОСУД. РЕСП. ИСТОРИЧЕСКИЙ МУЗЕЙ
№ 35487
8-X-1925
БИБЛИОТЕКА.

СБОРНИК

законодательных и статистико-экономических материалов.

19/6

ПОД ОБЩЕЙ РЕДАКЦИЕЙ

Московского Отдела Внутренней Торговли и Московского Совета Народного Хозяйства.

Издательство Московского Коммунального Хозяйства
1925 г.

Московское Об'единение Предприятий КОЖЕВЕННОЙ Промышленности

„МОСКОЖ"

ПРАВЛЕНИЕ: Петровские линии, д. 2/18. Тел. 3-11-20; 1-69-30; 1-54-43.

ПРОИЗВОДИТ и ПРОДАЕТ:

Обувь, упряжь, седла, шорные товары, кож-костюмы, кож-галантерейные изделия, приводные ремни, гонки, клей, технический войлок, кожу.

ОБ'ЕДИНЯЕТ

КОЖ-ЗАВОДЫ:

1. **Шор-кож.** Даниловка, Духовск. пер., 17. Тел. 4-01-04.
2. **Труженик.** Дербеновская, 3. Телеф. 1-01-69,
3. **Им. Землячки.** Дер. Нижние Котлы. Телеф. 1-01-13.
4. **Посадчик.** Стромынка, Ст. Переводенск. п. Телеф. 4-86-32.
5. **Красный Поставщик.** Кожевники, Гусятников пер., 10. Тел. 2-91-36.
6. **Троекуровский.** Немчинов пост, Бел.-Балт. ж. д.

ОБУВНЫЕ ФАБРИКИ:

1. **Парижская Коммуна.** Кожевники, Шлюзовск. наб., уг. Маркова п., 6. Телеф. 4-77-46.
2. **Буревестник.** Огородная, 18. Телеф. 1-73-75.
3. **Красная Оборона.** Сущевская, 27. Телеф. 3-01-48.
4. **Красный Обувщик.** Сыромятники, Б. Полуяросл. п., 12. Тел. 1-82-81.

ШОРНО-СЕДЕЛЬНУЮ ФАБРИКУ:

1. **Пролетарий.** Якиманка, Якиманский пер., 6. Телеф. 4-01-40.

ОПТОВО-РОЗНИЧНЫЕ МАГАЗИНЫ в МОСКВЕ:

1. № 1. 1-я Тверская-Ямская, 3. Телеф. 3-89-91.
2. № 2. Смоленская ул., 4. Телеф. 3-33-15.
3. № 3. Балчуг, 11/13. Телеф. 2-90-62.
4. № 4. Серпуховская пл., 7. Телеф. 5-82-14.
5. № 5. Сретенка, 27/29. Телеф. 5-55-02.
6. № 6. Варварка, Гостиный Двор. Телеф. 5-83-55.
7. № 7. Арбатская пл., 4. Телеф. 2-58-67.
8. № 8. Ул. Баумана. Телеф 5-19-96.
9. № 9. Тулинская, дом № 1. Телеф. 4-61-89.

СКЛАДЫ:

1. Центр. распред. № 1.
2. Базисный склад.
3. Гараж.

Б. Якиманка, 37. Телеф. 1-86-30.

4. Центр. распред. № 2. Кожевническая ул., 16. Телеф. 1-92-23.
5. Топливный. При ст. Москва, Рязанск.-Уральск. жел. дор., Гусятниковский пер. Телеф. 1-88-96.

1. Заготовительная контора гор. СТАРАЯ РУССА.

Мосгублит № 24570. Тираж 3.000 экз.

4-я Типография „Мосполиграф". Армянский пер., 6.

В деле укрепления Советского строя центральное место занимают производство хозяйственных ценностей и распределение их среди населения СССР, вследствие чего особое значение приобретают как тщательное изучение положения местной промышленности и торговли, так и отчетливая кодификация правовых норм, регулирующих развитие этих двух важнейших сторон народного хозяйства.

По этим соображениям признано своевременным составление и издание особого Сборника исчерпывающих статистических и юридических данных о современной Московской промышленности и торговле, приуроченного к потребностям в этой области широких слоев населения. Предлагаемый сборник составлен М. С. Н. Х. и Мосвнуторгом и выпускается в свет Издательством М. К. Х.

Статистические данные о состоянии промышленности и торговли в пределах всего Союза и, в частности, в Московской губ., в изобилии сообщаются как периодической прессой, так и специальными научными изданиями, а потому в Сборнике приведена лишь сводка статистических сведений, имеющая своей целью не абсолютные цифры (которые нетрудно найти в справочниках Ц. С. У.), а, главным образом, отношения отдельных родов и категорий промышленности и торговли в общем об'еме московского хозяйства, что более наглядно характеризует направление происходящей в соответственных областях эволюции.

Обширный юридический материал, приведенный в 1-й части Сборника, сгруппирован в порядке систематическом по отношению к различным организационным формам, взаимоотношениям и правовым нормам современного производства и торговли. Такой порядок группировки признан наиболее целесообразным в интересах практических потребностей широких слоев населения.

В составлении настоящего Сборника принимали участие:

По Юридическому Отделу — Авербах М. М., Башарин Е. А., Герман И. Д., Граве К. А., Гуревич С. А., Иваницкий Д. И., Краснокутский В. А., Левинсон М. Г., Минервин В. М., Невский Г. Г., Пришлецов Н. Ф., Прусаков Г. П., „С. М.“, Шварцман А. И., Эйбушиц Э. С.

По Статистико-Экономическому Отделу — Губин В. А., Ермолаева Е. С., Лебедкин И. С., Малышев С. М.

ОГЛАВЛЕНИЕ.

I. ЮРИДИЧЕСКИЙ ОТДЕЛ.

А. ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО О МЕСТНОЙ ТОРГОВЛЕ И ПРОМЫШЛЕННОСТИ.

Стр.

Общие условия торговой и промышленной деятельности . . . 3—8

Особенности советского хозяйственного строя—3. Государственное регулирование торг.-пром. оборота—4. Хозяйственные монополии государства—4. Изъятия из системы хозяйственных монополий государства—6. Концессии—6. Внутренняя торговля—7.

Органы регулирования и содействия промышленности и торговле 9—15

ВСНХ и его местные органы—9. Наркомвнуторг и его местные органы—10. Торговые институты—биржи, ярмарки, комитеты рыночных торговцев, торговые палаты, с'езды и советы с'ездов—13.

Участники торгово-промышленного оборота. . . . . 16—42

Тресты—16. Торги—21. Синдикаты—23. Акционерные общества (паевые товарищества)—26. Товарищества с ограниченной ответственностью—31. Товарищества полные и на вере—33. Простые товарищества—35. Единоличное торговое предприятие—36. Потребительская кооперация—36. Сельско-хозяйственная кооперация—38. Кредитная кооперация—40. Промысловая кооперация—41.

Вспомогательные торговые деятели. . . . . 43—48

Торговые служащие—43. Торговые агенты—44. Комми-вояжеры—45. Комиссионеры—48.

Торговые сделки . . . . . 49—58

Купля-продажа—49. Купля-продажа с рассрочкой платежа—50. Договор торговой комиссии—50. Складочные операции—52. Биржевые и внебиржевые сделки—52. Государственные подряды и поставки—53. Перевозка железнодорожная, речная и морская—56. Страхование—57.

Стр.

Банки и банковские операции . . . . . 59—71

Банки СССР и их значение—59. Простой и условный текущие счета. Чеки—60. Расчетные операции—62. Денежный вклад—63. Перевод. Денежный аккредитив. Комиссионные поручения—63. Вексельные операции—64. Товарossудные операции—68. Целевые кредиты. Финансирование—69. Срочные ссуды и специальный текущий счет—70. Участие банков в создании торг.-пром. предприятий—70. Эмиссия банковых билетов—70.

Внешняя торговля . . . . . 72—80

Понятие внешней торговли—72. Развитие законодательства о внешней торговле—72. Сущность монополии внешней торговли—73. Права отдельных участников во внешнем торговом обороте—73. Регулирование внешней торговли—77. Контингенты на ввоз и вывоз—77. Лицензии и удостоверения на ввоз и вывоз—78. Порядок получения и пользования разрешениями на ввоз и вывоз—78. Безлицензионный ввоз и вывоз товаров—79. Ввоз и вывоз посылок—79. Товары, воспрещенные к ввозу и вывозу—80. Особые правила, касающиеся ввоза отдельных товаров—80. Перевод и пересылка валютных ценностей—80.

Постановления об отдельных отраслях промышленности и торговли . . . . . 81—88

Специальные монополии. Принудительное регулирование. Платина—81. Гелий—81. Радий—82. Изумрудное сырье—82. Пробирный надзор—82. Наркотические средства—82. Сантонин и цитварное семя—82. Кино-ленты—83. Об'явления в периодических изданиях—83 Предметы искусства и старины—83. Игральные карты—84. *Разрешительная система. Учет. Контроль.* Охотничье огнестрельное оружие и огнестрельные припасы—84. Врачебные средства—84. Регистрация фармацевтических предприятий—85. Торговля произведениями непериодической печати—85. Заготовка и переработка кожевенного сырья—86. Торговля печатными машинами и шрифтами—86. Печатные предприятия—86. Регистрация иногородних представительств—87. Выдача справок о кредитоспособности—87. Фото-кино-с'емки—87. Аукционные торги—87. Палатки и киоски в местах общего пользования—88. Штемпельно-граверные мастерские—88. Торговля пивом и вином—88.

Исключительные права . . . . . 89—94

Фирма—89. Товарный знак—90. Патенты на изобретения и промышленные образцы—92.

Ведение торговых книг и порядок отчетности . . . . . 95—108

Предприятия, обязанные вести товарные книги—95. Порядок ведения книг—96. Публичная отчетность—97. Балансы и отчетность—99. Производственные планы—105.

Б. НАЛОГИ, АКЦИЗЫ И СБОРЫ.

Стр.

Прямые налоги . . . . . 109—114

Государственный подоходный налог—109. Промысловый налог—111. Промысловое обложение производства и торговли предметами роскоши—112. Льготы по промысловому обложению—113. Единый сельско-хозяйственный налог—113. Рентное обложение—114.

Косвенные налоги. . . . . . 114—116

Сборы и пошлины. . . . . . 116—118

Гербовый сбор—116. Сбор со счетов гостиниц и ресторанов—117. Наследственная пошлина—117. Местное обложение—117.

В. СУД И АРБИТРАЖ.

Суд. . . . . . 119—122

Представительство на суде—119. Подсудность—119. Судебные расходы—120. Основные положения гражданского судопроизводства—120. Внесение в суд предметов обязательств (депозит)—121. Судебные приказы—121. Жалобы на действия нотариусов—121. Обжалование решений—121. Исполнение судебных решений и определений—121.

Арбитраж. . . . . . 122—125

Арбитражные комиссии—при СТО СССР, ЭКОСО РСФСР, республиканские и местные—122. Компетенция арбитражных комиссий—122. Биржевые арбитражные комиссии—125. Арбитражная комиссия при ВСНХ СССР—125

Г. ТРУД.

Органы, регулирующие труд 127

Трудовые договоры. . . . . . 128—136

Виды трудовых договоров—128. Зарплата и ее регулирование—130. Конфликтные органы—132. Рабочее время и отдых—132. Охрана труда—135. Фонды на улучшение быта рабочих—136.

Организационно-штатные вопросы . . . . . 137—163

Государственная служба (общие правила)—137. Наем рабочей силы—139. Штаты и схемы управленческих аппаратов и заводоуправлений—139. Рационализация управленческих аппаратов—141. Броня подростков и профессионально-техническое образование—161. Фабрично-заводское ученичество—162.

Социальное страхование и иные накладные расходы . . . 164—168

Социальное страхование—164. Накладные расходы—165.

II. СТАТИСТИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ОТДЕЛ.

А. ПРОМЫШЛЕННОСТЬ.

Стр.

Московская промышленность в 1923/24 г. . . . . . 171—185

Общая характеристика—171. Текстильная промышленность—182. Пищевая промышленность—183. Химическая промышленность—183. Металлическая промышленность—184.

Промышленность, подведомственная МСНХ, за 1923-24 г. . . 186—200

Общая характеристика промышленности МСНХ—186. Производственная деятельность промышленности МСНХ в 1923/24 г.—191. Общие выводы и перспективы на 1924/25г.—198.

Б. ТОРГОВЛЯ.

Торговля в Москве . . . . . 201—210

Торговля в Московской губернии . . . . . 211—218

Характеристика рынков по отраслям . . . . . 219—243

Продовольственный рынок—219. Мясо—223. Сахар—224. Соль—225. Текстильный рынок—227. Кожевенно-обувной рынок—232. Металлический рынок—235. Сырьевой рынок—237. Рынок строительных материалов—240.

„Московский государствен. вигоневый трест“

Правление: Москва, Б. Черкасский пер., д. № 7.

Председатель Правления И. М. КАСАТКИН	Тел. № 1-57-02.
Зам. Пред. и коммерч. Директор О. М. РАЕВСКИЙ	„ № 2-01-35.
Член Правления, Зав. Произв. отделом И. Ф. БАВСТРУК	„ № 46-71.
Завед. Коммерч. Отделом Г. А. КЕРНЕР	„ № 59-95.
Торговый П/отдел	„ № 24-32.
П/отдел Снабжения	„ № 1-88-30.
Главн. Бухгалтерия	„ № 5-85-16.
Управление делами для телефонограмм	„ № 1-88-26.

Трест об'единяет фабрики

„ШЕРСТЬ-СУКНО“, „ВИГОНЬ-ПРЯЖА“, „КРАСНОЕ-ВЕРЕТЕНО“ (им. Демьяна Бедного), „РЕВ. ВОЛНА“, „КРАСНОНАБИВЩИК“; ПАЛИХОВСКАЯ (Серпухов), КУРОВСКАЯ, „ВИСКОЗА“ (им. Л. Б. Каменева), ВОЛЖСКАЯ (им. Розы Люксембург), ст. Волга, НОВИНСКАЯ, ГУЩИНСКАЯ (им. Крупской), ХАПИЛОВСКАЯ ТКАЦКО-ОТДЕЛОЧНАЯ.

Трест вырабатывает и продает

Ткани хлопчато-бумажные, вигоневые, полушерстяные.
Пряжу шерстяную и вигоневую.
Вату хлопчато-бумажную, шерстяную и гигроскопическую.
Платки вигоневые, шерстяные, полушерстяные и полушелковые.

Поступил в продажу:

Шелк фабрики „ВИСКОЗА“ и изделия из него: джерсе, капне, шарфы, галстухи, жакеты, костюмы, платья.

Оптово-розничные магазины:

1) Б. Черкасский пер., № 7.
2) Арбат, 49, тел. 4-93-24.
3) Б. Лубянка, 21, тел. 4-83-01.
4) Покровка, 55, тел. 1-92-47.
5) Столешников пер., 9, тел. 3-39-63.

ПАЛАТКИ: на Центральном, Трубном, Ново-Сухаревском, Смоленском и Ананьевском рынках.

ОТДЕЛЕНИЯ: Ленинград, Гостиный Двор, Б. Суровская лин., пом. № 147-148.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ

Московский пестротканный хлопчато-бумажный трест

„ПЕСТРОТКАНЬ“

вырабатывает свыше 2-х миллионов метров товара в месяц, начиная от тканей крестьянского обихода до модных тканей городского типа, как-то:

ОКСФОРДЫ, ТУДЬДЕНОР, ЗЕФИР, ШЕМИЗ.

Летние новости разных №№,

а также:

КАНИФАС, БЕЛЬФОРД, САТИНЫ,

ТИКА, ТРИКО и пр. товары.

Кроме того штучные товары:

ОДЕЯЛА сатиновые и французские, вафельные ПОЛОТЕНЦА и ПРОСТЫНИ.

ПРЕЙС-КУРАНТ товаров высылается правлением по требованию БЕСПЛАТНО.

Адрес Треста Пестроткани: Москва, Ильинка, Бол. Черкасский пер., д. 10/2.

Оптово-розничный магазин: Никольская, 10. Тел. 2-68-00.

ТЕЛЕФОНЫ:

Председателя треста и Управления делами . . . . . № 2-86-62.
Коммерческ. директора № 2-86-64.
Пом. завед. ком. отд. . № 5-88 07.
Производствен. отдела № 2-86-70.
Отдел снабжения . . . . № 5-88-08.

ОБ'ЕДИНЕНИЕ

Стекольно-фарфоровых заводов Московск. губ. и зеркальная ф-ка

в Москве

„МОССТЕКЛОФАРФОР"

Б. Кисельный пер., дом № 11.

Телефоны: Дирекция **4-72-41,** Бухгалтерия **1-98-82,** Торговая часть: **2-40-73** и **2-12-99.**

ПРОДАЕТ аптекарскую, химическую, парфюмерную стеклянную посуду, винные бутылки, стекло оконное полубелое, бемское и **цветное сигнальное, ламповое** всех фасонов, резервуары, ручники и ножки, стеклянные изделия для электрического и керосинокалильного освещения, разные технические стекла, как-то: **водомерные, нефтемерные** трубки, изоляторы, ролики, клицы, втулки фарфоровые, **стеклянную, фарфоровую,** чайную и столовую посуду.

ЗЕРКАЛА без рам, в рамах, стенные, туалетные—на поликах.

ОПТОМ зеркала крестьянские и в РОЗНИЦУ.

Розничные магазины: 1) М. Сухаревская площ., № 6, 2) Уг. Ириниской и Ладожской, № 9, 11. 3) Уг. Б. Грузинской ул. и Сенной площ., № 56.

НОВГОРОДСКОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО

„НОВТРЕСТТОРГ"

Правление: Ленинград, Проспект 25 Октября, № 70.

Реализация продукции: Северо-Зап. Обл. Спичечн. Треста, Новгор. Треста Стекольной пром., Новгор. Гос. Треста Фарфор. Пром., Новбумтреста, Древтреста Нов. губ., Угловских Известковых заводов и др.

ЗАКУПКА СЫРЬЯ и ПРОДОВОЛЬСТВИЯ

ЭКСПОРТ Лесных материалов и спичек **ИМПОРТ** Сельдей. Рыбная заготовка в Астрахани

„МОСКОВСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ НОВТРЕСТТОРГА"

Мясницкая, 15. Тел. 3-42-05, 5-75-19.

1. **Рыбная Контора**—Болотная площ., № 97, тел. 4-82-11.
2. Сухаревский лабаз—1-я Гражданская ул., д. 4/9, тел. 2-55-86.
3. Фарфоро-Стекольный склад—Мясницкая, 15, тел. 5-47-58.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ОЗЕРСКИЙ ТРЕСТ

ХЛОПЧАТО-БУМАЖНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

„ОЗЕРТРЕСТ"

СОСТАВ ПРАВЛЕНИЯ: Председатель *Кузин И. П.*
Зам. Председат. *Юмашев П. З.*
Член Правления *Нешумов И. А.*

АДРЕС ПРАВЛЕНИЯ: ст. Озеры, М.-К. ж. д. Телеф. через Коломну — Озеры.

КОММЕРЧЕСКИЙ ОТДЕЛ:

МОСКВА, Мал. Черкасский пер, д. 3/4. 3-й этаж.
Коммерческий Директор КОНДРАТОВ А. П. Телефоны 1-54-27 и 4-70-88.
Вырабатывает исключительно крестьянский товар.

В СОСТАВ ТРЕСТА ВХОДЯТ:

1) Фабрика бывш. Т-ва **Щербакова** С-вей, ныне ф-ка „**РАБОЧИЙ**".
2) Фабрика бывш. **Озерской** М-ры, ныне ф-ка „**ЧЕЛНОК**".
3) Фабрика бывш. **Арацкова**, ныне фабрика „**КРАСНЫЕ ОЗЕРЫ**".

Уксусная кислота

ИВАНОВО-ВОЗНЕСЕНСКИЙ

Калиум сульфит

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕКСТИЛЬНЫЙ ТРЕСТ

Москва, Пл. Ногина, 4-й дом Союзов. Тел. №№ 2-68-62, 2-68-55, 2-86-20.
Кроме выработки и продажи изделий хлопчато-бумажных и льняных ф-к,

ВЫРАБАТЫВАЕТ и ПРОДАЕТ Изделия подсобных заводов — ХИМИЧЕСКОГО, РЕМЕННО-ГОНОЧНОГО, РЕМИЗО-БЕРДОЧНОГО.

Химического завода: Уксусную кислоту, Калиум сульфит, Уксусно-кислый натр.

Соляную, серную кислоту, медный и железный купорос, глауберовую и оловянную соль.

Ременно-Гоночного завода: гонки, ремни разных размеров, делительные ремешки, сучильные рукава, клубки.

Ремизо-Бердочного завода: берда, ремизы, галева, слачки.

Делительные ремешки

ЦЕНЫ ВНЕ КОНКУРЕНЦИИ
по пониженному прейс-куранту.
Условия расчета самые льготные. Ручательство за качество

Сучильные рукава

I ОТДЕЛ

ЮРИДИЧЕСКИЙ.

а) Законодательство о местной торговле и промышленности.
б) Налоги, акцизы и сборы.
в) Суд и арбитраж.
г) Труд.

А. Законодательство о местной торговле и промышленности.

ОБЩИЕ УСЛОВИЯ ТОРГОВОЙ И ПРОМЫШЛЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.

1. Особенности советского хозяйственного строя. Советский хозяйственный строй обладает рядом своеобразных и притом коренных особенностей, глубоко отличающих его от хозяйственного строя буржуазных государств и обусловливающих собою особый характер советского хозяйственного права.

Одною из этих особенностей является чрезвычайное развитие советского государственного хозяйства, сосредоточение в руках государства огромного промышленного и торгового капитала, принадлежность государству массы промышленных и торговых предприятий, вследствие чего оно занимает, несомненно, преобладающее экономическое положение среди всех других участников торгово-промышленной жизни страны. Наряду с этим, в общей системе советской экономики наблюдается очень значительное распространение кооперативных организаций, слагающихся в весьма разветвленную систему об'единений разных союзных степеней, возглавляемую кооперативными центрами республиканского или всесоюзного масштаба.

Не будучи в полном смысле частно-хозяйственными организациями, кооперативные об'единения все более и более складываются в организации, так называемой, советской общественности. Наконец, совершенно особое положение занимает в системе народного хозяйства СССР частно-предпринимательский элемент, вытесняемый с привычных для него торгово-промышленных позиций государственным и кооперативным хозяйством в область мелкого торгового и производственного промысла.

Несмотря на глубокое хозяйственное различие между указанными тремя группами участников торгово-промышленного оборота страны, коммерческо-оперативная деятельность их в основе своей регулируется одним и тем же правопорядком—системою советского гражданского (частного) права, отдельною ветвью которого принято считать право торговое. Таким образом, советский торгово-промышленный строй воспринял внешнюю видимость частно-хозяйственного капиталистического строя, облекся в более или менее однообразную внешнюю частно-правовую форму.

Это сказывается прежде всего в том, что участвующие в торгово-промышленном обороте государственные предприятия организованы в качестве самостоятельно выступающих во вне юридических лиц, обособленных от государственной казны, и, в значительной мере, от административной иерархической подчиненности. Далее, обладание как капитальным имуществом, служащим основным эксплоатационным фондом государственных, кооперативных и частных предприятий, так и потребляемыми ценностями, использование которых происходит путем их уничтожения или обмена, обычно происходит на праве собственности. Та же самая частно-правовая оболочка торгово-промышленного обихода проявляется также и в договорном характере оперативных сношений торгово-промышленных предприятий между собою. Однако, один и тот же частно-правовой режим, в применении его к

различного рода участникам торгово-промышленного процесса, отличается рядом особенностей, ставящих государственные и, до некоторой степени, кооперативные предприятия в особо привиллегированное положение, сравнительно с предприятиями частными. Рядом специальных ограничений, он предохраняет госуд. и коопер. предприятия от опасностей и риска коммерческой деятельности, и, наконец, при помощи особых правил, обеспечивает плановую их связь с общегосударственною экономическою политикою.

Как отмеченное выше распределение позиций в торгово-промышленном укладе страны, с преобладающею ролью в нем государственного капитала, так и частно-правовая видимость этого строя имеет своим основанием особую принципиальную идеологию и особый исторический фундамент. Социально-политическою задачею советской власти является осуществление коммунистического строя, юридическая сущность которого заключается в государственном обладании всеми орудиями и средствами производства, в организации труда на началах исполнения общегражданской государственной повинности, в государственном распределении между гражданами благ, необходимых для удовлетворения их потребностей, в государственном управлении всем народным хозяйством. Все эти черты можно обозначить одним общим именем национализации народного хозяйства. Первые годы Революции, так называемая эпоха военного коммунизма, когда была произведена попытка непосредственного осуществления коммунистического строя, с 1921 г. сменились эрою новой экономической политики, как периода переходных к коммунизму мероприятий, и хозяйственное право этой переходной исторической стадии необходимо рассматривать в свете того недавнего прошлого, которое она сменила, и того будущего, которое призвано сменить ее. Частно-правовые элементы современной советской экономики являются системою из'ятий из принципа национализации, которая продолжает быть общим юридическим фоном новой экономической политики и проявляется в ряде отдельных, наиболее важных, институтов советского хозяйственного права,—в частности, в государственном регулировании торгово-промышленного оборота и в хозяйственных монополиях государства.

2. Государственное регулирование торгово-промышленного оборота.

Государственное регулирование торгово-промышленного оборота происходит в форме законодательной, административной и экономической, и осуществляется сложною системою правительственных и хозяйственных органов государства. Законодательное регулирование состоит в установлении общих правовых норм, определяющих формы организации и методы деятельности участников торгово-промышленного строя, административное регулирование заключается в отдельных распорядительных мероприятиях правительства в отношении торгово-промышленного процесса, и, наконец, экономическое регулирование происходит путем непосредственного участия государства, как обладателя промышленных и торговых предприятий и капиталов, в народном хозяйстве страны.

3. Хозяйственные монополии государства.

Хозяйственные монополии государства подчиняют ему, так называемые, «командные высоты» народного хозяйства, обладание которыми закрепляет за государством социально-экономическую мощь исключительных размеров и обеспечивает рабоче-крестьянской власти ее политическую силу внутри страны и в ее международных сношениях с иностранными государствами.

В область хозяйственных монополий государства входит крупная промышленность, железнодорожный и морской транспорт, внешняя торговля и земля. По своему юридическому содержанию хозяйственные монополии государства различаются отдельными, характерными для каждой из них, деталями, но общим их признаком является закрепление государством за собою исключительного права на предпринимательскую

деятельность в указанных отраслях народного хозяйства и закрытие их для частно-капиталистического предпринимательства. Соответствующие законоположения содержатся в гражданском Кодексе РСФСР (в Гражданских Кодексах других Союзных Республик) и в ряде специальных законодательных актов.

а) Земля. Государственная монополия в области земельно-сельско-хозяйственной заключается в том, что земля (а равно и все другие производительные силы природы—воды, недра, и леса) признается собственностью государства (ст. 2 Зем. Код.), которое и наделяет землю в пользование государственным учреждениям и предприятиям, городам и городским поселениям, а также гражданам (ст. 4 Зем. Код.). Дореволюционный институт права частной собственности на землю и сложная система других земельно-правовых институтов (крестьянское надельное владение, чиншевое право и др.) упразднены тем самым совершенно (ст. 1 Зем. Код.). Владение землею возможно только на праве пользования (ст. 21 и 53 Г. К.), частное обладание землею также возможно только на праве трудового пользования, основою и условием которого является личный сельско-хозяйственный труд (ст. 9 и др. Зем. Код.). Тем самым как торговый оборот с землею, так и промышленно-капиталистическая сельско-хозяйственная эксплоатация земли закрыты для частной инициативы. Мобилизация земли в форме государственного наделения и распределения, ведение сельского хозяйства на капиталистических началах составляют государственную земельно-сельско-хозяйственную монополию.

б) Транспорт. Государственная транспортная монополия состоит в том, что средства передвижения железнодорожного, морского и воздушного транспорта из'яты из частного оборота и не могут быть об'ектом ни частной собственности, ни гражданско-правовых сделок (ст. ст. 22 и 54 Г. К.), в связи с чем частные лица и частные организации лишены права на предпринимательскую эксплоатацию предприятий по железнодорожному, морскому и воздушному транспорту, и, следовательно, эта отрасль народного хозяйства для них закрыта.

в) Промышленность. Государственная монополия в области крупной промышленности выражается в том, что крупно-промышленное и средне-промышленное предпринимательство может осуществляться только государством, в связи с чем крупные и средние промышленные предприятия из'яты из частного оборота, и не могут быть предметом собственности частных лиц и частных организаций (ст. ст.22 и 54 Г. К.). Размер тех промышленных предприятий, которые могут состоять в частной собственности, определяется ст. 2 декрета 7/VII—1921 г. о кустарной и мелкой промышленности (С. У. 1921, № 53, ст. 323) в зависимости от числа рабочих (не более 20 человек, см. ниже). Тем самым рассматриваемая монополия государства лишает частное предпринимательство права эксплоатации крупных и средних промышленных заведений на началах собственности. Здесь же следует отметить, что, в из'ятие из общего принципа государственной промышленной монополии, кооперативные организации могут быть собственниками промышленных заведений без ограничения по числу занятых в них рабочих (ст. 57 Г. К.), и, следовательно, государственная промышленная монополия не сужает сферу кооперативной правоспособности в области промышленно-капиталистической деятельности, поскольку она вообще доступна для кооперации (главным образом, для потребительской).

г) Внешняя торговля. Наконец, государственная монополия внешней торговли состоит в том, что во внешнем торговом обороте все пребывающие в пределах Союза лица, юридические и физические, участвуют лишь через посредство государства в лице Народного Комиссариата Внешней Торговли; самостоятельные же выступления их на внешнем рынке

допускаются не иначе, как в случаях, особо указанных в законе и не иначе, как под контролем названного Наркомата с т. 17 Г. К.).

Обобщая изложенные черты отдельных видов государственных хозяйственных монополий, можно установить, что правовая их сущность сводится к исключительному праву государства на торгово-промышленную деятельность в соответствующих отраслях народного хозяйства, с закрытием их для частного предпринимательства, и с лишением частных лиц и частных организаций права обладать на началах собственности основными материальными ценностями, необходимыми для осуществления торгово-промышленной деятельности в этих монопольных областях народного хозяйства.

4. Изъятия из системы хозяйственных монополий государства. Система государственных хозяйственных монополий осуществляется на практике с рядом изъятий и отступлений.

Так, действующее законодательство разрешает сдавать изъятые из частного оборота капитальные имущественные ценности в капиталистическую эксплоатацию частных лиц и организаций на началах аренды, которая может иметь место в областях фабрично-заводской и сельско-хозяйственной промышленности (с т. 157 Зем. Код.).

Далее, специальными узаконениями по отдельным отраслям промышленности, расширена сфера частно-предпринимательской деятельности, с закреплением за частными лицами и об'единениями расширенных прав и по обладанию соответствующим капитальным имуществом (напр., горное дело, типографское производство и др.).

5. Концессии. Наконец, среди изъятий из режима государственных хозяйственных монополий, наибольшее значение принадлежит институту концессий. Концессия устанавливается путем договора, заключаемого государственною властью с частным физическим или юридическим лицом, и предоставляет ему право на хозяйственную деятельность, входящую в сферу государственной монополии, напр., право на непосредственное совершение импортно-экспортных операций, на эксплоатацию крупно-промышленного предприятия и т. п. Согласно п. «з» ст. 1 Конституций СССР (С. У. 1923 г. № 81, ст. 782), заключение концессионных договоров относится к компетенции верховных органов Союза (СНК). Производство по делам о заключении концессионных договоров сосредоточено в Главном Концессионном Комитете при СНК СССР (С. У. 1923 г. № 96, ст 952), предварительная же разработка концессионных вопросов производится в подчиненных ГКК: концессионных комиссиях при наших заграничных представительствах, концессионных органах отдельных Союзных Республик, а также общесоюзных и отдельно-республиканских ведомствах.

Действующее законодательство о концессиях по содержанию своему крайне бедно, и наше концессионное право опирается, главным образом, на ведомственную традицию. Утвержденный 23/XI 1920 г. декрет СНК РСФСР об общих экономических и юридических условиях концессий (С. У. 1920. № 91, ст. 481), прежде всего устанавливает для советских концессионеров ряд правил, которые для времени издания этого декрета предоставляли концессионерам ряд существенных привилегий и льгот, теперь уже вошедших в общую систему советского хозяйственного права (гарантия от национализаций и реквизиций, право продажи продукции, право найма рабочих). Существенною особенностью упомянутого декрета было и осталось то, что в нем государственная власть обязалась не изменять односторонним своим распоряжением условий концессионного договора (ст. 6). Таким образом, юридическое положение концессионера, как оно определено в концессионном до-

говоре, отличается особою гарантированною прочностью. Содержание же концессионного договора, как оно выработано практикою, сводится к следующим основным элементам: а) концессионер обязуется выполнять определенную операционную программу, б) концессионер обязуется вознаграждать государство за предоставление ему концессии, в) концессионный договор заключается на определенный срок, г) концессионер ограничен в праве распоряжения имуществом концессионного предприятия, д) основное капитальное имущество концессионного предприятия переходит к государству по окончании концессии безвозмездно, е) государству принадлежит право досрочного выкупа концессии, ж) без разрешения государственной власти концессионер не вправе передать ни полностью, ни частично своих концессионных прав и обязанностей третьим лицам. К этому следует добавить, что, если предметом деятельности концессионного предприятия является удовлетворение массовых нужд населения (железная дорога, трамвай, водопровод, электрическое освещение и т. п.), то государственная власть оставляет за собою право, в обязательном для концессионера порядке, определять условия пользования услугами концессионного предприятия.

Концессионное дело в сфере коммунального хозяйства, в частности коммунального электрохозяйства, подверглось специальной законодательной регламентации. Так, декретом ВЦИК и СНК РСФСР от 12/IV 1923 (С. У. 1923. № 31, ст. 344) определен порядок сдачи губернскими (областными) исполнительными комитетами концессий на коммунальные предприятия. Сооружение и эксплоатация на концессионных началах электрификационными товариществами с ограниченною ответственностью (их нормальный устав—С.У. 1924 № 59, ст. 573, правила регистрации—«Бюлл. НКВнуторга» № 3 от 6/1 1924) регулируются декретами ВЦИК и СНК от 4/I 1923 (С. У. 1923, № 2, ст. 29), и СНК РСФСР от 1/VIII—1924 г. (С. У. 1924, № 80, ст. 799).

6. Внутренняя торговля. Внутренняя торговля в сферу хозяйственных монополий государства не входит и является принципиально открытою для частного предпринимательства. Обобщая и систематизируя отдельные законоположения, издававшиеся со времени перехода к новой экономической политике, Гражданский Кодекс определяет правовое положение частного предпринимательства в торгово-промышленном обороте следующим образом: «Каждый гражданин РСФСР и Союзных Советских Республик имеет право свободно передвигаться и селиться на территории РСФСР, избирать невоспрещенные законом занятия и профессии, приобретать и отчуждать имущества с ограничениями, указанными в законе, совершать сделки и вступать в обязательства, организовывать промышленные и торговые предприятия с соблюдением всех постановлений, регулирующих промышленную и торговую деятельность и охраняющих применение труда (ст. 5).

Основными правовыми институтами, обеспечивающими частно-предпринимательскую торгово-промышленную деятельность, являются институты частной собственности и договорной свободы. В круг об'ектов, могущих быть предметом частной собственности, ст. 54 Г. К., включает:

«немуниципализированные строения, предприятия торговые, предприятия промышленные, имеющие наемных рабочих в количестве, не превышающем предусмотренного особыми законами; орудия и средства производства, деньги, ценные бумаги и прочие ценности, в том числе золотая и серебряная монета и иностранная валюта, предметы домашнего обихода, хозяйства и личного потребления, товары, продажа коих не воспрещается законом, и всякое имущество, не из'ятое из частного оборота». Об'ем же частно-хозяйственной договорной свободы определен в ст. 7-й пост. III Сессии ВЦИК IX Созыва от 22/V 1922 об основных имущественных правах (С. У. 1922,

№ 36, ст. 423), согласно коей всем гражданам, не ограниченным в своей правоспособности, предоставлено «право заключения всякого рода не воспрещенных законом договоров, в том числе договоров имущественного найма, купли-продажи, мены, займа, ссуды, подряда поручительства, страхования, товарищества (простого, полного, на-вере, акционерного), векселя, всякого рода банковских кредитных сделок».

Сфера применения в торгово-промышленной жизни СССР к о о п е р а т и в н ы х о р г а н и з а ц и о н н ы х ф о р м и об'ем их правоспособности определяются соответствующими законодательными актами об отдельных видах кооперации.

ОРГАНЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ И СОДЕЙСТВИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ТОРГОВЛИ.

ВСНХ и его местные органы.

1. Органы регулирующ. и управляющ. промышленностью.

Регулирование народного хозяйства СССР в целом осуществляется Советом Труда и Обороны (СТО) в центре и Экономическими Совещаниями союзных республик и плановыми комиссиями при Обл. и Губ. Исполкомах на местах. На ВСНХ СССР и его местные органы (Промбюро, ГСНХ, Отместхоз) возлагается регулирование, руководство и управление промышленностью, а равно подведомственными торговыми предприятиями на территории Союза ССР (С. У. 1923 ст. 1039).

К предметам ведения ВСНХ (ГСНХ) на ряду с регулирующими функциями, как в области государственной, так и кооперативной и частной промышленности, относятся функции оперативные, что придает советским наркоматам своеобразие, отличающее их от буржуазных министерств, благодаря сосредоточению в руках государства главной массы промышленных предприятий.

«По существу оперативное руководство и регулирование—методы совершенно различные. В первом случае центральный орган несет ответственность за результаты операций предприятия и, в силу этого, должен и может вмешиваться в конкретные мероприятия по их управлению. Во втором случае центральный орган не несет такой ответственности, и его задача заключается в согласовании деятельности всей массы этих предприятий с остальными отраслями народного хозяйства и с общегосударственными интересами вообще» [1]).

Двойственность функций ВСНХ и его местных органов и предопределила наличие в составе его учреждений, с одной стороны, Главного Экономического Управления (регулирующий орган) и, с другой стороны, Центрального Управления Государственной Промышленностью (управляющий орган).

СТО, ВСНХ, Промбюро, ГСНХ—являются рядом органов в организованной законом (декрет от 10/IV и 17/VII—1923 г.) системе заведывания и управления государственной промышленностью, коим, как общее положение, не представляется возможным вмешиваться в текущую деятельность треста, но которым принадлежит ряд организационных и управленческих функций.

2. Структура ГСНХ.

В полном соответствии с общей организационной структурой ВСНХ находится структура ГСНХ (прик. ВСНХ РСФСР № 157, С. П. ВСНХ 1925, № 9), возглавляемого Зав. ГСНХ и имеющего в своем составе:

---

[1]) Проф. В. Н. Шретер. „Система промышленного права", ст. 46—47.

1. Административно-Финансовый Отдел (А Ф О);
2. Экономический (Э К О), и
3. Управление Государственной Промышленностью (У г п р о м).

Э К О Г С Н Х ведает вопросами обще-экономическими, организационными и торговыми, исследует и изучает рессурсы губернии, как в отношении развития промышленности, так и в отношении наличия сырьевых запасов.

На Э К О лежит собирание статистических материалов, как в отношении государственной промышленности, так и частной, и кооперативной.

Рядом с этим стоит задача по наблюдению за частной промышленностью, и ростом и кооперированием промышленности кустарной.

Осуществление различных функций, связанных с непосредственными задачами промышленного роста на местах, должно итти на ряду с общим наблюдением за работой находящихся в губернии предприятий, подведомственных общегосударственным центрам, а равно представительств и агентур этих предприятий.

Рост нашей промышленности и стремление к общему усовершенствованию методов ее деятельности возлагают на Э К О, на ряду с прочими задачами, разработку вопросов о постановке новых производств и новых предприятий, с одновременным изучением методов научной организации труда.

Оперативная деятельность Г С Н Х осуществляется У г п р о м а м и, об'единяющими производственно-техническую, финансово-коммерческую и отчетно-ревизионную части, а также управление предприятиями, ведающее всеми вопросами—управления, руководства и контроля государственными, находящимися в ведении Г С Н Х предприятиями в пределах декрета от 17/VII—23 г.

На У г п р о м ы возлагается рассмотрение производственных программ и смет трестов губернского значения, а также проведение всех мероприятий, связанных с выполнением производственных планов, а также рассмотрение и утверждение балансов губернских предприятий, подведомственных Г С Н Х.

На ряду с управлением предприятиями, на Г С Н Х возлагается использование капиталов трестированных и не трестированных предприятий, подведомственных Г С Н Х, а также губернских промфондов и вообще капиталов промышленного значения.

На У г п р о м ы в более мелких Г С Н Х возлагается также и заведывание и охрана бездействующих предприятий, а также сдача в аренду не трестированных предприятий и наблюдение за выполнением обязательств по арендованным предприятиям.

Указанное распределение функций и общая структура Г С Н Х должны считаться лишь примерными и в частности не соответствуют структуре М С Н Х, как крупнейшего в СССР совнархоза.

3. МСНХ. В М С Н Х существуют в качестве самостоятельных управлений— Арендное Управление и Управление Кооперативной, Частной и Государственной Уездной промышленностью, а с другой стороны, ЭКО не выделен из общей системы У г п р о м а.

Такое несовпадение с общей типовой структурой признается допустимым и в самом положении (разд. VI), и вызывается обычно специфическими потребностями местного хозяйства и его индивидуальными особенностями.

Наркомвнуторг и его местные органы.

1. Задачи и органы регулирования торговли.

Резолюция XIII С'езда РКП о внутренней торговле наметила определенные пути для всех мероприятий, в том числе и законодательного характера, в области регулирования внутренней торговли. С'езд совершенно ясно и отчетливо установил, что задача в этой области должна сводиться к постепенному органическому

охвату государственным и кооперативным капиталом внутреннего товарооборота, к систематическому вытеснению частного торгового аппарата с рынка, к замене его государственным и кооперативным аппаратом, путем планомерной организации снабжения рынка и концентрирования, для осуществления этой цели, в своих руках основных запасов продуктов.

В качестве проводника и исполнителя идей государственной торговой политики создан постановлением ЦИК и СНК СССР 9/V—24 г. («Изв.» 1924 г. № 106) Народный Комиссариат по Внутренней Торговле СССР (Наркомвнуторг СССР), путем преобразования Комиссии по внутренней торговле при СТО. Тем же постановлением предложено ЦИК'ам Союзных Республик реорганизовать Комвнуторги при Республиканских ЭКОСО в Нарковнуторги Союзных Республик.

Основной задачей, возложенной на Наркомвнуторг СССР этим постановлением, надо признать организацию внутренней торговли и руководство деятельностью государственных и кооперативных торговых предприятий, с целью овладения рынком и действительного контроля над частным капиталом.

Все, имеющее то или иное отношение к области внутренней торговли, подведомственно Наркомвнуторгу, подлежит его непосредственному руководству или общему контролю и наблюдению. Он руководит внутренней торговой политикой общесоюзных предприятий, не находящихся в его непосредственном ведении, руководит торговой деятельностью предприятий, переданных в его непосредственное распоряжение, согласовывает торговую деятельность отдельных предприятий в области сбыта и заготовок путем районирования их деятельности, влияет на рынок установлением оптовых и розничных цен, переброской товаров, установлением размера выпуска товаров на тот или другой рынок и т. п.

2. Структура НКВТ. В соответствии с возложенными на него задачами Наркомвнуторг СССР сконструирован:

1. Нарком и Коллегия при нем.
2. Управление Делами.
3. Управление Регулирования Внутренней Торговли
4. Управление Внутренней Торговой Политики.
5. Управление Статистико-Экономическое.
6. Отдел Государственных торговых предприятий на правах Управления.

Положение о Наркомвнуторге РСФСР (Изв. № 35 1925) включает все основные функции Союзного Наркомата в масштабе соответствующей Республики.

В состав Наркомвнуторга РСФСР входят:

1. Нарком и Коллегия при нем.
2. Управление Делами.
3. Экономическое Управление (в составе отделов: регулирования внутренней торговли, внутренней политики и статистико-экономического).
4. Управление Госторгпредприятиями.

3. Местные органы НКВТ и их структура: Местными органами Наркомвнуторга являются губернские (областные) отделы по внутренней торговле, положение о коих утверждено ВЦИК и СНК 22/XII—24 г. (Изв. № 10 1925) и структура коих соответствует Центральному органу внутренней торговли:

а) заведующий.

б) канцелярия.

в) Экономический п/о (Части Регулирования, Торговой Политики, Статистико-Экономическая).

г) П/о управления госторгпредприятиями.

Деятельность Губвнуторга протекает под непосредственным руководством Исполкома и НКВнуторга и заключается в проведении в губернском

масштабе тех основных принципов и задач, которые составляют сущность Наркомвнуторга СССР и РСФСР, в строгом соответствии как с общим духом союзного и республиканского законодательства, так и со специальными директивами НКВнуторга и Губисполкома.

Постановлением СТО 26/XII—22 г. (СУ ст. 105—23 г.) поставлены границы сепаратизму местных органов в их торговой политике категорическим вменением в обязанность не издавать и следить, чтобы и органы других ведомств не издавали, распоряжений, противоречащих основным принципам в области торгового оборота, изложенным в декретах центральной власти (свобода торговли, монополия внешней торговли и т. д.).

4. Права и обязанности Губвнуторгов.

Главное орудие в руках органов, регулирующих торговлю, право установления предельных цен, обязательных не только для государственных и кооперативных предприятий, но и для частной торговли, под страхом уголовной ответственности (ст. 141 Уг. Код.). Пост. СТО 22/II—24 г. (СУ ст. 331 24 г.) предоставляет НКВнуторгу СССР право уполномочивать НКВнуторги Союзных Республик и местные исполкомы вносить, в пределах установленных цен, те или другие изменения. Исполкомы осуществляют в этом случае свое право через отделы по внутренней торговле (ГУБВНУТОРГИ). К области законодательных актов, регулирующих торговый оборот, должны быть отнесены также: пост. СТО «О публикации розничных цен» 29/II—24 г. (С. У. ст. 338 24 г.) и пост. СТО «О снижении розничных цен» 29/II—24 г. (СУ ст. 339 24 г.). Первым постановлением вменяется в обязанность всем государственным, кооперативным и частным розничным торговым предприятиям вывешивать на видном месте в торговых помещениях цены товаров, списки коих опубликовываются Губисполкомами, а вторым—государственные и кооперативные предприятия обязываются в надбавках при розничной торговле руководствоваться установленными Губисполкомами размерами этих надбавок. Московским Советом 2 декабря 1924 г. издано руководящее постановление в отношении обязательного вывешивания цен на 28 видов товаров (АОМС № 140—1924 г.).

Важным в области регулирования торгового оборота является предоставленное Губвнуторгам право изучения конъюнктуры рынка, учета оптовых и розничных цен, торговых оборотов, торгового капитала и аппарата, ценообразующих факторов; но вместе с тем, учитывая торговую самостоятельность предприятий, осуществление этого права обставлено известными условиями: согласованием с органами ЦСУ, невмешательством в оперативную деятельность, без нарушения нормальной работы предприятий, полное отсутствие административного воздействия и т. д. (Положение о Губвнуторгах § 2 п. «х»; цирк. НКВТ от 15/I—1925 г. «Бюлл. НКВТ» № 14 1925 г: цирк. КВТ при СТО от 24/V—23 г.; «Бюлл. МТБ» 1923 г. № 176; прик. ВСНХ № 206 от 11/XII—24 г.).

Возложенная на Губвнуторги п. «у» § 2 положения о Губвнуторгах, обязанность ведения торгового реестра выражается:

а) В регистрации Т-в полных и на вере (С. У. ст. 201—23 г. инструкция С. У. ст. 254—23 г.).

б) В регистрации комиссионных предприятий (СУ ст. 23—23 г.).

в) В регистрации Т-в по электроснабжению с ограниченной ответственностью (СУ ст. 29—23 г. и инструкция НКВТ № 3—1925 г.).

г) В регистрации Потребительских Обществ и их Союзов (Изв. № 272—1924 г. и инстр. Б. НКВТ № 75—1924 г.).

Кроме торгового реестра Губвнуторги ведут регистрацию торговых книг, возложенную на них постановлением СНК СССР 18/IX—23 г. (Изв. № 219—1923 г. и инстр. СТО 28/XII—23 г. Изв. № 8 1924 г.), а также и составление альбомов товарных знаков (пост. През. Моссовета 2/XII—1924 г.).

Торговые институты.

Под торговыми институтами понимаются такие установления государственного или общественного характера, которые, не совершая сами торговых операций, призваны своею деятельностью способствовать развитию торгового оборота, его оздоровлению и упорядочению путем выявления и учета спроса и предложения, концентрации торговли, представительству интересов торговли перед органами государства, изучению товарооборота и способствованию государству в его деятельности по регулированию торговой жизни.

Среди торговых институтов имеют наибольшее значение биржи, ярмарки, комитеты рыночных торговцев, торговые палаты и с'езды и советы с'ездов представителей промышленности и торговли, а также представителей специально биржевой торговли.

Действующее законодательство различает товарные и фондовые биржи и фондовые отделы при товарных биржах.

1. Биржи. Товарные биржи являются организацией торгующих для производства в определенное время и в определенном месте (в биржевых собраниях) торговых операций по оптовой купле-продаже (в том числе и поставке) и товарообмену, имея своею основною целью сближение продавца и покупателя и выявление правильных цен на товары.

Общие основы организации товарных бирж, порядок их возникновения и деятельности установлены в пост. СТО 23 VIII 1922 (СУ 1922 г. ст. 684). Биржи находятся в общем ведении НКВнуторга и в ближайшем ведении его местных органов, действуя на основании уставов, утверждаемых НКВнуторгом [1]). Начала, на которых должны строиться взаимоотношения между местными органами по внутренней торговле и биржами, изложены в цирк. НКВнуторга 20 IX—1924 г. № 13.272 (Б. НКВнуторга 1924 г. № 42).

Членами товарной биржи могут быть: а) госуд. учреждения, госуд. торговые и промышленные предприятия и их об'единения, б) кооперативные товарищества и их об'единения, уплачивающие промысловый налог не ниже 5 разряда по торговле и 10 разряда по промышленности и в) частные торговые и промышленные предприятия, уплачивающие промысловый налог также не ниже разрядов, указанных в лит. «б» [2]). Кроме членов, биржи знают еще постоянных и разовых посетителей, условия допущения которых предусматриваются в уставе бирж.

Органами управления биржи являются общие собрания членов биржи и, избираемой ими из своей среды, Биржевой Комитет (иногда выделяющий из себя Президиум) и Ревизионная Комиссия.

Для посредничества при совершения сделок на бирже при ней состоят биржевые маклеры. Частное посредничество на бирже не допускается. Совершаемые при посредстве маклеров сделки оформляются в виде маклерских записок, по одному экземпляру коих выдается каждой из участвовавших в сделке сторон. Обычно маклеры получают за свой труд по посредничеству процентное вознаграждение с суммы сделки (куртаж) по установленной Биржевым Комитетом скале.

Сделки, совершаемые на бирже, регистрируются в биржевом собрании. Указанная регистрация сделок по купле-продаже (в том числе и поставке) заменяет, обязательное для них в силу ст. 137 Г. К., нотариальное засвидетельствование (см. примеч. к 137 ГК и пост. СНК 25/XI—1924 г. «СЗ 1924 г. ст. 237).

Для выявления правильных цен на товары при биржах организуются Котировальные Комиссии в составе Председателя—члена Бирже-

[1]) Моск. Тов. Биржа находится в непосредственном ведении НКВнуторга СССР (пост. СТО 9/п 1923—С. У. 1923 ст. 152).

[2]) С утверждения НКВнуторга СССР местные отделы по внутр. торговле вправе особыми постановлениями понижать разряды обложения, указанные в п. п. б и в.

вого Комитета и членов—старшего биржевого маклера и лиц, избранных Биржевым Комитетом из числа членов и постоянных посетителей биржи. В своей работе Котировальная Комиссия руководствуется ценами по совершенным на бирже сделкам, имеющимся материалом по внебиржевому обороту, ценами по заявленным на бирже спросу и предложению и т. п. Котировальные цены не являются твердыми или официальными ценами, а имеют лишь ориентировочный, справочный для торгового оборота характер. Установленные Комиссией, по закрытии биржевого собрания, цены публикуются в специальных биржевых бюллетенях к всеобщему сведению.

Своеобразность и сложность юридических отношений, возникающих в биржевом обороте, приводят к созданию для рассмотрения споров по биржевым сделкам особых арбитражных комиссий, с правами третейских судов.

Для обслуживания разнообразных нужд биржи, организуется при биржах целый ряд консультационных (по транспортно-тарифным, юридическим вопросам и т. п.), экспертных и справочных бюро.

В целях усиления значения бирж, а также в целях контроля над внебиржевыми торговыми сделками, в коих участвуют в качестве обоих или одной стороны госуд. органы, с точки зрения их экономической целесообразности, первоначально пост. СТО 1/IX—1922 г. (СУ 1922 г. ст. 719), а ныне заменивший его пост. СТО II/V—1924 г. (С. У. 1924 г. ст. 523), введен порядок регистрации внебиржевых сделок гос. органов в особых Регистрационных Бюро при биржах. Подробно этот порядок предусмотрен в Инстр. НКВнуторга 27/VII 1924 г. (Б. НКВнуторга 1924 г. № 19).

Фондовые биржи (и фондовые отделы при товарных биржах), имеющие своею целью упорядочение и облегчение торговли в специальной области фондового и денежного рынка, существуют на основе пост. СНК 20/X 1922 г. (СУ 1922 г. ст. 858) и последующих пост. 6/II—1923 (СУ 1923 г. ст. 133), 15/II—1923 г. (СУ 1923 г. ст. 189), 20/VII—1923 г. (СУ 1923 г. ст. 833). Устав фондового отдела при Моск. Тов. Бирже, утвержденный НКФ и Комвнуторгом при СТО 12/II—1923 г., опубликован в «Бюлл. МТБ» 1923 г. № 95.

2. Ярмарки. Общего законодательства о ярмарках до настоящего времени нет [1]), и наиболее важные в экономическом отношении ярмарки, действуют на основе специально изданных о них положений, как, напр., о Нижегородской ярмарке (С. У. 1923 г., ст. 666 прилож.), о Ирбитской ярмарке (С. У. 1923 г. ст. 156), о Киевской ярмарке (С. У. 1923 г. ст. 176) и т. д.

Органами управления ярмарками являются: 1) Ярмарочный Комитет и 2) собрание уполномоченных ярмарочных торговцев, избираемых последними из своей среды. На Нижегородской ярмарке существует еще особая должность правительственного комиссара, ведающего ярмаркой в административном отношении.

Общее руководство всеми ярмарками принадлежит НКВнуторгу СССР.

3. Комитеты рыночных торговцев. Комитеты рыночных торговцев, возникшие в силу пост. СНК 31/I—1923 г. (С. У. 1923 г. ст. 106), имеют своею целью упорядочение торговли на городских рынках, оказание содействия административным органам власти в отношении благоустройства рынка, его санитарного состояния, внутреннего распорядка производства торговли, а также налоговым органам в их работе по наблюдению за выполнением правил о выборке патентов, акцизному обложению, выяснению оборотов торговцев и т. п.

---

[1]) Общий закон о ярмарках внесен НКВнуторгом на рассмотрение общесоюзных законодательных органов.

Комитеты рыночных торговцев избираются общим собранием торгующих на данном рынке и действуют на основе нормального устава, разработанного КВТ при СТО, НКВД, ВСНХ и НКФ («Бюлл. МТБ» 1923 г. № 150 и № 316).

Торговля в местах общего пользования в г. Москве нормируется обязательным постановлением Моск. Совета 31/III—1924 г. («АОМС» 1924 г. № 38), в каковое были внесены изменения и дополнения обязат. постановлениями 8/VIII—1924 г. (АОМС 1924 г. № 91) и 21/X—1924 г. (АОМС 1924 г. № 124).

4. Торговые палаты. Торговые палаты представляют собою общественные организации, ставящие себе задачей изучение торгового оборота, содействие его укреплению и нормальному развитию, выявление его нужд и защиту его интересов перед соответствующими правительственными органами. В настоящее время существуют две Торговые Палаты, а именно: Российско-Восточная и Северо-Западная.

Торговые палаты находятся в ведении НКВнуторга СССР.

5. С'езды и советы С'ездов. Необходимость согласования работы бирж и установления более крепкой и живой связи между ними вызвала к жизни периодические С'езды представителей биржевой торговли, имеющие свой постоянный аппарат в лице избираемого на с'ездах Совета, с местонахождением в Москве, как центре хозяйственной жизни Союза. На совете лежит вся подготовительная работа к с'езду и выполнение заданий с'езда. Вся организация находится в ведении НКВнуторга СССР.

Та же потребность об'единения работы в области госуд. промышленности и торговли явилась причиной создания, аналогичной совету с'ездов биржевой торговли, организации—Совета с'ездов представителей гос. промышленности и торговли, также находящегося в Москве. Устав Совета с'ездов представителей госуд. промышленности и торговли об'явлен в прик. ВСНХ СССР 27/IX—1924 г. № 113.

УЧАСТНИКИ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОГО ОБОРОТА.

Тресты.

1. Общие положения и определение. Базу, на которой зиждется все текущее,—как законодательное, так и ведомственное регулирование работы государственных трестов, создали положения, формулированные двумя основными декретами о государственных промышленных предприятиях, действующих на началах коммерческого расчета («трестах»), а именно—декретом ВЦИК и СНК РСФСР от 10/IV—23 г. (С. У. 29—336)о трестах республиканского значения и декретом от 17/VII—23 г. (С. У. 84—815)—о трестах местных, построенном на тех же началах с соответствующими лишь изменениями в деталях.

Эти положения подверглись подробной обработке в изданных ВСНХ типовых уставах для трестов, находящихся в непосредственном ведении ВСНХ СССР и Промбюро и для трестов, находящихся в ведении местных органов (Пр. по ВСНХ СССР от 24/IV—23 г. № 32, и Пр. по ВСНХ РСФСР от 12/VIII—23 г. № 514).

Затем, в силу постановления ЦИК СССР от 12/VIII—23 г. (С. У. 113—1049), ряд трестов, за которыми было признано общесоюзное значение, был передан в ведение ВСНХ СССР с соответствующим распространением силы декрета от 10/IV.

С точки зрения упомянутых актов под государственными трестами понимаются: госуд. промышленные предприятия, которым предоставлена самостоятельность в производстве их операций согласно утвержденного для каждого из них устава, и которые действуют на началах коммерческого расчета, пользуясь с момента регистрации правами юридического лица. Количество производственных единиц (заведений), входящих в состав такого предприятия, т.-е., будь их одно или несколько,—юридической квалификации его не меняет.

Таким образом, производственный характер заведений треста, коммерческий расчет, самостоятельность в производстве операций на основании, утвержденного в надлежащем порядке, устава—таковы существенные признаки, отличающие гос. трест от прочих видов государственных предприятий.

Несколько иначе ставит вопрос Декрет СНК РСФСР от 20/XII—24 г. о коммунальных предприятиях, действующих на началах хозяйственного расчета (трестах), находящихся в ведении исполнительных комитетов (С. У. 1925, ст. 14).

Построенный в общем применительно к декретам о государственных трестах, декрет о коммунальных трестах, выдвигает вместе с тем и признаки, существенно отличающие последние от первых.

По тексту п. 1 декрета от 20/XII коммунальными трестами признаются подведомственные исполнительным комитетам коммунальные предприятия

общего пользования, обслуживающие благоустройство населенных мест и подсобные к ним предприятия, которым предоставляется самостоятельность в производстве их операций на началах хозяйственного расчета, согласно утвержденного для каждого из них устава. Далее, согласно п. 3—Коммунальный трест является единым предприятием, в состав коего могут входить одна или несколько коммунальных производственных единиц (заведений). К таковым, однако, отнесены на ряду с утилизационными, газовыми, и др. заводами и такие отрасли коммунального хозяйства, как водопровод, канализация, бани, купальни, гостинницы, жилые дома и пр.

При сопоставлении признаков государственных трестов, согласно упомянутых выше декретов, и признаков коммунальных трестов по декрету от 20/XII видно, что промышленный характер заведений треста, являющийся одним из главных признаков государственных трестов, в трестах коммунальных заменен признаком «общего пользования и обслуживания благоустройства населенных мест».

То обстоятельство, что, в п. 3 декр. от 20/XII, при перечислении предприятий, допускаемых к образованию коммунальных трестов, к этим предприятиям был применен термин «производственные единицы», не может изменить различия в характере заведений, входящих в состав государственного треста и заведений коммунальных трестов по самому существу.

Вместе с тем здесь принцип коммерческого расчета соответственно заменен расчетом хозяйственным, стремящимся не к прибыли, а лишь к самоокупаемости.

Таким образом, общим признаком для всех видов трестов, действующих на основе вышеуказанных декретов о них, остается только их «самостоятельность» в производстве операций, согласно утвержденных уставов, т.-е. согласно уставов, построенных в порядке, предусмотренном декретами о трестах.

Если же принять во внимание, что трест, с точки зрения названных декретов, не является, непременно, об'единением нескольких производственных единиц, а может включать в свой состав и одну только, то остается прийти к тому выводу, что отличительные признаки треста (государственного и коммунального) следует искать в формальных моментах его организации, т.-е. в порядке учреждения в согласии с соответствующим декретом.

2. Учреждение и регистрация.

Тресты общегосударственные, т.-е. союзного или республиканского значения учреждаются ВСНХ или иным Наркоматом, тресты местные—ГСНХ (ОБСНХ) и тресты Коммунальные—Исполнительными Комитетами.

При учреждении треста ВСНХ, ГСНХ или Отд. Местн. (коммунальных) Хоз.—по принадлежности, составляет проект Устава. Проекты уставов трестов, учреждаемых по декрету от 10/IV, представляются через особую Комиссию при Госплане (Пост. СТО от 30/V—23 г. С. У. 51—504) на утверждение в СТО, Уставы местных трестов—ГУБЭКОСО по соглашению с Промбюро или ВСНХ республики, а уставы Коммунальных трестов—губ. исполнительными комитетами, по одобрении их местным исполкомом.

По утверждении устава, ВСНХ, ГСНХ или местный Исполком по принадлежности назначает Правление треста, которому и передает имущество. В двухнедельный срок по приемке имущества Правление треста подает заявление о регистрации в соответствующем порядке: т.-е., в НКВнуторг (Пост. СТО от 4/II—25 г., об'явлен. прик. по ВСНХ СССР от 19/II—25 г. № 467), Обл. ЭКОСО или местн. Внуторг по принадлежности.

Учреждение, производящее регистрацию, публикует о состоявшейся регистрации в газете «Экономическ. Жизнь» или офиц. областном или губернск. органе по принадлежности, а если таковых нет, то также в «Экономич Жизни».

Сборы за регистрацию местных трестов установлены Пост. СНК СССР от 13/II—25 г. (Изв. 24/II—25 г. № 45). Затем, уставы общесоюзн. трестов распубликовываются в С. З., а прочих в С. У. соответствующей республики (С. З.—24 г. 15—153).

Последующие изменения в уставе треста, его капитала или личного состава правления проходят и публикуются в том же порядке.

3. Имущество и финансирование. Передаваемое тресту имущество составляет его уставный капитал. Порядок инвентаризации и оценка уставного капитала установлены Инстр. СТО от 8/IV—23 г. (С. У. 23 г. 53—524).

Земля, ее недра, воды и леса в состав капитала треста не включаются, но как в устав, так и в отчет треста обязательно проводятся особой внебалансовой статьей.

Уставный капитал распадается на основной, включающий имущество, не уничтожаемое целиком в одном акте производства (напр., строения, оборудования и т. п.), и оборотный, куда входят: деньги, ценн. бумаги, продукция, а равно, все предметы, которые могут быть только однажды использованы в процессе производства (топливо, материал и пр.).

Необходимо отметить, что за долги трест отвечает полностью лишь оборотным капиталом, а основным лишь в пределах, допускаемых ст. 22 Г. К., и особых правил, установленных в самых декретах.

Финансирование трестов, в качестве общего правила, совершается путем предоставления денежных средств; замена таковых другим имуществом, может быть совершена лишь по соглашению, но и в этом случае такое имущество должно быть проведено, как денежные средства.

Средства, предоставляемые общегосударственному тресту ассигнуются в бюджетном порядке по заявкам ВСНХ; свои финансовые планы и сметы тресты местные и коммунальные представляют в порядке подведомственности в сроки, установленные правилами составления и исполнения местного бюджета.

В составе местного бюджета образуются для финансирования местной промышленности и коммунальных предприятий специальные фонды—промышленный и коммунальный.

Помимо сего, декретами о трестах предусмотрен порядок выдачи трестам ссуд, при чем о долгосрочных ссудах упоминают лишь декреты от 10/IV—23 г. и от 20/XII—24 г.

Согласно первого, такие ссуды могут быть предоставлены правительством лишь по представлению ВСНХ и передаются трестам только на условиях спец. договоров; долгосрочные ссуды от других кредитн. учреждений могут быть получаемы с разрешения ВСНХ.

С разрешения же ВСНХ, согласованного с НКФ и утвержденного СТО, тресты могут совершать долгосрочные займы в форме выпуска облигаций (ст. 24 декр. 10/IV).

Коммунальные тресты могут получать долгосрочные ссуды с разрешения соответствующего Исполкома (ст. 23, декр. от 20/XII—24 г.).

Что касается до ссуд краткосрочных, то таковые могут быть получаемы трестами всех видов на общих для частных предприятий основаниях, как от государственных, так и иных кредитных учреждений.

Наконец, декретом от 10/IV—(ст. 25) предусмотрена возможность привлечения других гос. предприятий и кооперации к участию в уставном капитале треста, с соответствующим лишь изменением устава.

Привлечение же частных капиталов возможно лишь путем реорганизации треста в акционерное общество.

Только на этих последних условиях допускается привлечение, как других гос. предприятий, так и кооперации и частн. капитала к участию в уставном капитале по декрету от 17/VII (ст. 24).

Что же касается до декрета от 20/XII —24 г., то здесь возможность привлечения каких бы то ни было других капиталов не предусмотрена вовсе.

4. Органы Управления и Ревизии. Органами Управления и Ревизии треста являются: а) ВСНХ (для трестов союзного и республиканского значения), ГСНХ или ОБСНХ (для трестов местных) и отдел местного коммунального хозяйства (для трестов коммунальных), б) Правление или единоличный управляющий, в) Ревизионная Комиссия.

Функции руководства принадлежат органам ведомственным, перечисленным под лит. а. Эти функции должны быть обозначены в Уставе Треста, при чем некоторые из них, как подлежащие непременному ведению упомянутых органов, перечислены в тексте самих декретов (ст. 28, Д. 10/IV, ст. 26 Д. 17/VII).

Все эти функции должны быть осуществляемы без вмешательства в административную и оперативную деятельность Правлений.

Следует отметить, что решения по некоторым вопросам, значащимся в числе функций Отдела Местн. (коммунального) хозяйства, тем не менее требуют утверждения Исполн. Комитета. Сюда относятся вопросы, связанные с распоряжением основным капиталом, утверждением и смещением личного состава правлений и ревиз. комиссий, изменениями производственных планов, наконец, с разрешением на вступление в госуд. торгово-промышлен. об'единения (вступление в частное не предусматривается декретом 20/XII).

Впрочем, некоторые ограничения прав ГСНХ в этом последнем вопросе создает и декрет 17/VII—так: разрешение на вступление местных трестов в синдикаты дается ГСНХ, для вступления же в другие об'единения требуется еще утверждение Губэкосо.

Правление треста или единоличный его управляющий назначается сроком на один год.

Члены правления (управляющий) должны проявлять предусмотрительность «заботливого хозяина» и несут ответственность-дисциплинарную, уголовную и гражданскую, как за целость вверенного им имущества, так и за хозяйственное ведение дела.

Правомочия и обязанности Правления, которые сводятся к непосредственному руководству деятельностью треста, должны быть точно обозначены в уставе Треста, а также в издаваемых в соответствующем порядке инструкциях.

Таковы: Инстр. правлениям трестов действ. на основ. Д. 10/IV, об'явленная в Пр. по ВСНХ № 416 т ПГ № 168 и Инстр. Правлениям трестов, действ. на основ. Д. 17/VII от 21/XI—23 г. ТПГ № 265.

Для третьих лиц обязательны лишь те ограничения прав Правления, которые установлены в законе или уставе, а не в упомянутых инструкциях. Ревизия трестов осуществляется ревизионными комиссиями в составе 3-х членов, из коих Председатель и один член назначаются учреждением (ВСНХ, ГСНХ, Отд. Местн. Коммунальн. хозяйства), в ведении коего трест состоит, а второй член делегируется соответствующим профсоюзом.

Вознаграждение всем членам Рев. Ком. и смета ее расходов определяется назначившим ее органом и выплачивается трестом.

В обязанность Рев. Ком. входит проверка периодических отчетов и балансов, дача заключений по проектам смет и плану работ, а равно по годовому отчету в целом, но Р. Комиссия не в праве ни производить проверительный контроль, ни давать проверительные заключения по отдельным мероприятиям и предложениям Правлений. Члены Р. Ком. несут дисциплинарную ответственность за неправильные действия и упущения.

Детальное определение задач, обязанностей и порядка деятельности Р. Комиссий были установлены Инструкциями: для Р. Комиссий при ГСНХ (ОБСНХ), утвержденной Президиумом ВСНХ РСФСР от 19/IX—23 г. (ТПГ

26/IX № 217) и для Рев. Комиссий при ВСНХ—инструкцией, изданной в приказе по ВСНХ СССР от 9/XII—24 г. № 6/а.

Порядок составления и прохождения сметы Р. Комиссий определен в Инструкции, об'явленной приказом по ВСНХ РСФСР от 10/X—24 г. за № 6/а.

5. Взаимоотношения с заведениями. С точки зрения декретов о трестах, входящие в состав треста «заведения» формально являются лишь производственными единицами, на практике, однако, «заведения» обладают известной внутренней автономией.

Взаимоотношения между трестом, сосредоточивающим в своих руках общее управление об'единяемыми заводами, и заводоуправлением, и пределы их правомочий ныне определены Положением, об'явленным прицирк. ВСНХ СССР от 10/VI—24 г. № 21. По ВСНХ РСФСР оно введено приказом от 20/VI № 172.

В развитие названного положения директору заведения должна быть выдана доверенность; типовой образец такой доверенности об'явлен приказом по ВСНХ СССР от 7/V—24 г. № 331.

Надлежит отметить, что приказом по ВСНХ СССР от 15 окт.—24 г. № 47 для входящих в состав треста заведений ныне допускается установление отдельных товарных знаков.

6. Реализация продукции и цены. Свою продукцию трест может реализовать с соблюдением действующих правил, как на внутреннем, так и на внешнем рынках. Цены на товар определяются трестом самостоятельно, но постановлениями ВСНХ или СТО, а для местных трестов постановлениями ВСНХ, согласованными с Губэкосо, могут быть устанавливаемы обязательные для трестов отпускные цены.

Кроме сего, Постановлениями СТО, ЭКОСО республики или Губэкосо (с согласия Промбюро или ВСНХ)—по принадлежности, продукция треста может быть занаряжена для нужд того или иного госоргана по ценам ниже рыночных, но с начислением средней прибыли.

Услуги, оказываемые потребителям коммунальными трестами, подлежат оплате по тарифам, устанавливаемым исполкомами.

7. Отчетность, амортизация, резервный капитал, прибыль. Отчет и баланс составляются Правлениями не позднее 3-мес. срока по окончании операционного года и представляются ими, с заключением Рев. Комиссий, на утверждение подлежащих органов, в ведении коих они состоят. При составлении отчета ежегодно производится инвентарная опись с оценкой всего имущества.

Порядок составления отчетов и балансов, предусмотренный в самих декретах (ст.ст. 38—41 Декр. 10/IV, стст. 35—38 Декр. 17/VII и ст.ст. 34—36 Декр. 20/XII), более детально определяется в уставах и регулируется в ряде особых инструкций, таковы: Приказ по ВСНХ СССР от 9/X—24 г. № 22; Пост. СТО от 10/III—24 г. (С. У.—24 г. ст. 43—203). При этом необходимо иметь в виду и Положение о гл. бухгалтерии в хоз. об'единениях, об'явленное в пр. по ВСНХ от 13/X—24 г. № 39. По утверждении отчетов балансы со счетом прибылей публикуются: общесоюзными и республиканскими трестами в «Экон. Жизни», а местными и коммунальными—в губернском и областном органе и сообщаются учреждениям, в которых трест зарегистрирован (о порядке публикации см., между прочим, Приказ по ВСНХ от 20/II—24 г. № 89).

В каждом тресте ежегодно производится амортизация имущества, входящего в основной капитал путем, определенных в уставе отчислений в капитал погашения.

Для покрытия убытков и для расширения предприятия создается резервный капитал, также путем соответствующих отчислений, определенных декретом 10/IV (ст. 45) в размере не менее 20% с прибыли: (см. Декр. ЦИК и

СНК СССР от 28/IX—23 г. и Декр. СНК от 25/IX—23 г. С. У. 101—1007 и 1015).

Детально порядок распоряжения рез. капиталом установлен в «Положении о Резервном капитале», об'явленном в приказе по ВСНХ СССР от 12/IV—24 г. № 270 и 8/VIII—№ 532, а также в приказе 23/VI—24 г. № 50—об учете рез. капитала.

В качестве общ. правила, размеры отчислений в рез. капитал устанавливаются: для трестов общесоюзных и республиканских—соответственно ВСНХ СССР и ВСНХ РСФСР, для местных—ГСНХ с утверждения Област. Губ. Исполкома и для трестов коммунальных—особыми инструкциями НКВД и НКФ РСФСР (ст. ст. 40—41—Декр. от 20/XII—24 г.).

Не менее 60% рез. капиталов должно быть помещено в госуд. или гарантированные государством бумаги, список коих об'является на каждые ½ года НКФином. (Постановление ЦИК и СНК СССР от 7/III—24 г. и пост. СТО от 11/IV—24 г.—С. У. 24 г.—43—399 и 54—533).

Вся прибыль треста, за исключением: а) отчислений в резервный капитал, б) в фонд по улучшению быта рабочих и служащих (Положение об этом фонде—см. Прик. по ВСНХ СССР от 9/IV—24 г. № 258 и инстр. к нему Пр. по ВСНХ СССР от 13/VI—24 г. № 36), в) на тантьемы членам Правления и наградных рабочим и служащим (см. испр. редакцию ст. 45—Декр. 10/IV и ст. 20 Декр. 17/VII)—вносится в доход казны. Из прибыли местных трестов, кроме означенных отчислений, должно быть произведено отчисление в особый промышленный фонд, порядок образования коего, расход и хранение установлены Пост. СТО от 24/IX—24 г. (С. З.—1924 г. 15—156).

Прибыль поступает в местный бюджет.

Что касается до трестов коммунальных, то в тех случаях, когда за покрытием амортизации получится в результате их операций чистая прибыль, таковая за отчислениями, аналогичными указанным для гос. трестов общего значения и отчислений кроме сего в особый коммунальный фонд в размере, утверждаемом Исп. Комитетом, поступает в местный бюджет исполкома.

Если годовой баланс треста заключен с убытком, то по представлению ВСНХ в СТО этот дефицит может быть покрыт за счет общей гос. казны.

Дефицитное сальдо местного треста лишь в том случае вносится в местный бюджет, если оно может быть покрыто из промышленного фонда; дефицитное сальдо коммунальн. треста может быть внесено в местный бюджет лишь по специальн. постановлению губисполкома, на основании заключения местн. финотдела.

8. Ликвидация. Трест ликвидируется: а) в случае существенного уменьшения уставного капитала—б) недостаточности оборотных средств для покрытия долгов и в) признания нецелесообразным его дальнейшего существования.

Ликвидация осуществляется ликвидационной комиссией, назначаемой органом, в ведении коего трест состоит, с участием представителей профсоюза и НКФ.

При ликвидации по неплатежеспособности Суд может ввести в состав Ликв. комиссии представителя кредиторов.

Имущество, оставшееся по ликвидации, поступает в распоряжение ВСНХ. ГСНХ или Отд. Мест. (комун.) хозяйств. по принадлежности.

Торги.

1. Общие положения. Сокращенное наименование «то́рги» применяется для обозначения государственных торговых предприятий, близких по своей юридической природе к гос. трестам, но имеющих предметом своей деятельности не производство, а торговлю.

Тот же термин, однако, зачастую употребляется и в тех случаях, когда имеются в виду возникшие на местах, с целями снабжения местной промышленности и сбыта ее продукции, местные организации (губторги, облторги, промторги и т. п.), действующие в разнообразных формах: торговых отделов ГСНХ, акционерных о-в, паевых т-в и других договорных об'единений с уставами и положениями, утвержденными местной властью.

Содержание наименования «торги» в обоих этих случаях не совпадает.

Практическое значение установления единой терминологии не вызывает сомнения, и, в этом направлении, проект декрета о государств. торговых предприятиях, разработанный и внесенный в законодательные инстанции НКВнуторгом, делает необходимый шаг вперед.

Здесь термин «торг» вводится именно в первом смысле, и по утверждении проекта получит, таким образом, значение признанного законом обозначения государственных торговых предприятий, основанных в порядке названного декрета.

Ввиду отсутствия соответствующего законоположения, устанавливающего порядок образования, функции и формы госуд. торг. предприятий, таковые до настоящего момента функционируют или в форме смешан. акционерн. обществ, или на основании положений, утвержденных в ведомственном порядке, или же, наконец, в небольшом количестве—на основании уставов, утвержденных специальными постановлениями СТО.

Вышеупомянутый проект НКВнуторга имеет в виду твердую легальную базу для таких предприятий.

Построен проект на началах, близких к декретам о трестах, с соответствующими изменениями, почерпнутыми из упомянутых уставов ныне уже действующих торг. предприятий.

2. Основные положения проекта Н. Комвнуторга. Предметы ведения торга.

Основные положения проекта выработанного НКВнуторгом, сводятся к нижеследующему.

Предметом деятельности торга может служить не только торговля, понимаемая в узком смысле, но и деятельность, напр., по содержанию торговых складов, элеваторов, холодильников, по экспедиторским и комиссионным операциям, по перевозкам, по содержанию учреждений массового пользования—зрелищных предприятий, гостинниц и т. п.

При этом, торг является единым предприятием, в состав коего может войти одна или несколько хозяйственных единиц (заведений), в том числе и подсобных производственных. Он пользуется правами юридического лица и действует на началах коммерческого расчета.

3. Возникновение торга.

Право учреждения торга предоставляется Нар. Комиссариатам как Союза, так и Республики, областным и губернским Исполнит. Комитетам и др. гос. органам соответствующей компетенции.

Прочие же госуд. учреждения в праве организовать торг только по разрешению СТО или соответствующего ЭКОСО и, при том, лишь в тех случаях, когда право на организацию торга вытекает из их Положений или Уставов, а предмет деятельности учреждаемого торга входит в круг их ведения.

Проект устава торга представляется органом-учредителем через НКВнуторг СССР или НКВнуторг. соответствующей республики по принадлежности в СТО или ЭКОСО на утверждение. Утвержденный устав представляется к регистрации в НКВнуторг СССР или в НКВнуторг Республики, после чего о состоявшейся регистрации публикуется в установленном порядке.

4. Средства.

Средства торга составляются из капиталов: уставного, запасного, расширения предприятия, амортизационного и фонда улучшения быта рабочих и служащих.

Капиталы специального назначения могут быть образованы, либо на основании закона и устава торга, либо с разрешения органа, в ведении коего торг состоит.

Запасный капитал торга образовывается путем ежегодных отчислений от прибыли впредь до достижения им размера $^1/_3$ уставного капитала.

Капитал для расширения предприятия создается также путем отчислений от чистой прибыли по нормам, определенным уставом торга.

Амортизационный капитал образовывается путем отчислений от валового дохода, минимальные размеры коих должны быть определены Уставом.

Наконец, капиталы специального назначения могут быть образованы как путем отчислений, так и путем особых госуд. ассигнований, ссуд и проч.

Чистая прибыль торга, за соответствующими отчислениями, поступает в доход казны.

5. Органы Управления и Ревизии. Органами управления торга являются: гос. орган, в ведении коего торг состоит, Правление или единоличный заведующий.

Для ревизии дел торга создается Ревизионная Комиссия, члены коей назначаются в том же порядке, как и Правление.

Круг ведения и полномочия Органа, ведающего торгом, Правления и Ревизионной Комиссии, согласно проекта, в общих чертах отвечают кругу ведения и полномочиям тех же органов по декретам о трестах, а в деталях должны быть обозначены в Уставе торга.

6. Ответственность по обязательствам. Ответственность по своим обязательствам торг несет в пределах своего имущества на общих для всех госуд. предприятий, действующих на коммерческом расчете, основаниях.

7. Прекращение Торга. Торг ликвидируется по постановлению гос. органа, ведающего торгом, утвержденному СТО или ЭКОСО соответствующей республики по принадлежности, в случаях: а) уменьшения уставного капитала до $^1/_2$, если не будет постановлено о пополнении или о соответствующем уменьшении его, б) признания торга неплатежеспособным, в) признания нецелесообразным дальнейшего существования торга.

Ликвидация осуществляется Правлением торга или Ликвидационной комиссией, назначенной гос. органом, в ведении коего торг состоит, на определенный срок.

Оставшееся после ликвидации имущество передается в распоряжение органа, в ведении коего торг состоит, и на учет НКФ.

Проект НКВнуторга, как уже выше было отмечено, построен на началах, в значительной мере уже вошедших в жизнь, и, можно ожидать с теми или иными изменениями в деталях, появится в свет в недалеком будущем.

Синдикаты.

1. Общие положения. Если гос. тресты с первых же шагов подверглись чрезвычайно подробной регламентации, которая и продолжала развиваться по мере развертывания их работы, то совершенно иную картину представляют в этом смысле синдикаты.

Синдикаты возникали и вступали в оборот в качестве самостоятельных его факторов на основании положений, утверждаемых в ведомственном порядке, и получали права юридич. лиц в силу изданных в 1922 г., т.-е. в период возникновения большинства с-тов, декретов: «Об основн. частн. имущественных правах, признаваемых РСФСР» от 22/V (С. У. 36—423, см. разд. III) и «Об обязательном публиковании в С. У. уставов учреждений, о-в и т-в, имеющих всероссийское значение (С. У. 78—974).

Большинство с-тов и до сего времени действуют на основании этих же положений с теми или иными изменениями, а некоторые и без всяких изменений.

Однако, требования развившегося оборота поставили на очередь вопрос о создании особого декрета о С-тах.

Соответствующий проект был разработан ВСНХ, при чем в нем нашли свое отражение жизненные начала, на коих строились названные «положения» о с-тах и наличный опыт в регулировании их работы, поскольку таковой выразился в различных распоряжениях и директивах, как общих, так и ведомственных.

Позднее Н. К. Внуторгом был также разработан и внесен в законодат. инстанции другой проект, построенный на началах более абстрактных, приближающих форму с-тских об'единений к общей форме акционированных предприятий.

2. Особенности С-ских об'единений. Прежде, чем указать, в чем заключаются различия в подходе и разрешении задач, обнаженные в обоих проектах, следует отличать некоторые, уже выявленные самой жизнью, особенности, имевшие решающее значение в вопросе об оформлении синдикатов.

С-т, раньше всего, не является общего типа гос. предприятием, учреждаемым подобно тресту волей того или иного уполномоченного на сие гос. органа, а есть об'единение нескольких самостоятельных гос. предприятий на договорных основаниях.

В основе устава с-та лежит, таким образом, соглашение его членов, а потому и принудительное синдицирование предприятий, в виду тех или иных общегосударственных целей, должно рассматриваться как исключение (т а к о в ы м о н о и п р и з н а е т с я п р о е к т о м ВСНХ—(ст. 36), по которому для образования принуд. с-та требуется особое о сем Постановление СТО).

Цели, ради которых учреждается то или иное с-тское об'единение, носят по существу торговый характер, но эти цели далеко не те же для всех с-тов, по крайней мере не те же цели выдвинуты для всех с-тов в качестве главных.

Поскольку эти цели формулированы проектом ВСНХ (разд.I) сюда относятся: а) разграничение между участниками районов сбыта и заготовок, б) распределение заказов, в) установление условий сбыта и заготовок, г) установление цен, д) определение ассортиментов изделий, нужных для рынка, е) организация единого торгового и заготовительного органа для членов с-та, ж) организация всякого рода подсобных предприятий и др.

Наконец, третья особенность гос. синдикатов это—при наличности корпоративного принципа их организации—непосредственное участие в управлении их деятельностью, на ряду с представителями предприятий, вошедших в их состав, еще и того гос. органа, в ведении коего с-т состоит.

3. Различие проектов НКВнуторга и ВСНХ. Основные черты. Проекты НКВнуторга и ВСНХ коренным образом расходятся в своем отношении к упомянутым особенностям гос-с-тских об'единений.

Так, проект НКВнуторга ставит во главу угла разработку формальных условий учреждения и конструирования с-та, выдвигая при этом на первый план корпоративный принцип его структуры и приближая, как это уже отмечалось, форму с-та к абстрагированным началам строения акционерного общества.

В тени остается весь основной вопрос о целях с-тского об'единения, а вопрос об участии в управлении с-том со стороны органа, коему он подведомственен, разрешается в принципе отрицательно, и с-ты подчиняются лишь общему регулированию со стороны НКВнуторга.

Наоборот проект ВСНХ центр внимания уделяет вопросам о целях и задачах с-та и об общих правилах и порядке управления с-тами.

В виду того, что проект ВСНХ отражает ныне существующее положение вопроса о с-тах, а проект НКВнуторга, как выше указано, построен в зна-

чительной части на общих началах, присущих акционерным о-вам, ниже приводятся основные положения первого из этих проектов.

4. Основные положения проекта ВСНХ. В зависимости от характера целей различаются—синдикатские соглашения (конвенции) и синдикатские об'единения (синдикаты).

а) С-ты и Конвенции. (Разд. I). Конвенции создаются ради целей, не требующих оперативных функций, сюда относятся, н. п.—разграничение между участниками конвенции районов сбыта и заготовок, распределение заказов, установление цен, определение ассортиментов изделий, необходимых для удовлетворения рынка, и т. п.

Собственно с-ты кроме означенных целей преследуют цели оперативного характера, являясь торговым и заготовительным аппаратом, входящих в его состав, предприятий.

Сообразно с этим устанавливается и различный порядок оформления конвенций и с-тов.

б) Порядок утверждения (раздел IV). Конвенционное соглашение подлежит утверждению в ведомственном порядке, тогда как для прохождения устава С-та устанавливается, сравнительно сложный, порядок, связанный с необходимостью предоставления им прав юридич. лица.

Предприятия, согласившиеся между собою создать с-т, обязаны представить проект устава для утверждения по принадлежности: или в СТО (когда в состав входят предприятия общесоюзные) или в ЭКОСО Республики.

Утвержденный устав представляется и регистрируется в том же порядке, какой установлен для регистрации акц. о-ва. О состоявшейся регистрации, учреждения, производящие таковую, производят за счет с-та публикацию.

Помимо сего зарегистрированный устав публикуется во 2 отд. С. З. или С. У. Республики по принадлежности.

Со дня регистрации С-т получает права юридич. лица.

в) Средства (раздел V). Синдикаты образуют порядком, определенным в уставе, складочные капиталы, причем размер складочного капитала не может быть ниже 300.000 руб., а в случае установления в уставе дополнительной ответственности членов с-та по обязательствам последнего, то—200.000 руб. Цена пая не может быть ниже 1.000 руб. Лишь после оплаты паев не менее чем на $^1/_8$ складочного капитала может быть произведена регистрация с-та. Запасный капитал образуется путем отчисления не менее 20% от прибыли; капиталы спец. назначения—согласно Пост. Собр. Уполномочен.

г) Права и обязанности членов. По обязательствам С-та его члены несут ответственность своими паями, но в устав может быть включено постановление о дополнительной ответственности в кратном отношении к стоимости пая.

Каждому члену предоставлено право выхода из с-та с соблюдением условий, обозначенных в уставе; вместе с тем, по постановлению Собр. Уполном. из состава с-та могут быть выключены члены, не исполняющие устава, нарушившие свои обязанности по отношению к с-ту или вообще действующие в ущерб с-та.

Передача паев допускается лишь по Пост. Собр. Уполн.

д) Предведомственность с-та. (Раздел VI). С-ты состоят в ведении ВСНХ (или иного нар. комиссариата), которым и принадлежит общий надзор и руководство его деятельностью, но непременному ведению ВСНХ (наркомата) подлежит: разрешение отдельным предприятиям и их об'единениям вступать в с-ты (см. также пр. по ВСНХ № 17—24 г. Т. П. Г. 15/1—№ 12), назначение своих представителей в Рев. Комисс. и утверждение, избранных Собранием Уполн., членов Правления и Рев. Комиссии, отмена постановлений, как Собр. Уп., так и Правления, созыв Собраний Уполномоченных, утверждение проекта распределения прибыли, производство самостоятельных ревизий, наконец, участие в ликвидации с-та.

е) Органы управления и ревизии Органами управления С-та являются—Собр. Уполномоченных членов С-та и Правление.

Правление, на которое возлагается непосредственное ведение дел с-та, состоит из членов, избираемых Собранием Уполн., утверждаемых ВСНХ (наркоматом) на срок и в количестве по уставу.

Собрание уполномоченных составляется из лиц по назначению, входящих в состав С-та, предприятий.

В Собрании Уп. каждый член его пользуется правом голоса по числу паев, им представляемых, но в уставе может быть установлено наименьшее число паев, дающих право голоса, и должно быть указано максимальное число голосов, предоставляемое одному члену.

К предметам ведения Собр. Уп. относится: избрание членов Правления и Рев. Комисс. (за исключением одного, назначаемого ВСНХ), разрешение вопросов об изменении устава, рассмотрение и утверждение инструкций для органов управления, рассмотрение и утверждение отчетов, сметы, планов, проектов распределения прибылей, исключение членов С-та, перераспределение паев, разрешение вопроса о прекращении действий С-та, разрешение всех дел, превышающих полномочия Правления.

Для ревизии С-та учреждается Ревизионная Комиссия в составе 3-х лиц, из коих одно по назначению ВСНХ (наркомата), а остальные по избранию Собр. Уполн., с последующим утверждением ВСНХ (наркомата).

Ревизионная Комиссия, являясь органом С-та, действует под руководством и по инструкции ВСНХ, исполняя все задания, как последнего, так и Собр. Уполн. и отчитывается перед тем и другим во всей своей ревизионной работе.

и) Прекращение с-та (раздел X). С-т прекращается по постановлению ВСНХ СССР (наркомата) или ВСНХ Республики, утвержденному СТО или ЭКОСО Республики:

а) за истечением определенного в уставе срока, если последний был установлен, б) в случае признания с-та неплатежеспособным, в) по постановлению Собр. Уполн., г) когда дальнейшее существование С-та будет признано не целесообразным.

Ликвидация осуществляется Ликвидационной Комиссией, избираемой Собр. Уполн. с участием представителя ВСНХ (Наркомата).

Проектом декрета, таким образом, создается общая легальная база для образования С-та и для дальнейшего текущего регулирования его деятельности.

Согласно Положения о ГЭУ ВСНХ, наблюдение и руководство деятельностью С-тов, подведомственных ВСНХ СССР, за некоторым лишь исключением, возложено на Отд. Торговой Политики ГЭУ.

Акционерные общества (паевые товарищества).

1. Введение. Акционерное общество является одной из наиболее совершенных форм организации крупных торговых и промышленных предприятий. В условиях нашего экономического уклада акционерная форма имеет особенное значение, давая возможность государственному капиталу участвовать в торговом обороте, наравне с иными частно-правовыми организациями, выступая при этом или самостоятельно, или об'единяясь с частным капиталом в виде смешанных акционерных обществ. С другой стороны, акционерная форма ведет к собиранию частного капитала, облегчая тем самым его учет со стороны государства, наблюдение и контроль за ним. Наконец, принятая нашим действующим правом разрешительная система возникновения акционерных обществ дает в руки правительства сильное средство для проведения в жизнь общих начал государственной торговой политики.

2. Определение. Акционерным обществам (паевым товариществам) посвящены ГК 322—366. Согласно ГК 322 акционерным обществом (паевым товариществом) признается товарищество, которое учреждается под особым наименованием или фирмою с основным капиталом, разделенным на определенное число равных частей (акций), и по обязательствам которого отвечает только имущество общества.

Акционерное общество возникает в разрешительном порядке. Это выражается в том, что всякое акционерное общество может существовать лишь на основе, утвержденного в установленном порядке государственной властью, устава, причем при рассмотрении и утверждении этого устава соответствующие правительственные органы входят в обсуждение не только вопросов о соответствии устава требованиям закона, но и вопросов об экономической целесообразности возникновения данного акционерного общества, в связи с конъюнктурой рынка, коммерческой солидностью предполагаемого общества, достаточностью основного капитала, личностью учредителей и т. д.

3. Процесс учреждения. Процесс учреждения акционерного общества в основном сводится к нижеследующему:

Учредители, число которых должно быть не менее пяти [1]), представляют проект устава [2]), как общее правило, через НКВнуторг РСФСР на утверждение ЭКОСО РСФСР (при распространении деятельности предполагаемого акц. общества на всю территорию Союза ССР—через НКВнуторг СССР на утверждение СТО СССР). Уставы акц. кредитных учреждений представляются на утверждение ЭКОСО РСФСР (или соответственно СТО СССР) через НКФ; когда же среди учредителей общества имеются иностранные граждане, а также когда общество учреждается с выдачей концессии, либо когда устав общества допускает изъятие из действующих законов, таковой устав представляется учредителями через Главконцесском на утверждение СНК Союза ССР [3]).

Учредителями могут быть как физические, так и юридические лица (последние в пределах своей специальной правоспособности, указанной в уставах и положениях, на основе которых они существуют). Что касается государственных органов, переведенных на хозяйственный расчет и состоящих в ведении определенных государственных учреждений (тресты, торги и т. д.), то уставная практика установила требование представления ими соответствующих разрешений от указанных государственных учреждений; если же в качестве учредителя выступает государственное бюджетное учреждение, не имеющее собственных бюджетных источников, то таковые учреждения обязаны представить доказательства наличия у них бюджетных ассигнований, необходимых для приобретения ими акций в учреждаемом обществе.

Основной капитал акционерного общества не может быть менее 100.000 руб. Исключение установлено лишь для ломбардов коммунальных или смешанного типа, с привлечением кооперативного или частного капитала, основной капитал каковых ломбардов может быть определен в сумме не менее 25.000 руб. Цена отдельной акции не может быть менее 100 руб.

При полной оплате первоначально выпущенных акций общество может увеличивать свой основной капитал путем дополнительного выпуска акций (по постановлению общего собрания акционеров и с осо-

---

1) Из указанного правила практика делает исключение для гос. органов, допуская учреждение акц. общества при наличии даже лишь двух учредителей, если таковыми выступают гос. органы.

2) Комвнуторгом при СТО 30-V 1923 г. был утвержден примерный устав (Б. МТБ 1923 № 23 прилож.).

3) Ныне издано специальное постановление ЦИК и СНК СССР от 24/VI—25 г. о порядке утверждения уставов акц. обществ (паевых товариществ) и их регистрации частично меняющий изложенный выше порядок представления уставов в правительственные органы (Изв. № 113—1925 г.).

бого разрешения правительственного органа, утвердившего устав). По каждой из вновь выпускаемых акций должна быть вносима приобретателем ее, сверх нарицательной цены, еще премия, равная, по крайней мере, причитающейся на каждую акцию предыдущих выпусков, части запасного капитала общества по последнему балансу. Собранные таким путем, премии должны быть обращены на увеличение того же запасного капитала. Уставная практика усвоила правило, что преимущественное право на приобретение акций дополнительного выпуска предоставляется владельцам акций предыдущих выпусков, соответственно числу имеющихся у них акций.

Для покрытия убытков, могущих оказаться по годовому отчету, должен быть составлен з а п а с н ы й к а п и т а л, путем отчисления в него не менее $^1/_{20}$ части чистой прибыли, до тех пор, пока он не достигнет размера, указанного в уставе. В запасный капитал поступает также, как указано выше, излишек сверх нарицательной цены акций, при дополнительном выпуске таковых. Запасному капиталу может быть дано лишь такое помещение, которое обеспечивало бы возможность беспрепятственной его реализации. Кроме того, акционерные общества составляют капиталы специального назначения, как например, фонд на улучшение быта рабочих и служащих и т. п.

По утверждении устава соответствующим органом правительства (ЭКОСО, СТО и СНК СССР), о сем делается публикация в газете «Экономическая Жизнь», а самый устав распубликовывается во втором отделе Собр. Узак. (орган РСФСР) или Собр. Зак. (орган СССР) по принадлежности.

По опубликовании об утверждении устава учредители приступают к с б о р у о с н о в н о г о к а п и т а л а. Акции распределяются учредителями между собой и, приглашенными ими к участию в акц. обществе, лицами, причем это приглашение может быть сделано и посредством публичного об'явления. Кроме того, закон обязывает учредителей оставить за собой не менее, в общей сложности, $^1/_{10}$ части выпускаемых акций, которые они не вправе отчуждать до утверждения отчета за второй операционный год. Также учредители не вправе отчуждать, до утверждения отчета за второй операционный год, принадлежащие им акции, оплаченные имуществом.

Весь основной капитал О-ва должен быть оплачен в определенные, указанные в законе, с р о к и, а именно: в первые три месяца со дня опубликования об утверждении устава должна быть оплачена ¼ основного капитала, в течении вторых трех месяцев—следующая ¼ основного капитала и, наконец, в течении года со времени открытия действий вся остающаяся ½ основного капитала; при этом, несоблюдение первого срока влечет за собой признание общества несостоявшимся, а несоблюдение второго и последнего срока—ликвидацию общества в течение трех месяцев, если только особым разрешением правительства не будет удлинен срок оплаты акций или соответственно уменьшен размер основного капитала.

Общее собрание акционеров вправе аннулировать акции, по которым акционер не уплатил в срок установленного взноса, и заменить их новыми, пустив последние в продажу, с тем, однако, что эти новые акции должны быть размещены и полностью оплачены до истечения годового срока, установленного для оплаты всего основного капитала акционерного общества. Из вырученной от продажи акций суммы держателю аннулированной акции возвращаются сделанные им взносы с удержанием расходов, связанных с заменой акции и продажей новой акции.

Денежные взносы в оплату акций вносятся на имя учредителей в кредитное учреждение, которое должно быть указано в уставе. В з н о с ы и м у щ е с т в о м передаются учредителям. Вносимое в оплату акций, имущество должно заключаться в такого рода товарах, вещах и материальных ценностях, операции с которыми входят в задачи данного акционерного общества или которые могут быть им использованы для организации или при дальнейшей деятельности общества.

До регистрации акционерного общества и по оплате не менее ¼ основного капитала общества, должны быть созваны два общих собрания: предварительное и учредительское. Предварительное общее собрание заслушивает доклад учредителей о ходе учреждения общества и избирает комиссию для оценки внесенного в оплату имущества и отчета учредителей. Учредительское общее собрание, созываемое не позже одного месяца и не ранее 7 дней после предварительного общего собрания, заслушивает доклад указанной выше комиссии, производит оценку, внесенного в оплату акций имущества, выносит постановление о признании общества состоявшимся или несостоявшимся, выбирает Правление, Ревизионную Комиссию и решает остальные дела. Для постановления о признании общества состоявшимся необходимо квалифицированное большинство в ¾ голосов присутствующих и усиленный кворум в размере не менее ½ основного капитала, внесенного ко времени учредительского общего собрания.

Избранное Правление должно немедленно подать заявление в Наркомвнуторг СССР о регистрации общества. Регистрация производится в порядке, предусмотренном Инстр. Главконцесскома, Комвнуторга при СТО и НКЮ (С. У. 1923 г. ст. 334 прилож.) [1]). О состоявшейся регистрации общества помещается публикация в газете «Экономическая Жизнь». Акц. общество со дня его регистрации признается юридическим лицом.

Изменение и дополнение устава может последовать лишь в том же порядке, в котором был утвержден устав данного акц. общества.

4. Акции. Акции выпускаются или именными или на пред'явителя. Закон презюмирует именные акции, поэтому пред'явительские акции допускаются лишь тогда, когда это предусмотрено уставом. Акции не могут быть дробимы; поэтому, если акция принадлежит нескольким лицам, права по отношению к обществу могут быть осуществляемы только одним лицом, уполномоченным на то совладельцами акции. Пред'явительские акции переходят от одного лица к другому путем простой их передачи из рук в руки, именные же акции переходят по передаточным надписям и лишь после отметки, о переходе их от одного лица к другому, по книгам акционерного общества.

5. Права акционера. Акционеры пользуются правом голоса соразмерно числу принадлежащих им акций. Однако, в уставе может быть установлено наименьшее число акций, дающее право голоса, либо ограничение числа голосов, предоставленных одному акционеру. Право голоса может быть передано посредством письменного заявления на имя Правления или председателя общего собрания другому акционеру.

Акционер имеет право на получение дивиденда из остатка прибыли, образуемого за вычетом из нее отчислений, установленных по закону или уставу, или по постановлению общего собрания, в размере, определяемом уставом или общим собранием акционеров.

6. Органы акц. общества. Органами акц. общества являются: а) общие собрания акционеров, б) Правление и в) Ревизионная Комиссия Кроме того, органом акционерного общества может быть Совет, если учреждение такового предусмотрено уставом.

Общие собрания акционеров (общее собрание является высшим органом акц. общества) бывают обыкновенные, созываемые Правлением не менее одного раза в год для рассмотрения и утверждения отчета за истекший год, для избрания Правления, Ревизионной Комиссии, определения дивиденда и решения прочих вопросов, предоставленных ведению общего собрания, и чрезвычайные, созываемые Правлением по собственному усмотрению

---

[1]) За первоначальную регистрацию акционерного общества взимается сбор в 25 руб., за каждую регистрацию последующих изменений и дополнений в зарегистрированных сведениях — 5 руб., за выписку каждой записи о регистрации (взамен канц. сбора)— 2 руб. (Пост. СНК 20/VII 1923—СУ 1923 ст. 830).

и по требованию Совета, Ревизионной Комиссии, или акционеров, представляющх в совокупности не менее $^1/_{20}$ части основного капитала [1]).

О созыве общих собраний акционеры должны быть извещены заблаговременно (срок указывается в уставе) путем об'явлений или повесток, в коих обозначаются предметы занятий общего собрания. Для признания общего собрания состоявшимся требуется кворум в размере не менее $^1/_3$ основного капитала (уставом этот кворум может быть увеличен). Решения в общем собрании постановляются по простому большинству голосов, кроме точно указанных в законе вопросов, как то: об изменении устава или основного капитала, о прекращении и ликвидации общества, выпуске облигационного займа, о слиянии общества с другим акционерным обществом, каковые вопросы решаются квалифицированным большинством ($^2/_3$ поданных голосов) при наличии усиленного кворума (не менее $^1/_2$ основного капитала); вопрос же об изменении устава, если этим изменяется самая цель общества, требует для своего решения большинство $^4/_5$ поданных голосов при кворуме в $^3/_4$ основного капитала.

Если явившиеся на общее собрание акционеры не представляют требуемой законом или уставом части основного капитала, может быть созвано в т о р и ч н о е о б щ е е с о б р а н и е, которое признается состоявшимся, независимо от размера представленного на нем основного капитала. Однако, по вопросам, для решения которых требуется наличие усиленного кворума, решения могут приниматься лишь при кворуме в размере не менее $^1/_3$ основного капитала.

Решения, принятые общим собранием, обязательны для всех акционеров как присутствовавших, так и отсутствовавших. Однако, всякое постановление общего собрания, состоявшееся с нарушением закона или устава, может быть оспорено каждым акционером, в течении месяца со дня его принятия, путем пред'явления иска к обществу об отмене такого постановления.

П р а в л е н и е, являющееся исполнительным органом акционерного общества, должно состоять не менее как из трех членов и от 1 до 3 кандидатов к ним, избираемых общим собранием на срок не свыше 3 лет из числа акционеров или посторонних лиц. За свои труды члены Правления получают вознаграждение, определяемое уставом или общим собранием акционеров. Члены Правления отвечают за убытки, причиненные нарушением возложенных на них обязанностей, перед обществом, а в случае несостоятельности общества—перед кредиторами его и перед отдельными акционерами, как солидарные должники. Правление заведывает делами общества и является его представителем как на суде, так и в сношениях с органами правительства и со всеми другими лицами во всех его делах. Оно вправе заключать все сделки, входящие в круг операций общества, и обязано вести счетоводство и отчетность общества, представляя обыкновенному годовому общему собранию акционеров годовой отчет о деятельности общества с приложением баланса и счета прибылей и убытков общества [2]).

Р е в и з и о н н а я К о м и с с и я, являющаяся органом внутреннего контроля акц. общества, избирается общим собранием акционеров на один год и состоит из трех или более акционеров.

С о в е т общества, учреждаемый только в том случае, когда учреждение его предусмотрено уставом, осуществляет общее руководство делами общества. Число членов Совета, порядок избрания их, обязанности, возлагае-

---

[1]) При невыполнении Правлением в течении 2-х недель требования указанного количества акционеров, каждому акционеру предоставляется право в течении месяца, по истечении этого 2-х недельного срока, обратиться в суд с просьбой о разрешении созвать общее собрание.

[2]) Для ближайшего заведывания делами общеетва Правление, с утверждения общего собрания, может избрать из своей среды, или из посторонних лиц, директора-распорядителя, снабжая его доверенностью и инструкцией, утвержденной общим собранием.

мые на Совет, и порядок деятельности Совета предусматриваются уставом общества

7. Прекращение и ликвидация.

Акционерное общество прекращается: а) за истечением срока, на который оно учреждено, б) по постановлению общего собрания акционеров о прекращении его деятельности, или о слиянии общества с другим акционерным обществом, в) с об'явлением общества по суду несостоятельным, г) по постановлению правительства в случае отклонения общества от указанной в уставе цели, и также в случае уклонения его органов в сторону, противную интересам государства. Прекращение общества регистрируется тем же порядком, как и учреждение его.

Ликвидация общества производится, если иное не постановлено в уставе, особо избранной общим собранием акционеров Ликвидационной Комиссией. При замедлении в выборе ликвидаторов, таковые назначаются судом по месту нахождения Правления по просьбе акционеров, представляющих не менее $^1/_{20}$ части основного капитала. Ликвидаторы, со времени их назначения, заменяют Правление общества. Ликвидация акционерного общества производится порядком, установленным для ликвидации полных товариществ (Г. К. 309) с тем отличием, что выдача акционерам свободных остатков ликвидируемого имущества может быть произведена не ранее истечения годового срока по завершению ликвидации. Акционеры не обязаны возвращать в ликвидационную массу полученные ими дивиденды, отчисленные в их пользу на основании правильно составленного баланса. Распределение ликвидационного остатка между акционерами может последовать не ранее удовлетворения или обеспечения требований всех кредиторов [1]).

Товарищества с ограниченной ответственностью.

1. Определение.

Товариществам с ограниченной ответственностью в Гр. Код. посвящены четыре статьи (318—321). Первая из них дает определение товарищества с ограниченной ответственностью и устанавливает, что товариществом с ограниченной ответственностью признается товарищество, все участники коего (товарищи) занимаются торговлей или промыслом под общей фирмой и по обязательствам товарищества отвечают не только внесенными в товарищество вкладами, но и личным имуществом в одинаковом для всех товарищей кратном отношении к сумме вклада каждого товарища.

Товарищества с ограниченной ответственностью могут учреждаться только в тех отраслях народного хозяйства, в коих они прямо разрешены законом (напр., электрификационные товарищества, товарищества ответственного труда и т. д.) или только по специальному разрешению в каждом отдельном случае подлежащих органов правительства. Порядок деятельности их определяется их уставами, утверждаемыми СТО или ЭКОСО соответствующей союзной республики. Следует считать, что товарищества с ограниченной ответственностью, как существующие на основе утвержденного правительством устава в силу ГК 14 [2]) должны быть признаны юридическими лицами. Необходимость наличия утвержденного органами правительства устава знаменует собою, что для товариществ с ограниченной ответственностью установлен, подобно акционерным обществам, разрешительный (концессионный) порядок их возникновения.

---

1) О признании общества несостоявшимся и о его ликвидации производится публикация в „Изв. ЦИК СССР и ВЦИК".

2) ГК 14 — „Юридическое лицо должно иметь утвержденный, а в подлежащих случаях зарегистрированный уполномоченным на то органом, устав или положение. Правоспособность юридического лица возникает с момента утверждения устава (положения), а в тех случаях, когда закон требует регистрации юридического лица — с момента таковой регистрации".

2. Товарищества по электроснабж. Основные положения о товариществах по электроснабжению с ограниченной ответственностью даны в пост. ВЦИК и СНК 4/I—1923 г. (С. У. 1923 г. ст. 29), которое определяет, в соответствии с выше приведенной Г. К. 318, товарищество по электроснабжению с ограниченной ответственностью, как товарищество с переменным составом членов и изменяющимся размером складочного капитала, минимальный размер и условия увеличения которого определяются уставом; также определяется в уставе наименьший и наивысший размер вклада. Ответственность члена товарищества за долги товарищества ограничивается вкладом его в товарищество и сверх того личным имуществом в размере пятикратного вклада. Сооружение этими товариществами электрических станций производится на основании договоров с местными исполкомами; основные положения по составлению этих договоров утверждены СНК 1/VIII—1924 г. (С. У. 1924 г. ст. 799).

3. Торфяные товарищества. Кроме товариществ по электроснабжению с ограниченной ответственностью, наше действующее законодательство знает еще торфяные товарищества с ограниченной ответственностью, положение о коих было утверждено СНК 2/III—1924 года (С. У. 1924 г. ст. 245 прилож. 1). В развитие этого Положения издан Примерный устав торфяного товарищества (С. У. 1924 г. ст. 245 прилож. 2).

4. Артели ответственного труда. Основной декрет о товариществах (артелях) ответственного труда (в дореволюционное время они носили название биржевых артелей) издан 25/XI—1921 г. (С. У. 1921 г. ст. 41). Он подвергся в части порядка утверждения уставов артелей изменению в силу пост. СНК 18/XI—1924 г. («Изв.» 1924 г. № 277), согласно которого уставы артелей ответственного труда, распространяющих свою деятельность на всю территорию Союза ССР, подлежат утверждению СТО по представлению НКВнуторга СССР. По утверждению уставов артели должны быть зарегистрированы в НКВнуторге СССР и приобретают права юридического лица с момента их регистрации. [1]).

5. Вклады, органы управления и порядок ликвидации тов. с ограничен. ответствен. Вклады членов в товарищество с ограниченной ответственностью должны быть имущественными, причем практикой признано, что размер вкладов отдельных товарищей может быть различен.

Товарищи связаны между собою круговой порукой, поэтому, в случае несостоятельности одного из товарищей, ответственность его за долги товарищества распределяется между остальными участниками товарищества пропорционально их вкладам; но и тут об'ем ответственности этих товарищей органичивается размерами вклада и установленной для них кратной по вкладу ответственности, отличаясь тем, напр., от круговой поруки участников простого товарищества, ответственных за долги несостоятельного товарища хотя и соразмерно своей доле, но в пределах всего своего имущества.

Органами управления товарищества с ограниченной ответственностью являются Правление, Общее собрание членов (иногда общее собрание уполномоченных) и Ревизионная Комиссия, а в случае ликвидации товарищества—Ликвидационная Комиссия.

Изменения в товариществе с ограниченной ответственностью, касающиеся капитала и состава товарищей (как указано уже выше), осуществляются в порядке нормальной деятельности товарищества, все же остальные изменения, затрагивающие начала, получившие свое выражение в уставе товарищества, могут иметь место только в порядке изменения самого устава.

---

[1]) Порядок утверждения уставов и регистрации артелей ответственного труда, распространяющих свою деятельность на территорию лишь отдельной Союзной Советской Республики, устанавливается законодательством соответствующих союзных республик.

Изменения в устав могут вноситься лишь в том порядке, в котором утвержден устав.

Товарищества с ограниченной ответственностью прекращаются в тех же случаях, как и акционерные общества (о чем см. выше).

Относительно фирмы товариществ с ограниченной ответственностью закон не дает никаких указаний, кроме упоминания, что эти товарищества занимаются торговлей или промыслом «под общею фирмою». Практикой признано (см. также пост. Президиума Моссовета 2/XII—1924 г. «АОМС» 1924 г. № 140), что фирма товарищества с ограниченной ответственностью должна содержать указание на правовую природу товарищества и на цели его, но не может включать фамилии кого-либо из членов товарищества.

Товарищества полные и на вере.

1 Определение. Товариществам полным посвящены Гр. Код. 295—311, товариществам на вере—Гр. Код. 312—317. Закон дает нижеследующие определения обоих видов товариществ: а) полным товариществом признается товарищество, все участники которого (товарищи) занимаются торговлей или промыслом под общей фирмой и по обязательствам товарищества отвечают всем своим имуществом, как солидарные должники, и б) товариществом на вере признается товарищество, которое учреждено для ведения под общей фирмой торговли или промысла и состоит из одного или нескольких участников, отвечающих перед кредиторами товарищества всем своим имуществом (неограниченно-ответственные товарищи), и одного или нескольких участников, ответственность коих ограничивается их вкладами в товарищество (вкладчики).

2. Участники товарищества. Участником товарищества полного и на вере может быть всякое физическое лицо, не ограниченное в своей дееспособности; также является бесспорным возможность участия юридического лица в товариществе на вере в качестве вкладчика, вопрос же об участии юридического лица в товариществе полном и в товариществе на вере в качестве неограниченно-ответственного товарища, в настоящее время разрешен Пленумом Верх. Суда РСФСР в отрицательном смысле («ЕСЮ» 1924 г. № 31).

Договор товарищества полного или на вере под страхом недействительности должен быть совершен в письменной форме и засвидетельствован в нотариальном порядке. Указанные товарищества признаются юридическими лицами лишь со дня внесения их в торговый реестр, вследствие чего до регистрации товариществ отношения участников товарищества регулируются правилами о простом товариществе и юридического лица не возникает.

Регистрация товариществ полных и на вере установлена пост. СТО 20/II—1923 г. (С. У. 1923 г. ст. 201), в развитие которого НКЮ и Комвнуторгом при СТО издана 3/IV—1923 г. Инструкция (С. У. 1923 г. ст. 354). Ведение реестра товариществ полных и на вере возложено на губернские отделы по внутренней торговле под общим наблюдением НКВнуторга СССР. Заявление о регистрации должно содержать: а) фирму и род товарищества (полное или на вере), б) цель товарищества, в) фамилии, имена и отчества полных товарищей и вкладчиков, а также место жительства полных товарищей, г) местопребывание товарищества и местонахождение его предприятий, д) срок, на который заключен договор товарищества, е) указание, кто из товарищей является представителем товарищества, а при нескольких представителях, предоставлено ли им действовать от имени товарищества каждому порознь или всем сообща, и, наконец, ж) размер складочного капитала товарищества и вкладов каждого из вкладчиков, если таковые имеются. Отказ губ. отдела по внутренней торговле в регистрации товарище-

ства может быть обжалован в месячный срок в НКВнуторг СССР, постановления коего дальнейшему обжалованию не подлежат.

Изменения в сведениях, указанных выше, а также изменения в товарищеском договоре получают силу для третьих лиц, не осведомленных об этих изменениях, лишь при условии занесения их в торговый реестр. Реестр открыт для осмотра всеми желающими. За производство регистрации и совершение выписей из торгового реестра взимаются сборы, размер коих определен пост. СНК 20/VII—1923 г. (С. У. 1923 г. ст. 830) [1]).

Вкладом при договоре товарищества полного или на вере признается все, что каждый товарищ вносит в общее дело, будут ли это деньги, другое имущество или услуги. Вклады отдельных товарищей могут быть различны по роду и ценности. Если товарищеским договором не установлено противное, то вклады всех товарищей считаются одинаковыми по своей ценности. Деньги, потребляемые и заменимые вещи, составляющие предмет вклада, признаются общей собственностью товарищей, всякое же иное имущество—находящимся лишь в общем пользовании. Вкладчик в товариществе на вере вносит лишь имущественный вклад.

3. Ответственность участников т-ва.

Ответственность участника полного товарищества и неограниченно-ответственного участника товарищества на вере охватывает их вклады в товариществе и все их личное имущество, причем, однако, ответственность их своим личным имуществом является лишь субсидиарной, т.-е. она наступает только при недостаточности имущества самого товарищества. Кроме того ответственность их солидарная. Это значит, что при недостаточности имущества самого товарищества, кредитор товарищества вправе требовать удовлетворения, как от всех участников полного товарищества или неограниченно-ответственных участников товарищества на вере совместно, так и от каждого из них в отдельности, притом, как полностью, так и в части долга, весь долг. При безуспешности взыскания с одного из них, кредитор вправе взыскивать все недополученное с остальных. В то же время, товарищ, выполнивший солидарное обязательство, имеет, поскольку иное не установлено в товарищеском договоре, право обратного требования к остальным товарищам в равной доле. Неуплоченное одним из солидарно-ответственных товарищей падает в равной доле на всех остальных (Г. К. 115). Товарищ, выбывший из товарищества, отвечает по долгам товарищества в течение двух лет, со дня утверждения отчета за год выбытия из состава товарищества.

Вкладчик в товариществе на вере, как общее правило, отвечает за долги товарищества лишь в пределах своего вклада. Неограниченная ответственность наступает для него лишь по сделкам, заключенным им от имени товарищества, при отсутствии особого на то полномочия, или, если, с его согласия, фамилия его была включена в фирму товарищества.

Ведение дел, если договором не установлено иное, может осуществляться от имени товарищества каждым товарищем единолично, но достаточно возражения какого-либо из товарищей против единоличного распоряжения или действия другого товарища, чтобы это распоряжение или действие приостановить. В силу доверенности или самого товарищеского договора, ведение дел может быть возложено и на одного из товарищей, причем устранение от ведения дел товарищества товарища, уполномоченного по договору, может иметь место лишь по постановлению суда. Вкладчик может управлять делами товарищества на вере, только в качестве уполномоченного его, и, при отсут-

---

[1]) За первоначальную регистрацию—10 р., за каждую регистрацию последующих изменений и дополнений в зарегистрированных сведениях—3 р., за выписку каждой записи о регистрации (взамен канц. сбора)—2 р., За производство НКВнуторгом СССР дел по жалобам на отказ в регистрации взыскивается, сверх гербов. и канц. сборов, специальный сбор в 5 руб.

ствии у него такого полномочия, не вправе оспаривать действия неограниченно-ответственных товарищей.

4. Прекращение и ликвидация. Прекращение товариществ полных и на вере может иметь место: вследствие смерти; об'явления недееспособным или несостоятельным одного из товарищей; вследствие заявления кем либо из товарищей требования о прекращении бессрочного товарищества или досрочного отказа от участия в товариществе, учрежденном на срок; вследствие истечения срока, на который товарищество было учреждено;—достижения или наступившей невозможности достижения цели товарищества; вследствие требования кредитора, обратившего взыскание на долю одного из товарищей в складочном капитале; вследствие соглашения товарищей о прекращении товарищества и т. д., и т. д. Сверх того, и то и другое товарищество, как юридические лица в силу Г. Код. 18 могут быть прекращены соответственным органом государственной власти, если они уклоняются от предусмотренной договором цели или в своей деятельности уклоняются в сторону, противную интересам государства.

Ликвидация дел товариществ полных и на вере, по его прекращении, производится с соблюдением следующих условий: предметы, внесенные в товарищество лишь в общее пользование, возвращаются внесшим их товарищам, без вознаграждения за пользование этими предметами (если иное не было условлено), раздел общего имущества производится лишь по удовлетворении бесспорных или обеспечении спорных долгов товарищей по общему делу. Для ликвидации дел товарищества, товарищи могут избрать особых ликвидаторов как из своей среды, так и из посторонних лиц. Если товарищи не придут к соглашению относительно выбора ликвидаторов, таковые назначаются, по просьбе кого либо из товарищей, судом. Ликвидаторы, выбранные или назначенные для совместной деятельности, отвечают, в случае нарушения ими своих обязанностей, солидарно как перед участниками товарищества, так и перед его кредиторами.

5. Ограничение прав участн. полного товарищества. В заключение, следует еще отметить, что участник полного товарищества, или неограниченно-ответственный товарищ товарищества на вере, не вправе, без согласия остальных товарищей, ни совершать за свой счет или за счет третьих лиц сделок, однородных с теми, которые составляют предмет торговой или промышленной деятельности товарищества, ни участвовать, в качестве неограниченно-ответственного товарища в однородном товариществе. Нарушивший это правило, товарищ обязан по выбору остальных товарищей или возместить, причиненный товариществу, убыток, или передать товариществу всю, приобретенную от указанных действий, выгоду. Само собой разумеется, что эти ограничения не распространяются на вкладчика товарищества на вере.

Простые товарищества.

1. Определение. По определению Гр. Кок. 276, который посвящает вопросу о простых товариществах ст.ст. 276—294, по договору простого товарищества двое или несколько лиц обязуются друг перед другом соединить свои вклады и совместно действовать для достижения общей хозяйственной цели.

2. Порядок деятельности простого товарищества. Товарищество простое, не создавая нового суб'екта гражданского оборота, т.-е. не являясь юридическим лицом, регулирует только внутренние взаимоотношения сторон и поэтому третьи лица, вступая в юридические отношения с таким товариществом, имеют в конечном счете в качестве контрагентов не товарищество, как таковое, а отдельных его участников.

Участниками простого товарищества могут быть всякие физические лица, не ограниченные в своей дееспособности; вопрос относительно юри-

дических лиц решен Пленумом Верховн. Суда РСФСР («ЕСЮ» 1924 г. № 31) отрицательно.

Товарищество простое возникает на основе товарищеского договора, при заключении которого закон не предписывает соблюдения какой либо определенной формы.

Ответственность участников простого товарищества распространяется на их вклады в товариществе, но, при недостаточности этого имущества, на них лежит дополнительная ответственность, в пределах всего своего личного имущества. Однако, в отличие от ответственности участников полного товарищества и неограниченно-ответственных участников товарищества на вере, эта дополнительная ответственность участников простого товарищества, как общее правило (т.-е., если в товарищеском договоре не оговорено противного), является ответственностью долевой (пропорционально вкладам), а не солидарной, как это имеет место в товариществах полных и на вере.

Ведение дел в простом товариществе производится с общего согласия всех товарищей, подобно тому, как это имеет место при осуществлении собственниками своих правомочий по распоряжению, пользованию и владению общей собственностью.

3. Прекращение и ликвидация простого товарищества.

Прекращение простого товарищества имеет место в тех же случаях, как и в товариществах полных и на вере (см. выше). То же следует сказать и о ликвидации простого товарищества.

Единоличное торговое предприятие.

Всем гражданам, не ограниченным по суду в правах, предоставляется совершать сделки и вступать в обязательства, организовать промышленные и торговые предприятия с соблюдением постановлений, регулирующих торговую и промышленную деятельность (Г. К. 4 и 5). Все лица, занимающиеся торговой деятельностью, обязаны выбирать надлежащий патент, и на НКФ возложена обязанность сообщать НКВД, по соглашению с последним, списки торговых предприятий, выбравших патенты в органах НКФ.

Для некоторых отраслей торговли (напр., винной торговли, оружием, медикаментами и т. д.) установлен особый порядок открытия торговых предприятий. Кроме того, местные органы власти издают обязательные постановления, регулирующие порядок самого производства торговли отдельными товарами, напр., по Москве и Моск. губ. о контроле за деятельностью штемпельно-граверных мастерских («АОМС» 1924 г. № 37), о порядке и правилах продажи распивочно виноградных, плодово-ягодных и изюмных вин и пива («ОУМС» 1922 г. № 104, 1923 г. № 114), правила об устройстве и содержании помещений розничной торговли нефтяными продуктами и минеральными маслами («ОУМС» 1922 г., № 68, 1923 г. № 121), об устройстве и содержании колбасных заведений («ОУМС» 1923 г. № 106), об устройстве и порядке содержания заведений хлебопекарного промысла («ОУМС» 1923 г. № 109) и т. д.

Потребительская кооперация.

Новая экономическая политика возложила на потребительскую кооперацию роль проводника государственной розницы в широкие массы населения. В связи с изменившимися задачами потребительской кооперации ЦИК и СНК СССР пост. 28/XII—23 г. отменили обязательную приписку граждан к единым потребительским обществам и об'явили принцип добровольного вступления в члены потребительских обществ (С. У. 1924 г., ст. 173).

Декр. ЦИК и СНК СССР 20/VI—24 г. (С. У. 1924 г. ст. 645) «О потребительской кооперации» подробно устанавливает права потребительского

общества: общества, организуемые для обслуживания потребительских и хозяйственных нужд своих членов, имеют право приобретать и сбывать продукты сельского хозяйства, кустарно-ремесленной и фабрично-заводской промышленности, а также изготовлять таковые для нужд своих членов и окружающего населения, быть посредником по сбыту продуктов труда своих членов и по снабжению их хозяйств нужными материалами и орудиями, распространять на комиссионных началах продукцию государственных и кооперативных предприятий, совершать кредитные операции и открывать для того кредитные отделы, вести культурно-просветительную работу, совершать складские операции по обслуживанию нужд своих членов и т. п.

Наименьшее число членов, при котором может быть организовано общество, определяется районным, губернским или соответствующим союзом потребительских обществ, но не может быть менее 30-ти человек. Московский Союз Потребительских Обществ, в целях укрупнения потребительских об'единений, установил наименьшее число членов для Москвы—2.000 и для губернии—100 человек.

Преследуя цель вовлечения в кооперацию всего населения, закон устанавливает высший размер вступительного и паевого взноса—50 коп. и 5 руб., предоставляет право рассрочки и не допускает обращения никаких взысканий со стороны кредиторов членов общества на паевые взносы, поскольку они поступили в распоряжение общества. Не допуская в кооперации капиталистического уклона, закон не предоставляет права члену, имеющему несколько паев, пользоваться и несколькими голосами: каждый член пользуется только одним голосом. Общества управляются общим собранием членов (собранием уполномоченных), советом, если совет предусмотрен уставом, и Правлением. Число членов Правления не может быть менее 3-х и более 7-ми (циркуляр Центр. Ком. № 5, 1925 г., Б. НКВТ 1925 г., № 12). Ответственность члена общества ограничивается его взносом и может быть увеличена только до 10-кратного размера, если это прямо предусмотрено уставом (там же). Разрешения органов власти на организацию обществ не требуется,—общество возникает в явочном порядке. Уставы обществ должны соответствовать нормальным уставам, утвержденным СНК Союзных Республик и подлежать регистрации. Права юридического лица общество приобретает с момента регистрации устава.

Порядок регистрации установлен: а) пост. СНК 21/XI—1924 г. («Изв.», № 272, 1924 г.), возложившим регистрацию на особые комиссии при НКвнуторге РСФСР и его местные органы и обязавшим все существующие общества перерегистрировать свои уставы до 1 мая 1925 г., под страхом ликвидации и б) инстр. Наркомвнуторга, НКЮ, ВЦСПС и Центросоюза (Б. НКВТ № 75, 1924 г.).

Если не последовало отказа в регистрации, который подлежит обжалованию в Центральную Регистрационную Комиссию, и если заявление не рассмотрено местной комиссией в течение месяца со дня подачи первоначального заявления, общество считается зарегистрированным. Жалобы на Центральную Комиссию подаются в НКВнуторг РСФСР.

В Комиссиях, ведающих регистрацией, ведутся регистрационные книги, доступные для общего обозрения.

Потребительским обществам предоставлено право об'единяться в губернские и районные союзы, которым принадлежит руководящая роль кооперативной деятельностью первичных об'единений, входящих в состав данного союза.

В свою очередь, союзы также могут об'единяться на основе или нового устава или вхождения в одну из существующих уже организаций. Во всех случаях требуется постановление общего собрания членов (уполномоченных), причем кредиторам соединяющихся организаций предоставлено право протеста в месячный срок, со дня получения извещения о состоявшемся поста-

новлении. На вновь возникающую организацию, со дня отметки в реестре, переходят все права и обязанности соединяющихся.

Дальнейшей, по вертикали, об'единенной организацией являются об'единения потребительской кооперации в республиканском масштабе, которые в свою очередь могут образовать общесоюзное об'единение.

В первом случае устав утверждается СНК подлежащей республики, а во втором—СНК Союза.

Сельско-хозяйственная кооперация.

IX Всероссийский С'езд Советов подтвердил громадное значение сельско-хозяйственной кооперации, которое принадлежит ей в деле развития и укрепления крестьянского хозяйства, и обязал все органы государственной власти оказывать строительству деревенской кооперации всемерную поддержку. Область сельско-хозяйственной кооперации из всех существующих видов кооперативных об'единений наиболее обширна и богата своим разнообразием форм, охватывающих все, что так или иначе соприкасается с трудом земледельца.

1. Сельско-хозяйственные об'единения.

1. Форма и содержание сельско-хозяйственных об'единений даны декр. ВЦИК и СНК (С. У. 1921 г., ст. 434), которым трудящемуся населению сельских местностей предоставлено право образовывать с.-х. кооперативные товарищества или артели, с целью совместного об'единения с.-хоз. производства, организации труда членов об'единения, снабжения их всем необходимым в сельском хозяйстве, а также и для переработки и сбыта сел.-хозяйственных продуктов, при условии участия не менее 5-ти человек в каждом об'единении. Сельско-хозяйственным об'единениям присваиваются права юридического лица с момента регистрации устава об'единения и придано значение дела государственной необходимости, в соответствии с чем предприятия сел.-хоз. кооперации об'явлены не подлежащими национализации и муниципализации, продукты производства—свободными от реквизиции и конфискации иначе, как в особо установленном законом порядке, а в отношениях с государством поставлены в преимущественное положение по сравнению с частными организациями и отдельными лицами. Позднейшее постановление СНК СССР («Изв.» 1924 г., № 206), продолжая углублять значение с.-х. кооперации, дало право на возвращение предприятий, строений и иного имущества, принадлежащего с.-х. кооперации в 1918—1921 г.г. и перешедшего к государственным учреждениям и предприятиям (и коммунальным в том числе) в порядке национализации, муниципализации и т. д. и к потребительской кооперации.

Широкую поддержку государство оказывает с.-х. кооперации и в области обложения промысловым и подоходным налогами.

С.-х. т-ва (артели) имеют право об'единяться в союзы по территориальному или производственному признаку при условии вхождения в союз не менее 3-х артелей.

Учреждение, как с.-х. кооперативов, так и их союзов, не выходящих в своей деятельности за пределы губернии, происходит в явочном порядке с последующей регистрацией устава в Губземотделах, и лишь организация об'единений общесоюзных или выходящих за пределы губернии требует разрешения ВЦИК, с предварительным заключением НКЗема. Регистрация последних производится в Центральном Управлении Земледелия.

Порядок регистрации дан в положении о регистрации с.-х. кооперативов и их союзов, утвержденном НКЗемом 1/XII—1921 г. и в инструкции НКЗема 26/IV—1922 г.

Регистрация имеет целью: а) учет существующих с.-х. организаций, б) установление правильности организации с точки зрения действующего законодательства и в) признание прав юридического лица.

Отказ в регистрации подлежит обжалованию в месячный срок в Кооперативный Отдел НКЗема, самый же отказ должен быть обязательно основан на законе. Регистрация производится по подаче заявления, подписанного учредителями, при чем подписи должны быть засвидетельствованы в нотариальных конторах, народных судах, Волисполкомах или Сельсоветах (пост. СНК РСФСР «Изв.» 1924 г., № 255). К заявлению прилагаются 4 экземпляра подписанного учредителями устава. В том случае, когда в уставе с.-х. кооператива включается производство кредитных операций, устав, после регистрации в органах НКЗема, пересылается в уездный или губернский Финотдел, а в отношении выходящих за пределы губернии—в НКФ (цирк. НКЗема, № 2415 24/III—1923 г.).

2. Мелиоративные товарищества. Мелиоративные товарищества организуются трудовыми землепользователями, а также сел.-хозяйственными об'единениями (колхозы, совхозы и т. д.), земли коих входят в состав площадей, подлежащих мелиорации. Цель их—коренное улучшение земельной площади и угодий, путем работ по орошению, осушению и т. д. (Положение о мелиор. т-вах—пост. СНК РСФСР «Изв.» 1923 г., № 298). Регистрируются мелиоративные т-ва после установления хозяйственной целесообразности предполагаемой мелиорации, ее технической выполнимости и размера площадей, подлежащих мелиорации, в Губернском Земельном Управлении на началах, установленных декретом о с.-х. кооперации (С. У. 1921 г., ст. 434). Порядок субсидирования т-в государством за счет отпускаемых НКЗему сумм по с.-х. кредиту предусмотрен правилами, утвержденными СНК 22/—1924 г. («Изв.» 1924 г., № 298).

3. Т-во по эксплоатации гидроэлектрических станций. В непосредственной близости к мелиоративным т-вам стоят т-ва по эксплоатации гидроэлектрических станций местного значения, организация коих предусматривается дек. ВЦИК и СТО (С. У. 1923 г., ст. 670). В развитие основных положений этого декрета Госпланом утверждены правила, определяющие порядок сдачи государством кооперативным т-вам гидроэлектрических станций и условия их эксплоатации («Э. Ж.», № 277, 1922 г.).

4. Крестьянское о-во взаимопомощи. Новой формой кооперирования крестьянского населения являются крестьянские общества взаимопомощи (дек. ВЦИК и СНК 25/IX 1924 г., С. У. 1924 г., ст. 813), которые учреждаются постановлением схода граждан села, имеющих избирательные конституционные права и достигших 18-летнего возраста, в целях организации всесторонней помощи на началах самодеятельности маломощным и красноармейским хозяйствам, а также и прочим гражданам и хозяйствам, впавшим в нужду. В частности в их задачи входит: организация социального обеспечения в деревне (районе, волости) семьям военнослужащих, инвалидам, маломощному крестьянскому населению, пострадавшим от стихийных бедствий, вдовам, сиротам и т. д., защита хозяйственных и правовых интересов членов общества, борьба с пьянством, проституцией и т. п., развитие самодеятельности, укрепление начал кооперации и т. д.

Общество пользуется правами юридического лица и всеми общегражданскими правами, освобождается в своей деятельности, направленной к осуществлению поставленных задач, от всех государственных и местных налогов и сборов, в том числе и от гербового сбора.

Руководство деятельностью общества и право приостанавливать и отменять постановления общества, нарушающие законы, принадлежит Наркомсобесу через его местные органы.

Всякий, вступающий в общество, вносит членский взнос, размер коего определяется общим собранием членов в зависимости от хозяйственной мощ-

ности каждого. Могут иметь место по постановлению общего собрания и периодические взносы и при том не только в виде денежных сумм, но и личного труда, предоставления во временное пользование живого и мертвого сел.-хозяйственного инвентаря и т. п.

Управляются общества общим собранием членов и комитетом, избираемым общим собранием сроком на 1 год.

5. Переселенческие товарищества. К сельско-хозяйственным т-вам надлежит также отнести Переселенческие т-ва, организуемые на основании пост. СНК РСФСР 9/V—1924 г. (С. У. 1924 г., ст. 681) в порядке добровольности трудовыми землепользователями, с целью облегчения для переселяющихся ликвидации их имущества, организации самого переселения и лучшего хозяйственного использования вновь отводимых земельных площадей. Уставы Переселенческих т-в регистрируются в Губземуправлении при наличии разрешения НКЗема на переселение участников т-ва. Подчиняясь всем постановлениям о кооперации, т-ва пользуются льготами, предоставляемыми законом кооперативным об'единениям. Членами т-ва могут быть как отдельные дворы и трудовые землепользователи, так и сельско-хозяйственные об'единения, артели и т. д. Т-ва пользуются правами юридического лица с момента регистрации устава и могут участвовать в гражданском обороте. Т-во прекращается: а) если в течение года не приступит к деятельности, б) по постановлению общего собрания, в) по выполнении задач по переселению.

Кредитная кооперация.

Основой кредитной кооперации является дек. ВЦИК и СНК «о кредитной кооперации» (С. У. 1922 г., ст. 10) с изменениями, внесенными дек. ВЦИК и СНК 20/II—1922 г. (С. У. 1922 г., ст. 197), в области порядка образования кредитных организаций.

Цель кредитных и ссудо-сберегательных т-в заключается в предоставлении членам т-ва льготных ссуд для их хозяйственных нужд, а также для посредничества по сбыту продуктов труда членов т-ва.

Т-во образуется при наличии не менее 50 членов и имеет право об'единяться в союзы, при вхождении в союз не менее 3-х т-в. Т-ву присваиваются права юридического лица с момента регистрации устава и предоставляется право вступать в сделки, принимать на себя обязательства и приобретать имущество. В его функции входят операции: вкладные, ссудные, залоговые, займовые, торгово-посреднические и комиссионные.

Т-во с районом деятельности, невыходящим за пределы одного уезда, открывается явочным порядком с последующей регистрацией в УФинотделе. Т-ва, охватывающие губернию или область или несколько уездов, организуются с разрешения Губисполкома и регистрируются в Губфинотделах. Об'единения всероссийские или выходящие за пределы губернии, разрешаются Президиумом ВЦИК и регистрируются в НКФ.

Кредитные т-ва, в приложении этой формы кооперации к сел.-хозяйству, регулируются дек. ВЦИК и СНК (С. У. 1922 г., ст. 1046) и дек. СНК 11/V—1923 г. (С. У. 1923 г., ст. 463).

Регистрация уставов обществ сел.-хозяйственного кредита производится в Губземуправлении с последующей пересылкой одного экземпляра устава в Губфинотдел.

1. Порядок учреждения и органы надзора. 1 марта 1923 г. СНК утвержден примерный устав О-ва Сел.-хозяйственного кредита (С. У. 1923 г., ст. 234), являющийся обязательным для об-в этого вида. В том случае, если необходимо по отношению к какому либо об-ву сел.-хозяйственного кредита допустить то или иное отступление от нормального устава или построить его по другому типу, такие отступления утверждаются СНК,

через Комитет Содействия сел.-хозяйству при ВЦИК, с предварительным заключением НКФ и НКЗема.

Основной капитал общества образуется из сумм, получаемых от оплаты учредителями своих паев и от выпуска крестьянских паев, причем стоимость крестьянского пая не должна быть выше одной десятой учредительского пая.

Крестьянским паям, если владельцы их занимаются сел.-хозяйством, присвоены льготы: а) отсрочка внесения единого налога на срок до 6 мес. под обеспечение паев, б) начисление из прибыли общества 5% на стоимость паев, в) преимущественное удовлетворение при ликвидации общества из остающихся в распоряжении пайщиков средств, г) преимущественное право на кредит из общества.

На регистрирующие кредитную кооперацию органы возложена цирк. НКФ № 655 21/X—1922 г. обязанность согласования уставов с примерным уставом, утвержденным НКФ, наблюдение за правильным обозначением наименований Т-в, в соответствии с действительными задачами и правами данного Т-ва, а также наблюдение, чтобы Т-ва организовались действительно в целях улучшения сел. хозяйства и кустарной промышленности. Что касается права общего надзора за деятельностью кооперативных, кредитных и ссудо-сберегательных Т-в и их союзов, а также и других кооперативных организаций и их союзов, поскольку в их деятельность входят кредитные операции, то таковой возложен на Губфинотделы и НКФ по валютному Управлению, в зависимости от территории деятельности общества (С. У. 1923 г. ст. 545).

2. Кооперативные страховые организации.

К кредитной кооперации близко подходят кооперативные страховые организации, образование коих санкционировано дек. СНК, «о страховании» (С. У. 1921 г. ст. 554), в порядке замены обязательного государственного страхования взаимным страхованием собственных имуществ от стихийных бедствий, с правом перестрахования своих рисков. Уставы кооперативных страховых организаций подлежат утверждению Главного Управления Государственного Страхования НКФ, которому принадлежит в порядке надзора весь контроль над деятельностью этих организаций (Инстр. Гл. Упр. Госстраха 12/IV—1923 г.). Кооперативные страховые организации (первичные) имеют право об'единиться во Всероссийский Кооперативный Страховой Союз, задача коего—страхование имуществ кооперативных организаций (огневая, транспортная, от падежа скота и градобития) и перестрахование от кооперативных страховых организаций рисков. Устав Союза утвержден НКФ 16/XII 1921 года.

Промысловая кооперация.

1. Определение.

Промысловая кооперация является об'единением трудящихся кустарных и иных промыслов с целью ведения совместного производства, снабжения членов об'единения необходимыми для них материалами и орудиями и сбыта продуктов их труда. Организация промысловых кооперативных т-в дек. ВЦИК и СТО «о промысловой кооперации» (С. У. 1921 г. ст. 322) предоставлена всецело свободной инициативе отдельных граждан, но при непременном условии вхождения в Т-ва не менее 5 человек, приложения личного труда и участия только в одном об'единении. Юридические лица членами промыслового т-ва быть не могут.

Как исключение, в порядке экономической целесообразности, допускается применение наемного труда в двух случаях: а) для вспомогательных работ, выполнение коих требует специальных познаний, могут быть приглашены посторонние лица, но не более 20% общего числа членов Т-ва и б) в основном производстве с особого разрешения органов ВСНХ.

Кроме того, допускается в силу постановления НКТ 31/V—1923 г. (Изв. НКТ 1923 г. № 21) прием учеников в обучение, с ограничением числа учеников одним на двух членов кооператива и на началах трудового договора.

2. Органы управления и права. Руководящим органом промыслового кооператива является общее собрание и правление. Замена Правления единоличной властью старосты не допускается.

Промысловые кооперативы пользуются правами юридического лица с момента регистрации устава, и им присвоены все общегражданские права с тем лишь ограничением, что торговля, как таковая, не может являться основной целью Т-ва.

Законно существующие кооперативные организации в порядке, установленном для соответственного вида кооперации, имеют право приобретать и организовывать промышленные предприятия, независимо от количества занятых в этих предприятиях наемных рабочих (Г. К. ст. 57).

Отдельные Т-ва могут об'единяться в союзы при наличии не менее 3-х товариществ.

3. Порядок учреждения. Учреждение промысловых кооперативов и их об'единений, деятельность которых не выходит за пределы губернии, происходит в явочном порядке, с регистрацией устава в Кустарной Секции Местного Совета Народного Хозяйства (Инстр. о регистрации Пром. Кооп. и их Союзов от 18/XI—1921 г. и Цирк. Главн. Куст. Прома).

Заявления о регистрации должны быть подписаны 5 учредителями, подписи коих свидетельствуются в нотариальных конторах, народн. судах, Волисполкоме или Сельсовете (Пост. СНК Изв. 1924 г. № 255).

Учреждение Всероссийских и Областных организаций требует разрешения Президиума ВЦИК (Инстр. ВСНХ—Прик. ВСНХ 2/III—1922 г. № 80). Устав же утверждается Президиумом ВСНХ.

Контроль над деятельностью промысловой кооперации принадлежит органам ВСНХ. Особое внимание обращается на то, чтобы под видом кооперативного об'единения не создавались лжекооперативы с наемным трудом и капиталистической прибылью. В целях борьбы с такими искусственными организациями дек. СНК 26/IX—1922 г. (С. У. 1922 г. ст. 810) действие всех правил об охране труда распространено не только на наемный труд в промысловых кооперативах, но и на труд их членов, и в случае обнаружения применения наемного труда в скрытой форме, такие кооперативы подлежат ликвидации. Порядок обследования, в целях выявления лжекооперативов, установлен инструкцией НКТ и НКЮ («Труд» 1923 г. № 53).

Промысловые кооперативные т-ва и их союзы имеют право соединения и разделения. В 1-м случае несколько Т-в организуются на основе нового устава или входят в одно из Т-в на основе устава последнего. Соединению должно предшествовать постановление общего собрания, публикация и оповещение кредиторов, которым предоставляется право протеста.

Разделение производится или путем раздела одного Т-ва на несколько с самостоятельными уставами и прекращения первоначального Т-ва или путем выделения групп членов, которые образуют новые Т-ва (Пост. СНК СССР «Изв.» 1923 г. № 188).

4. Прекращение и ликвидация. Порядок прекращения промысловых Т-в устанавливается пост. ВЦИК (С. У. 1923 г. ст. 488), причем Т-во считается не состоявшимся, если оно не открыло своих действий в течение трех месяцев со дня получения извещения о зарегистрировании устава.

Ликвидируется Т-во при наличии следующих условий, причем порядок ликвидации должен обязательно быть указан в уставе Т-ва:

а) за истечением срока, на который учреждено Т-во;
б) по постановлению Общего Собрания;
в) если число членов будет менее 5-ти;
г) по постановлению органов власти.

ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЕ ТОРГОВЫЕ ДЕЯТЕЛИ.

Введение. Каждое торговое или промышленное предприятие нуждается для осуществления своей деятельности, главным образом, для распространения своего товара или продукции, в обслуживании его целым рядом лиц, которых можно охватить единым понятием *вспомогательных торговых деятелей*. Таковыми лицами являются *торговые служащие, торговые агенты, комми-вояжеры,* и наконец, комиссионеры. Обычно вспомогательные торговые деятели делятся на две группы, в зависимости от характера той правовой связи, в которой они находятся с обслуживаемым ими предприятием, а именно: с одной стороны, лица, связанные с предприятием трудовым договором, находящиеся в служебной зависимости от предприятия (торговые служащие) и, с другой стороны, лица, связанные с предприятием специальными договорами, не устанавливающими столь подчиненного и служебно-зависимого положения их по отношению к предприятию,—так наз. самостоятельные вспомогательные торговые деятели (торговые агенты, комиссионеры [1]). В свою очередь вторую группу возможно подвергнуть дальнейшему подразделению, различая лиц, выступающих в обороте от имени обслуживаемого ими предприятия (торговые агенты) и лиц, выступающих от своего имени (комиссионеры), при чем, конечно, и те и другие действуют не на свой счет, а за счет самого предприятия. То обстоятельство, что комиссионеры выступают от своего имени, заставляет рассматривать их и как самостоятельных отдельных предпринимателей (комиссионное предприятие), и лишь посреднический, по существу, характер их деятельности дает основные относить их к вспомогательным торговым деятелям.

Торговые служащие. Действующее законодательство о *торговых служащих* будет рассмотрено в главе о трудовом праве; в настоящем же месте надлежит отметить лишь нижеследующие особенности, характеризующие положение трудового служащего по отношению к третьим лицам, с которыми ему приходится вступать в деловые сношения. Торговый служащий может быть уполномочен владельцем предприятия на совершение от его, владельца, имени юридических действий (сделок), обязывающих тем самым самого владельца. Однако, в зависимости от обстановки, в которой выступает торговый служащий, действия его и без наличия специального полномочия на совершение юридических сделок, все же могут связать владельца предприятия, так как наличие соответствующего полномочия предполагается, как это, например, имеет место по отношению к торговому служащему в магазине, складе товаров или другом открытом для публики торговом заведении, когда торговый служащий считается уполномоченным на совершение всех тех торговых сделок и действий, которые обыкновенно совершаются в подобного рода заведениях, вне зависимости от того, снабжен ли он надлежащим полномочием или нет. С этой же точки зрения толкуется и само торговое полномочие, данное владельцем предприятия своему служащему и составленное лишь в общих выражениях, с предоставлением последнему заведывания торговым предприятием,

[1]) Среднее положение по нашему действующему праву занимает комми-вояжер.

Торговые агенты. Торговый агент, как самостоятельный вид вспомогательного торгового деятеля, действующему законодательству неизвестен [1]), но в торговом обороте фигура торгового агента является весьма обычной.

Под торговым агентом следует понимать такое лицо, которое обслуживает торговое или промышленное предприятие путем содействия заключению предприятием торговых сделок или путем совершения торговых действий от имени этого предприятия, не состоя, однако, торговым служащим последнего.

Вопрос о частной торговой агентуре стоит особенно остро по отношению к госуд. торговым и промышленным предприятиям, которые в области использования частного посредничества, для расширения сбыта своих товаров или продукции, поставлены законом в особые условия. В силу пост. СНК 2/I 1923 (С. У. 1923 ст. 173), частное посредничество по торговым сделкам между государственными предприятиями, как общее правило, запрещается, и государственным предприятиям, как исключение, разрешается прибегать лишь к использованию комми-вояжерского аппарата, регулируемого специальными постановлениями, и к организации «собственного комиссионного аппарата». Однако, до настоящего времени нет установившегося мнения о том, что же, собственно, говоря, следует понимать под названием «особенного комиссионного аппарата», ибо, с одной стороны, коммиссионный аппарат не может быть «собственным», так как отличительное свойство комиссионера заключается именно в том, что он является самостоятельным вспомогательным торговым деятелем и, выступая в обороте от своего имени, сам является предпринимателем, имеющим свое самостоятельное, отдельное от обслуживаемого им гос. органа, предприятие. С другой стороны, если поступиться моментом самостоятельности комиссионера и рассматривать его как служащего гос. органа, то придется отказаться и от второго отличительного признака, свойственного комиссионному отношению, а именно от получения комиссионером за свою деятельность комиссионного вознаграждения, так как в силу п. «в» ст. 3 пост. СНК 2/I 1923, «лица, состоящие на государственной службе и по должности своей совершающие торговые сделки от имени государственного учреждения или предприятия, на службе коего они состоят, не имеют права на получение за то комиссионного вознаграждения». Надо полагать, что это противоречие отпадет с момента осуществления пост. СНК 17/VI 1924 (С. У. 1924, ст. 760) о процентировании торговых служащих гос. и кооп. предприятий.

Государственные предприятия, вынужденные иногда в целях расширения сбыта своих товаров или продукции прибегать к частной инициативе, находили выход из создавшегося, в силу указанного выше принципиального запрещения пост. СНК 2/I 1923, положения в том, что придавали «собственному комиссионному аппарату» форму посредничества, известную в обороте под именем «представительства». Отличительные черты этого института представительства заключаются в том, что частное лицо берет на себя обязательство оборудовать магазин гос. органа, содержа даже за собственный счет часть служащих, обслуживающих эти магазины, и торговать в этих магазинах от имени гос. органа (обычно по твердо установленным гос. органом продажным ценам), при чем вознаграждение этому лицу определялось в форме процентного отчисления с оборота магазина. Такого рода «представитель» не является ни комми-вояжером, ибо работа его протекает в специальном торговом помещении, ни комиссионером, ибо он выступает не от своего имени, а от имени обслуживаемого им предприятия, ни, наконец, торговым служащим, ибо с гос.

---

[1]) В настоящее время на рассмотрении общесоюзных законодательных учреждений находится проект закона о частных торговых агентах, разработанный и внесенный НКВнуторгом СССР.

органом он связан не трудовым, а специальным договором и, кроме того, получает не твердый оклад жалования, а исключительно процентное вознаграждение.

Комми-вояжеры. К о м м и-в о я ж е р — «странствующий приказчик» [1]), находится на службе предприятия [2]), но связан с предприятием не трудовым, а специальным договором; отличительные признаки комми-вояжера заключаются в том, что деятельность его должна протекать не в торговом помещении обслуживаемого им предприятия, а вне его, и что он правомочен лишь на продажу товаров или продукции предприятия и на принятие на имя обслуживаемого им предприятия заказов по данным ему, комми-вояжеру, образцам, а не на производство заготовок, закупок или каких-либо иных торговых действий и, наконец, что он получает всегда вознаграждение, исчисленное в процентном отношении к сумме счетов по принятым при его посредстве заказам или по проданному при его посредстве товару.

Институт комми-вояжеров государственных торговых и промышленных предприятий регулируется специальным «Положением» о них, утвержденным СНК 2/I 1923 (С. У. 1923 ст. 19); в дополнение к которому Комвнуторгом при СТО и НКРКИ издан типовый договор («Э. Ж.» 1923, № 39). Следует сейчас же отметить, что в виду большого разнообразия отношений, могущих возникнуть в каждом отдельном случае между государственными торговыми и промышленными предприятиями, с одной стороны, и комми-вояжерами, с другой стороны, в зависимости от специального рода деятельности государственного предприятия, этот типовой договор, являясь примерным, должен служить лишь для руководства государственных и промышленных предприятий.

Положение о комми-вояжерах предписывает государственному предприятию заключать с комми-вояжером специальный «к о м м и-в о я ж е р с к и й д о г о в о р (а не трудовой договор), подчеркивая тем самым различие между комми-вояжерами и торговыми служащими государственного предприятия. Эта мысль получила еще более определенное выражение в примеч. к ст. 2 Положения, где говорится, что «выполнение комми-вояжерских обязанностей лицами, состоящими на государственной службе, воспрещается». Однако, указанное примечание было истолковано в торговой практике в том смысле, что на торгового служащего государственного предприятия может быть возложено выполнение функций, по существу, комми-вояжерского характера, как-то: предложение товаров предприятия, продажа таковых товаров и прием заказов на них, от имени предприятия и вне торгового обзаведения последнего, но выполнение торговым служащим государственного предприятия таковых функций не может дать ему права на получение процентного вознаграждения, по совершенным при его посредстве сделками [3]); кроме того, в отличие от комми-вояжера, торговый служащий государственного предприятия не может брать на себя имущественную ответственность за исправность контрагента в платеже по сделке (дель-кредере), так как установление таковой ответственности противоречило бы основным началам государственной службы.

При выполнении, возложенных на него, поручений, комми-вояжер должен руководствоваться заключенным им с государственным предприятием договором и могущими быть ему данными государственным предприятием инструкциям. Вопрос о том, заключает ли комми-вояжер сам соответствующую сделку, обязывая тем самым государственное предприятие, или же деятельность его носит лишь фактический характер подыскания покупателей и заказчиков, при чем самая сделка заключается уже самим предприятием, разре-

---

1) См. например п. 4 ст. 6 „Положения о госуд. подоходном налоге“ (СЗ 1924 ст. 196) а также п. 3 пост. СНК 9/XII—1924 (СЗ 1924 ст. 258).

2) См. п. 3 пост. СНК 9/XII 1924 (СЗ 1924 ст. 258).

3) В настоящее время ввиду выхода пост. СНК 17/1924 (СУ 1924 ст. 760) о процентировании торг. служащих гос. и кооп. предприятий вопрос этот существенно изменился.

шается исключительно на основании содержания комми-вояжерского договора и данных комми-вояжеру инструкций. Во всяком случае комми-вояжер отвечает в общем порядке перед государственным предприятием за все убытки по сделкам, совершенным им вопреки заключенного с ним договора или полученных им инструкций.

Закон запрещает комми-вояжеру производить одновременно торговую деятельность за свой счет, а также и за счет иных частных предприятий. Одновременная деятельность комми-вояжера за счет нескольких государственным предприятий может быть разрешена ему лишь по специальному соглашению соответствующих государственных предприятий. Также комми-вояжер нуждается в особом письменном разрешении обслуживаемого им государственного предприятия для оказания кредита покупателям и заказчикам и для инкассирования сумм, причитающихся от них государственному предприятию, по заключенным сделкам; сверх того, в случае получения указанного разрешения, в нем должны быть точно указаны: максимальный срок кредита и размер его отдельно для государственных учреждений и предприятий, для кооперативных организаций и для частных предприятий и лиц.

Исходя из общего правила (см. выше), запрещающего пользоваться частным посредничеством по сделкам между гос. органами, Положение о комми-вояжерах возлагает на комми-вояжера обязанность при заключении сделок с государственными учреждениями и предприятиями и кооперативными организациями не прибегать к помощи частного посредничества, а обращаться непосредственно к покупателю или заказчику.

Закон знает лишь одну форму вознаграждения комми-вояжера, а именно процентное вознаграждение с суммы счетов по принятым при его посредстве заказам или проданному при его посредстве товару, запрещая комми-вояжеру получать вознаграждение в иной форме (напр. твердая ставка или одновременно твердая ставка и процентное вознаграждение). Размер процента должен быть точно указан в договоре. Однако, сверх того, закон с обязательной силой определяет и момент когда причитающееся комми-вояжеру вознаграждение должно быть ему выдано, а именно: вознаграждение выплачивается по каждой заключенной через комми-вояжера сделке не ранее оплаты покупателями или заказчиками купленного или заказанного товара и не позднее 7 дней с момента таковой оплаты [1]).

В связи с моментом выдачи комми-вояжеру вознаграждения на практике часто возникает вопрос о том, когда должна быть произведена выдача вознаграждения комми-вояжеру по сделке, оплаченной покупателем векселями, по поступлении векселей или по оплате их покупателем? Если векселя представляются покупателем не в обеспечение платежа за приобретенный им через посредство комми-вояжера товар, а в уплату, то надлежит признать, что юридические отношения между продавцом (гос. предприятием) и покупателем по сделке купли-продажи прекратились путем новации и между сторонами возникли новые юридические отношения на основе векселя; и поэтому расчет с комми-вояжером должен быть произведен не по оплате каждого векселя или всех векселей, выданных покупателем по данной сделке, а по поступлении векселей к продавцу, поскольку, конечно, иного не обусловлено в самом комми-вояжерском договоре.

Также возбуждал в практике государственных предприятий сомнение вопрос о том, может ли влиять на момент выдачи комми-вояжеру вознаграждения то обстоятельство, что срок заключенного с ним (комми-вояжерского) договора уже истек, но реализация принятого через него заказа еще не закончена? Так как закон приурочивает момент выдачи вознаграждения ком-

---

[1]) В случае предоставления комми-вояжеру права инкассирования причитающихся государственному предприятию платежей, комми-вояжер, согласно примеч. к ст. 8 Положения, имеет право немедленно удерживать из этих платежей причитающееся ему вознаграждение.

ми-вояжеру лишь к моменту реализации, заключенной при его посредстве, сделки, истечение срока самого комми-вояжерского договора никакого значения иметь не может.

Предельный размер процентного вознаграждения комми-вояжера в законодательном порядке не предусмотрен. Однако, само собой разумеется, что государственное предприятие, при определении размера процентного вознаграждения комми-вояжеру, должно учитывать целый ряд моментов, как напр.: характер товара, который будет распространять комми-вояжер, район деятельности комми-вояжера (который должен быть указан в договоре), насыщенность этого района товарами, личные качества комми-кояжера и т. д., проявляя при этом надлежащую заботливость и предусмотрительность. Поэтому руководители государственного предприятия отвечают в дисциплинарном, а при более серьезных случаях—в уголовном порядке, за коммерческую целесообразность и соответствие, устанавливаемого договором, размера процентного вознаграждения комми-вояжера нормальным условиям торгово-промышленного оборота. Что же касается вопроса о размере фактически выплачиваемого комми-вояжеру вознаграждения, то размер этот иногда вызывал сомнение в тех случаях, когда предприятие по сделкам, заключенным при посредстве комми-вояжера, выдавало премии, бонусы и т. п.; однако, так как решающим для определения суммы, причитающегося комми-вояжеру, вознаграждения по каждой конкретной сделке, является сумма, указанная в деньгах в признанном покупателем или заказчиком счете, надлежит признать, что выдача предприятием покупателю или заказчику иного количества товара, чем указано в счете, в виду ли установления премии, бонуса или по какой-либо иной причине, не может влять на причитающееся комми-вояжеру вознаграждение, стоящее в зависимости лишь от суммы денег, поступивших в кассу предприятия.

Относительно оплаты тех расходов, которые несет комми-вояжер в связи с исполнением взятых им на себя по комми-вояжерскому договору обязанностей, закон предоставляет сторонам договориться, и несение этих расходов может быть взято на себя или предприятием, которое обслуживает комми-вояжер, или самим комми-вояжером или, наконец, в определенных долях и той и другой стороной. Также по усмотрению сторон решается вопрос о взятии на себя комми-вояжером дель-кредере, при чем обычно при установлении дель-кредере несколько повышается процент по получаемому комми-вояжером вознаграждению.

Так как в законе нет запрещения государственному предприятию авансировать комми-вояжера в счет процентного вознаграждения, которое ему будет причитаться с государственного предприятия, надлежит признать, что выдача аванса с точки зрения закона допустима. Следует, однако, заметить, что в данном случае, в целях обеспечения интересов государственного предприятия, представляется целесообразным включение в комми-вояжерский договор условия о внесении комми-вояжером, при заключении договора в кассу обслуживаемого им предприятия, определенного залога.

По вопросу о районе деятельности комми-вояжера следует полагать, что организация предприятием комми-вояжерского аппарата для распространения своего товара или продукции в пределах того же города, в каковом находится само предприятие, при непременном соблюдении того условия, чтобы вся деятельность комми-вояжера протекала бы вне торгового помещения предприятия, с точки зрения действующего законодательства, вполне допустима.

Нарушение руководителями государственных предприятий предписаний «Положения» о комми-вояжерах карается или а) в дисциплинарном порядке, с увольнением от должности, с возложением обязанности возместить причиненный нарушением ущерб или загладить нанесенный вред, или

без таковых, или же б) в уголовном порядке—лишением свободы на срок не ниже одного года со строгой изоляцией (У. К. 106).

Комиссионеры. Легальный характер деятельности комиссионера вытекает из «Положения о порядке учреждения и регистрации комиссионных предприятий», утвержденного СНК 2/I—1923 г. (С. У. 1923 г. ст. 23). Названное положение касается лишь публично-правовых моментов возникновения комиссионных предприятий и оставляет без частно-правовой нормировки самый институт комиссионерства, не давая никаких норм, которые регулировали бы договор комиссии и определяли бы взаимные права и обязанности комиссионера и его контрагента по комиссионному договору—препоручителя (комитента). Эти отношения строятся в настоящее время на основе коммерческих обыкновений, заведенного в коммерческом мире порядка, принятых в торговом обороте правил и т. п. Договор торговой комиссии рассматривается в главе о сделках, и в настоящем месте будут указаны лишь основные начала, получившие свое выражение в упомянутом выше Положении, в дополнение к которому Комвнуторгом при СТО были изданы Правила о регистрации комиссионных предприятий 18/I—1923 г. (разосланы при Цирк. № 726—1923 г.).

Комиссионные предприятия могут возникать, как в форме единоличного предприятия, так и в форме акц. общества, товарищества полного и товарищества на вере (с соблюдением установленных правил о порядке возникновения предприятий соответствующего типа). Для производства всякого рода комиссионных операций в качестве промысла, указанные предприятия обязаны в течение недели с момента своего возникновения зарегистрироваться в местном губернском отделе по внутренней торговле. По принятому практикой взгляду, государственные учреждения и предприятия, занимающиеся комиссионными операциями, регистрации не подлежат.

Регистрация комиссионной деятельности акц. обществ, товариществ полных и на вере может иметь место лишь после того, как они зарегистрировались в порядке Г. К. 298, 313 и 338, т.-е. является для этих предприятий последующей и вторичной.

Каждому регистрируемому в местном губернском отделе по внутренней торговле комиссионному предприятию открывается в реестре отдельный лист; при этом внесению в реестр подлежат следующие сведения: а) юридическая природа предприятия (акц. общество, товарищество полное или на вере, единоличное предприятие), б) время возникновения—для акц. обществ—время их регистрации, как акц. обществ, для товариществ—время их регистрации, как товариществ, в) наименование предприятия, г) род исполняемых предприятием комиссионных поручений, д) складочный капитал (для акц. обществ и товариществ), е) местонахождение предприятия, ж) местожительство и имена, отчества и фамилии для акц. обществ—всех членов правления и директоров распорядителей, для товариществ— всех полных товарищей и вкладчиков, для единоличных предприятий—владельца предприятия, и, наконец, з) срок существования предприятия, если таковой установлен уставом или фирменным договором. В случае изменения уже представленных сведений, таковые изменения должны вноситься в реестр в течение трех дней.

При первоначальной регистрации предприятий губернский отдел по внутренней торговле выдает заявителю удостоверение о регистрации.

Лица, обязанные к представлению сведений и в срок не представившие их вовсе или представившие их с нарушением установленного порядка или сообщившие неверные сведения, подвергаются преследованию по У. К. ст. 226, карающей штрафом до трехсот рублей, а при повторении, кроме того, принудительными работами. Независимо от уголовного наказания, налагаемого на виновных, предприятия, повторно нарушающие, обязанность по доставлению сведений—могут быть закрыты постановлением СТО по представлению НКВнуторга СССР, на срок или навсегда.

Реестр комиссионных предприятий открыт для обозрения всеми желающими.

ТОРГОВЫЕ СДЕЛКИ.

Купля—продажа. Основной сделкой торгового оборота, несомненно, является купля-продажа, которая распадается на целый ряд видов, как-то: поставка, купля-продажа по образцам, на пробу, для пробы, с рассрочкой платежа и т. д. Общее определение договора купли-продажи дается в Г. К. 180; согласно этого определения «по договору купли-продажи одна сторона (продавец) обязуется передать имущество в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель обязуется принять это имущество и уплатить условленную цену». Предметом купли-продажи может быть всякое имущество, не из'ятое из гражданского оборота [1]).

Что касается формы заключения договора купли-продажи, то, согласно Г. К. 184 и 185, купля-продажа за наличный расчет может быть совершена в устной форме без ограничения суммы, за исключением купли-продажи строений и права застройки, каковая купля-продажа даже при наличном расчете должна быть, под страхом недействительности, совершена в нотариальном порядке, с последующей регистрацией в подлежащем коммунальном отделе.

Все иные виды купли-продажи подпадают под общее правило Г. К. 136, в силу которого договор на сумму свыше 500 руб. должен быть совершен в письменной форме; несоблюдение этого правила не влечет за собой недействительности договора, но лишает стороны права, в случае спора, ссылаться в подтверждение договора на свидетельские показания. Кроме того, договоры купли-продажи (кроме, как за наличный расчет), заключаемые государственными учреждениями и предприятиями между собой, на сумму свыше 3.000 р., и с частными лицами, на суммы свыше 1.000 р., подлежат еще обязательному засвидетельствованию в нотариальном порядке (Г. К. 137). Из этого последнего правила закон делает опять исключение для договоров купли-продажи (в том числе и поставки), зарегистрированных на бирже (как в биржевом собрании, так и в порядке внебиржевой регистрации в специальных Регистрационных Бюро при Биржах) [2]), приравнивая в этих случаях биржевую регистрацию к нотариальному засвидетельствованию.

Громадное практическое значение имеет вопрос о моменте перехода права собственности, так как, например, при отсутствии иного соглашения, риск случайной гибели проданного имущества переходит на покупателя одновременно с переходом к нему права собственности [3]). В этом отношении надлежит отметить особенность нашего гражданского права, которое рассматривает купло-продажу не только как договор, но и как способ приобретения права собственности. В соответствии с этим Г. К. 66 постановляет, что право собственности приобретателя возникает, в отношении индивидуально-опреде-

---

1) Об'екты, из'ятые из гражданского оборота указаны ГК 20—24.

2) См. прим. к ст. 137 ГК и пост. СНК 25/XI—1924. (С.З. 1924 г. ст. 237).

3) Если, однако, продавец просрочит передачу вещей покупателю или покупатель просрочит принятие их, то риск случайной гибели несет просрочившая сторона (ГК 186).

ленной вещи, с момента совершения договора, а в отношении вещей, определяемых родовыми признаками (числом, мерою, весом),—с момента их передачи. Но и в последнем случае способом приобретения права собственности является опять-таки заключенный сторонами договор, а не передача, как таковая, которая определяет лишь момент перехода права собственности.

Кроме основных обязанностей продавца (передать имущество в собственность покупателя) и покупателя (принять имущество и уплатить условленную цену), указанных в самом определении договора купли-продажи (см. выше), по договору купли-продажи возникает еще целый ряд прав и обязанностей сторон, как, например, обязанность продавца сохранить имущество, уже перешедшее в собственность покупателя, до его сдачи покупателю, сдать имущество к условленному сроку, отвечать за недостатки в качестве проданного имущества и за недостатки в праве на проданное имущество, обязанность покупателя уплатить условленную цену в срок, возместить понесенные продавцом издержки, необходимые для сохранения проданного имущества до момента передачи его покупателю и т. д. Следует отметить, что закон говорит лишь об условленной цене, а не об определенной цене, и поэтому для действительности договора купли-продажи достаточно, если в момент заключения договора купли-продажи цена хотя и не определена точной цифрой, но по существу определима.

Наиболее часто встречающимся в торгово-промышленном, и в особенности в биржевом обороте, видом купли-продажи является поставка; поставка не получила отдельной нормировки в нашем действующем праве, за исключением специального случая поставки, а именно: государственной поставки, которой посвящен отдельный раздел настоящей главы.

Купля-продажа с рассрочкой платежа.

Купля-продажа в розницу, с рассрочкой платежа, является одним из видов купли-продажи в кредит. Она получает особое социально-экономическое значение в том случае, когда она применяется в розничной торговле, при приобретении материально необеспеченным покупателем (рабочим, ремесленником, крестьянином, служащим и т. п.) необходимых ему, но дорого стоящих орудий производства (с.-хозяйственных машин, разного рода инструментов, швейных машин и т. п.) или предметов культурного домашнего обихода (книг, мебели, музыкальных инструментов и т. п.). Вопросу о таких видах купли-продажи в розницу, с рассрочкой платежа, посвящено пост. ВЦИК и СНК 10/X—1923 г. (С У 1923 770) [1]).

Подсудность исков, вытекающих из договора купли-продажи с рассрочкой платежа и пред'являемых продавцом к покупателю, может быть установлена лишь по месту жительства покупателя в момент пред'явления иска, чем исключается возможность установления договорной подсудности по этим искам по месту жительства истца-продавца.

Договор торговой комиссии.

Наше действующее законодательство не регламентирует тех правовых отношений, которые возникают между контрагентами в силу договора торговой комиссии и, лишь в связи с частным случаем о распределении 2-го гос. выигрышного займа среди комиссионеров (пост. СНК 9/XII—1924 г. С. У. 1924 г., ст. 258), дает, хотя весьма неполное, определение комиссионера, указывая, что под комиссионерами надлежит разуметь лиц, действующих за счет предприятия, но от своего имени [2]).

В практике, под договором комиссии, понимается договор, в силу которого одно лицо (комиссионер) обязывается, за вознаграждение, по поручению другого (комитента, препоручителя) совершить определенную сделку от сво-

---

[1]) Вопрос о купле-продаже в рассрочку сельско-хозяйственных орудий специально предусмотрен пост. ВЦИК и СНК 11/VIII 1924 г. (СУ 1924 ст. 693).

[2]) В настоящее время НКВнуторгом СССР внесен в общесоюзные законодательные учреждения законопроект, весьма полно нормирующий договор торговой комиссии.

его имени, но за счет препоручителя. Указанный договор следует отличать от договора поручения, нормируемого Г. К. 215—263, и доверенности, предусмотренной ГК 264—275, так как исполняющий поручение, а равно и доверенный, выступают не от своего имени, а от имени лица, давшего поручение или доверенность.

Договор торговой комиссии мы имеем в том случае, когда в качестве комиссионера выступает лицо, занимающееся в виде промысла комиссионной деятельностью или торговлей.

Содержанием договора торговой комиссии может являться совершение от имени комиссионера за счет комитента различного рода торговых сделок, но, несомненно, в подавляющем числе случаев, договор торговой комиссии имеет своим содержанием совершение комиссионером от своего имени за счет комитента продажи и покупки товаров. По тем договорам, которые заключает комиссионер с третьими лицами, во исполнение комиссионного договора, приобретает права и становится обязанным комиссионер, а не комитент, хотя бы последний и был назван в договоре комиссионера с третьим лицом, или вступил с третьим лицом в непосредственное сношение по исполнению этого договора.

В качестве комиссионера могут выступать как единоличные предприятия, так и предприятия коллективные (товарищества полные, на вере, акц. общества, и т. п.), как частные, так и государственные [1]).

Взаимные права и обязанности комиссионера и комитента в общем сводятся к нижеследующему:

Принятое на себя поручение комиссионер обязан исполнить согласно указаний препоручителя и на условиях, наиболее выгодных для последнего; он обязан хранить находящийся у него товар комитента и, в случае повреждения или недостатка присланного ему товара, принимать меры к охранению прав комитента. Комиссионер не вправе, без разрешения комитента, оказывать кредит третьим лицам или производить платеж вперед. С другой стороны, комиссионер отвечает за получение платежа или за иное исполнение (напр., доставку товара), заключенного за счет комитента и согласно его указаний, лишь в том случае, когда он принял на себя ручательство перед комитентом (дель-кредере). Обычно за это ручательство комиссионер получает от комитента особое, сверх обычного комиссионного, вознаграждение. Комиссионер обязан по возможности немедленно известить комитента о заключенной за его счет сделке, представить ему отчет и передать все причитающееся по сделке.

Комиссионер имеет право на комиссионное вознаграждение, определяемое обычно в форме процента с суммы заключенной им за счет комитента сделки лишь в случае исполнения поручения. Если поручение не исполнено по причинам, независящим от комиссионера, то он имеет право на получение вознаграждения соответственно затраченному им труду, а также на возмещение понесенных им необходимых расходов.

Обязанности комитента заключаются в том, что он обязан принять на себя последствия правильно исполненных комиссионером поручений, как то: поставить товары, проданные комиссионером, принять товары, купленные им, уплатить цену их и т. д., а также своевременно распорядиться товаром, если он не мог быть продан комиссионером по назначенной комитентом цене, и комитент об этом был уведомлен комиссионером, отвечать перед комиссионером за все возможные убытки от неисполнения сего, возместить комиссионеру все расходы, понесенные в интересах комитента (как, напр., по перевозке, упаковке, очистке от пошлин, хранению и др.) и уплатить комиссионеру причитающееся ему комиссионное вознаграждение.

---

[1]) О порядке учреждения и регистрации комисеионных учреждений см. главу о вспомогательных торговых деятелях.

Складочные операции. Закона о договоре поклажи, как и закона о товарных складах, мы до настоящего времени не имеем [1]). Вопрос о поклаже в государственных зернохранилищах был регламентирован в ведомственном порядке еще в 1922 году («Наказ по эксплоатации зернохранилищ Наркомпрода в отношении приема частных грузов», об'явленный при цирк. НКПрода 2/II—1922 г., № 68, Б. З.), также как и варрантная операция («Положение о варрантах», утвержденное НКПродом—«Прод. Газета» 1922 г., № 20).

Обыкновенно товарные склады не ограничиваются только хранением товаров, но выполняют еще целый ряд операций, имеющих для торгово-промышленного оборота вспомогательный характер, как то: совершают, по поручению товаро-хозяев, выгрузку и нагрузку товаров, поступающих в склад или выпускаемых со склада, сортировку, просушку, укупорку, взвешивание, очистку товаров от таможенных пошлин, перевозку товаров, поступающих в склад или выпускаемых из него и т. д.

Товарные склады принимают товар, или обезличивая его, т.-е. смешивая товары различных поклажедателей и разделяя товары лишь на сорта, в каковом случае они обязаны выдавать обратно не тот самый товар, который был ими принят на хранение, а товар того же сорта, или не обезличивая его и выдавая обратно тот же товар.

В подтверждение принятия товара на хранение товарные склады выдают или квитанцию, или простые свидетельства или, наконец, варранты; последние представляют собою двойные свидетельства, состоящие из двух частей, которые могут быть отделены одна от другой, а именно: из складочного свидетельства и из залогового (закладного) свидетельства. Под залоговое свидетельство кредитными учреждениями, коим присвоено выдавать ссуды под товары, может быть выдаваема ссуда.

Биржевые и внебиржевые сделки. Определение биржевой товарной сделки действующим законодательством не дается, но биржевая практика признает сделку биржевой при наличии совокупности нижеследующих условий: а) если сделка представляет собою оптовую куплю-продажу (в том числе и поставку) товаров, мену товаров, оптовый заказ, данный промышленному предприятию на изготовление товаров, купло-продажу судов, зафрахтование или аренду их, а также договор торговой экспедиции или перевозки, если только плата за перевозку или экспедиционные поручения не определена действующими узаконениями и распоряжениями, б) если участниками сделки являются члены или постоянные посетители биржи, а при сделках, заключенных в биржевом собрании, также и разовые посетители и, наконец, в) если сделка зарегистрирована в биржевом собрании в порядке, предусмотренном соответствующими правилами Биржи, независимо от того, заключена ли она при участии биржевого маклера или без такового участия.

Указанные сделки, регистрируемые в биржевом собрании и с этого момента становящиеся биржевыми, надлежит резко отличать от подлежащих, в силу пост. СТО 11 IV 1924 г. (С. У. 1924 г., ст. 532), обязательной регистрации в специальном Регистрационном Бюро при Биржах внебиржевых торговых сделок государственных учреждений и предприятий, по купле-продаже товаров (в том числе и поставке) и товарообмену, заключаемых ими как между собой, так и с кооперацией и частными предприятиями и лицами. Эта последняя регистрация не превращает сделки в биржевые и преследует специальные цели учета именно внебиржевого торгового оборота гос. органов и рассмотрения совершаемых ими торговых сделок с точки зрения их экономической целесообразности. Биржевым Комитетам, с утверждения местного отдела по внутренней торговле, предоставлено право устанавливать для отдель-

---

1) НКВнуторгом СССР внесен в общесоюзные законодательные учреждения законопроект о складочных операциях, предусматривающий также и порядок возникновения складов.

ных видов этих сделок (по роду товара или по сумме или по количеству товара) из'ятия из правил обязательной регистрации.

Внебиржевые сделки гос. органов между собой регистрируются продавцом; сделки гос. органов с кооперацией и частными предприятиями и лицами регистрируются лишь гос. органами, независимо от того, являются ли они продавцами (поставщиками) или покупателями. Сделки регистрируются не позже, как на третий день по их заключении, при чем, однако, НКВнуторгу СССР предоставляется право, в случае надобности, устанавливать более краткие сроки регистрации внебиржевых сделок.

Согласно инструкции НКВнуторга СССР 27 VII 1924 г. («Бюлл. НКВнуторга» 1924 г. № 19 и «Бюлл. МТБ» 1924 г. № 183), изданной по применению пост. СТО 11 IV 1924 г., обязательная регистрация своих внебиржевых сделок распространется также на все акц. общества и паевые товарищества с преобладающим государственным капиталом, сделки же кооперативных организаций подлежат регистрации лишь на основании постановления их центров; внутри-кооперативные сделки не регистрируются, а сообщаются лишь каждые пять дней Регистрационному Бюро, в целях информации. Также в целях информации, сообщаются комиссионные договоры, а регистрации подлежат лишь сделки по реализации этих договоров.

На ф о н д о в ы х биржах (или фондовых отделах товарных бирж) могут совершаться сделки по покупке и продаже иностранной валюты и выписанных в ней векселей, чеков и иных платежных документов, золота и серебра в слитках, государственных (в том числе и коммунальных) ценных бумаг, облигаций государственных предприятий, переведенных на коммерческий расчет, облигаций кооперативных организаций, акций и облигаций акционерных обществ (паевых товариществ), уставы коих утверждены Правительством СССР или союзных республик, а также допущенных к обращению в СССР иностранных ценных бумаг.

Совершать на биржевых собраниях фондовых бирж (или фондовых отделов товарных бирж) указанные выше сделки могут: а) члены фондовых бирж (или отделов), б) постоянные посетители фондовых бирж (или отделов) через фондовых маклеров и в) фондовые маклера, согласно особого о них положения

Государственные подряды и поставки

Понятие договора подряда и поставки (государственных) дано в ст.ст. 4 и 5 Положения о государственных подрядах и поставках (С. У. 1923 г., ст. 851), утвержденного ЦИК и СНК 27 июля 1923 г.: по договору подряда, подрядчик обязуется, за свой страх и риск, выполнить определенные задания государственого учреждения или предприятия, (возведение, ремонт сооружений, заготовка дров, перевозка и т. д.), последнее же обязуется дать определенное вознаграждение за выполнение задания; по договору поставки поставщик обязуется доставить государству к установленному сроку известное количество вещей (товаров), определенных родовыми признаками, а государство обязуется уплатить условленую цену в деньгах или в натуре.

Предоставляя в области подрядных отношений частных организаций и лиц между собой свободу соглашения, законодатель, в отношении государственных подрядов и поставок, установил твердые ограничительные нормы, в целях обеспечения и гарантии государственного интереса.

Государственные учреждения и предприятия, не исключая и действующих на началах коммерческого расчета, все работы предполагаемой ценностью свыше 10.000 руб. сдают в подряд и поставку, обязательно, путем публичных торгов, и лишь, как исключение, допускается сдача без торгов: а) в случае стихийных бедствий с целью борьбы с ними, б) если операции подряда и поставки входят в круг оперативной, производственной или коммерческой деятельности государственных органов, не состоящих на госбюджете, в) если договор подряда или поставки заключается между государственными органами

госбюджетчиками и находящимися на хозрасчете, а также кооперативными организациями центральными, областными и районными (пост. ЦИК и СНК СССР 12/IX—1924 г.,«Изв.» 16/IX—1924 г.), г) если об'явленные согласно инструкции о порядке публичных торгов (декр. СНК 7/VIII—1923 г., С. У. 1923 г., ст. 141), торги не состоятся вследствие неявки соискателей, явки только одного или по другим причинам.

В целях действительного контроля и настижения плательщиков подоходного, уравнительного и др. налогов и сборов, введено, постановлением СНК 25 марта 1924 г. («Изв.» 1924 г., № 103), обязательное, под страхом уголовной ответственности, государственными и частными учреждениями и предприятиями, сдающими подряд (поставку), сообщение сведений в Губфинотдел, о сданных подрядах и поставках, по форме, устанавливаемой НКФ. Сведения эти должны быть поданы в месячный срок со дня заключения договора или, если вопрос касается договора, подлежащего утверждению высшей инстанции, со дня вступления договора в силу.

Проводя последовательно линию гарантии государственного интереса, положение ввело обязательное утверждение договоров подряда и поставки на сумму свыше 150.000 руб. соответствующим Наркомом или Президиумом Губ. (обл.) Исполкома по принадлежности и, кроме того, предоставило этим учреждениям право, в инструкционном порядке, устанавливать обязанность утверждения договоров ценностью и ниже 150.000 руб.

Порядок сдачи подрядов и поставки регламентирован в инструкции о публичных торгах, утвержденной СНК 7/VIII—1923 г. (С. У. 1923 г., ст. 141), в которой подробно разработаны, как подготовительные к торгам действия, так и самое производство торгов и порядок закрепления результата торгов.

Госорган, сдающий подряд (поставку), вырабатывает проект договора, заготовляет образцы и об'являет, путем публикации или извещения, время и место торгов, предмет торга, цену подряда, размер залога, время осмотра образцов, а также и категорию соревнователей, которые допускаются к участию в данном торге. Торги производятся путем об'явления условий изустно, в конвертах и по телеграфу. Соискатель, отказавшийся подписать договор после утверждения его высшей инстанцией, теряет право на залог, который обращается в пользу сдающего подряд органа. Желающие торговаться, представляют удостоверение их личности и документы, удостоверяющие внесение в подлежащие учреждения залога. Торги производятся особой торговой комиссией (не менее 3-х лиц), которая составляет торговый лист. Торговой комиссии предоставляется право признавать состоявшиеся торги невыгодными для государства и назначать переторжку. При несостоявшейся переторжке вступают в силу первые торги. Производство по торгам представляется на утверждение руководителя органа, об'явившего торги. По утверждении заключается договор на наиболее выгодных, предложенных на торгах, условиях, при чем, при равных условиях, предпочтение отдается государственным органам и затем кооперативным организациям. Залоги, внесенные соискателями, не получившими подряда, возвращаются в двухнедельный, после утверждения торгов, срок. Договор должен быть заключен в пятидневный, со дня утверждения торгов, срок; одновременно контрагент представляет и самый залог. Договор, по подписании его сторонами, направляется на утверждение высшего органа (ст. 2 Полож. о господрядах и поставках), копия же его выдается контрагенту, по представлении им патента и по уплате гербового сбора.

Договор гос. подряда и поставки разнится от договора подряда-поставки общегражданского рядом особых условий: а) в договорах, подлежащих утверждению, должен быть включен срок на получение этого утверждения, и подрядчик (поставщик), до истечения этого срока, не может изменить условий или отказаться от договора, б) под страхом недействительности договора, должна быть включена неустойка за неисполнение договора подрядчиком или на случай просрочки, при чем в первом случае неустойка должна быть не ме-

нее 10% суммы договора, в) вознаграждение подрядчика, под страхом недействительности договора, не может определяться в форме процентного начисления на произведенные подрядчиком расходы, г) неисправный подрядчик отвечает одновременно и убытками, и обусловленной неустойкой, д) предупреждение заказчика о, доставленном им подрядчику, недоброкачественном материале и т. п. должно быть произведено подрядчиком только в письменной форме.

Расчеты по договору подряда (поставки) должны производиться с обязательным соблюдением следующих правил:

а) бесспорная задолженность рабочим по заработной плате со стороны подрядчика гасится органом, сдающим подряд, из причитающихся подрядчику сумм (§ 7 Полож. о гос. подр. и пост.);

б) государственные учреждения и предприятия, кооперативные организации и акц. об-ва, сдавшие подряд (поставку) без пред'явления подрядчиком патента или удостоверения финансовых органов, об освобождении от выборки патента, не могут выплачивать ему никаких сумм, кроме аванса. Эти учреждения и предприятия обязаны производить удержания из бесспорно причитающихся подрядчику сумм, в счет уравнительного сбора, согласно данных, сообщенных Губ. и УФинотделами, учитывая сначала свои претензии к подрядчику (пост. СНК от 25/III—1924 г. «Изв.» 1924 г., № 103).

Орган, сдающий подряд (поставку), имеет право авансировать подрядчика (поставщика), сообразно предполагаемым организационным расходам, но не свыше 25% цены договора, при чем, если подрядчиком (поставщиком) является государственное учреждение или предприятие, смешанное Акц. О-во или кооперативные организации всех ступеней, аванс может превышать 25% цены договора, но в этом случае разница аванса должна быть полностью обеспечена залогом. При заготовке сырья через первичные кооперативы и через мелких поставщиков, по поставкам ценностью не свыше 5.000 руб., могут выдаваться авансы без представления залога и свыше 25%, но с непременного разрешения НКВнуторга Союза или Республик по принадлежности (Пост. ЦИК и СНК СССР 21/XI—1924 г., «Изв.» № 270, 1924 г.).

Помимо вводимой в договор подряда (поставки) неустойки и права органа, сдающего подряд, на убытки, закон обязывает подрядчика внесением залога в размере не менее 10% цены договора, допуская освобождение от внесения залога только в отношении подрядчиков—государственных учреждений или предприятий, смешанных Акц. О-в и Всероссийских и областных кооперативных об'единений, но при условии, чтобы получаемый ими аванс не превышал 25% цены договора.

Исполнение работы Госорган—заказчик должен принять по приемочному акту, который датируется днем окончания приемки (исполнения по договору); копия акта выдается подрядчику.

В отношении недобросовестного подрядчика (частного лица), госорган имеет право возбуждения уголовного обвинения по 130 ст. У. К. [1]). При обнаружении в работе недостатков, заказчик должен заявить о том немедленно и имеет право требования в течений 6 месяцев, а относительно строений и со-

---

1) ст. 130 У. К. Неисполнение обязательств по договору, заключенному с государственным учреждением-предприятием, если доказан заведомо злонамеренный характер неисполнения договора, или иные недобросовестные действия по отношению к государству, даже если действия эти выразились в возвращении авансов до срока и отказе от дальнейшего исполнения договора, но с использованием предоставленных государством средств на цели, неотносящиеся к исполнению обязательств по договору—карается лишением свободы на срок не ниже 2 лет, с конфискацией части имущества.

Если же будет доказан явно злостный характер этих деяний, или они сопровождались предварительным соглашением между агентами казны и ее контрагентами—до высшей меры наказания, с конфискацией всего имущества.

оружений—в течении 3 лет, если договором не предусмотрены более длительные сроки (ст. 229 Г. К.).

Претензии государства, вытекающие из договора подряда (поставки), удовлетворяются в 3-ю очередь, согласно ст. 101 Г. К. (Пост. ВЦИК и СНК 11/VIII—1924 г., «Изв.» № 187, 1924 г.), т.-е. после покрытия задолженности: 1) по зарплате, алиментам и социальному страхованию и 2) по недоимкам по налогам и сборам общегосударственным и местным.

Перевозка железнодорожная, речная и морская,

1. Деятельность жел. дорог, в отношении оказываемых услуг, регулируется уставом железных дорог, введенным в действие Пост. СНК РСФСР (С. У. 1922 г., ст. 445) с 1-го августа 1922 г. В основе перевозки лежит договор, одной стороной, в коем является железная дорога, а другой—грузоотправитель или пассажир, в зависимости от того, касается перевозка груза и багажа или пассажиров.

Формой договора перевозки грузов является накладная и дубликат (ст. 44 Уст. Жел. Дор.). Перевозка грузов и пассажиров не составляет права железной дороги, она является ее обязанностью (ст. 11). Условия, при наличии которых дорога вправе отказать в перевозке, точно перечислены в уставе, и нарушение этого порядка создает для жел. дороги определенную ответственность. Обязанностью дороги является и своевременная отправка груза с вытекающей для дороги за нарушение материальной ответственностью (ст. 24). Дорога обязана доставить груз в сохранности и в установленный тарифами срок. Причинение грузоотправителю ущерба, в виде полной или частичной утраты груза или его порчи, а также и просрочка доставки, создает для дороги материальную ответственность, от которой дорога освобождается в, строго определенных уставом, случаях. Во всех случаях нарушения дорогой интересов грузоотправителя (отказ в перевозке, утрата и порча грузов, просрочка и т. д.), устав требует, под страхом потери права на пред'явление требований о возмещении ущерба, составления акта при участии станционных агентов, имеющих непосредственное отношение к данному событию. Для заявления претензий установлен (ст. 101) сокращенный годичный срок и определенный формальный порядок (ст. 98): заявление подается в Управление дороги (отправления или назначения) или одному из начальников станции этой дороги, прилагаются документы и др. сведения, а самое право пред'явления претензии принадлежит лишь тому, кто имеет право распоряжения грузом.

Право распоряжения грузом принадлежит (ст. 61): по именным накладным—отправителю или получателю груза, в зависимости от того, кто пред'явит дубликат, а по накладным на пред'явителя—держателю дубликата. Пост. СНК СССР 4/XI—1924 г. («Изв.» № 9, 1925 г.) установило свободную передачу права распоряжения грузом, путем передаточной надписи на дубликате именной накладной, и признало действительными все передачи, совершенные в надлежащем порядке с 1-го августа 1922 г. В отношении пред'явления требования по перевозке багажа, это право принадлежит держателю багажной квитанции (ст. 97).

При пред'явлении претензий, надлежит иметь в виду Пост. СНК 8/I—1925 г. («Изв.» № 15, 1925 г.) о порядке расчета по претензиям, возникшим до 10 марта 1924 г., согласно коего претензии госорганов, возникшие из договора перевозки до 1/X—1923 г., подлежат ликвидации в порядке Пост. ЦИК и СНК 14/XI—1923 г. (Вест. ЦИК и СНК ст. 224); претензии кооперативных организаций и частных лиц того же периода выражаются в золоте по курсу на 1/X—1923 г., а претензии госорганов, кооперативных организаций, частных лиц периода 1/X—1923 г.—10/III—1924 г. выражаются по курсу дня возникновения претензии.

В судебном порядке дело может быть начато только после заявления претензии дороге и, при том, или после полученного отказа, или не получе-

ния ответа от дороги в течении 3-х месяцев со дня заявления, если перевозка местная или 4-х, если перевозка прямого сообщения.

Претензии могут касаться: а) просрочки, б) недостачи и порчи груза, в) перебора (недобора).

2. Постановлением СТО 20/VII—1923 г. (С. У. 1923 г., ст. 887) Правления Государственных Речных Пароходств переведены с 1 июля 1923 г. на коммерческий расчет, и на них возложена обязанность поддерживать почтовые и пассажирские линии, а все речные и озерные пути сообщения об'явлены путями общего пользования. Правлениям Госпароходств предоставлено право, в процессе транспортных операций, принимать на себя выполнение комиссионно-торговых, складских, ссудных и страховых операций. Запретительные меры по перевозке частных грузов отменены правилами «о перевозке частных грузов» («Бюлл. НКПС» 1922 г., № 46), предоставившими всем гражданам свободу перевозки грузов, поскольку нет специального запрета для данного вида груза. Все перевозки госпароходства производят или по установленным ими тарифам, или в порядке договорных соглашений, за исключением прямого сообщения (железнодорожно-водного), которое регулируется в общем тарифном порядке. Госпароходствам предоставлено, преимущественное перед другими пароходствами, право на перевозку всех государственных грузов.

СТО, в целях учета работы речного флота (С. У. 1923 г., ст. 289), возложил на НКПС обязанность регистрации как перевозимого груза и пассажиров, так и регистрации речных судов, находящихся в собственности или владении частных лиц.

Проводя линию разгрузки НКПС, путем передачи предприятий местного транспорта в распоряжение коммунальных отделов Губисполкомов (С. У. 1922 г., ст. 708), ВЦИК и СНК 8/III—1923 г. постановили все паротеплоходные переправы местного значения передать в ведение коммунальных отделов, в распоряжении же НКПС оставить переправы, имеющие общегосударственное значение (С. У. 1923 г., ст. 250).

3. Морская перевозка представляет собою двусторонний договор, формой которого является коносамент, составляемый в двух экземплярах, из коих один выдается грузоотправителю. Коносамент содержит в себе условия, на которых принимается груз к отправке, его вид, вес, тариф и т. д. и служит доказательством прав и обязанностей сторон, вступивших в договор морской перевозки. С момента выдачи коносамента груз считается принятым к перевозке и поступившим на ответственность морского транспорта.

Право распоряжения грузом принадлежит держателю коносамента, а право заявки претензии об утере груза, его порче или возврате тарифного перебора принадлежит распорядителю груза.

Заявка претензии обязательна, с соблюдением годичного срока под страхом потери права на возмещение ущерба (Инстр. НКПС С. У. 1921 г. ст. 441). Декретом СНК 29/X—1920 г. (С. У. 1920 г., ст. 443) регламентирован порядок расчетов по общей аварии (диспаше); общей аварией считается ущерб, причиненный судну или грузу капитаном судна намеренно ради спасения судна или груза от грозившей морской опасности.

Порядок вознаграждения за оказание помощи морскому судну установлен Пост. СНК СССР 23/XII—1924 г. («Изв.» 1925 г., № 33).

Страхование. Право производства страхования во всех его видах и формах составляет государственную монополию и осуществляется Главным Правлением государственного страхования (Госстрах), и его органами на территории РСФСР.

Госстрах производит как добровольное страхование, так и обязательное страхование имуществ. Обязательное страхование получило особенное значение в области так называемого окладного, которое в определенных нормах распространяется на городские и сельские местности и находящиеся там

строения, растительные культуры и скот. Страхуются эти об'екты от огня, градобития и др. стихийных бедствий и падежа. Последним актом, регулирующим окладное обязательное страхование в сельских местностях—является постановление СТО от 2/XII—1924 г. («Изв.» № 286). В Москве и Московской губернии обязательное страхование строений, крупного рогатого скота и лошадей в городах на 1924—25 год введено постановлением Моссовета от 26/IX—1924 г. («Изв. АОМС» № 113).

Сверх указанных видов окладного страхования, обязательное страхование распространяется на имущества коммунального хозяйства, находящиеся в арендном пользовании или на иных основаниях у частных лиц, кооперативов и др. коллективов, и производится за счет их арендаторов и временных владельцев.

По отношению к товарам, принимаемым Государственным Банком в залог, как со сложением на складах Банка, так и с оставлением на ответственном хранении у залогодателей, статьей 29 Положения о Госбанке установлено обязательное страхование. Наконец, всякие об'екты залога по Г. К. обязательно страхуются залогодателем или залогодержателем, в зависимости от того, на чьем хранении остается об'ект залога. По статье 164 Г. К. наниматели национализированных или муниципализированных промышленных предприятий обязаны страховать их за свой счет.

При договорах о сдаче в аренду судов транспортного флота страхование последних вводится, как непременное условие договора, с составлением полиса на имя НКПС и передачей ему самого полиса.

В течение 1922 года НКФином были изданы правила по добровольному страхованию от огня грузов по речным и морским путям. В том же году НКФ издано особое постановление, раз'яснившее, что, независимо от личности страховщика (Госстрах), страхование является добровольным, как для него, так и для страхователя и заключается по взаимному соглашению. Это последнее облекается обыкновенно в форму, так называемых, полисных условий, представляющих из себя письменное выражение страхового договора.

Согласно Г. К. страховой договор, под страхом недействительности, должен быть заключен в письменной форме; ст. 380 Г. К. точно перечисляет, какие сведения страховщик должен внести в полисные условия.

Гр. Код. регулирует, главным образом, случаи имущественного страхования и, в виде общего правила, устанавливает, что страхованию подлежат лишь прямые убытки, косвенные же убытки оплачиваются при наличности особых правил страхования. Отдельные виды имущественного страхования (от огня, градобития, падежа и транспортного) предоставлено регулировать особым положением и правилами, утвержденными НКФином (приведены выше). Договор страхования может быть заключен всяким лицом, заинтересованным в целости имущества: собственником, нанимателем, ответственным по договору за ухудшение или гибель имущества. При заключении договора, страхователь должен точно указать характер своего интереса и интереса выгодоприобретателя.

Договор личного страхования регулирован Гр. Код. очень коротко и может быть заключаем на случай наступления событий всякого рода в жизни страхователя: рождение, брак, болезнь, смерть и т. д. Допускается страхование таких же интересов на стороне третьего лица, но только с его письменного согласия. С такого же согласия может быть изменяем договор, или права по нему могут быть переданы третьему лицу. Последнее постановление ЦИК'а и Совнаркома Союза от 16/I—1925 г. подробно регулирует вопрос о правах выгодоприобретателя по договорам личного страхования (С. З. ст. 43).

БАНКИ И БАНКОВСКИЕ ОПЕРАЦИИ.

Банки СССР и их значение.

Кредитные учреждения находятся в тесной связи со всей организацией народного хозяйства, возникшей в результате новой экономической политики; взамен сметного финансирования и дотаций, в их задачи входит банковское кредитование, основным началом которого является погашение в условленные сроки полученных от банка ссуд. Проведение в жизнь этого принципа оказывает огромное влияние на все народное хозяйство: для того, чтобы иметь возможность уплатить свои долги, нужно ранее выручить позаимствованные у банка и затраченные в процессе хозяйственной деятельности средства. Поэтому банковское кредитование и, связанная с ним, необходимость оправдывать свои обязательства стимулируют поднятие производства и требуют строго хозяйственного расчета, являющегося основным принципом промышленной и торговой деятельности.

Разнообразные формы кредитования, о которых мы будем говорить ниже, дают возможность улавливать потребности народного хозяйства и регулировать их посредством рационального распределения средств.

Наше законодательство знает несколько видов кредитных учреждений. Особое место занимает Государственный Банк СССР, представляющий собою государственное учреждение, состоящее при Народном Комиссаре Финансов СССР и выступающее в обороте, как самостоятельное юридическое лицо. Вообще же преобладающей формой организации банков является Акционерное Общество, в число пайщиков которого входят только Госорганы, или Госорганы и частные лица (смешанные О-ва). Отметим также, как самостоятельные формы кредитных учреждений—О-ва взаимного кредита (с переменным составом и капиталом) и Кредитные Кооперативы (Кред. кооп. Т-ва и т. п.).

Во главе кредитных учреждений стоит обычно коллегиальный орган—Правление, а во главе их филиалов—единоличные управляющие. В акционерных банках, кроме того, существует Совет, разрешающий некоторые важнейшие вопросы деятельности банка, рассматривающий годовой отчет, утверждающий инструкцию Правлению и пр., и Общее Собрание Акционеров, права и обязанности которого в существенном соответствуют компетенции общих собраний в остальных Акционерных Обществах. В Кооперативных кредитных учреждениях высшим органом является Общее Собрание членов (или уполномоченных).

При учреждениях банка иногда функционируют учетные (учетно-ссудные) комитеты, состоящие из представителей предприятий и ведомств, соприкасающихся с торговым оборотом, на обсуждение которых ставятся вопросы об открытии кредитов. Учетно-Ссудный Комитет представляет собой совещательный орган, и решения его утверждаются администрацией банка.

Кредитные учреждения действуют под надзором соответственно Наркомфина СССР (по Валютному Управлению) и Наркомфинов Союзных Республик (по Валютным Отделам). В Москве существует комитет по делам

банков, председателем которого является председатель правления Госбанка, а членами—представители правлений крупнейших банков и 1 представитель Бюро О-в Взаимного Кредита. Комитет обсуждает вопросы банковской политики, рассматривает кредитные планы банков и т. п.; постановления комитета поступают на утверждение НКФ СССР.

Раньше чем перейти к рассмотрению отдельных банковских операций, отметим, что основные операции банков делятся на две категории: пассивные и активные. Пассивными называются те операции, при совершении которых банк является должником, напр. вклады и текущие счета; при совершении же активных операций (учета векселей, ссуд и т. п.) банк является кредитором своих клиентов. В из'ятие из общего порядка, банки имеют право начислять по своим операциям сложные % % (т.-е. проценты на проценты—ст. 213 Г. К.).

Простой и условный тек. счет. Чеки.

Наиболее важной и распространенной из пассивных операций является простой текущий счет. Эта операция сводится к следующему. Клиент (вкладчик) предоставляет взаймы банку некоторые суммы денег, в размере и в сроки по своему усмотрению, которые банк обязуется возвратить по первому требованию. Отличительной особенностью текущего счета является неопределенность суммы, вносимой банку, и срока, на который она вносится. Открывая текущий счет, клиент обычно имеет в виду пользоваться им неопределенно долгое время—до тех пор, пока какие-либо причины не заставят его отказаться от услуг данного банка, или банк не пожелает иметь его своим клиентом. Вкладчик вносит на текущий счет денежные суммы по мере того, как они оказываются у него на руках, и требует возврата по мере того, как возникает надобность в их израсходовании. Банк как бы является одновременно должником и кассиром предприятий, имеющих у него текущие счета. За пользование деньгами банк платит владельцу счета проценты (Госбанк—6% в год, другие банки—несколько выше).

Желающий открыть текущий счет подает об'явление установленного банком образца и делает первый взнос не ниже определенной суммы (в Госбанке—не ниже 1 черв.). Затем ему выдается расчетная и чековая книжка. В расчетную книжку, по желанию клиента, банк заносит все поступления на счет и выдачи с него.

Распоряжение суммами и выдачи их с текущего счета производятся посредством чеков. Чеки пишутся на особо изготовленных отрывных бланках, которые выдаются клиенту при открытии счета сброшюрованными, в виде чековой книжки. Чек содержит наименование банка, в котором открыт соответствующий текущий счет (обычно воспроизведенное типографским способом на бланке), наименование хозяина счета, год, месяц и число выдачи чека, приказ банку произвести платеж обозначенной прописью и цифрами суммы и подпись чекодателя, т.-е. вкладчика, выдающего чек.

Чек должен быть оплачен немедленно по пред'явлении; он действителен в течение короткого времени (в Госбанке 10 дней, не считая дня выдачи), но может быть во всякое время до его оплаты отменен чекодателем, посредством письменного распоряжения банку.

Чеки бывают именные и на пред'явителя; оплата последних производится любому держателю чека.

Стремясь к развитию чекового обращения, банки практикуют в настоящее время акцепт чеков. Как чекодатель, так и чекодержатель может пред'явить чек для акцепта в то учреждение, где открыт текущий счет. При наличии на счете достаточных сумм, банк, взамен оплаты чека, на обороте его делает надпись об акцепте, с указанием суммы и срока действительности акцепта, который не может быть долее срока действительности чека. Сделав такую надпись, банк тем самым принимает на себя обязательство безусловной оплаты чека и резервирует для этой цели соответствующую сумму с текущего счета. Таким образом, акцепт по своим последствиям равносилен оплате:

поэтому право отмены, о котором мы говорили выше, не распространяется на акцептованные чеки, которые не могут быть отменены чекодателем до истечения срока акцепта; эта точка зрения поддерживается Комитетом по делам банков. Акцептованные чеки Госбанка принимаются в уплату гос. налогов и сборов (правила приема налогов и сборов Госбанком, утв. НКФ, Цирк. Госбанка № 43, 1924 г.).

В нашем законодательстве нет особого закона о чеках. Поэтому чек должен рассматриваться, как поручение чекодателя банку произвести выплату определенной суммы денег, списав таковую с текущего счета чекодателя. Банк, получивший такое поручение, обязан произвести выплату требуемой суммы, если на текущем счете имеется достаточный для этого остаток. Чекодержатель, которому банк по тем или иным причинам отказал в оплате чека, не вправе пред'являть какие бы то ни было претензии к банку, так как он не состоит с банком в договорных отношениях. Ответственность за неоплату чека перед чекодержателем несет непосредственно чекодатель, который в свою очередь может обратиться с соответствующей претензией к банку.

Иногда открытие текущего счета сопровождается некоторыми добавочными условиями, например, клиент дает обязательство, что на его текущем счете всегда будет находиться остаток не ниже определенной суммы, или же предоставляет банку право оплачивать чеки не немедленно по их пред'явлении, а по истечении, напр., нескольких дней и др. По таким условным текущим счетам банк пользуется большей свободой в распоряжении полученными от клиента деньгами, и потому, в свою очередь, предоставляет клиенту некоторые преимущества, напр., уплачивает более высокий процент, или выполняет его переводные и комиссионные поручения на льготных условиях.

Стремясь к возможно более широкому развитию пассивных операций, наше законодательство предусматривает целый ряд мероприятий, имеющих своей целью создать возможно более благоприятные условия для текущих счетов, и тем усилить приток средств в кредитные учреждения. Отметим прежде всего декрет 30/VI—1921 г. (С. У. 1921 г., ст. 301), согласно которому на суммы, помещенные в кредитных учреждениях,—вклады, текущие счета и переводы—может быть обращено взыскание и наложен арест не иначе, как по постановлению судебной власти. Даже при взыскании налогов и соц. страхования общий бесспорный порядок не подлежит применению, и принудительные действия по отношению к банковским пассивам могут производиться только по суду (С. У. 1922 г., ст. 550, С. У. 1923 г., ст. 313).

Тот же декрет 30/VI—1921 г. разрешает вопрос о банковской тайне: согласно п. 4, справки о текущих счетах, вкладах и переводах даются только их владельцам и судебным и следственным органам: никакие другие учреждения, в том числе фининспекция и органы Социального Страхования не вправе требовать подобных сведений. Этот порядок был подтвержден рядом циркуляров НКФ СССР (№ 484, «В. Ф.» 1923 г., №24, прил. 1, № 641 «В. Ф.» 1923 г., № 21, № 289 «В. Ф.» 1923 г., № 101), а декретом СНК РСФСР 25/II—1925 г. распространен на все банковские операции («Изв.» 1925 года., № 51).

Создавая столь льготное положение для вкладчиков, наше законодательство категорически обязывает все госорганы держать свои свободные средства в кредитных учреждениях. При этом учреждения и предприятия, состоящие на гос. бюджете, обязаны все отпускаемые им государством средства, не требующиеся для текущих расходов, вносить в учреждения Госбанка (С. У. 1923 г., ст. 370[1]). Государственные и коммунальные предприятия, переведенные на хозяйственный расчет, согласно декрета 8 января 1925 г. («Изв.» 1925 г., № 15)—имеют право хранить в своих кассах: суммы, необходимые для удо-

---

[1]) Местные средства могут вноситься также и в коммунальные банки.

влетворения их текущих расходов, а также для выплаты зарплаты не более, чем за 3 дня до срока. Все денежные суммы сверх указанных выше должны не позднее следующего за их поступлением дня вноситься на текущие счета в один из банков, список которых устанавливается НКФ. Если в месте нахождения предприятия не имеется банков, то свободные суммы должны быть внесены в ближайшие из упомянутых кредитных учреждений (при чем срок взноса удлиняется до 5 дней) или в местные кассы НКФ.

Отметим также казначейские операции банков по приему налогов и сборов, благодаря которым в их кассы поступают значительные суммы.

Расчетные операции.

Сосредоточив у себя капиталы торговых и промышленных предприятий, банки выполняют лишь первую, стоящую перед ними, задачу. Следующая задача заключается в рациональной организации расчетов между вкладчиками, благодаря которой достигается большая экономия труда и времени и уменьшается потребность в наличных деньгах. Расчетные операции производятся в Расчетном Отделе и Отделе взаимных расчетов Госбанка.

а) Операции Расчетного Отдела Госбанка.

Расчетный Отдел (РО), функционирует при Правлении Госбанка, а также при некоторых филиалах. В число участников РО вступают кредитные учреждения и финорганы, подписавшие особый акт соглашения, и принявшие правила РО (5/VI—1922 г., № 111 Правл. Госбанка). Участники РО в лице своих доверенных собираются ежедневно (к 11 час. утра) в помещении Госбанка, где представляют при описях денежные документы, принадлежащие им самим и их клиентуре, как то: чеки, переводы, счета и т. п., подлежащие немедленной оплате (но не ценные бумаги и не наличные деньги). После распределения документов делается зачет встречных требований и выводится сальдо; участник, на которого выставлено больше требований, нежели он выставляет на других, выдает чек на сумму сальдо, и эта последняя списывается с его текущего счета и зачисляется на тек. счет кредитора.

Таким образом, сложные расчеты между лицами, часто не имеющими между собою ничего общего, сводятся даже не к платежу, а к перечислению со счета на счет одной суммы, представляющей сальдо взаимных требований участников Отдела.

б) Операции Отд. Взаимных Расчетов Госбанка.

Отдел Взаимных Расчетов Госбанка (ОВР) построен на иных началах. ОВР учреждаются при Правлении Госбанка и филиалах его на основе постан. СНК 3/VII—1923 г. С. У. 1923, ст. 629, и имеют своей задачей обслуживание расчетов между членами ОВР. Все государственные и коммунальные учреждения и предприятия обязаны состоять членами ОВР; в их число с согласия Госбанка могут приниматься кооперативные и частные предприятия. Каждому члену ОВР открывается условный текущий счет для взаимных расчетов. На этот текущий счет поступают суммы, предназначенные одному учреждению в счет ассигнований по бюджету, если оно финансируется в сметном порядке, перечисления с условных тек. счетов ОВР по чекам и приказам других членов, взносы наличными деньгами и чеками с простых текущих счетов и т. п.

С условного текущего счета ОВР никаких выдач наличными деньгами не допускается: распоряжение скопившимися на этих текущих счетах суммами производится посредством чеков и приказов, выданных хозяином счета и представляемых другими членами ОВР. Все члены ОВР, вместо того, чтобы расплачиваться между собою наличными деньгами, выдают друг другу чеки, от принятия которых ни один из них не вправе отказаться; только для Госбанка прием в платежи чеков ОВР по закону необязателен.

Чеки могут представляться в ОВР для акцепта. ОВР делает зачет встречных требований и выводит сальдо (остаток услов. тек. счета). Один раз в не-

делю этот остаток покрывает наличными НКФ (из сумм, причитающихся по госбюджету) и Госбанк (из полученных им наличных сумм клиента). Покрытый остаток перечисляется на простой тек. счет члена ОВР, что равносильно выдаче его на руки, и заменяет многочисленные расчеты между членами ОВР.

Должник, представляя чек в Расчетный Отдел, или выдавая чек члену ОВР, являющемуся его кредитором, тем самым совершает правильное исполнение обязательства, как если бы он произвел платеж наличными деньгами.

Денежный вклад. Следующей по важности пассивной операцией после простого текущего счета является—денежный вклад.—Эта операция заключается в том, что клиент предоставляет определенную сумму взаймы банку. Вклады бывают двух родов: принятые банком на определенный срок и бессрочные, подлежащие возврату по первому требованию вкладчика сразу или по частям (иногда с предупреждением за некоторый промежуток времени). Банк выдает вкладчику особый документ, так называемый вкладной билет, на котором излагаются условия сделки. Согласно правил Госбанка, по бессрочному вкладу билет может быть выдан только на имя определенного лица; по срочным вкладам билеты могут выдаваться также на пред'явителя. Банк производит выдачу вклада не иначе, как по пред'явлении вкладного билета. Возврат вклада можно приурочить к наступлению определенного события, напр., возможен вклад на имя ребенка до его совершеннолетия; по особому соглашению при принятии вклада проценты могут выдаваться периодически опекунам на содержание малолетнего.

Перевод. Денежный аккредитив. Комиссионные поручения. Кроме основных пассивных операций существуют многочисленные операции, по которым банки выполняют поручения клиентов, получая за это вознаграждение («комиссию») и пользуясь деньгами клиента, которые оказываются в банке в связи с выполнением поручения.

Весьма широкое распространение имеет переводная операция, целью которой является пересылка денег из одного города (селения и т. п.) в другой. Банк, принимающий поручение, выдает на руки отправителю денег переводный билет, или же сам посылает его по почте получателю денег. Если перевод отправляется по телеграфу, то копия переводной депеши, заверенная телеграфом, может быть послана получателю перевода. Как почтовый, так и телеграфный переводы возможны без выдачи каких бы то ни было документов отправителю и получателю перевода. Однако, если такая выдача имела место, то оплата перевода может быть произведена лишь по пред'явлении переводного билета или копии переводной депеши.

Внесенные для перевода деньги до выплаты их являются собственностью отправителя, который вправе в любой момент отменить данное им поручение: эта отмена обязательна, если она получена банком-плательщиком до выдачи денег переводополучателю. В виду этого на суммы, внесенные в банк для перевода, до их выплаты, может быть наложен арест по претензии к отправителю перевода (но не к переводополучателю).

Денежные аккредитивы удовлетворяют той же потребности, что и переводы—пересылки денег из одного географического пункта в другой. Денежный аккредитив, выдаваемый в виде письма, адресованного нескольким банкам, в разных городах, имеет то преимущество перед переводом, что сумма его может быть получена по частям, в разных местах и в разные сроки. Эти особенности делают его весьма удобным для лиц, переезжающих из города в город, избавляя их от необходимости возить с собою деньги.

Весьма близко подходят к переводу платежные поручения, напр., поручение выплатить некоторую сумму денег в другом городе определенному лицу против представления векселей или товарных документов. Возможна и обратная операция: клиент передает банку векселя или товарные документы, поручая выдать их в другом городе против уплаты определенной суммы денег, а в случае неплатежа—принять меры к ограждению интересов

лица, давшего поручение (коммиттента), напр., вексель—протестовать, груз по жел. дор. дубликату—свести на склады банка; эта операция называется **инкассированием документов**.

При сдаче на инкассо товарных документов банк может выдать клиенту ордер, содержащий предложение корреспонденту произвести выдачу документов против уплаты определенной суммы денег; документы могут быть выданы любому лицу, пред'явившему ордер (если он выписан на пред'явителя) или же лицу, обозначенному в ордере, если он именной. Ордера могут быть отменены лицом, давшим поручение (коммиттентом), но лишь до выдачи документов выкупателю; по правилам Госбанка взамен отмененного ордера может быть выдан второй ордер, но лишь именной: повторная выдача пред'явительских ордеров не допускается.

Как самостоятельную операцию, надлежит указать **покупку и продажу товаров, ценных бумаг и т. п. по поручениям клиентов**. Иногда банк, продавая или покупая товар по поручению, в то же время ручается перед своим коммиттентом за исправность покупателя (продавца). Эта операция называется **дель кредере**.

Вексельные операции.

Основной активной операцией является кредитование по векселям. Значение, которое имеет вексель в деятельности банков и, вообще, в торговом обороте, обусловливается прежде всего природой его и теми правами, которые закон предоставляет векселедержателю.

а) Общее понятие о векселе.

Действующее «Положение о векселях» (С. У. 1922 г., ст. 285) определяет вексель, как «долговое денежное обязательство, выданное одной стороной (векселедателем) другой стороне (векселедержателю), в письменной форме, с соблюдением требований настоящ. положения и оплаченное установленным гербов. сбором. Векселя бывают простые и переводные. По всем векселям устанавливается особая ответственность участников и особый порядок удовлетворения (вексельная сила)». (ст. 1). В тексте простого векселя должно быть указано: а) место и время выдачи векселя (так называемая вексельная метка); б) наименование обязательства словом «вексель» на том же языке, на котором написан самый документ (т. н. «вексельная дата»); в) неограниченное никакими условиями и оговорками обязательство векселедателя произвести платеж определенной суммы денег, написанной прописью; г) наименование лица, которому, или приказу которого платеж должен быть произведен; д) означение срока платежа; е) подпись векселедателя (ст. 2). Обозначение места платежа не обязательно: при отсутствии его платеж по векселю должен быть произведен в месте выдачи. Перечисленные составные части векселя наз. его **реквизитами**, и при отсутствии хотя бы одной из них документ теряет вексельную силу. К числу реквизитов надлежит отнести и оплату герб. сбором (Уст. о гос. герб. сборе. Подр. Пер. § 19): под страхом недействительности вексель при выдаче его должен быть оплачен герб. сбором в размере ¼ % с суммы векселя, не исключая и тех случаев, когда векселедатель и приобретатель векселя вообще свободны от уплаты герб. сбора; вексель может быть оплачен герб. сбором посредством изложения его на вексельной бумаге, или взноса соответствующей суммы в кассу налогового учреждения, или же наклейки герб. марок; последующая оплата векселей герб. сбором не допускается.

Срок платежа по векселю может быть обозначен одним из следующих способов: 1) на определенный день с указанием года, месяца, числа (напр., 1-го июля 1925 г.), 2) во столько-то времени, напр., через три месяца от составления векселя; 3) по пред'явлении, 4) во столько-то времени (напр., через две недели) по пред'явлении. Вексель сроком по пред'явлении может быть пред'явлен к платежу в любой день, но не позднее одного года со дня его составления, если в тексте векселя не предусмотрен иной срок (ст. 4).

Примерный текст простого векселя следующий: «Москва, 10-е февраля 1925 г. Вексель на 5.000 руб. золотом. Двадцать пятого мая тысяча девятьсот

двадцать пятого года обязаны мы уплатить по этому векселю Кооперативному Союзу «Работник» (или его приказу) в г. Москве пять тысяч рублей золотом. Трест «Лакокраска». Директор-распорядитель (Иванов). Подпись—от имени юридического лица может быть изложена также следующим образом: «По доверенности Треста «Лакокраска»—Иванов», если должностное лицо действует по доверенности. Все поправки в тексте векселя должны быть оговорены перед подписью векселедателя; в обозначении вексельной суммы никаких поправок не допускается. Каждый держатель векселя может передать его без дробления вексельной суммы по надписи, совершаемой на оборотной стороне векселя. Передаточная надпись бывает именная, если в ней обозначен новый приобретатель, или бланковая, если такого обозначения в ней не содержится. Текст именной передаточной надписи следующий: «Платите приказу И. А. Иванова. Сергей Иванович Петров», бланковая состоит из одной подписи передающего. Вексель, снабженный бланковой надписью, может далее передаваться простым вручением. Все лица, подписавшие вексель или сделавшие на нем передаточные надписи (надписатели), отвечают перед векселедержателем, как солидарные должники, т. е. каждый за полную сумму долга. Надписатель может устранить от себя ответственность по векселю, поставив перед своей подписью слова «без оборота на меня». Из сказанного вытекает, что передача векселя по надписям (так называемый индоссамент) имеет двоякие последствия: во-первых, устанавливает нового приобретателя векселя, и во-вторых, возлагает ответственность за платеж по векселю на лицо, которое совершило надпись (ст. 5—9).

«Каждому векселедержателю, независимо от прав предшественника, принадлежат все права, вытекающие из векселя» (ст. 10). Исключается лишь тот случай, когда векселедержатель действовал недобросовестно и знал, или должен был знать, о безденежности получаемого им векселя. В этом выражается так называемая абстрактная природа векселя: неисполнение сделки, послужившей основанием к выдаче векселя, напр., несдача товара против полученного векселя, парализует права только того лица, которому непосредственно вексель был выдан, но не тех добросовестных лиц, которые получили вексель по надписям. Добросовестный векселедержатель имеет право пред'явить требование платежа ко всем обязанным лицам независимо от того, состоялась или не состоялась сделка, послужившая основанием к выдаче векселя; против требования по векселю можно возражать только ссылаясь на его формальные дефекты или на личные взаимоотношения должника с векселедержателем.

Неоплаченный вексель на следующий день после срока должен быть направлен для протеста нотариусу, который в один из двух следующих за сроком векселя дней пред'являет векселедателю требование платежа; если до 15 ч. следующего за пред'явлением требования дня платеж не поступает, то вексель протестуется в неплатеже, о чем делается запись в реестре и отметка на векселе. По протестованному векселю векселедержатель вправе пред'явить требование к векселедателю и надписателям, в любой последовательности ко всем вместе или к каждому в отдельности. В случае упущения протеста надписатели освобождаются от ответственности, и требование по векселю может быть пред'явлено только к векселедателю. Надписатель, оплативший вексель, становится на месте векселедержателя и может пред'явить требование к векселедателю и предшествующим надписателям.

«Переводным векселем (траттой) наз. письменное предложение векселедателя (трассанта) третьему лицу (трассату) уплатить денежную сумму векселедержателю, соединенное с обязанностью трассанта, в случае отказа трассата исполнить предложение, самому произвести платеж указанной денежной суммы» (ст. 16). Обязанность трассата оплатить вексель возникает только с момента принятия им (акцепта) векселя. Трассат, акцептовавший вексель, несет ответственность наравне с векселедателем простого век-

селя. Переводные векселя употребляются за границей, а у нас применяются преимущественно во внешней торговле.

Сроки для пред'явления исков: к векселедержателю (трассату)—3 года, к надписателям и трассанту—9 мес. со дня протеста, надписателя к предшествующим надписателям—6 мес. со дня, когда надписатель выкупил вексель, но не позднее 3-х лет со дня наступления платежа по векселю (ст.ст. 32 и 33).

Кроме тех преимуществ, которые дает вексель благодаря его абстрактной природе и благодаря возможности увеличивать количество обязанных лиц, имеются также весьма существенные процессуальные преимущества: по протестованному векселю выдаются судебные приказы (ст. 210 и сл. ГПК) и допускается во всех случаях (в том числе и против госорганов) немедленное исполнение решения (ст. 187 б. ГПК, «Изв.» 1925 г., № 45).

б) Учет векселей. Основной формой вексельного кредита является учет векселей. Торговое или промышленное предприятие, напр., Трест, получив от своего покупателя вексель, ставит на нем передаточную надпись на имя банка и передает вексель последнему. Банк же выплачивает Тресту валюту векселя, удерживая в свою пользу некоторую сумму, так наз. учет, представляющий собою процент на капитал за время, оставшееся до наступления срока векселя. Учетный процент Госбанка колеблется от 8% до 12% годовых, в зависимости от срока векселя (чем меньше срок, тем ниже учетный процент) и от кредитующегося предприятия; проценты акционерных банков несколько выше.

в) Специальный текущий счет, обеспеченный векселями. Специальный текущий счет, обеспеченный векселями, имеет и различия и сходство с простым текущим счетом. В то время как деньги на простой текущий счет вносит клиент,—а пользуется ими банк,—в операции спец. тек. счета мы видим обратное: банк выдает деньги клиенту, который и пользуется ими, предоставляя банку соответствующее обеспечение. Таким образом, простой текущий счет есть пассивная операция (банк-должник), а спец. тек. счет—активная операция (банк-кредитор). Но в спец. тек. счете (также, как и в простом), не определяется сумма и время пользования: по требованию любой стороны счет должен быть закрыт и задолженность погашена; отсюда название спец. тек. счета—онколь, что значит—«до востребования».

Получения денег со счета могут производиться посредством чеков и письменных приказов. Каждое позаимствование представляет собою как бы особую сделку кредита под обеспечение векселями. Если учет можно назвать покупкой векселя, то спец. тек. счет—это залог векселя. По спец. тек. счету банк выдает не полную сумму представленных в обеспечение векселей, а лишь известную часть ее (60—90%).

Состоящие в обеспечении векселя, невыкупленные своевременно, банк направляет в протест. Протестованные векселя клиент выкупает у банка или, в крайнем случае, заменяет другими. Если клиент по требованию банка не погасит своей задолженности—банк закрывает счет и производит взыскание по векселям со всех обязанных лиц.

г) Гарантирование платежей по векселю. Платеж по векселю может быть обеспечен поручительством, которое дается в форме отдельного гарантийного письма или надписи на векселе. Поручительство не предусмотрено «Положением о векселях» и потому регулируется ст.ст. 236—250 Г. К. Поручитель и обязанное по векселю лицо отвечают солидарно, если иное не предусмотрено соглашением. Банки обычно получают от лица, за которое они ручаются, обеспечение на тот случай, если им придется оплатить вексель согласно выданного ими гарантийного письма.

д) Вексельная дисциплина. Дружеские векселя. Регистрация и снятие протестов. Как мы уже говорили выше, вексель благодаря своей абстрактной природе, благодаря возможности об'единить в одном документе обязательства ряда лиц и строгости взыскания является чрезвычайно удобной формой кредитования.

Вексель в высокой степени приспособлен к выполнению той основной функции кредита, о которой мы говорили в начале статьи: путем вексельных операций всего совершеннее достигается равномерное распределение средств между торговыми и промышленными предприятиями и организация нормального торгового оборота.

Далее, вексель служит орудием расчета, заменяя собой наличные деньги. Векселедатель, выкупив вексель, освобождает от ответственности и себя и всех других обязанных лиц: таким образом, один платеж заменяет собою многочисленные расчеты между участниками векселя.

Наконец, вексель является источником новых денег, служа обеспечением выпуска банковых билетов (червонцев).

Для того, чтобы иметь возможность выполнять свои народно-хозяйственные функции, вексель должен быть основан на товарной сделке, и выдаче его должно соответствовать действительное передвижение товаров из рук в руки, хотя вопрос этот с формальной стороны и не имеет значения. Выдача, так наз., дружеских и финансовых векселей, преследующих лишь цели получения денег в банке, наносит существенный вред народному хозяйству.

В широких кругах наших хозяйственных деятелей далеко не всегда существует ясное представление о значении векселя и о взаимной заинтересованности всех торгово-промышленных предприятий в твердости вексельного обращения. Выдача дружеских векселей, протесты и неплатежи, сколько по нужде, столько и по небрежности получили широкое распространение, обратившись в некоторых местностях даже в систему. Мы говорим о вексельных мораториях, которые об'являлись органами власти на местах. В настоящее время по декрету 14/XI—1924 г. («Изв.» 1924 г., № 263) вексельные моратории (т.-е. принудительная отсрочка платежей и приостановление протестов) возможны только как чрезвычайная мера по особому, в каждом отдельном случае, постановлению СТО СССР.

Не менее энергичная борьба ведется и с дружескими векселями. Комитет по делам банков 23/IX—1924 г. (прот. № 5) постановил не принимать к учету дружеских векселей, а предприятия, допустившие выдачу таких векселей, считать клиентами, требующими особо осторожного отношения, со всеми вытекающими отсюда при открытии кредита последствиями. ВСНХ СССР в приказе 13/XI—1924 г., № 121 (ТПГ 1924 г., № 259) указал всем подведомственным ему учреждениям на полную недопустимость выдачи дружеских векселей.

В целях борьбы с нарушениями вексельной дисциплины, с неплатежами и протестами, Госбанк ведет регистрацию протестованных векселей на всей территории СССР. Нотариусы еженедельно посылают учреждениям Госбанка сведения обо всех протестованных в их конторе векселях. Филиалы Госбанка сообщают эти данные Правлению Госбанка, которое составляет общий указатель протестованных векселей. Все предприятия, векселя которых протестованы, могут просить Госбанк о снятии протеста, в порядке утвержденной Госбанком инструкции (прот. № 277, 1923 г.). Ходатайства о снятии протестов адресуются в Правление Госбанка, но подаются в его местные учреждения по принадлежности, и к ним обязательно должны быть приложены оплаченные протестованные векселя. Ходатайства направляются на рассмотрение Учетного Комитета, постановления которого, с заключением Управляющего филиалом, поступают на утверждение Правления Госбанка. Снятие протеста производится только в том случае, если протест произошел без вины векселедателя, в силу обстоятельств, которых нельзя было предвидеть и предотвратить, и не свидетельствует об его понизившейся кредитоспособности. Как видно отсюда, снятие протеста не ослабляет его юридической силы и имеет своей целью лишь восстановление деловой репутации векселедателя.

В целях поддержания вексельной дисциплины Комитет по делам банков 18/VII—1924 г. (прот. № 2) постановил закрывать кредиты всем предприятиям, допустившим свои векселя до протеста и не принявшим мер к снятию тако-

вого. Эта мера распространяется и на новые предприятия, возникшие в результате ликвидации или преобразования предприятий, векселя которых были протестованы, если они не достигли соглашения с кредиторами о расчете по этим векселям [1]).

Товарооборотные операции.

Следующую основную группу активных операций образуют кредиты, обеспеченные товарами и товарными документами.

а) Общее понятие.

Рассматриваемый вид кредита непосредственно связан с процессом распределения тех товаров, которые принимаются банком в обеспечение, и является необходимым условием создания нормального товарооборота.

Банк принимает в обеспечение ходкие и нескоропортящиеся товары и выдает не полную сумму стоимости товара, а известный процент в рамках устава и в зависимости от кон'юнктуры (обычно не выше 75%). Некоторые банки в дополнительное обеспечение по товарным кредитам отбирают соловекселя заемщика, т.-е. векселя за одной его подписью, сроком по пред'явлении.

Подтоварные кредиты разбиваются на две группы—обеспеченные товарами и товарными документами.

Товары, обеспечивающие кредит, поступают в залог банку. Весьма большое практическое значение имеет вопрос о порядке х р а н е н и я заложенных товаров. В настоящее время применяются следующие способы хранения: 1) товар передается банку; к этому способу приравнивается хранение товара на складе заемщика, с передачей арендного договора на этот склад на имя банка, который всецело распоряжается складом и охраняет его; 2) товар оставляется на хранении заемщика, но за замком и печатью банка; в этом случае заемщик может принять на себя ответственность только за целость замков и печатей; 3) кроме этих двух способов хранения залога, прямо указанных в ст. 92 Г. К., та же статья допускает иной порядок хранения, «поскольку он предусмотрен правилами кредитных установлений»; операционные правила наших банков предусматривают оставление заложенного товара на ответственном хранении заемщика, под сохранную расписку, допуская этот способ в отношении заслуживающих особого доверия клиентов.

Залоговое право банка на товары возникает при 1-м способе хранения—с момента передачи товара банку, при 2-м—с момента наложения печатей, а при 3-м—с момента принятия заемщиком товара на свое ответственное хранение и выдачи сохранной расписки (ст. 93 Г. К.).

Из товарных документов банки принимают по своим операциям—складочные свидетельства и варранты складских предприятий, холодильников и элеваторов, дубликаты ж. д. накладных на отправленный сухим путем товар—коносаменты на товар, отправленный морем, и квитанции транспортных предприятий. Применительно к ст.ст. 87 и 67 Г. К., у Банка возникает залоговое право на хранящийся или находящийся в пути товар с момента передачи банку одного из перечисленных выше распорядительных документов. Однако, надзор за хранением, своевременным выкупом товаров с ж. д. и т. п. в залоговых операциях, так же, как и в комиссионных, возлагается всецело на должника, за исключением тех случаев, когда товар хранится на складах банка или охраняемых им.

В случаях неплатежа по ссудам, обеспеченным товаром, банк реализует состоящее у него в залоге имущество, из вырученной суммы покрывает свою претензию с расходами, %% и т. п., а излишек возвращается клиенту. На заложенные в банке товары не может быть обращено взыскание по другим претензиям до удовлетворения банка (напр., ст. 36 «Полож. о Госбанке», § 16

---

[1]) Подробнее о вопросе вексельной дисциплины см.—Н. Деплоранский, В. Николаевский, А. Шварцман—„Вексель". 1925 г.

Устава Банка для внеш. торг.). Реализация заложенных в банке товаров производится не в порядке Г. К., а в порядке особых правил, распоряжением самого Банка, но с соблюдением ряда требований, гарантирующих интересы залогодателя (пользование услугами маклера, продажа с торгов).

Обратимся к рассмотрению отдельных видов товаро-ссудных операций:

б) Срочная ссуда п/товары и товарные документы.

Операция «срочной ссуды» есть сделка займа, обеспеченная залогом товара, с заранее определенным сроком и ставкой %%. С наступлением срока должник обязан погасить свой долг и выкупить товар. При неисполнении этого банк имеет право реализовать товар в изложенном выше порядке.

в) Специальный текущий счет, обеспеченный товарами и товарн. документами.

Спец. тек. счет, обеспеченный товарами, имеет все особенности онкольной операции, о которых мы говорили выше в разделе о векселях. Различие лишь в характере обеспечения: в одном случае—это векселя, в другом—товары и товарные документы, которые реализуются для удовлетворения банка в случае непоступления платежа от заемщика. Как банк, так и клиент, в любой момент могут прекратить операцию, которая не определена ни в отношении срока, ни в отношении суммы. Клиент может частично погашать долг, освобождая соответствующую часть обеспечения, и обратно—представляя дополнительное обеспечение—брать новые позаимствования. Клиент может получать позаимствования со счета посредством чеков.

г) Учет транспортных документов и товарный аккредитив.

Учет транспортных документов и товарный аккредитив по своей юридической природе представляют собою одну и ту же сделку—займа под залог транспортного документа. Различие лишь в построении операции, связанной с их целями.

Если какое-либо предприятие желает вывезти товар из города, где протекает его деятельность, оно отправляет товар по жел. дор., и «учитывает дубликат», т.-е. получает под него ссуду. Банк пересылает дубликат в место назначения груза своему отделению или корреспонденту, который выдает дубликат только против уплаты капитального долга, %, комиссии и расходов. Товар отправляется обычно в адрес банка в месте назначения.

Эта операция неприменима в тех случаях, когда клиент желает ввести товар в город, где он проживает, напр., в Москву, из города, где он купил этот товар, но где его могут и не знать (напр., из Казани). В этих случаях клиент обращается в Московское учреждение банка, и просит аккредитовать его перед Казанским Отделением, внося при этом обеспечение в размере известной части стоимости груза (напр., 25%). Банк поручает своему Казанскому корреспонденту выплатить аккредитованному им лицу или кому оно укажет против представления дубликата на отправленный в Москву в адрес банка товар 100% его стоимости: за вычетом ранее внесенных 25%—банк имеет обеспечение, превышающее выданную ссуду, и освобождает его в Москве против полного погашения долга.

Целевые кредиты. Финансирование.

Из всего сказанного выше о банковских операциях с достаточной ясностью вытекает, что кредит оправдывает стоящие перед ним народно-хозяйственные задачи только в том случае, если использование его соответствует потребностям оборота. Поэтому банки многим своим операциям придают характер ц е л е в ы х, обязывая заемщика расходовать полученные от банка средства лишь по определенному назначению (напр., на закупку сырья), согласно одобренного банком плана; банк имеет надзор за деятельностью своего должника, отступление которого от согласованного плана дает банку основание досрочно закрыть кредит и истребовать задолженность. Иногда целевое кредитование обнимает деятельность кредитующегося предприятия в полном об'еме, или

даже охватывает целую отрасль народного хозяйства: в этом случае оно принимает характер финансирования. Финансирование в сущности не является самостоятельной операцией, а представляет собой целый комплекс, совокупность различных банковских операций. Так, напр., финансирование экспорта льна или хлеба охватывает весь процесс от заготовки сырья у производителей (крестьян, совхозов) до продажи его заграничному покупателю. Начинаясь выдачей аккредитивов под заготовленный товар, операция переходит в ссуду под дубликаты и под коносаменты, а затем под складочные свидетельства иностранного склада. Иногда первое позаимствование банк выдает под соло-вексель, без реального обеспечения, для того, чтобы дать возможность кредитующемуся предприятию приступить к заготовкам: в части этих авансированных сумм кредит является бланковым (т.-е. основанным лишь на доверии к личности кредитующегося). Этот необеспеченный аванс покрывается из первых партий заготовленного товара, или же при окончании операции.

Срочные ссуды и спец. тек. счет, обеспеченные ценными бумагами.

Операции, обеспеченные ценными бумагами (облигациями государственных займов, акциями и т. п.) производятся в двух видах: в виде срочных ссуд и спец. тек. счета под залог ценных бумаг. Характер той и другой операции в общем отличается от выше описанных операций только свойствами обеспечения.

Кредитные учреждения работают в тесной связи друг с другом; одним из проявлений этой связи является необходимость выполнять поручения других банков, а равно и пользоваться их услугами для выполнения собственных поручений (взаимная оплата переводов, аккредитивов и т. п.). Вытекающие отсюда взаимоотношения банков оформляются посредством, так наз., корреспондентского договора.

Из операций подсобного характера отметим принятие на хранение ценных бумаг и ценностей (так наз., вещевой вклад) и сдача в наем стальных ящиков (сейфов), также для хранения ценностей.

Участие банков в создании торгово-промышленных предприятий.

Остановимся также на деятельности кредитных учреждений, не являющейся в собственном смысле банковской операцией, а именно: на участии банков в создании торгово-промышленных предприятий. Все, описанные выше, активные операции банков имеют своей целью предоставление кредитующимся предприятиям необходимых для них оборотных средств. Принимая участие в создании какого-либо акционерного о-ва, содействуя размещению его акций, банк тем самым способствует образованию его основного капитала. Наконец, участие банка в кредитующемся у него предприятии обеспечивает банку влияние на дела последнего и дает возможность обеспечить погашение кредитов, которому может угрожать опасность от плохого ведения дела в кредитующихся предприятиях.

Эмиссия банковых билетов.

Декретом 11/X—1922 г. (С. У. 1922 г., ст. 578) на Государственный Банк возложена народно-хозяйственная функция огромной важности—выпуск в обращение банковых билетов. По действующему законодательству банкнота не является законным платежным средством, т.-е. она не обязательна к приему в платежи. Однако, практически вопрос и не ставится в такой плоскости: банкноты с успехом выполняют функции денег и являются могущественным фактором в деле восстановления нашего народного хозяйства. Именно поэтому представляет особый интерес ознакомление с теми началами, на которых Госбанком производится операция выпуска банковых билетов.

Госбанк есть строго централизованное учреждение, выступающее в обороте, как обособленное от казны юридическое лицо (ст. 19 Г. К.). Обеспечение банковых билетов построено на следующих основаниях: «Банковые билеты, выпущенные в обращение Госбанком, обеспечиваются полностью, при

чем не менее, чем на ¼ их суммы по номинальной цене драгоценными металлами и устойчивой иностранной валютой по курсу на золото, а в остальной части—легко реализуемыми товарами, краткосрочными векселями и иными краткосрочными обязательствами» (декр. 11/X—1923 г., п. 3). «Госбанку предоставляется право требовать возврата ссуд, выданных банковыми билетами, и, вообще, погашения выраженных в банковых билетах обязательств—банковыми же билетами» (там же, п. 7). Согласно наказа о выпуске банковых билетов, утв. НКФ 19/X—1922 г. (пп. 5 и 6), банкноты могут быть выпускаемы в обращение для усиления оборотных средств Госбанка, а именно для: а) покупки и продажи за собственный счет Банка золота и благородных металлов в слитках и монете, советской и иностранной валюты, девиз и тратт [1]), а также ценных бумаг; б) для выдачи ссуд до востребования или на срок не свыше 6 месяцев, под залог перечисленных в п. «а» ценностей, и под товары и товарные документы и в) для учета векселей на срок не свыше 6 месяцев, имеющих не менее двух подписей и основанных на товарных сделках. В составе обеспечения (за вычетом драгоценных металлов и инвалюты), не менее ⅔ должно быть отведено товарным векселям.

Таким образом, поддержание устойчивости нашей червонной валюты находится в прямой зависимости от доброкачественности активов Госбанка: если учтенные банком векселя проистекают из товарных сделок, если им соответствует реальное перемещение товарных ценностей, результатом которого является своевременная оплата векселя,—это значит, что выпущенное количество банковых билетов соответствует потребности оборота. Нормирование количества выпускаемых банкнот и правильная их циркуляция, обусловленная поступлением банкнот в кассы Госбанка в сроки, определенные при открытии кредитов—составляет необходимое условие устойчивости нашей валюты. С этой точки зрения, борьба за вексельную дисциплину и, вообще, за соблюдение дисциплины в кредитных отношениях, выходит из рамок частного вопроса банковской практики и становится одной из важнейших проблем нашей народно-хозяйственной жизни.

---

[1]) Т. е. чеков и векселей в иностранной валюте.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ.

Понятие внешней торговли

Под именем внешней торговли понимается торговая деятельность, связанная с передвижением предметов торговли из одного государства в другое. В силу договора между республиками, вошедшими в состав Союза ССР (Конституция СССР, С. У. 1923 г., ст. 782), РСФСР, Украинская ССР, Белорусская ССР, Закавказский СФСР, (ССР Азербейджана, ССР Грузии и ССР Армении), об'единяются в одно Союзное Государство СССР (раздел II Конституции). Поэтому, законы о внешней торговле распространяются только на торговую деятельность, связанную с передвижением предметов торговли из СССР за границу и обратно. На торговлю, связанную с передвижением товаров из одной республики в другую в пределах СССР, правила о внешней торговле не распространяются.

Развитие законодательства о внешней торговле.

Исходным началом, положенным в основу нашего законодательства о внешней торговле является принцип государственной монополии внешней торговли. Принцип этот был провозглашен в самом начале существования советской власти и наиболее полно и твердо очерчен в декретах СНК 22 IV—1918 г., 11 VI—1920 г. (С. У. 1918 г., ст. 432 и С. У. 1920 г., ст. 235). Согласно этим декретам вся внешняя торговля национализируется. Торговые сделки по покупке и продаже товаров с иностранными государствами и отдельными торговыми предприятиями за границей производятся от лица Российской Республики специально на то уполномоченными органами (декрет СНК 22/IV 1918). Ни одно из ведомств, учреждений и организаций и никакое предприятие или частное лицо не могут вести переговоры или заключать какие-либо сделки иначе, как с предварительного разрешения НКВТ или его заграничных органов (декрет СНК 11/VI — 1920).

Декрет СНК 11/VI—1920 г. не ставил НКВТ никаких пределов на выдачу таких разрешений отдельным госорганам, предприятиям и частным лицам, и формально НКВТ имел право в это время выдавать разрешения на ввоз и вывоз товаров кому угодно, в каких угодно количествах на неопределенное количество сделок, без ограничения их сроком, районом и предметом. Однако, фактически НКВТ на эту точку зрения не встал, вполне справедливо считая, что по основной мысли декрета 11/VI—1920 г. выдача таких разрешений должна рассматриваться, как исключение. Обратное толкование привело бы к полному крушению принципа монополии внешней торговли.

С переходом к НЭП'у советская власть не отказалась от принципа монополии внешней торговли. Наоборот, в резолюции IX С'езда Советов (С. У. 1922 г., ст. 43) была подтверждена необходимость сохранения государственной мополии внешней торговли с признанием, «что дальнейшее развитие торговых сношений с заграницей требует более прямых и непосредственных связей промышленности с заграничным рынком (п. 11 Пост. IX С'езда Советов). То, что было провозглашено в резолюции С'езда Советов, подтверждено в

ст. 17 Г. К. и было развито в декретах 13/III—1922 г., 16/X—1922 г. и 12/IV—1923 г. (С. У. 1922 г., ст. 266, С. У. 1922 г., ст. 846 и С. У. 1923 г., ст. 345).

Сущность монополии внешней торговли.

Согласно этим декретам внешняя торговля в СССР является государственной монополией [1]). Монополия внешней торговли осуществляется НКВТ, однако, это не значит, что право совершения операций по вывозу и ввозу, предоставлено исключительно НКВТ. Наоборот, кроме НКВТ и его органов, право производства операций по ввозу и вывозу товаров предоставлено государственным хозяйственным органам (хозорганы), государственным учреждениям (госорганы), кооперативным организациям, банкам, акционерным обществам, учреждаемым для целей внешней торговли, и даже частным лицам и иностранным фирмам. Но право всех этих предприятий и организаций участвовать во внешнем торговом обороте должно рассматриваться, как исключение, и всегда толковаться ограничительно. Кроме того, свои права по ввозу и вывозу товаров все эти предприятия, организации и лица могут осуществлять не иначе, как под контролем НКВТ, а иногда только с его предварительного разрешения и всегда при его непосредственном участии в осуществлении самой операции.

Права отдельных участников во внешнем торговом обороте.

Ближайшим образом права отдельных участников во внешнем торговом обороте могут быть определены следующим образом:

Наркомвнешторг.

I. НКВТ осуществляет государственную монополию внешней торговли, для чего ему предоставлено:

1) непосредственное ведение торговых операций по экспорту и импорту;

2) распоряжение государственными капиталами, выделенными для коммерческих операций по внешней торговле;

3) общее руководство деятельностью и согласование оперативных планов всех учреждений и предприятий, работающих с государственными капиталами НКВТ;

4) выдача лицензий и удостоверений на право ввоза и вывоза товаров;

5) регулирование экспортно-импортной деятельности всех учреждений, организаций и лиц, ведущих операции по внешней торговле; общий контроль за этой деятельностью, наблюдение за точным исполнением всех законодательных постановлений и правил, относящихся к монополии внешней торговли (см. пост. ЦИК СССР 12/XI—1923 г., С. У. 1923 г., ст. 1035).

В пределах каждой из союзных республик эти функции выполняются уполномоченными НКВТ при совнаркомах союзных республик, которые (уполномоченные НКВТ) в случае надобности организуют на территории данной союзной республики областные управления или отделения НКВТ (раздел 1, гл. 5 Положения об НКВТ). Заграничными органами НКВТ являются торговые представительства СССР за границей (раздел 2, гл. 5 Положения об НКВТ).

Госторги.

II. Для осуществления коммерческих операций на территории союзных республик уполномоченные НКВТ могут организовывать, с разрешения НКВТ, государственные экспортно-импортные конторы (Госторги). Госторги обладают правами самостоятельного юридического лица, уставы их утверждаются в каждом отдельном случае СТО. Госторги проводят свои коммерческие операции исключи-

---

[1]) При чтении декретов, регулирующих внешнюю торговлю и изданных до образования СССР (6 июля 1923 г.), следует иметь ввиду, что законодательство о внешней торговле создалось в РСФСР и было распространено на территории других государств, входящих ныне в СССР, путем издания законодательных актов, распространяющих действие законов РСФСР на территорию данной республики, или путем соответствующих договоров между РСФСР и данной республикой. Так что фактически законодательство о внешней торговле и органы ее регулирования были об'единены еще до образования СССР. И только в отношении Дальневосточной области, которая до самого последнего времени занимала изолированное положение, распространение законов РСФСР на эту область было установлено специальным декретом (18/II—1924, С. У. 1924, ст. 191).

тельно на территории данной союзной республики. Проведение каких-либо коммерческих операций на территории другой союзной республики разрешается не иначе, как через Госторг, подлежащей союзной республики, а заграницей—не иначе, как через коммерческие части соответствующих Торгпредств (ст. 18 Положения об НКВТ и Положение о Госторге РСФСР, утвержден. 7/I—1925 г.).

Коммерческие части Торгпредств.

III. Торговыми органами НКВТ заграницей являются коммерческие части торговых представительств СССР за границей и торговые агентства. На обязанности коммерческих частей Торгпредств возлагается: 1) реализация экспортных товаров и закупка импортных товаров по заданиям НКВТ, 2) выполнение торгово-комиссионных операций по поручению Госторгов, государственных учреждений и предприятий, кооперативных, общественных и частных предприятий и лиц, коим разрешено совершение экспортно-импортных операций.

Коммерческие части Торгпредств ведут работу исключительно в пределах страны пребывания. Заключение сделок вне страны пребывания разрешается им или через соответствующего торгпреда, или с особого, в каждом отдельном случае, разрешения НКВТ (приказ НКВТ 15/III—1924 г., № 32).

Торговые агентства.

Торговые Агентства учреждаются на территориях иностранных государств, с которыми еще не установлены нормальные политические отношения. Об'ем их функций определяется НКВТ в каждом отдельном случае в зависимости от фактической обстановки, в которой им приходится действовать. Коммерческую деятельность торговые агенты осуществляют на основании выдаваемых им НКВТ доверенностей (приказ НКВТ 4/V—1924 г., № 48).

Хозорганы, пользующиеся правом самостоятельного выхода на внешний рынок.

IV. Отдельным государственным хозяйственным предприятиям, список которых утверждается СТО, предоставляется право самим вести торговые операции с заграницей через своих специальных представителей (п. 2, декрет 16/X—1922 г., С. У. 1922 г., ст. 846) [1]). Предприятия, получившие право совершения непосредственных торговых операций на внешнем рынке, согласно декрета 16/X—1922 г., могут продавать за границей только предметы своего производства и покупать предметы, необходимые им для производства и для снабжения рабочих. Перепродажа этими предприятиями купленных за границей товаров, а равно продажа ими за границей купленных в России товаров—воспрещается. В отдельных случаях, при невозможности получения валюты иным путем, НКВТ может предоставить им право вывоза экспортных товаров не их производства (декр. 12/IV—1923 г., С. У 1923 г., ст. 343).

В отличие от общего порядка совершения сделок по внешней торговле, требующего предварительного разрешения НКВТ, хозяйственные органы, получившие право непосредственных сношений с внешним рынком, обязаны только предварительно осведомлять НКВТ или подлежащие торговые представительства о каждой предположенной ими торговой операции, причем НКВТ или Торгпред вправе наложить на любую из предположенных операций мотивированные запрещения по соображениям коммерческой невыгодности или по политическим соображениям, или вследствие несоответ-

---

[1]) До настоящего времени, согласно пост. СТО от 18/IV—1923 г. и 19/X—1923 г. право самостоятельного выхода на внешний рынок получили: лесные тресты, об'единенные в Лесоэкспортное Бюро при ЦУЛП'е ВСНХ (Северолес, Петролес, Двинолес, Западолес, Дальлес, Фанеротрест), Нефтесиндикат, Центральное Льноэкспортное Бюро при Госторге (об'единяет Госторг, Льноторг, Центросоюз, Льноцентр, Хлебопродукт), Текстильный Синдикат, Управление Каменноугольной Промышленностью Донбаса, Азнефть, Грознефть, Часуправление, Кожсиндикат, Резинотрест, Госмедторг, ГУМ.

ствия данной операции общегосударственному плану (ст. 3, декр. 16/X—1922 г. и инструкц. СТО 18/IV—1923 г., С. У. 1923 г., ст. 359).

При выступлении на внешнем рынке, представители вышеуказанных организаций обязаны, направляя каждый свой запрос или предложение торговым и промышленным фирмам, одновременно направлять таковые также и в Торгпредство. При равных условиях представители госпредприятий обязаны сдать свои заказы и поручения Торгпредству. После окончания переговоров с фирмами, представители госпредприятия сообщают Торгпреду намеченные условия сделки. Сделка считается не опротестованной, если запрещение Торгпреда не последовало в течение 2-х суток в отношении товаров, котируемых на бирже, и 5-ти суток в отношении всех остальных товаров. Если сделка будет запрещена Торгпредом по соображениям коммерческого характера, то он обязан одновременно предоставить госпредприятию не менее выгодные условия осуществления подобной операции с другими фирмами или в другой стране, или предоставить соответствующий кредит под экспортный товар (ст. 12 Инстр. СТО, 18/IV—1923).

Предприятия, получившие право непосредственного выхода на внешний рынок в порядке декрета 16/X—1922 г., заключают сделки с иностранными фирмами от своего имени и отвечают по ним только своим имуществом. Государство, Народные Комиссариаты и отдельные ведомства, которым данные хозяйственные органы подведомственны, не несут никакой солидарной или дополнительной имущественной ответственности по таким сделкам (ст. 5 декр. 16/X—1922 г.). В договоры, заключаемые этими хозорганами, должен обязательно включаться пункт о том, что контрагент обязуется все свои претензии, могущие возникнуть на основании договора, пред'являть исключительно к органу, заключившему и подписавшему данный договор, и отказывается от пред'явления каких-либо претензий к государству, народным комиссариатам и отдельным ведомствам, которым данный хозорган подведомствен (прим. к ст. 5 декр. 16/X—1922 г.).

Государственные предприятия.

V. Всем союзным республикам, а по постановлению СТО, ЭКОСО областей, наркоматам и центральным учреждениям Союза или республик разрешается иметь при заграничных торгпредствах СССР своих представителей (п. 5 декр. 14/IV—1923 г., С. У. 1923 г., ст. 343; полож. об НКВТ 12/XI—1923 г., С. У. 1923 г., ст. 1035; прот. Коллегии НКВТ 26/VII—1923 г., № 30). На основании этого, кроме союзных республик, право иметь своих представителей до сих пор предоставлено: ВСНХ (прик. НКВТ 30/III—1923 г., № 59), Главэлектро (прик. НКВТ 17/XI—1923 г., № 58), ЭКОСО Урала, Сибири, Юго-Востока, Северо-Запада и Москвы (пост. СТО 9/VI—1923 г., С. У. 1923 г., ст. 453).

Как общее правило, представители союзных республик и других государственных учреждений, имеющих своих представителей в составе Торгпредств, не имеют права заключать сделки от своего имени. Все сделки заключаются ими через соответствующие торгпредства. По сделкам этим обязанным лицом является государство (ст. 4, декр. 16/X—1922 г., С. У. 1922 г., ст. 846). В тех случаях, когда торгпредство отказывается от исполнения своим аппаратом заказов госучреждений, имеющих своих представителей в составе торгпредств, или не может предоставить им тех же выгод, какие им предлагаются частными фирмами, торгпредство обязано, по представлении соответствующего представителя госучреждения, заключить от своего имени, но за счет данного госучреждения договор, с предложенной госучреждением частной фирмой и на предложенных им условиях. Торгпред может отказаться от заключения предложенного договора в случаях, когда он считает заключение данного договора невозможным по политическим соображениям или вследствие коммерческой невыгодности (ст. 13 инстр. СТО 18/IV—1923 г., С. У. 1923 г., ст. 862).

Кредитные учреждения. VI. Государственный Банк и другие кредитные учреждения, которым предоставлено право финансировать операции по внешней торговле, имеют право (пост. СТО 4/IV—1923 г., 2-е прилож. «В. Ф.» 1923 г., № 28): 1) продавать за границей вывезенные туда экспортные товары, состоящие у них в залоге, в случае, если ссуда, выданная банком под данный товар, не будет в срок погашена, 2) продавать за границей закупленные импортные товары, под которые банком выдана ссуда, в случае, если импорт товара по каким-либо причинам окажется невозможным, 3) перезакладывать товары, под которые выдана ссуда, в заграничных банках.

Кооперативные организации. VII. Кооперативные организации, как правило, совершают экспортно-импортные операции с предварительного разрешения НКВТ. Исключения установлены для Центросоюза (декр. 13/III—1922 г., С. У. 1922 г., ст. 266), Сельскосоюза (пост. СТО 9/V—1923 г., С. У. 1923 г., ст. 453), Вукопспилки (пост. СТО 5/III—1924 г., прот. № 40), Украинской Сельско-Хозяйственной Кооперации (пост. СТО 9/VIII—1924 г., прот. № 82). Всем этим организациям предоставляется право непосредственных сношений с иностранными кооперативными об'единениями. Сделки с национальными кооперативными об'единениями, проводимые указанными выше кооперативными организациями, должны быть согласованы с органами НКВТ и протекают под его руководством (декрет 13/III—1922 г., С. У. 1922 г., ст. 266).

Согласно циркуляра НКВТ от 22/VIII—1923 г. № 6262, Центросоюзу предоставляется, кроме того, право непосредственных сделок и с частными торговыми предприятиями за границей, с представлением договоров и сделок на предварительное утверждение органов НКВТ (декрет 13/III—1922 г.); при этом Центросоюз должен доказать, что предлагаемая сделка представляет достаточную выгоду по сравнению с обычно-происходящими операциями (прик. НКВТ 22/VIII—1923 г., № 6262).

Всекопромсоюзу (соглашение с НКВТ от 16/X—1922 г.) и Всеколесу (согл. с НКВТ от 4/I—1923 г.) предоставлено право каждому, по принадлежности, об'единить операции по вывозу кустарных изделий и продуктов производства лесной кооперации и иметь за границей, в составе торгпредств, своих представителей для наиболее успешного проведения своих операций.

Смешанные Акционерные Общества. VIII. Смешанные акционерные общества для внешней торговли действуют под контролем НКВТ (декр. 13/III—1922 г.) и пользуются особыми правами по внешней торговле в той мере, в какой это установлено их уставами или концессионными договорами об их образовании. Согласно постановления СНК 28/IV—1923, (С. У. 1923, ст. 954), Акционерному О-ву «Экспортхлеб» предоставлено монопольное право вывоза за-границу всевозможных хлебных и масляных продуктов, и, согласно постановления СТО 27/IV—1923 г., акционерному обществу «Хлебопродукт» предоставлено право по вывозу сельскохозяйственных продуктов, путем непосредственных сношений с внешним рынком в порядке, установленном для госпредприятий декретами 16/X—1922 и 12/IV—1923 г. (С. У. 1923, ст. 394).

Остальные государственные кооперативные и частные предприятия. IX. Остальные государственные, кооперативные и частные предприятия не имеют права вести какие-либо переговоры и заключать какие-либо сделки, касающиеся ввоза и вывоза товаров, без предварительного разрешения НКВТ на каждую отдельную сделку (декр. 11/VI—1920, С. У. 1920, ст. 235). Полученные ими разрешения на ввоз и вывоз товаров они реализуют через аппарат торгпредства на комиссионных началах и, только в тех случаях, когда они сами имеют со стороны частных заграничных фирм предложения более выгодные, чем те, которые имеются у аппарата НКВТ, им разрешается использовать эти предложения, но с представлением договоров

на предварительное утверждение органов НКВТ (п. 16 декр. 12/IV 1923 г., С. У. 1923 г., ст. 424 и декр. 17/III—1922 г., С. У. 1922 г., ст. 266). Для участия в проведении крупных и важных сделок государственные, кооперативные и частные предприятия могут посылать, по соглашению с НКВТ, своих представителей (п. 16 декр. 12/IV—1923 г.).

Иностранные фирмы. X. Иностранные фирмы, т.-е. предприятия, учрежденные вне пределов СССР, имеют право на производство торговых операций в СССР только в том случае, если они получили на это разрешение от Главконцескома или Совнаркома СССР (декр. 12/IV—1923, С. У. 1923, ст. 345 декр. 21/VIII—1923 С. У. 1923, ст. 952 и инстр. 12/V—1923 г., С. У. 1923 г., ст. 464).

Государственным предприятиям, кооперативным организациям, и частным об'единениям и лицам запрещается, под страхом уголовной ответственности, как за нарушение монополии внешней торговли (ст. 136 У. К.), заключать какие-либо сделки с иностранными фирмами, не имеющими разрешений на право торговых операций в СССР. С иностранными фирмами, юридически оформившими свое право на торговую деятельность с СССР, сделки заключаются с соблюдением правил о внешней торговле, т.-е., как общее правило, с предварительного разрешения НКВТ (декр. 12/IV—1923 г., С. У. 1923 г. ст. 345).

Мосвнешторг. XI. Мосвнешторг. Для обслуживания экспортно-импортных нужд московской фабрично-заводской и кустарной промышленности, а также отделов Моссовета и находящихся в его ведении хозяйственных предприятий, при Московском Губисполкоме учрежден Мосвнешторг, являющийся местным органом НКВТ (декр. 12/IV«1923 г., С. У. 1923 г. ст. 343, прот. Коллегии НКВТ 26/VII—1923 г. № 30 и приказ НКВТ 7/III—1924 г. № 24).

Мосвнешторг осуществляет все операции по экспорту и импорту для всех учреждений и хозяйственных организаций, подведомственных Моссовету. Он пользуется правами юридического лица и имеет право заготовлять экспортные товары на внутренних и закупать импортные товары на внешних рынках, выполнять все транспортные и экспедиционные операции, связанные с доставкой этих товаров в пределы СССР и за границу и реализует их на внешних и внутренних рынках. Мосвнешторг ведет свою работу на комиссионных началах. Сделки на внешних рынках по экспорту и импорту совершаются им не иначе, как через аппарат торгпредств и только в отношении кустарных изделий Мосвнешторгу предоставлено право их самостоятельной продажи на внешних рынках через своих представителей под контролем Торгпредств (цирк. НКВТ от 18/VI—1924 г., № 158).

Регулирование внешней торговли. В пределах этих прав, предоставленных отдельным учреждениям, предприятиям, организациям и лицам, общее регулирование внешней торговли проводится следующим образом:

Контингенты на ввоз и вывоз. I. СТО при СССР устанавливает периодические контингенты на основные предметы, ввоз и вывоз которых подлежит ограничению. НКВТ в центре и его уполномоченные на местах (при СНК союзных республик, ЭКОСО областей) распределяют предоставленные в их распоряжения контингенты на вывоз между производственными государственными предприятиями, их об'единениями, кооперативными организациями и смешанными обществами, коим по уставу предоставлено право экспорта соответствующих товаров за-границу. Контингенты на ввоз распределяются НКВТ между Торгпредствами, уполномоченными НКВТ при Союзных республиках и Экосо отдельных областей, государственными предприятиями и их об'единениями, коим предоставлено право на импорт и крупнейшими потребителями данных импортных товаров (декр.

12/IV—1923 г., С. У. 1923 г., ст. 424). Учреждения, предприятия и организации, получившие определенную часть контингента, тем самым является ответственными перед государством за точное выполнение принятого на себя обязательства, при чем в случае невыполнения они несут материальную ответственность в размере, устанавливаемом особым постановлением СТО. Материальная ответственность учреждения и организации не освобождает виновных лиц от ответственности в порядке уголовном, в зависимости от серьезности последствий невыполнения обязательств по контингентам (декр. 12/IV—1923 г., С. У. 1923 г., ст. 424).

Лицензии и Удостоверения на ввоз и вывоз.

II. Ввоз и вывоз товаров, как вошедших в контингенты, установленные СТО, так и не контингентированных, производится на основании особых удостоверений или разрешений на совершение отдельных сделок (лицензий).

Учреждения и предприятия, имеющие право совершения непосредственных операций на внешних рынках в отношении товаров, на которые это право распространяется (см. выше), производят операции по ввозу и вывозу этих товаров на основании удостоверений.

Организации и лица, не пользующиеся правом совершения непосредственных операций на внешнем рынке, или хотя и пользующиеся вообще этим правом, но ввозящие или вывозящие товары, на которые это право не распространяется, осуществляют ввоз и вывоз нужных им товаров на основании лицензий, т.-е. особых разрешений, выдаваемых на каждую отдельную сделку.

Удостоверение и лицензии на вывоз товаров и на ввоз контингентированных товаров выдаются НКВТ, уполномоченными при Совнаркомах союзных республик и ЭКОСО отдельных областей [1]).

Удостоверения и лицензии на ввоз неконтингентированных товаров выдаются только НКВТ (декр. 12/IV—1923 г., С. У. 1923 г., ст. 424).

Порядок получения и пользования разрешениями на ввоз и вывоз.

Ходатайства о выдаче лицензий, кроме наименования учреждения, возбуждающего ходатайство, точного наименования товара, цели ввоза или вывоза товара, таможенного пункта прохождения товара (правила, утвержд. НКВТ 24/X—1923 г.), должны содержать в себе указания: а) по импортным заявкам—на страну закупки товара, по экспортным—на страну назначения предположенных к вывозу товаров и б) стоимость предположенных к закупке или к вывозу товаров, по каждому предмету в отдельности, при чем по импортным товарам надлежит показывать закупочную стоимость товара, а по экспортным—продажную в стране назначения груза (цирк. Отд. Лицензий 17/X—1924 г., № 220).

Импортные лицензии могут быть реализованы лишь в пределах той суммы, которая разрешена к закупке. Если фактическая стоимость предположенных к закупке товаров превышает разрешенную по лицензии сумму, количество товара подлежит сокращению. Если фактическая стоимость предположенных к закупке товаров меньше разрешенной суммы, увеличивать количество товара, разрешенное к ввозу по лицензии, не разрешается (цирк. 20/X—1924 г., № 221).

Выданные лицензии действительны в течение 3-х месяцев со дня их выдачи. В течение этого срока по импортным лицензиям надлежит произвести закупку товаров и получить из Торгпредства разрешение на ввоз; по экспортным—сдать в таможню все, разрешенное к вывозу, количество товара (цирк. Отд. Лицензий 9/X—1924 г., № 207).

Товар, закупленный за границей на основании удостоверений или лицензий, ввозится в пределы СССР на основании документов, выдаваемых торг-

---

[1]) Последними в отношении контингентированных товаров только тогда, когда им эти контингенты предоставлены.

представами в обмен на эти лицензии и удостоверения (декр. 12/IV—1923 г., С. У. 1923 г., ст. 424).

Все импортные грузы направляются непосредственно в адрес импортера (прик. НКВТ 22/XI—1922 г., № 299 и 15/II—1923 г., № 28). Экспортные грузы направляются в адрес торгпредств СССР за границей. Указание при отправке грузов под'адресатов возможно лишь в тех случаях, когда экспортерами являются организации, имеющие право самостоятельного по экспорту выхода на внешний рынок. По лицензиям, выданным на основании утвержденных НКВТ сделок фоб и франко пограничная станция страны назначения, товар может быть отправлен непосредственно в адрес покупателя, когда по данной сделке учинен полный рассчет (цирк. Тамож. Управления 9/XII—1922 г., № 220581 и прик. НКВТ 12/XI—1923 г., № 51).

Всякого рода злоупотребления удостоверениями и лицензиями, а также нарушение порядка пользования ими, как-то: возмездная или безвозмездная передача их другим организациям и лицам, использование их этими последними, предоставление другим организациям и лицам своих адресов или пользование такими адресами, для обхода действующих в области внешней торговли правил, предоставление фиктивных счетов при закупках и продажах на основании лицензий и т. п. карается по 136 и 97 ст.ст. У. К., а в отношении должностных лиц, сверх того, в подлежащих случаях, по 105 и 110 ст.ст. У. К. (декр. 12/IV—1923 г., С. У. 1923 г., ст. 424).

При выдаче лицензий на ввоз и вывоз товаров, принадлежащих частным лицам, взимается лицензионный сбор в размере 2% стоимости товара. Лицензии на ввоз и вывоз товаров, принадлежащих государственным и кооперативным организациям, от лицензионного сбора освобождены (прик. НКВТ 31/V—1924 г., № 991).

Безлицензионный ввоз и вывоз товаров.

III. В из'ятие из общих правил о лицензиях допускается свободный (безлицензионный) вывоз русских товаров в Персию и Турцию, свободный ввоз произведений сельского хозяйства и мелкой кустарной промышленности Персии и Турции в СССР через Русско-Персидскую и Русско-Турецкую границы согласно особым спискам (прик. НКВТ 31/I—1924 г., № 11-а, прик. НКВТ 29/III—1923 г., № 58, прик. 12/X—1924 г., № 193). На товары, идущие из Персии и Турции, на основании этих льготных правил, должно быть пред'явлено удостоверение о их персидском или турецком происхождении.

Свободный (безлицензионный) ввоз и вывоз товаров установлен кроме того для товаров, экспортируемых или импортируемых на Бакинскую и Нижегородскую ярмарки, согласно особому списку из стран Востока (Персия, Турция, Афганистан, Западный Китай, Урянхай и Монголия—(прик. НКВТ 24/IV—1924 г., № 70, прик. НКВТ 30/VI—1924 г., № 126), пост. СНК 9/VI—1925 г., «Изв.» № 129—1925 г.

Ввоз и вывоз посылок.

IV. Изложенные выше правила о порядке выдачи разрешений на ввоз и вывоз относятся только к ввозу и вывозу товаров. Ввоз и вывоз личного имущества, ввоз и вывоз предметов потребительского характера в виде почтовых посылок, не носящий товарно-коммерческого характера,—производится с разрешения таможенных органов на основании особых правил (ст. ст. 208—229 Там. Уст.). Посылки допускаются к ввозу, без соблюдения правил о ввозе и вывозе товаров, только тогда, когда они не носят массового характера посылок от одной и той же фирмы, хотя бы и с соблюдением норм индивидуальной потребности по каждой отдельной посылке (прилож. к прик. НКВТ 31/XII—1923 г., № 80). Использование получателем льготного порядка получения почтовых посылок для торговых целей влечет за собой уголовную ответственность. (Изв. № 148—1925 г.).

Товары, воспрещенные к ввозу и вывозу.

V. Перечнем, включенным в таможенный тариф (С. У. 1924 г., ст. 682—685), установлены категории товаров, воспрещенных к ввозу и вывозу.

Воспрещенными к ввозу являются оружие, за исключением охотничьего, взрывчатые вещества, воинское снаряжение (в том числе полевые бинокли), летательные аппараты и их части, аннулированные ценные бумаги, билеты иностранных лотерей, опий, гашиш, игральные карты, посуда и предметы упаковки с потайными помещениями, вредные для СССР в политическом и экономическом отношении документы, произведения печати, фотографические снимки, киноленты, чертежи и рисунки и пр. (там. тар. ст.ст 219—229, С. У. 1924 г., № 682).

Воспрещенными к вывозу являются оружие, взрывчатые вещества, воинское снаряжение, летательные аппараты и их части, телеграфное, телефонное и радиотелеграфное имущество, автомобили и мотоциклетки, аннулированные ценные бумаги, вредные для СССР документы, произведения печати, киноленты, рисунки и проч., лом металлов и сплавов, предметы искусства и старины, шерсть мериносовая и грубая овечья, цытварное семя, хлопок, лошади, голуби живые и пр. (там тар. по отпускной торговле ст.ст. 24—35 С. У., 1924 г., ст. 685).

Особые правила, касающиеся ввоза отдельных товаров.

Кроме того существуют особые правила, касающиеся ввоза и вывоза отдельных товаров (как-то: зерновые продукты, ядовитые вещества, автоимущество, киноленты, под'акцизные товары, хлопчато-бумажные ткани и др.), но этих специальных постановлений мы касаться не будем, остановимся только на правилах, регулирующих ввоз и вывоз валютных ценностей.

Перевод и пересылка валютных ценностей.

VI. Перевод и пересылка валютных ценностей (иностранная валюта и выписанные в ней чеки, переводы и векселя, благородные металлы в слитках и драгоценные камни) за границу производятся через Государственный Банк или иные кредитные учреждения, имеющие право на производство соответствующих операций, и разрешаются на сумму до 200 зол. руб. в месяц. Сверх этой нормы перевод допускается лишь с разрешения Особого Валютного Совещания при НКФ СССР, при условии представления гарантий вывоза из-за границы соответствующего товарного эквивалента или удостоверения ведомств о необходимости означенной валюты для покрытия накладных торговых расходов, выполнения ведомственных поручений и т. п.

Лицам, выезжающим за границу, разрешается свободный вывоз валютных ценностей на сумму до 300 руб. на одно лицо и сверх того до 150 руб. на каждого члена семьи, выезжающего по паспорту главы семьи.

Лицам, приезжающим из-за границы на территорию СССР для временного пребывания, разрешается в течении 2-х месяцев со дня в'езда в СССР беспрепятственно вывести хлеб за границу или перевести через кредитные учреждения такое количество иностранной валюты, какое было привезено ими с собой или получено через кредитные учреждения. (Изв. № 211—1924 г.).

Ввоз иностранной валюты из-за границы в пределы СССР свободен (декр. 23/X—1923 г., С. У. 1924 г., ст. 82).

Ввозимая в пределы СССР, российская золотая монета дореволюционного образца подлежит сдаче в таможенные учреждения, для дальнейшей передачи ее в Госбанк, с выплатой сдающему лицу ее стоимости по курсу дня (декр. 23 X—1923 г., С. У. 1924 г., ст. 82).

Ввоз из-за границы в пределы СССР российской серебряной монеты царской чеканки—запрещается (декр. 19/V—1924 г., С. У. 1924 г., ст. 643).

ПОСТАНОВЛЕНИЯ ОБ ОТДЕЛЬНЫХ ОТРАСЛЯХ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ТОРГОВЛИ.

Правила регулирования и всякого рода ограничения, устанавливаемые властью в отношении торговли отдельными предметами, организации некоторых видов промышленности и занятий промыслами, имеют в виду или планомерное и последовательное проведение в жизнь институтов монополии и национализации или мероприятий, являющихся исторически некоторым более или менее значительным ослаблением указанных институтов (таковы—разрешительная система, учет, контроль, таксы и пр.), или же стремлением направить эти мероприятия в сторону достижения или охраны общественных и общих интересов: безопасности, благоустройства, народного здоровья, санитарии и проч.

В настоящей главе будут изложены постановления власти (первой и второй группы вопросов) по отдельным отраслям промышленности и торговли.

1. Специальные монополии. Принудительное регулирование.

1. Платина. Декретом ЦИК и СНК Союза ССР от 27/VII 1922 г. установлена монополия на держание, хранение, скупку, аффинаж всей добываемой и получаемой в пределах СССР шлихтовой и губчатой платины; хранение по прошествии срока, установленного для сдачи ее государственным органам, перевозка, пересылка, покупка, продажа и вывоз за границу воспрещены всем, за исключением уполномоченных на то органов.

В срок, по указанию НКФ, все учреждения, организации и лица обязаны сдать имеющуюся в их распоряжении шлихтовую и губчатую платину НКФ.

Определены особые правила по хранению и пересылке платины предприятиями и лицами, производящими добычу платины.

Сделано изъятие по отпуску платины для научных учреждений и отдельных ученых специалистов.

Производство платинового промысла об'явлено монополией государства через органы ВСНХ в части добычи, аффинажа, сплава и опробирования слитков и через органы НКФ в части скупки и реализации платины.

Государственная монополия одинаково распространяется на все остальные металлы платиновой группы, их соединения и сплавы (С У 1923 г. ст. 854).

2. Гелий. Общесоюзная государственная монополия на гелий установлена в отношении хранения и распоряжения гелием, при чем добыча гелия оставлена свободной.

Весь добываемый гелий подлежит сдаче Наркомвоенмору по ценам, утверждаемым СТО.

Существует особый порядок получения гелия научными учреждениями и учеными специалистами (Декрет ЦИК 5/IX—24 г. С. З. 1924 г. ст. 102).

3. Радий. Исключительное право добычи радиевой руды и выработки радия в пределах РСФСР принадлежит ВСНХ; выработанный радий зачисляется НКФ в государственный фонд и хранится в Радиевом Институте при Росс. Академии Наук. Распределение радия производится СТО, по согласованному представлению НКФ, ВСНХ и НКПроса.

На Радиевый Институт возложено ведение точного учета вырабатываемого на территории РСФСР радия без из'ятия, однако, радия из владения учреждений и лиц, у коих он находится.

Все держатели радия обязаны представить Радиевому Институту сведения об имеющихся у них запасах радия (Пост. СТО 1/III—23 г. С. У. 23 г. ст. 222). Постановлением ВЦИК'а 8/III—23 г. Пост. СТО 1/III—23 г. распространено на все Союзные с РСФСР Республики (С. У. 23 г. ст. 252).

4. Изумрудное сырье. Исключительное право „Русских самоцветов". Исключительное право на добычу изумрудного сырья на всей территории Союза ССР предоставлено государственному тресту «Русские Самоцветы», который имеет право вести торговые операции по экспорту изумрудного сырья и граненых изумрудов через торговый аппарат Наркомвнешторга и привлекать старателей к делу разработки изумрудных копей. «Русским Самоцветам» предоставлено исключительное право и скупки этого сырья и полуфабрикатов с запрещением свободного обращения изумрудного сырья и полуфабрикатов, внутри Союза ССР (С. У. т. 143).

5. Пробирной надзор. Все, предназначенные к продаже, золотые и серебряные изделия должны удовлетворять соответствующим пробам и должны быть заклеймены в пробирном учреждении.

От обязательного клеймения освобождаются: а) старинные вещи, имеющие историческое или археологическое значение, б) мелкие насечки (инкрустации) золотом и серебром на оружии, сбруе и т. п. предметах, в) математические и оптические инструменты, г) оправа для зубов.

Управление пробирным надзором возложено на органы НКФ по Валютному Управлению (С У 1922 ст 516; СУ 1922 ст 754).

6. Наркотические средства: кокаин, опий, морфий, героин и др. Свободное обращение сильно действующих, опьяняющих и разрушительно влияющих на здоровье—кокаина и его солей, опия и его производных—морфия, героина в пределах РСФСР воспрещено; список этих средств издается и пополняется НКЗдрав; он же определяет и ежегодно потребное для лечебных целей внутри страны количество наркотических веществ.

ВСНХ по согласованию с НКЗдрав принадлежит право производства наркотических веществ; ввоз и вывоз принадлежит Наркомвнешторгу по списку, устанавливаемому НКЗдрав по соглашению с ВСНХ РСФСР и уполномоченным НКВнешторга при СНК РСФСР.

Все предприятия, которым разрешено производство и торговля этими средствами, обязаны представлять в НКЗдрав сведения о количестве, находящихся в их распоряжении и заготовленных ими, средств и не вправе отпускать их без разрешения НКЗдрав.

Препараты, привозимые из-за границы, а также произведенные внутри страны, поступают в единый адрес «Наркомздрав РСФСР» и выпускаются из Таможни или из производственного предприятия по пред'явлении необходимых документов и разрешения НКЗдрав РСФСР (Декрет СНК РСФСР 6/XI—1924 г. С. У. 1924 г. ст. 867).

7. Сантанин и цитварное семя. Запасы сантанина и цитварного семени подлежат обязательной сдаче Наркомвнешторгу, у кого бы они не находились, по особо установленным ценам; не сданное подлежит конфискации. НКЗдрав и его местные органы имеют право оставить в своем распоряжении сантанин и цитварное семя в размере, не превышающем годовой потребности лечебно-санитарных учреждений, находящихся на госбюджете.

По истечении сроков на сдачу, право свободной перевозки принадлежит Наркомвнешторгу; государственный сантанинный завод имеет право перевозить цитварное семя из районов его заготовки до завода; все учреждения и лица могут перевозить сантанин и цитварное семя не иначе, как по специальному разрешению Наркомвнешторга; не сданные в сроки цитварное семя и сантанин подлежат конфискации и передаче Наркомвнешторгу (Пост. СТО 3/II—23 С. У. 23 ст. 133).

8. Кино-ленты. Монопольное право на прокат кино-лент на всей территории РСФСР принадлежит Госкино, государственному предприятию, действующему на началах хозяйственного расчета; право проката Госкино может частично, в пределах определенных территорий, передавать на договорных началах губернским отделам народного образования. Частным кино-предприятиям право проката кино-лент может быть предоставлено в случае, если они имеют собственное кино-производство.

Открытие новых кино-театров и кино-предприятий производится с разрешения Губернского Отдела Управления по соглашению с Губернским Отделом Народного Образования; такое же разрешение должно быть получено и существующими кино-театрами (Декрет СНК 19 XII 22 С У 23 ст. 4).

Лицензии на ввоз и вывоз кино-картин как в позитивах, так и негативах, Наркомвнешторг выдает после согласования с Госкино; для этого все ходатайства о выдаче лицензий Наркомвнешторг передает на заключение Госкино, при чём последний обязан сообщить свое заключение в течение недельного срока со дня получения заявления от НКВнешторга; заграничные представители НКВнешторга дают визы на ввоз кино-картин также по соглашению с Госкино.

По получении заключения от Госкино, или по истечении 7-дневного срока, Наркомвнешторг рассматривает заявления о ввозе и вывозе кино-лент на основании существующих законов, правил и постановлений о монополии внешней торговли (Пост НКП, НКВТ 5 V 23 С У 23 ст. 434).

9. Об'явления в периодических изданиях. Печатание платных об'явлений возможно только в советских, профессиональных, партийных и кооперативных органах печати; в частных изданиях печатание об'явлений не допускается.

Обязательные постановления губ. и уисполкомов подлежат бесплатному печатанию в органах советской периодической печати, являющихся единственными периодическими изданиями в губернии (Декрет ВЦИК и СНК 21 IV 24 С У 24 ст. 373).

10. Предметы искусства и старины. Собрания и отдельные памятники искусства и старины состоят на учете Главного Управления научных учреждений академического центра НКПроса по Музейному Отделу.

Предметы, которые после регистрации признаны не представляющими музейного значения, снимаются с учета и предоставляются в распоряжение владельцам.

Собрания и отдельные памятники искусства, старины и народного быта, имеющие музейное значение, оставленные на учете Музейного Отдела, находятся под контролем государства, в силу чего:

а) воспрещается вывоз и продажа означенных предметов за границу,

б) переход их от одного владельца к другому и, вообще, всякое их перемещение подлежит обязательной регистрации Музейного Отдела и его органов на местах;

в) при продаже означенных предметов, Музейному Отделу предоставляется право преимущественной покупки по ценам, устанавливаемым специальной Экспертной Комиссией Музейного Отдела;

г) Музейному Отделу предоставляется право использования собраний и отдельных предметов для выставок и изданий (Декрет ВЦИК и СНК 8/III 23 С У 23 ст 245).

11. Игральные карты. Установлена монополия на производство игральных карт, осуществляемая НКФ Союза ССР через государственные предприятия, организуемые на основах декрета о трестах от 10/IV—23 г.

Торговля игральными картами, изготовленными не в указанном выше порядке, а также картами, необандероленными или с поврежденной бандеролью, не допускается.

Запрещен ввоз игральных карт иностранного производства (Декрет ЦИК 1 VIII 24 С У 24 ст 51).

II. Разрешительная система. Учет. Контроль.

1. Охотничье огнестрельное оружие, огнестрельные припасы. Открытие торговли охотничьим огнестрельным оружием и огнеприпасами допускается лишь с разрешения органов милиции и ГПУ. Для открытия оптовой торговли со складов, где бы они ни находились,—необходимо разрешение губернского органа ОГПУ: для открытия розничной торговли в губернском городе разрешение дается Административным Отделом, по согласованию с губернским органом ОГПУ, в пределах же уезда—уездным управлением милиции, по согласованию с уполномоченным ОГПУ.

Отпуск взрывчатых веществ и детонирующих средств, в том числе отпуск дымного, малодымного и бездымного пороха, производится только со складов государственных учреждений (Декрет СНК РСФСР 9 VII 24 С У 24 ст 588).

Продажа охотничьего оружия отдельным гражданам, имеющими право на его хранение, допускается лишь при представлении надлежащего разрешения на право его приобретения.

Такие огнеприпасы как дробь, гильзы, пыжи и пр. могут отпускаться в неограниченном количестве.

Отпуск огнестрельных припасов, за исключением тех, кои отпускаются в неограниченном количестве, лицам, не имеющим охотничьего оружия или не имеющим разрешения на его хранение, воспрещается.

Торгово-промышленные предприятия, производящие торговлю огнеприпасами, обязаны заносить отпуск пороха и снаряженных патронов в шнуровые книги предприятия, со ссылкой на основание отпуска, а также делать отметки о роде и количестве отпущенного и времени отпуска у членов всерос. союза охотников—в членских билетах, а у остальных граждан—в удостоверениях на право охоты.

Торгово-промышленные предприятия, производящие торговлю оружием и огнеприпасами, обязаны представлять ежемесячно сведения о роде и количестве отпущенного оружия, пороха и снаряженных патронов в Административный Отдел, уездные управления Милиции или в ОГПУ по принадлежности и по установленной последними форме.

Эти правила на военно-охотничьи команды и их инструкторов не распространяются.

Отпуск охотничьего оружия и огнеприпасов, приобретаемого не для целей охоты, производятся по разрешениям ОГПУ (Пост. М. Совета 9/IV—1924 г. «Изв. АОМС», 16/IV—1924 г. № 42).

2. Врачебные средства. Врачебные средства — фармацевтические, органотерапевтические, бактериальные, дезинфекционные, диэтические, имеющие условные названия, состоящие из одной или нескольких составных частей, в форме, дозированной или готовой для употребления, и не внесенные в русскую [illegible]—допускаются к изготовлению по разрешению НКЗдрав при условии, если они не содержат в составе своем вредных и ядовитых веществ или веществ, подвергающихся быстрой порче; врачебные средства допускаются к обращению только в дозах, оболочках и оригинальной упаковке, утвержденных НКЗздрав.; последний публикует в оффициальных

изданиях о врачебных средствах, разрешенных к изготовлению внутри страны, а равно к ввозу из за-границы (Пост. НКЗдрав. 2 IV 23 С. У. 23 ст.3 23).

Право торговли медикаментами предоставляется государственным объединениям и учреждениям в порядке, определяемом положениями о них, кооперативным общественным организациям и частным лицам на основании особой инструкции НКЗдрав. (Декрет СНК 14 VI 22 С. У. ст. 488).

Разрешения на право оптовой торговли выдаются Губздравотделами с обязательной регистрацией этих разрешений в НКЗдрав.

Всем лечебным средствам, поступающим на склады оптовой торговли, должна вестись соответствующая запись с указанием, от кого и откуда товар приобретен.

Для записей яда должна вестись особая шнуровая книга.

Продажа всех веществ производится не в смешанном виде, порознь, не изрезанными.

Ядовитые и сильно действующие вещества должны храниться в особых отделениях.

Оптовая торговля может производиться только под управлением лиц со специальным фармацевтическим образованием.

Свободная продажа в розницу непосредственно потребителю допускается:

а) не сильнодействующих лекарственных растений,

б) предметов ухода за больными,

в) не сильно действующих химических и иных растительных и минеральных веществ, имеющих широкое хозяйственное применение, и не употребляющихся исключительно как лекарственные вещества.

Торговые предприятия, зарегистрированные в Губздраве, кроме указанных предметов, могут продавать предметы, разрешенные к отпуску по ручной продаже из аптек, без рецептов врачей, и перевязочные средства, но исключительно в фабричной упаковке и заделке, заготовленные на фабриках, заводах, лабораториях.

Лекарственные формы и средства могут изготовляться только в аптеках (Инстр. НКЗздрав 7/IV—22 г. С. У. 22 г. ст. 678).

3. Регистрация фармацевтических предприятий. Все находящиеся в г. Москве и Моск. губ. государственные кооперативные и частные предприятия, как вырабатывающие химико-фармацевтические и косметические препараты, перевязочные средства, вкусовые и пищевые продукты, так и производящие фасовку вышепоименованных препаратов и продуктов, обязаны были зарегистрировать указанные предприятия в Мосздравотделе до 1 ноября 1924 г.

В случае обнаружения по истечении указанного срока незарегистрированных вышепоименованных предприятий, виновные привлекаются к судебной ответственности по 226 ст У. К. («Изв» АОМС 15 X 24 № 118).

4. Торговля произведениями непериодической печати Книжные магазины и склады кооперативов и частных лиц, торгующие произведениями непериодической печати, должны быть зарегистрированы в Административном Отделе Моссовета.

Предприятия, вновь открывающиеся, представляют в Административный Отдел следующие документы:

1) Заявления о разрешении торговли книгами с указанием:

а) точного названия, адреса учреждения или кооператива, либо имени, отчества и фамилии частного лица,

б) имени, отчества, фамилии лица, стоящего во главе учреждения или кооператива,

в) имени, отчества, фамилии и адреса ответственного лица, непосредственно заведующего книжной торговлей и

г) адреса книжного магазина и всех запасных складов предприятия,

д) утвержденный устав и именной список членов Правления кооператива,

е) заключение губернского Отдела Народного Образования.

2) О всех изменениях, происшедших после разрешения, руководители торговых предприятий обязаны сообщать в Административный Отдел (Пост Моссовета 30 XI 22 подтв-но 28 IV 24 Изв АОМС 4 VI 24 № 61).

5. Кожевенное сырье—заготовка и переработка. Заготовка, переработка, покупка и продажа кожевенного сырья об'явлены свободными с следующими ограничениями: экспорт за границу производится в порядке, установленном соответствующими законами о внешней торговле; право преимущественной покупки кожевенного сырья, собираемого от убоя или падежа скота, совхозами, воинскими частями и иными государственными учреждениями и предприятиями, установлено в пользу ВСНХ, местных совнархозов и государственных кожевенных заводов и об'единений; кожевенные заводы и кустарные кожевенные заведения должны быть зарегистрированы в местных совнархозах, при чем последние могут отказывать в регистрации кожевенных заводов и заведений, оборудование которых не соответствует установленным правилам; технический надзор над выделкой кож возлагается на ВСНХ и его органы, которые имеют право издания обязательных правил и инструкций и контроля за их соблюдением (С У 1922 ст 237).

6. Торговля печатными машинами и шрифтами. Открытие в г. Москве и Московской губ. торговых предприятий печатными машинами: типографскими, литографскими, ротационными, бостонками, американками и т. п. наборными машинами, печатающими всякими фото-механическими способами, шрифтами, а также всякого рода множительными и скоропечатными аппаратами: ротаторами, шапирографами, стенографами и принадлежностями к ним—допускается лишь по предварительному разрешению в г. Москве Административного Отдела Моссовета, а в уездах—уездных управлений милиции.

Отпуск печатных машин и шрифтов производится по письменным требованиям учреждений, организаций и лиц, имеющих надлежащие разрешения или визы от Адм. Отдела.

Торговые предприятия обязаны вести строгий учет всем продаваемым машинам и принадлежностям к ним, для чего должны вести соответствующие книги установленного образца, прошнурованные и скрепленные печатью Адм. Отдела или уездного управления милиции; эти предприятия обязаны ежемесячной отчетностью перед Адм. Отделом или уездным управлением милиции.

7. Печатные предприятия. Открытие и эксплоатация печатных предприятий как-то: типографий, литографий, металлографий, цинкографий и т. п., а также всякого рода предприятий, имеющих печатные машины: переплетные, картонажные мастерские, фабрики по изготовлению обоев и т. п. допускаются с разрешения в г. Москве Административного Отдела, а в уездах—уездных управлений милиции; для получения разрешения небходимо представлять анкету в 3-х экземплярах на владельца и управляющего печатным предприятием, а также и на каждого члена распорядительного органа, ответственного заведующего или управляющего данным предприятием; должны быть представлены сведения о предположенной сложности предприятия.

Разрешения выдаются сроком на один год. Передача предприятия может быть только с надлежащего разрешения; при всяких переменах в персональном составе руководящих органов предприятий должно быть сообщено в Адм. Отдел или в уездные управления милиции с представлением на новых лиц анкет в 3-х экземплярах.

Предприятия обязаны вести учет оборудования предприятия и указывать о месте приобретения предметов оборудования; о всяком изменении мощности предприятия в месячный срок необходимо уведомить Адм. Отд. или уездные управления милиции по принадлежности; каждое предприятие должно иметь книгу заказов; предприятия обязаны ежемесячной отчетностью перед Админ. Отделом или уездными управлениями милиции (Изв АОМС 20 II 1925 № 28).

8. Регистрация иногородных торгов. и торговопромышлен. представительств. Все представительства государственных, кооперативных торговых и торгово-промышленных предприятий и акционерных обществ (государственных и смешанных с участием госкапитала) под личную ответственность лиц, возглавляющих предприятия, обязаны были зарегистрироваться в Московском Губвнуторге и получить для заполнения анкету в период с 20 окт. по 1 ноября 1924 г.

Вновь организуемые представительства выполняют то же самое в течение 2-х недель со времени открытия представительства.

При регистрации—необходимы документы: устав, положение, инструкция или доверенность, на основании коих функционирует представительство; кроме того, необходимо сообщить за подписью ответственного лица: а) название представительства, б) фамилию, имя и отчество руководителя представительства, в) адрес и телефон предприятия, г) род торговли и промысла.

Анкеты должны быть поданы в течение недельного срока со времени их получения (Пост МСовета 8 X 24 Изв АОМС 15 X 24 № 118; Изв АОМС 24 IX 24).

9. Учреждения по собиранию и выдаче справок о кредитоспособности. Учреждения по собиранию и выдаче справок о кредитоспособности, в какой бы форме они не возникали, могут открывать свою деятельность не иначе, как с разрешения СТО; деятельность этих учреждений подлежит контролю Наркомвнуторга; заявления о разрешении к открытию этих учреждений подаются в Наркомвнуторг и, с заключением последнего, представляются в СТО (Пост СТО 31 VIII 23 С У 24 ст 267).

10. Фото-кино с'емки. Разрешения. Производство фото-кино-с'емок событий внутренней жизни РСФСР допускается в каждом отдельном случае с разрешения местных отделов управления, при чем, иногородним разрешения выдаются по представлении ими удостоверений Центрального Государственного Фото-Кино предприятия о неимении препятствий к производству данной с'емки; для всех с'емок последнего разрешений от Местного Отдела Управления не требуется (С У 23 ст 679).

Фотографическая и кинематографическая с'емка воинских частей и военных сооружений запрещена (Пост СТО С У 24 ст 166).

11. Аукционные торги. Все аукционные продажи-торги в пределах г. Москвы, за исключением производимых судебными исполнителями или заменяющими их органами милиции, ведутся одним из ответственных городских аукционистов, состоящих при Мосфинотделе, по его назначению. Производство аукционов через частных аукционистов или других лиц, без разрешения Мосфинотдела, даваемого лишь в исключительных случаях, не допускается, под страхом признания таких продаж недействительными.

Всякого рода аукционные продажи-торги должны быть зарегистрированы в Мосфинотделе или Уфинотделе по принадлежности за три дня до производства аукциона.

К торгам допускаются все дееспособные лица; аукционисту и устроителю аукциона не разрешается приобретать на аукционе вещи, если в производстве аукциона они принимают непосредственное участие.

Вещь оставляется за лицом, предложившим наивысшую цену после третьего об'явления аукциониста о высшей цене и до удара молотка; эта цена аукционистом заносится собственноручно в имеющуюся у него аукционную ведомость.

Аукционные продажи-торги подлежат особому налогу в размере 8% в Москве и 5%—в городских поселениях Московской губ., взимаемому с покупателей путем надбавки к наивысшей предложенной на торгах цене.

Недоразумения между аукционистами и лицами, устраивающими торги, разрешаются Мосфинотделом в административном порядке, споры же между устроителями торгов и покупателями—в судебном порядке (Пост МСовета 21 V 24 Изв АОМС 30 V 24 № 59).

12. Разрешения на установку палаток, киосок и других построек в местах общего пользования. Лица, желающие производить торговлю из палаток, киосков или других построек, на установление их в местах общего пользования должны предварительно испросить разрешение от МКХ под страхом сноса, передвижки, исправления означенных построек по указанию МКХ и Административного Отдела МСовета и, при отказе, ответственности по 103 ст. У К (Пост МСовета 31 III 24 Изв АОМС IV 24 № 38).

13. Контроль за штемпельно-граверными мастерскими. Производство штемпельно-граверными мастерскими работ по изготовлению гербовых и простых печатей и штампов допускаетя только по представлении заказчиками образцов с разрешительной визой Административного Отдела.

Мастерские обязаны иметь особую прошнурованную и скрепленную Административным Отделом книгу, в которую должны заноситься все выполненные заказы на печати с государственным гербом, простые печати и штампы, с приложением оправдательных документов и с расписками в получении заказов.

Мастерские обязаны ежемесячной (к 5-му числу) перед Административным Отделом отчетностью о выполненных ими заказах за прошедший месяц на печати и штампы, для проверки и сличения с выданными разрешениями (Пост. МСовета 28 III 24 Изв АОМС 4 IV 24 № 37).

14. Свидетельство на право производства торговли пивом и вином. Предприятия и лица, производящие розничную торговлю вином и пивом, как распивочно, так и на вынос, обязаны обменять свидетельства, выданные Административным Отделом Моссовета сроком до 1 января 1925 г. на право производства торговли. Новые свидетельства выдаются взамен старых свидетельств, прилагаемых к заявлению, оплачиваемому установленным гербовым сбором (Изв АОМС 17 XII 24 № 144).

ИСКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПРАВА.

Фирма.

Торгово-промышленный оборот в сильнейшей степени заинтересован в том, чтобы каждый участник его, сталкиваясь в сфере своей деятельности с другим участником, всегда имел бы возможность с легкостью отличить его от другого участника торгового оборота и выяснить, кто его контрагент и какова его юридическая природа. Этой цели служит институт фирмы.

По нашему действующему праву институт фирмы нормирован весьма не полно. Закон дает лишь обязательное содержание фирменного наименования для некоторых видов товарищества, но совершенно не регламентирует целый ряд вопросов, как напр., вопроса о возникновении права на фирму, об отчуждении права на фирму, о его прекращении, защите и т. п.

Согласно ст. 295 ГК фирма полного товарищества должна содержать указания фамилий участников и устанавливается в договоре. Относительно фирмы товарищества н/в закон указывает, что фамилии вкладчиков не включаются в фирму товарищества н/в, за исключением того случая, когда фамилии эти значились в фирме, приобретенной товариществом н/в. К фирме товарищества н/в должны добавляться слова «т-во на вере» или сокращенно «т-во н/в» (ГК 314). Вопрос о фирме товарищества с ограниченной ответственностью законом почти совсем не затрагивается и в ст. 318 ГК говорится лишь, что участники товарищества с ограниченной ответственностью занимаются торговлей или промыслом «под общею фирмой». Наконец, в отношении фирмы акционерного общества закон требует, чтобы фирма акционерного общества соответствовала целям предприятия и содержала слова: «акционерное общество». (ГК 324 п. б).

Наше действующее право строит институт фирмы на принципе истинности, заключающемся в том, что фирменное наименование должно всегда содержать в себе точное указание действительного владельца предприятия.

Принцип истинности не препятствует тому, чтобы, наряду с обязательным составом фирменного наименования, в фирму включались разного рода анонимные, символические термны (как напр. «Прогресс»). На изложенную точку зрения стал Комвнуторг при СТО в цирк. 9 V. 23 № 3503 («Э. Ж.» 1923 № 102), допустивший включение в фирменные наименования анонимных символических слов, но лишь при том, конечно, условии чтобы содержане этих дополнительных частей не противоречило задачам и природе предприятия и не было способно путем обмана ввести торговый оборот в заблуждение.

Право на фирму состоит в праве исключительного пользования владельцем предприятия своею фирмой при ведении своего торгового или промы-

шленного предприятия, как-то: при заключении торговых сделок, при подписи, на вывесках, в об'явлениях, рекламах, на бланках, счетах, на товарах предприятия, их упаковке и т. п. Включение в фирменное наименование фамилий всех участников товарищества когда их много, сможет повести к тому, что пользование фирмой технически станет затруднительным; поэтому практикой принято правило, что при наличии в товариществе (простом, полном и на вере) более двух товарищей, достаточным является указание в фирменном наименовании фамилий лишь двух участников, с непременным, однако, добавлением слов «и компания» или сокращенно «и К-о». НКЮ в цирк. 15/IV 1924 № 53 («ЕСЮ» 1924 № 17) подтвердил правильность изложенного выше правила.

Хотя закон ничего не говорит об обязательном содержании фирменного наименования простых товариществ (ГК 276—294) и единоличных предприятий, практика, исходя из изложенных выше принципов, признала, что, аналогично товариществам полным, фирма простого товарищества должна содержать фамилии товарищей и, полностью или в инициалах, их имена и отчества (если же участниками товарищества являются юридические лица, то соответственно их фирменные наименования) и слова «простое товарищество», а фирма единоличного владельца торгового или промышленного предприятия—фамилию владельца и, полностью или в инициалах, его имя и отчество. Что же касается фирменных наименований товариществ с ограниченной ответственностью и кооперативных организаций, то фирменное наименование должно содержать указание на правовую природу товарищества и на предмет его деятельности по уставу. Следует еще отметить, что запрещается включение в фирменное наименование товариществ с ограниченной ответственностью, кооперативных организаций, а также и акционерных обществ, фамилии кого-либо из участников (товарищей, пайщиков, акционеров или учредителей).

Вопрос о порядке пользования фирменными наименованиями в г. Москве или Моск. губ., регламентирован пост. Президиума Мос. Совета 2 XII 1924 («АОМС» 1924 № 140), воспроизводящим большинство из изложенных выше начал.

Самовольное пользование в целях недобросовестной конкуренции чужой фирмой карается по УК 199.

Товарный знак.

Насколько фирма дает возможность отличить в торговом обороте одно предприятие от другого, настолько товарный знак имеет своею целью индивидуализировать самый товар или продукцию данного торгового или промышленного предприятия и способствовать распознаванию этого товара и отличению его от однородного товара иного предприятия путем помещения на товаре или его упаковке каких-либо бросающихся в глаза и легко запоминаемых внешних признаков.

Законодательная регламентация института товарного знака началась уже в 1918 г. (декрет СНК 13 VIII 1918, С. У. 1918 ст. 648, пост. ВСНХ 8 VI 1919—С. У. 1919 ст. 332). В настоящее время действуют пост. СНК 10 XI 1922 (С. У. 1922 ст. 939) и пост. СНК 18 VII 1923 (С. У. 1923 ст. 821).

Согласно указанных законодательных актов товарными знаками считаются помещаемые на самом товаре или упаковке постоянные отличительные знаки: клейма, пломбы, тавро, а также упаковка оригинальных видов. В обязательное содержание товарного знака входит обозначение фирмы предприятия и указание его местонахождения.

Закон воспрещает пользоваться в виде товарных знаков: а) знаками недостаточно отличающимися от товарных знаков, уже зарегистрированных другими предприятиями (о регистрации товарных знаков см. ниже), б) зна-

ками, содержащими фирму или название принадлежащее уже другому предприятию, в) знаками контр-революционного или порнографического характера, г) знаками, содержащими ложные или способные ввести в заблуждение сведения, д) знаками, содержащими изображение Красного Креста, е) знаками, содержащими изображение государственных гербов [1]) и, наконец, ж) товарными знаками, которые принадлежали владельцам национализированных предприятий до их национализации [2]).

Право исключительного пользования товарным знаком, дающее право требовать по суду прекращения пользования тем же знаком со стороны других предприятий, уничтожения и снятия незаконно выставленного знака, а равно возмещения причиненных убытков, возникает с момента регистрации товарного знака в Отделе товарных знаков Комитета по делам изобретений ВСНХ [3]) произведенной (в Торг. Пром. Газете») Отделом публикации о реистрации его [4]).

Однако, и моменту фактического пользования товарным знаком придается юридическое значение в том случае, когда подано несколько заявлений о регистрации одинаковых товарных знаков; в этом случае производится регистрация товарного знака того заявителя, который раньше начал пользоваться данным товарным знаком.

Следует отметить, что в случаях пользования кем-либо товарным знаком, недостаточно отличающимся от товарных знаков, уже зарегистрированных другими предприятиями, или знаками, содержащими фирму или название, принадлежащее уже другому предприятию, а также, если пользование товарным знаком угрожает интересам государства или потребителя,—право предъявления иска о прекращении незаконного пользования товарным знаком принадлежит наряду с потерпевшим НКВнуторгу, ВСНХ и их местным органам.

Передача права на товарный знак допускается лишь совместно с передачей предприятия или части его. При отчуждении предприятия или при переходе его к правопреемникам вследствие смерти владельца—право пользования соответствующими товарными знаками переходит к новому владельцу предприятия.

При регистрации товарного знака заявителю выдается Отделом соответствующее свидетельство на заявленный знак. Свидетельства выдаются на сроки по желанию заявителя и по истечении срока могут быть возобновлены.

Свидетельство на товарный знак погашается: а) в случае ликвидации предприятия, б) по просьбе владельца свидетельства, в) за невозобновлением свидетельства по истечении срока, г) за недоведением до сведения Отдела товарных знаков, в изложенном выше порядке, о переходе предприятия и передаче права на знак и д) если будет признано, что владелец не имеет права пользоваться знаком [5]).

За выдачу свидетельства на право исключительного пользования каждым отдельным товарным знаком взимается пошлина в размере 3 руб. в год, соот-

---

[1]) Госуд. предприятия могут включать в товарный знак изображение государственного герба.

[2]) Воспрещение это, введенное с 1 марта 1924 г., распространяется как на национализированные предприятия и бывших владельцев их, так и на всех третьих лиц.

[3]) Отдел ныне находится в Ленинграде.

[4]) По просьбе истца суд постановляет о распубликовании решения за счет ответчика.

[5]) Последнее (п. д.) имеет место по заявлению, как потерпевшего, если зарегистрированный знак недостаточно отличается от товарного знака ранее зарегистрированного потерпевшим, или включает в себя фирму или название, принадлежащее потерпевшему, так и НКВнуторга, ВСНХ и их местных органов, если зарегистрированный знак имеет содержание, которым в силу закона воспрещено пользоваться в качестве товарного знака (напр. контр.-революционное. порнографическое т. д.). Отказ со стороны отдела в погашении знака может быт заявителем обжалован в 2-х недельный срок в суд. Заявления о погашении могут подаваться лишь в течение года со дня публикации о регистрации товарного знака.

ветственно сроку действия свидетельства. Пошлина вносится вперед за весь срок действия свидетельства; вслучае невзноса денег заявитель признается отказавшимся от своих прав на получение свидетельства (пост. СНК II/IV—23 г., С. У. 1923 г., ст. 578).

По применению основного декрета о товарных знаках (пост. СНК 10/XI 1922—С. У. 1922 ст. 939) издана Комвнуторгом при СТО, ВСНХ и НКЮ подробная инструкция (С. У. 1923 ст. 697).

Самовольное пользование в целях недобросовестной конкуренции чужим (т.-е. зарегистрированным за другим лицом) товарным знаком карается по УК 199.

Патенты на изобретение и промышленные образцы.

Одним из наиболее сильных средств, стимулирующих интерес к изобретательской деятельности и направляющих ее по пути изысканий, могущих быть полезными для усовершенствования и развития промышленности, служит признание со стороны закона за изобретателем исключительного права на использование своего изобретения с одновременным запрещением этого всем третьим лицам. Установление такого монопольного права в лице изобретателя и определение порядка возникновения этого права пользования им, передачи и прекращения его и является целью, преследуемой пост. ЦИК и СНК 12/IX 1924 о патентах на изобретение (С. З. 1924 ст. 97), в силу которого выдача патента знаменует собою признание за патентообладателем исключительного права на использование обозначенного в патенте изобретения.

Патенты выдаются лишь на изобретения, допускающие промышленное их использование. Из этого общего правила закон делает одно исключение, заключающееся в том, что патенты не выдаются на вещества лечебные, пищевые, вкусовые и полученные химическим путем (однако, на новые способы изготовления таких веществ патенты все же могут выдаваться).

Изобретение должно обладать свойством новизны; оно не может быть признано новым, если ко времени заявки было в пределах Союза ССР или за границей, полностью или в существенных частях, описано в печатном произведении или применялось настолько открыто, что могло быть воспроизведено сведущим лицом.

Право на получение патента на изобретение имеет действительный изобретатель или его правоприемник.

Если изобретение сделано в предприятии или организации и не может быть приписано определенным лицам, как авторам его, то право на получение патента признается за предприятием или организацией.

Если несколько лиц, независимо друг от друга, докажут свое право на получение патента на одно и то же изобретение, то патент выдается тому из них, кто первый заявил в Комитет по делам изобретений ВСНХ об изобретении [1]). Патент может быть выдан также на общее имя нескольких лиц. Отношения между участниками патента, выданного на общее имя, определяются соглашением между ними.

Изобретатель, работавший в то время, когда он сделал изобретение, в предприятии, сохраняет право на получение патента на свое имя. Договор с владельцем предприятия об отказе от права на будущее изобретение, если изыскание такового не входит в круг служебных обязанностей изобретателя, не действителен. Однако, с другой стороны, если деятельность изобретателя по роду его служебных обязанностей должна была быть направлена именно на изыскание этого рода изобретения, (о чем было заключено письменное соглашение) и если притом изобретение не выходит за пределы данного изобретателю предприятием задания, то право на получение патента на изобретение,

---

[1]) Комитет по делам изобретений ВСНХ ныне находится в Ленинграде.

сделанное изобретателем в связи с его работой в предприятии, переходит к владельцу предприятия.

Если изобретение было заявлено лицом, неимеющим права на получение патента на данное изобретение, то действительно управомоченное на получение патента лицо может в течение всего времени производства дела о выдаче патента возбудить ходатайство в Комитете по делам изобретений о признании заявки недействительной, а кроме того в течении трех лет со дня опубликования патента пред'явить иск в судебном порядке о признании патента недействительным.

Исключительное право на изобретение заключается в исключительном праве патентообладателя осуществлять в виде промысла принадлежащее ему изобретение в пределах Союза ССР, а именно: изготовлять, продавать, вводить в оборот или вообще употреблять предмет изобретения в промышленных целях. Однако, так как патентное право установлено не только в личных интересах изобретателя, но и в интересах развития и усовершенствования народного хозяйства, закон в то же время налагает на патентообладателя и обязанность осуществления в пределах Союза ССР своего изобретения (лично или путем выдачи лицензии [1]). Изобретение считается осуществленным в пределах Союза ССР, если его предмет (в течение 5 лет с момента выдачи патента) выполнен в пределах Союза ССР в форме, допускающей промышленное использование.

Патентообладатель может отчудить патент в полном об'еме или с ограничением его действия, а также передать его по наследству (при чем патент не входить в состав наследственной массы) и, наконец, выдать лицензию [1]). Патент на изобретение, относящееся к области государственной обороны или имеющее особо важное значение для страны, может быть принудительно отчужден в пользу государства особым в каждом случае постановлением СТО. Также закон знает и принудительную лицензию в пользу государственных учреждений и предприятий [2]).

Патент выдается сроком на 15 лет со дня его опубликования. С момента осуществления изобретения на территории Союза ССР с патентообладателя взимается ежегодно определенная пошлина [3]).

Действие патента прекращается: а) по истечении срока, на который он выдан, поскольку срок не был продлен (но не более 15 лет), б) по постановлению Комитета по делам изобретений в случае неуплаты в срок пошлины, поскольку таковая не отсрочена и не рассрочена, в) по постановлению того же Комитета в случае заявления ему об отказе от своих прав со стороны патентообладателя и г) по судебному решению в случае умышленного неосуществления изобретения.

Самовольное пользование в корыстных целях чужим изобретением, на которое выдан соответствующий патент, карается по У. К. 198.

Распространение того или иного товара часто зависит в известной, иногда весьма значительной, степени от удачного рисунка на нем или расцветки его (напр. при тканях) или от удобной, красивой и т. п. формы его (напр. при утвари). Поэтому установление исключительного права на придание в производстве, ремесле и торговле товарам определенных отличительных рисунков или форм (модели) имеет для торгово-промышленного оборота гро-

---

1) Лицензией называется разрешение, даваемое патентообладателем третьему лицу на использование изобретения в определенном отношении. Как передача, так и лицензия вступают в силу со дня отметки о том в патентном реестре.

2) Порядок принудительных отчуждения и лицензии установлен в особых правилах 12 IX 1924 (СЗ 1924 ст. 97 приложен I).

3) За 1-й 2-й и 3-й годы действия патента с момента его осуществления взимается по 5 руб. в год, за 4-й 15 руб., с 5-го по 10-й за каждый год на 10 руб. больше, чем предыдущий и с 11-го по 15-й — а каждый год на 15 руб. больше, чем за предыдущий. Пошлина вносится за каждый год вперед. В случае просрочки (за которую взимается пеня) более 3-х мес. право на патент утрачивается (СЗ 1924 ст. 97 приложен. 2).

мадное значение, поощряя изыскание новых рисунков и моделей, долженствующих удовлетворить как практические запросы, так и художественные вкусы потребителей.

Исключительное право на промышленные рисунки и модели регламентировано пост. ЦИК и СНК 12/IX 1924 (СЗ 1924 ст. 98).

Образцы (рисунок или модель) не считаются новыми, если ко времени заявки их в Комитет по делам изобретений ВСНХ такие же или весьма схожие с ним образцы открыто применялись на территории Союза ССР или были достаточно ясно описаны в печати в течении 50-ти предшествующих лет.

Право на образец принадлежит автору такового или его правопреемнику, причем автором образца считается первый заявитель, пока противное не будет доказано. Отношения между лицами, составившими образец сообща (соавторами), определяются соглашением между ними.

Право на образец возникает с момента заявки его в Комитет по делам изобретений и внесения Комитетом образца в соответствующий реестр. Право на зарегистрированный образец устанавливается на три года (считая со дня заявки) и оплачивается пошлиной в 5 руб.

Зарегистрированный образец может быть предметом лицензии.

Нарушением права на образец признается воспроизведение его ввиде промысла из другого материала, другим способом, в других размерах или красках, или с незаметными при обычном осмотре видоизменениями, а также и воспроизведение для другой отрасли промышленности.

Самовольное пользование в целях недобросовестной конкуренции чужим промышленными образцами (рисунком или моделью) карается по У. К. 199.

ВЕДЕНИЕ ТОРГОВЫХ КНИГ И ПОРЯДОК ОТЧЕТНОСТИ.

Развитой торговый оборот требует правильного и точного учета коммерческих операций торговых и промышленных предприятий. Такой учет может быть осуществлен лишь с помощью правильно поставленного счетоводства. Равным образом и, в области налогового обложения, возможность правильного определения прибыльности предприятия и его оборота всецело зависит от правильно поставленного учета финансовых и коммерческих операций предприятия [1]).

В целях установления такой отчетности, Постановлением СНК СССР 18 сентября 1923 г. (С. У. 1923 г. с т. 998) введено обязательное ведение торговых книг торговыми и промышленными предприятиями, при чем эта обязанность возложена на торговые предприятия не ниже 3-го разряда, по выбираемому ими патенту, и на промышленные не ниже 4-го разряда.

1. Предприятия обязанные вести торговые книги.

Предприятия должны вести:

а) Торговые предприятия 3 разряда—кассовую книгу (запись ежедневной выручки и ежедневного расхода).

б) Торговые предприятия 4-го разряда—кассовую, товарную, инвентарную и расчетную.

в) Промышленные предприятия 4 и 5 разрядов—кассовую, товарную, инвентарную, расчетную и материальную.

г) Торговые предприятия 5 разряда и промышленные не ниже 6-го разряда счетоводство обязаны вести по системе двойной бухгалтерии, т.-е. все главные и все вспомогательные книги.

В тех случаях, когда специальными правилами или положениями установлена для того или иного предприятия обязанность вести более сложное счетоводство и отчетность, независимо от разряда выбираемого им патента, предприятие должно руководствоваться этими специальными правилами.

Если отдельные предприятия и заведения входят в состав организаций с об'единенным счетоводством и выбирают патенты на торговые предприятия 5 разряда и на промышленные не ниже 6 разряда—они не обязаны вести торговых книг, требуемых системой двойной бухгалтерии. Такие предприятия обязаны вести: торговые—кассовую, товарную, инвентарную и расчетную, а промышленные—кассовую, товарную, инвентарную, расчетную и материальную. (Цирк. НКФ № 692 В. Ф. 24 г. № 32).

От обязанности ведения торговых книг освобождены Постановлением СНК СССР 31/VII 24 г. («Изв». 1924 № 176) некоторые категории, выбирающие

---

1) Ст. 76 Инстр. о порядке взимания Государственного Промыслового налога, утвержд. НКФ, ВСНХ, НКЮ и КВТ при СТО 5/VII—23 г.: Обороты Государственных, коммунальных и кооперативных предприятий... определяются по торговым книгам с необходимыми, в случае надобности, поправками. Торговые книги, представляемые частными владельцами... принимаются в соображение . . . . . , если не возбуждают сомнения.

патент на торговлю 3 разряда: а) торгующие из подвижных или небольших постоянных помещений (лотки, тележки), б) инвалиды труда и войны, которые торгуют без посторонней помощи и, по своим физическим недостаткам, не могут вести записи самостоятельно в) перечисленные в перечне по 3 разряду торговых предприятий Приложения 2-го к Пол. о Гос. Пром. налоге в пп. 1, 4, 5, 12 и 13 при условии, что они находятся в сельских местностях и торгуют без наемных служащих (С. У. 1923 г. ст. 89). Кроме того, Пост. СНК СССР 28/I 1925 («И з в». 1925 № 26) предоставлено право освобождать отдельные категории предприятий от ведения тех или иных книг НКФ, по согласовании с ВСНХ и НКВТоргом.

2. Порядок ведения книг.

Порядок ведения торговых книг устанавливается тем же Постановлением СНК 18/IX 23 г.: Книги должны вестись на живом языке, коим является государственный язык данной местности в порядке признания его таковым, постановлением высшего органа власти национально-территориального об'единения (Цирк. НКФ № 760 В. Ф. 1924 № 39), записи ведутся чернилами, без подчисток, приписок и помарок. Всякие исправления слов и цифр должны быть тут же соответственно оговорены, пробелы заполняются косой чертой. Книги должны быть переплетены, снабжены соответствующими названиями и указанием на принадлежность данному предприятию, страницы перенумерованы и в конце книги должно быть указано общее количество страниц за скрепою владельца предприятия или особо уполномоченного лица. Торговые книги, оправдательные документы и деловая корреспонденция должны храниться в течение трех лет со дня последней записи. В случае утраты книг и документов, владелец предприятия ответственное лицо), обязан в двухнедельный срок заявить о том в Губвнуторг, который, по обследовании и установлении действительности заявленного, выдает соответствующее удостоверение. Наблюдение за ведением торговых книг в соответствии с правилами, установленными Постановлением СНК 18/IX 23 г., возложено на финансовых Инспекторов, поверяющих уплату промыслового налога, гербового сбора и т. п. Нарушение установленного порядка ведения торговых книг парализует их доказательную силу и карается по ст. 226 «а» Уг. Код. (Цирк. Госналога 25/I 24 г. № 455 В. Ф. 24 г. № 11) [1]).

В отношении торговых книг торговых и промышленных предприятий, обязанных вести свое счетоводство по системе двойной бухгалтерии, введена обязательная регистрация, порядок коей установлен Инструкцией СТО 28 декабря 1923 г. (С. У. 1924 с т. 177) и дополнением к этой Инструкции—Пост. СТО 19/II 24 г. (С. У. 1924 г. с т. 322). Регистрация производится Губ'исполкомом в Губернском Отделе по Внутренней Торговле и не подлежит никаким сборам. Доказательством регистрации является отметка на кние, сделанная регистрирующим учреждением. (Форма № 1 приложения к Постановлению СТО 28/XII С. У. 1924 с т. 177) [2]) и наложение на прошнуровке печати этого учреждения. Нарушения правил о регистрации карается в уголовном порядке. В отношении регистрации тех предприятий, которые имеют местопребывание в уездах Московской губернии и для которых технически затруднительно

---

[1]) Ст. 226 „а" Уг. Код. Несоблюдение установленных правил относительно хранения, подлежащих оплате гербовым сбором, документов и делопроизводственных бумаг, а также торговых книг и равно непредставление документов, бумаг и книг должностным лицам при ревизии по гербовому сбору—карается штрафом до 300 р. или принудительными работами до 3 месяцев.

[2]) Приложение к постановлению СТО 28/хп—23 г.
Форма № 1.

В настоящей Торговой [illegible]ной Книге (наименование предприятия) ..... на 192.... год пронумеровано, прошнуровано и припечатано ..... страниц Президиумом ..... Исполкома ..... Якобо ..... числа ..... месяца ..... года за № .....

Подпись. [illegible] Сургучная печать на прошнуровке.

представление книг для регистрации в Центр. (Мосгубвнуторг), установлен порядок регистрации через Уездных Уполномоченных Мосгубвнуторга при соответствуем Уездном Исполкоме (Циркулярное письмо Мосгубвнуторга 22/X 24 г. № 475).

Публичная отчетность.

Учитывая растущее значение кредита в торгово-промышленном обороте, законодатель, с целью упрочения его, ввел систему публичной отчетности равно обязательную для государственных, кооперативных и частных предприятий и учреждений. Ознакомление широких кругов с балансами и отчетами того или иного предприятия, опубликовываемыми к всеобщему сведению, является, несомненно, одним из наиболее действительных средств вызвать к этому предприятию деловое доверие, столь необходимое для вступления с ним в ту или иную сделку, так как возможность широкой критики, с одной стороны, и строгая уголовная ответственность—с другой, сводят к минимуму возможность фиктивных дутых балансов и несоответствующих действительности отчетов.

Основные положения публичной отчетности даны в Постановлении СТО «О производстве обязательных публикаций», 6/X—22 г. (С. У. 1922 г. ст. 804) и Постановлении СТО «Правила о порядке публичной отчетности» 17/XI—22 г. (С. У. 1922 г. ст. 983). На основании этих правил, следующие учреждения и предприятия обязаны давать сведения для опубликования: 1) все кредитные учреждения, за исключением ссудо-сберегательных и кредитных кооперативных Товариществ,—о времени утверждения Устава, с указанием органа, утвердившего его, месячный баланс не позднее 2-х недель, заключительный годовой баланс не позднее 3-х месяцев, по окончании отчетного года, с кратким извлечением из отчета и сведениями о распределении прибыли, размер процентных ставок по операциям, введение новых операций, о ликвидации, 2) Общества Взаимного Кредита, оборотный капитал коих менее 50.000 руб., пред'являют балансы не месячные, а трехмесячные. (Приложение 1-е к № 26 «В. Ф.» 1923 г.), 3) все акционерные общества (паевые товарищества), 4) торгово-промышленные товарищества с фирменным капиталом не менее 50.000 р.—о времени утверждения Устава или регистрации товарищеского договора, заключительный годовой баланс не позднее трех месяцев с отчетом и сведениями о распределении прибыли, 5) все виды об'единений государственных предприятий, центральные и местные (тресты, синдикаты, торги и т. д.) при условии, что они находятся в ведении областных и губернских органов хозяйственных Наркоматов, 6) государственные предприятия, которые действуют на основании особых уставов и положений и капитал коих по балансу не менее 100.000 руб.—шестимесячный баланс не позднее полутора месяцев, заключительный годовой баланс не позднее трех месяцев, 7) об'единения и частные лица, арендующие государственные предприятия, оцененные свыше 100.000 р.—годовой баланс не позднее трех месяцев, 8) Центросоюз, губсоюзы и прочие кооперативные об'единения, как республиканского масштаба, так и приравненные к губсоюзам, если их кассовые капиталы не менее 100.000 р.—годовые балансы с отчетом и сведениями о распределении прибыли, о начале и завершении ликвидации.

Публикации производятся в газете «Экон. Ж.», пишутся на одной стороне оригинала без поправок и должны содержать наименование и местонахождение публикатора и подлинную подпись лиц, ответственных за содержание публикации. Нарушение правил о публичной отчетности карается по 118 статье Уг. Кок. [1]), при чем на Главную Контору «Экон. Ж.» возложена обя-

[1]) ст. 118 Уг. Код. Непредставление должностными лицами в срок, по требованию центральных или местных властей, необходимых сведений, справок, отчетов и т. п., представление коих обязательно по закону—карается—в первый раз в дисциплинарном порядке, во второй раз—принудительными работами на срок не ниже 3 месяцев, с увольнением от должности.

занность о всех случаях нарушения сообщать надлежащим учреждениям и должностным лицам. В отношении балансов, направляемых для опубликования, выработана форма, применительно к которой балансы и должны составляться (Формы №№ 1, 2 и 3, опубликованы в «Э. Ж.» 1923 г. № 262).

В виду установления законодателем точных сроков, в которые то или иное предприятие или учреждение должно опубликовывать свой годовой баланс и отчет и установления, за невыполнение в срок, уголовной ответственности—необходимо знать, когда у какого предприятия оканчивается его операционный год.

Общее положение, определяющее конец операционного периода 31 декабря для предприятий, обязанных публичной отчетностью, было дано Пост. СТО 17 XI—23 г. «О порядке публичной отчетности». В дальнейшем, в виду перехода хозяйственного государственного года на 1-е октября и в целях введения единообразия в отчетности государственного хозяйства—Декр. СНК 30/VII—23 г. (С. У. 1923 г., ст. 879) «Об установлении единообразного операционного периода для кредитных учреждений» и Пост. СТО 23/VI—23 г. (С У ст. 588—23 г.) был установлен для всех кредитных учреждений, уставы коих утверждены в законодательном порядке, операционный период с 1 октября по 30 сентября и, Пост. СТО 10/III—24 г. (С. У. ст. 403 1924 г.), такой же операционный период был установлен для государственных предприятий, действующих на началах коммерческого расчета. В отношении трестов общесоюзного и местного значения и трестов коммунальных, операционный период с 1 октября по 30 сентября установлен соответствующими о них положениями, получившими утверждение в законодательном порядке [1]).

Всякое изменение срока может быть допущено лишь по согласовании Наркомата или Отдела Губисполкома, в ведении коего находится предприятие, с НКФ или Губфинотделом по принадлежности.

В развитие основных положений о публичной отчетности НКФ, ВСНХ НКРКИ 21/X—23 г. были изданы правила («В. Ф.» № 43 1923 г.) о порядке публичной отчетности предприятий государственных, кооперативных, частных, акционерных и смешанных, дающие исчерпывающие сведения о порядке счетоводства, составлении балансов и отчетов, подлежащих опубликованию, и добавляющие к уголовной ответственности за нарушение правил—лишение права кредитования в Госбанке и других кредитных учреждениях [2]).

В части установления указанными правилами операционного периода с 1-го октября по 30-е сентября, для Акц. О-в и договорных торгово-промышлен-

---

[1]) Ст. 38 Дек. о Государственных промышленных предприятиях, действующих на началах коммерческого расчета (трестах) 10/IV—1923 г. (С. У. ст. 336—1923 г.).

Ст. 35 Дек. СНК СССР 17/VII—23 г. о местных трестах (С. У. ст. 815—1923 г.).

Ст. 34 Дек. СНК РСФСР о коммунальных предприятиях, действующих на началах коммерческого расчета (трестах), находящихся в ведении Исполкомов 20/XII — 24 г. (Изв. № 298 — 1924 г.).

[2]) § 12 Правил НКФ, ВСНХ и НКРКИ 21/X — 23 г. В случае неисполнения требования настоящей инструкции виновные подвергаются взысканию применительно ст. ст. 116 и 118 Уг. Код.

Ст. 116 Уг. Код. Служебный подлог, т.-е. внесение должностным лицом в официальные документы заведомо ложных сведений, подделки, подчистки или пометки задним числом, а равно составление и выдача заведомо ложного документа или внесение в книги заведомо ложных записей. карается по 1-й и 2 й части 105 ст. Уг. Код.

Ст. 105 Уг. Кодекса..... Карается - от наказания в дисциплинарном порядке, с возмещением причиненного ущерба до лишения свободы не ниже 1 года со строгой изоляцией.

Примечание к ст. 105 Уг. Код. Под должностными лицами разумеются лица, занимающие постоянные или временные должности в каком-либо государственном (советском) учреждении или предприятии, а также, в организации, об'единении, имеющем по закону определенные права-обязанности и полномочия в осуществлении хозяйственных, административных и других общегосударственных задач.

ных товариществ, а также кооперативных организаций, надлежит иметь в виду ст. ст. 323 и 324 Г. К., согласно коих срок операционного года подлежит внесению в Устав Общества, а последний подлежит утверждению СТО или СНК (при наличии концессий).

Балансы и отчетность.

1. Сроки представления отчетов. Все предприятия, состоящие на местном бюджете и подведомственные Промбюро, обл. СНХ, ЦСНХ, ГСНХ и ОМХ, направляют свои балансы и бухгалтерскую отчетность в финсчетные отделы указанных органов в сроки (прик. по ВСНХ № 31 от 29 февраля 1924 г. и прик. по ВСНХ РСФСР № 263 от 20 августа 1924 г.):

за квартал октябрь—декабрь	25 января,
» » январь—март	25 апреля,
» » апрель—июнь	25 июля и
» » июль—сентябрь	25 октября.

МСНХ же, приказом № 64 от 7 февраля 1925 г. § 2, для представления полугодовых и квартальных отчетов, установил сроки месячные, т.-е.—1 февраля, 1 мая, 1 августа и 1 ноября, и для представления годовых отчетов 15 ноября, т.-е. через 1½ месяца по истечении операционного года (прик. по МСНХ № 19 от 27 октября 1924 г.).

Номенклатура счетов баланса установлена прик. по ВСНХ РСФСР от 6 ноября 1924 г. № 46.

Применительно к этому приказу Московский Совет Народного Хозяйства, своими приказами № 19 от 27 октября и № 24 от 14 ноября 1924 г., установил по заключительному балансу на 1 октября 1924 г. нижеследующую номенклатуру:

2. Номенклатура баланса. Актив. 1. Имущество действующих предприятий:

а) постройки и здания производственного значения; б) постройки и здания служебного значения (жилые постройки, конторы и службы, склады, сараи, торговые и прочие постройки); в) силовые установки, г) техническое оборудование и машины; д) инструменты (условно, если имеется возможность выделить их из оборудования); е) технические сооружения; ж) транспорт (водный, сухопутный: автомобильный и гужевой); з) прочие виды оборудования и обзаведения; и) живой инвентарь и к) мертвый инвентарь (движимое имущество).

2. Имущество на консервированных (бездействующих) предприятиях (надлежит принять к руководству ту же номенклатуру счетов, как в п. 1-м «Имущество действующих предприятий»).

3. Имущество, сданное в аренду (надлежит принять к руководству ту же номенклатуру, как в п. 1-м «Имущество действующих предприятий»).

Примечание к п.п. 1, 2 и 3: Строения, принадлежащие МУНИ, учету не подлежат; указывается в приложении к балансу общая кубатура по типам.

4. Материалы:

а) Основные (сырье); б) вспомогательные и разные; в) топливо; г) продовольствие; д) фураж и е) материалы в пути.

5. Полуфабрикаты:

а) на складах и б) в производстве.

6. Товары:

а) готовые изделия и прочие товары; б) готовые изделия и товары, сданные на комиссию; в) товары и готовые изделия в пути и г) готовые изделия и проч. товары в отделениях.

Примечание к пп. 4, 5 и 6: В счетах «материалы», «полуфабрикаты» и «товары» в частных графах указываются ценности ликвидные, неликвидные и избыточные, в соответствии с приказами об инвентаризации.

7. Товары не своего производства.

8. Снабжение:

а) заготовки; б) операционные авансы; в) авансы поставщикам.

9. Денежные средства:

А. Наличные средства:

а) касса; б) текущие счета; в) валюта и девизы.

Б. Ценные бумаги:

а) государственные бумаги; б) паи и акции разных предприятий; в) ценности в обеспечении и г) наложенные платежи и ценности в пути.

В. Подотчетные суммы: авансы на административно-хозяйственные расходы.

Г. Магазины, отделения и представительства.

10. Дебиторы:

а) авансы рабочим и служащим; б) авансы поставщикам и подрядчикам; в) покупатели и потребители: госпотребители, кооперативы, частные лица и учреждения, иностранные лица и учреждения; г) расчеты с синдикатом; д) сомнительные долги; е) прочие дебиторы; ж) залоги внесенные и з) заказчики.

11. Обязательства и документы к получению:

а) векселя к получению в портфеле; б) векселя в учете; в) векселя в обеспечении специальных текущих счетов и ссуд; г) векселя протестованные; д) векселя на инкассо; е) документы на инкассо.

12. Операционные обороты:

а) вновь приобретенное имущество; б) неоконченные постройки и сооружения; в) капитальный ремонт; г) неоконченное производство, д) взаимные расчеты Правления с фабриками (на сальдо); е) авансы, внесенные в покрытие налога с прибылей и подоходно-имущественного налога.

13. Расходы будущего отчетного периода.

14. Результаты за отчетный год: себестоимость проданного, себестоимость заказов, общие накладные расходы, разные расходы, производство оконченное (превышение себестоимости над фактурной оценкой) и убыток снабжения (превышение своей оценки над фактурной оценкой).

15. Убыток: а) на 1 октября 1922 г., б) на 1 октября 1923 г.

Примечание к активу баланса: За балансом: земли, леса, арендованное имущество, запрещенные приказом по МСНХ от 12 мая 1924 г. за № 120, § 7 к обращению, но не вышедшие из обращения на день составления заключительного баланса, гарантийные векселя.

Товары и готовые изделия, принятые на комиссию, учитываемые по книгам треста и заводоуправления в течение года в системном порядке, в заключительном балансе выносятся за баланс.

Пассив. 1. Уставный капитал:

а) основной и б) оборотный.

Примечание: Впредь до получения санкции на изменение уставного капитала надлежит, в случаях увеличения или уменьшения уставного капитала в течение года, отражать это изменение в годовом заключительном балансе на особых активных или пассивных счетах, вводя их в баланс под наименованием: «счет изменения уставного капитала».

2. Амортизационный фонд.

3. Резервный фонд.

4. Фонд для улучшения быта рабочих и служащих.

5. Специальные (особые) фонды и резервы.

А. Специальные фонды (фонды отчислений).

Б. Резервы:

а) Резервы на уценку неликвидных материальных ценностей и готовых товаров; б) резерв на снижение цен на готовые изделия; в) резервы на покрытие убытков и г) резерв гарантийный (например, по долгам сомнительным и безнадежным).

6. Займы и кредиты:

а) специальные текущие счета: под товары, под векселя, под обязательства, под % % бумаги; б) банки по учету векселей; в) промссуды; г) долгосрочные ссуды; д) ссуды целевые и специальные; е) дотации и ж) займы.

7. Векселя выданные (к платежу).

8. Кредиторы:

а) Авансы полученные: от госпотребителей, кооперативов, частных лиц и учреждений, иностранных лиц и учреждений, заказчиков; б) рабочие и служащие; в) поставщики и подрядчики; г) депозиты и невыплаченные суммы; д) залоги полученные; е) коммитенты; ж) расчеты с синдикатом; з) прочие кредиторы; и) задолженность по налогам и сборам; к) задолженность по акцизу; л) задолженность по соцстраху.

9. Операционные обороты: взаимные расчеты Правления с фабриками (на сальдо).

10. Доходы будущего года.

11. Результаты за отчетный год: продажная оценка изделий, продажная оценка заказов, разные доходы, выпуск готовых изделий (превышение фактурных оценок над себестоимостью оконченного производства) и прибыль снабжения (превышение фактурной оценки над своей оценкой).

12. Прибыль на 1 октября 1923 г.

В случае наличия в числе дебиторов или кредиторов крупных контрагентов: Военвед, НКПС, Госбанк, Промбанк, Горбанк и пр. надлежит, причитающиеся с них или им суммы, указывать в балансе отдельной строкой.

Приведенная выше номенклатура счетов баланса МСНХ несколько отличается от преподанной ВСНХ главным образом тем, что результаты за отчетный год по балансу МСНХ должны быть показаны в широко развернутом виде, т.-е. должны быть указаны по балансу не только общая сумма валовой прибыли и валового убытка, но таковые в свою очередь должны быть еще расчленены и на свои составные части, номенклатура же счетов баланса по схеме ВСНХ предусматривает в самом балансе только окончательные результаты: чистую прибыль или дефицит, давая анализ этих сумм только в особом приложении к балансу, счете прибылей и убытков.

Кроме сего отнесенные по номенклатуре МСНХ по активу в раздел «Денежные средства», под литерой Г «магазины, отделения и представительства, по схеме ВСНХ отдельной статьей не показываются, разбиваясь по ряду других счетов.

В остальных частях эти номенклатуры счетов отличаются друг от друга только тем, что МСНХ нашел возможным для своих предприятий принять более подробную и дробную номенклатуру чем та, которая предложена от ВСНХ, как общая типовая минимальная номенклатура. Не вполне однообразные группировки отдельных счетов, принятые по той и другой номенклатуре, общности баланса совсем не нарушают.

3. Отчетные ведомости и материалы.

Представляемые при отчетах, балансы должны сопровождаться рядом отдельных пояснительных отчетных ведомостей. Из них главнейшие:

1. Сводная оборотная ведомость счетов Главной Книги по всем заведениям и Правлению предприятия в целом, по которой показываются по каждому счету отдельно: остатки по балансу к началу года, обороты по дебету, обороты по кредиту и остатки по заключительному балансу к концу года.

2. Счет прибылей и убытков, с указанием в отдельности по прибылям: а) валовой выручки от продажи, б) разных доходов по отдельным видам и по роду их, в) разницы между фактурной ценой и действительной себестоимостью, г) увеличения оценки материалов и готовых изделий против книжной цены их оприходования, д) оценки привеса и прочих видов приращения ценностей, выявляемые натуральною инвентаризациею и переоценкой;—по убыткам: а) себестоимости проданного, б) общих расходов с подразделением их на расходы по управлению, торговые и производственные и т. д., в) разных расходов по отдельным видам их и в частности с выделением % уплаченных, г) фактурных убытков, д) уменьшения по инвентаризации оценки материалов и готовых изделий, а также е) провеса, утечки и прочих видов убыли.

По счетам общих расходов, помимо вышеуказанных подразделений их, должны быть даны также для характеристики их подразделения по отдельным видам расходов: содержание служащих, командировки и раз'езды, хозяйственные расходы, почтово-телеграфные расходы, налоги и т. д.

3. Ведомости движения капиталов: уставного (основного и оборотного), амортизационного фонда, резервного фонда, фонда для улучшения быта рабочих и служащих и т. д. с подробным указанием и об'яснением всех тех изменений, увеличений и уменьшений, которые произошли по этим капиталам.

Эти ведомости должны сопровождаться подробными выписками счетов из Главной книги и ссылками на приказы, распоряжения и проч. основания, по которым были допущены и произведены изменения капиталов.

4. Ведомости движения имущества предприятия: инвентарного, материалов, полуфабрикатов, готовых изделий и т. д. с указанием стоимости и количества их: остатки к началу года, поступления и расход в течение года и остатки по заключительному балансу к концу года. Особенное внимание в этих отчетных данных должно быть обращено на то, чтобы остатки имущества, показанные по балансу, были точно согласованы с наличием его по описям, составляемым при фактическом пересчете-инвентаризации, и на оценку имущества, производимую согласно существующих инструкций и приказов.

5. Ведомость и выписка счета переоценок—эта ведомость предусматривается в схеме приложений к балансу по приказу ВСНХ.

6. Выписки из счетов дебиторов и кредиторов, с перечислением в особых ведомостях сомнительных дебиторов и безнадежных долгов. Покупатели, поставщики и разные лица и учреждения должны быть подразделены, как указано в балансе, на госучреждения, кооперацию и частные лиц. В этих ведомостях должны быть показаны, помимо годового оборота, суммы остатка задолженности к концу отчетного периода по месяцам их образования, с выделением лиц и учреждений, задолженность с коими превышает 3-месячный срок, с указанием причин невзыскания долгов или неуплаты их кредиторам.

7. В ведомости подотчетных сумм все выданные средства должны быть подразделены по отделам и заведениям предприятия, с указанием срока выдачи денег и указанием причин несдачи, значащихся за этими лицами сумм. При наличии значительных сумм под отчетом у одного лица—должны быть указаны фамилия и должность подотчетника, отдел, срок выдачи аванса и непогашенная сумма.

8. В ведомости рабочих и служащих—по задолженности им—должна быть показана причина задержки расчетов, если сумма задолженности превышает сумму среднего полумесячного заработка по предприятию, а по долгам рабочих и служащих—сроки выдачи авансов и, в случае непогашения в продолжительный срок, причины задержки расчетов.

9. В ведомости сомнительных дебиторов и безнадежных долгов должны быть поименно перечислены все эти должники, с указанием причин сомнительности или безнадежности долга, а также и тех мер, которые были приняты предприятием для взыскания этих долгов.

10. В ведомостях векселей, полученных и выданных, должны быть показаны обороты с векселями по каждому месяцу отдельно и, кроме сего, по всему обороту за год должны быть векселя распределены по социальному составу векселедателей и векселеполучателей (госорганы, кооперация и частные лица) и по срокам их (на 1 месяц, 2 месяца, 3 месяца и т. д.). Также должен быть указан и порядок погашения векселей—оплата в срок, переписка векселей, протесты их и, в последнем случае, отдельный подробный перечень протестованных векселей.

11. В ведомостях разного рода депозитов обороты по ним должны быть подразделены по каждому роду их. В частности задолженность по налогам, сборам и соцстраху в том случае, если платежи задержаны долее обусловленных сроков, должна быть об'яснена особенно подробно, имея в виду постановление СТО о ликвидации недоимочности по налогам и сборам; в частности и приказ № 263 по ВСНХ РСФСР от 20 августа 1924 г. предписывает давать спецификации по государственной задолженности, расчленяя ее: 1) по госналогам и сборам, 2) по акцизу, 3) по соцстраху и 4) по невыплаченной от прежних годов части прибылей по местному бюджету.

12. Займы и кредиты должны быть показаны также подробно по каждому виду задолженности (по спец. тек. счету, по учету векселей, ссуды, дотации и т. д.), с распределением оборота по ним по отдельным месяцам и с указанием источника их, условий предоставленного кредита и т. д. При наличии займов под товары сведения о них должны быть даны за весь отчетный период, независимо от того, погашены они или нет к концу отчетного периода, и, в частности, чем было вызвано пользование подтоварными ссудами, вместо кредита вексельного или по специальному текущему счету.

Особенное внимание в отчете должно быть обращено, помимо правильной оценки имущества к концу года, на ясность отчетных данных по движению материалов, производства и готовых изделий.

Всякого рода имущество оценивается по фактической покупной или заготовительной цене.

По имуществу же, по которому таковые цены установлены быть не могут, оценка производится по биржевой или рыночной цене, за исключением инвентарного имущества, для которого принимается довоенная оценка, причем при производстве оценки принимается во внимание износ его (прик. по ВСНХ № 328 от 9 июня 1923 г., Инструкция СТО от 8 июня 1923 г., изд. на основ. ст. 9 декр. 10 апреля 1923 г., приказ по МСНХ № 142).

Нормы амортизации государственных имуществ и проект норм амортизационных отчислений в последнее время направлены Президиумом Госплана на утверждение СТО, однако, эти проекты еще не согласованы и ВСНХ по этому вопросу выдвигает для постановления СТО свои положения; таким образом, вопросы об амортизации остаются еще окончательно не разрешенными.

Что же касается расчетов неоконченного производства, то таковое (прик. по МСНХ, № 19) должно быть показано или по каждому цеху или по стадиям его, с указанием израсходованных материалов, рабочей силы и начисленных расходов общих и специальных—с пояснением способа определения и оценки неоконченного производства. По производству же завершенному, кроме сего, должен быть дан ряд сведений с определением его себестоимости по месяцам, с перечислением главнейших изделий и продуктов производства. В связи с производством обязательно также представление отчетных калькуляций на главнейшие виды продукции (прик. по ВСНХ РСФСР № 263 от 20-го августа 1924 г.). По реализации же продукции должна быть представлена ведомость продажи по месяцам, с сопоставлением продажной выручки с себестоимостью проданного.

Полное подробное перечисление всех приложений, требуемых к годовому заключительному балансу, интересующиеся найдут в приказе по МСНХ

№ 19 от 27 октября 1924 г., выше же были перечислены только главнейшие из них.

При представлении квартальных балансов, обязательными, согласно вышеупомянутого приказа по ВСНХ РСФСР № 263, являются ведомость оборотов по счетам Главной Книги и отчетные калькуляции за истекший квартал.

Что же касается полугодовых отчетов, то таковые по содержанию своему близко подходят к отчетам годовым. Основное их отличие от годовых отчетов заключается в том, что при составлении годового отчета для каждого предприятия является обязательной натурная инвентаризация имущества, каковая по полугодиям, в виду громоздкости ее и большой затраты сил, может не производиться. В соответствии с этим несколько изменяется и содержание отчетного материала.

4. Об'яснительная записка. Все бухгалтерские отчеты должны сопровождаться об'яснительными записками, раз'ясняющими с одной стороны приведенные в отчете цифровые данные, а с другой—освещающими деятельность предприятия в наиболее важных частях его работы с хозяйственной стороны, давая возможно полный обзор в частности: а) производственной части, б) снабжения заведений предприятия сырьем, топливом, материалами и проч., в) торговой работы, г) финансовой практики—кредитования в банковских учреждениях, вексельный кредит покупателям, степень использования вексельного кредита при расчетах с поставщиками, процентное отношение своих оборотных средств к чужим, обращавшимся в производстве истекшего года, достаточность и своевременность кредита на заготовки и проч. и, наконец, д) по счетно-отчетной части—о методах проверки балансовой оценки основного имущества; о наличии мертвого имущества, не участвующего в производстве и находящегося в работающих заведениях.

Также должны быть освещены вопросы о методах проверки и о балансовой оценке материальных ценностей; об имевших место снижениях продажных цен на готовые изделия и товары, с указанием % % и суммы каждого снижения отдельно; неликвидные материалы, их балансовая стоимость, длительность нахождения в трестах и план их реализации; о переоценке ценных бумаг и результатах колебания курса; о незаконченных операциях и расходах за счет будущего года; о движении специальных фондов и порядке хранения их; освещение результатов данного года и т. д. (прик. по ВСНХ РСФСР № 46 от 6 ноября 1924 г.).

МСНХ, развивая эту программу, в своем приказе № 19 от 27 октября 1924 г., дает очень точный и подробный перечень вопросов, на которые в частности об'яснительная записка должна дать исчерпывающие ответы.

5. Капиталы. Декретом СНК СССР от 17 июля 1923 г.,—о государственных промышленных предприятиях, действующих на началах коммерческого расчета (трестах), находящихся в управлении местных органов,—предусматривается (§ 13, 14), что передаваемый государством тресту уставный капитал, распадающийся на основной и оборотный, заключает в себе: основной—строения, машины, оборудование, инструменты, инвентарь и т. д., т.-е. такое имущество, которое не уничтожается целиком в одном акте производства, и оборотный—в деньгах, ценных бумагах, готовых изделиях и разного рода материалах—топливо, сырье и т. д.

Этот же декрет предусматривает образование за счет прибылей предприятия особых капиталов: резервного, промфонда и др.

Приказом МСНХ № 172 от 14 августа 1924 г. предусматривается, что резервный капитал треста, с разрешения МСНХ, на основании представляемых трестами смет, может расходоваться: 1) на покрытие убытков треста, 2) на расширение предприятий треста: а) новые постройки, б) переоборудование, в) пополнение оборудования, г) технические усовершенствования, д) прочие расходы и з) на капитальный ремонт в тех случаях, когда для этой цели средства амортизационного фонда недостаточны.

Что же касается амортизационного фонда, то таковой (прик. по МСНХ № 167 от 31 июля 1924 г.) может расходоваться также лишь с разрешения МСНХ и на следующие надобности: 1) для работ по восстановлению предприятий, 2) для капитального ремонта предприятий, 3) для оборудования (технического и механического) предприятий, 4) для капитального ремонта технического и механического оборудования предприятий и 5) для покрытия стоимости утраченных или пришедших в негодность предметов, значившихся в основном госфонде трестов.

Специальный промышленный фонд, постановлением СТО от 27 октября 1924 г. (С. З. 1924, № 15 ст. 156), образуется в составе местного бюджета (для Московской промышленности—при Моск. С. Р. К. и К. Д.) для финансирования местной промышленности. Он образуется отчислениями из прибылей предприятий, от арендной платы за сдаваемые в аренду предприятия; от продажи мелких промышленных заведений и старого промышленного имущества и, наконец, из процентов на специальные капиталы промфонда.

Размеры делаемых в промфонд отчислений ежегодно определяются местным губернским (областным) исполнительным комитетом или экономическим совещаниям, по представлениям ГСНХ, причем размеры отчислений из прибыли и от аренды предприятий утверждаются Комиссариатом Финансов. Размеры отчислений от арендной платы устанавливаются в пределах от 15 до 25% таковой и зачисляются в Промфонд по мере поступления, как этих доходов, так и от продажи предприятий и имущества. Отчисления из прибылей производятся по утверждении отчетов и балансов предприятий.

Промфонд предназначается на восстановление и расширение наиболее важных предприятий местной промышленности, на покрытие убытков таких предприятий в тех случаях, когда эти убытки не могут быть списаны с уставного капитала или из резервного капитала предприятия.

Этот фонд может быть использован также и на организацию новых, имеющих особое значение для местной промышленности предприятий в тех случаях, когда удовлетворены указанные выше потребности предприятий, уже существующих.

Расходы из средств Промфонда могут производиться только согласно плана, составляемого местным ГСНХ, утвержденного подлежащим исполнительным комитетом и представляемого в Высший Совет Народного Хозяйства и в Комиссариат Финансов в недельный срок по утверждении исполкомом.

Промфонд, как находящийся в распоряжении губернских и областных исполнительных комитетов капитал специального назначения, хранится в Госбанке или других, согласно особого списка НКФ, кредитных учреждениях, причем 60% его, по постановлению ЦИК и СНК СССР 7 марта 1924 г., помещаются в государственные и гарантированные правительством % бумаги.

Производственные планы.

Основные требования, пред'являемые к производственному плану, заключаются в том, чтобы план, с одной стороны, отражал действительное состояние промышленности в целом и отдельных предприятий в частности, с другой стороны—план должен выявить производственные возможности промышленности на основании технической и финансовой мощности отдельных предприятий, сырьевых рессурсов и емкости рынка. Имея перед собой эти основные требования, производственный план в своей основе строится по отдельным предприятиям и заведениям и разбивается на следующие основные части:

1. Производственная программа.
2. Бюджетная смета.

3. Финасовый план.
4. Торговый план.
5. План снабжения.

Таким образом, производственный план, будучи разбит на пять основных моментов, подробно освещает как состояние промышленности, так и перспективы ее на предстоящий операционный год.

1. Производственная программа. Производственная программа строится, согласуясь с ориентировочным финансовым и торговым планом, и служит основой для составления бюджетной сметы. Таким образом, прежде чем разрабатывать производственную программу, надлежит иметь ориентировочные данные о том, какой размах производства допускают финансовые возможности и кон'юнктура рынка.

В первую очередь производственная программа должна дать точную картину состояния и мощности оборудования, выявив возможный максимум выработки при нормальной нагрузке. В этой части программы должна быть приведена подробно основная аппаратура и машины, служащие мерилом для определения размеров выработки. В этой части программы выводится % использования оборудования и % нагрузки его. Под использованием понимается количество единиц основного оборудования, занятых при выполнении программы, под нагрузкой подразумевается использование занятого в производстве оборудования от действительной мощности.

Следующую статью программы составляет рабочая сила, которая подразделяется на производственную, подсобную и хозяйственную. Основным фактором при исчислении рабочей силы является производительность труда, поэтому в программе должны быть приведены нормы выработки предыдущего года и предполагаемые нормы на предстоящий год.

Потребность рабочей силы на предстоящий операционный год исчисляется по последним нормам и в зависимости от намечаемой выработки.

По выявлении мощности и возможной нагрузки оборудования и исчислении потребной рабочей силы, в программе производится окончательный подсчет выработки.

В этой части программы с достаточной ясностью должны быть выявлены изменения в ассортименте продукции, в зависимости от установившихся в последнее время требований рынка и производственных возможностей.

Сырье по программе исчисляется в зависимости от выработки и ассортимента продукции, для сопоставления приводится фактический расход сырья за прошлый год. Выявив потребность сырья для выполнения программы, в формуляре последней должна быть приведена наличность сырья к началу операционного года и необходимые запасы его к концу года.

Топливо по программе исчисляется отдельно на производство и отдельно на отопление и хозяйственные нужды. В тех производственных заведениях, где имеются собственные силовые станции, отдельно исчисляется топливо на энергию. В формуляр программы вносятся все виды топлива с разбивкой их по статьям расхода. Необходимая заготовка топлива выводится по формуляру из общей потребности на выполнение программы, наличности к началу операционного года и необходимых запасов к концу года.

Электрическая энергия исчисляется отдельно на движение и отдельно на освещение. При исчислении энергии на движение расчет строится на потребную силу для работы использованного оборудования при нормальных условиях. Превышение нормального расхода, вследствие холостого хода машин, а также вследствие наличности более мощных моторов, дающих перерасход при неполной нагрузке, должно быть показано расчетом отдельно.

Наконец, по программе должны быть исчислены основные вспомогательные материалы, идущие непосредственно в продукцию. Расчет их аналогичен расчету сырья, и формуляр программы заполняется по этой статье так же, как и на основное сырье.

Помимо вышесказанного, производственная программа по соответствующим статьям должна совершенно отчетливо выявлять внутренние обороты. К внутренним оборотам относится сырье, получаемое одним заведением об'единения от другого, собственный полуфабрикат при построении программы по цехам и фабрикам, передаваемый другим заведениям об'единения для дальнейшей обработки, топливо, получаемое из других заведений об'единения в виде отходов производства и проч. Выделение внутреннего оборота необходимо потому, что эти обороты не связаны с денежным обращением и поэтому не должны отражаться в финансовом плане.

2. Бюджетная смета. Бюджетная смета составляется на основании производственной программы и разбивается на две основные части: приходная смета и расходная смета.

Приходная смета включает в себя количеством, ценой и суммой всю продукцию по отдельным ее видам, выпускаемый полуфабрикат и отходы производства. Цены, принятые в приходной смете по отдельным видам продукции, обосновываются сметными калькуляциями. Из итоговой цифры приходной сметы исключается сумма внутреннего оборота, как не участвующая в денежных оборотах по финансовому плану. Таким образом, приходная смета, обоснованная калькуляционными данными, в общем итоге дает стоимость всей продукции заведения, цифра же, полученная после исключения внутреннего оборота, показывает какой суммой данное заведение участвует в общем обороте об'единения.

Расходная смета состоит из двух основных статей: производственные расходы и накладные расходы. К производственным расходам относятся: сырье, основные вспомогательные материалы, топливо на производство и на энергию, энергия для моторов и производственная рабочая сила. Все эти статьи расходов количественно исчислены в производственной программе, и в смету вносятся суммой, исходя из заготовительных цен к моменту составления сметы.

К группе накладных расходов относятся все остальные расходы, как то: материалы на ремонт и обслуживание, топливо на отопление и хозяйственные нужды, энергия на освещение и подсобные мастерские, подсобные и хозяйственные рабочие, служащие, социальные расходы, транспорт общего обслуживания, амортизация, страхование, налоги и сборы, расходы правления об'единения и проч. Накладные расходы по статьям: материалы, топливо, энергия, рабочая сила и служащие, приводятся в смете количеством, ценой и суммой на основании сметного исчисления. Социальные расходы, как зависящие целиком от выплаченной зарплаты, приводятся в смете по отдельным статьям, с указанием, сколько процентов от общей зарплаты по каждой статье отчисляется. Амортизация исчисляется согласно установленных процентов отчисления, по каждому отдельному виду основного капитала, и вносится в смету общей суммой, также и страхование по фактической оценке. Налоги и сборы приводятся отдельно по каждой статье: уравнительный сбор, местный налог, акциз, патенты и разн. сборы. Расходы Правления приводятся по отдельным статьям—содержание правления, торговые расходы и проценты за кредит.

Бюджетная смета по всем статьям, так же, как производственная программа, разбивается по кварталам, имея при этом в виду сезонность товара, развертывание производства, отпуска рабочим и т. д. Общий итог всех статей расходной сметы дает полную себестоимость годового производства, из общего итога сметы исключаются впоследствии суммы внутреннего оборота.

3. Финансовый план. Финансовый план составляется по всему об'единению в целом и охватывает все финансовые операции за год. Строится он на основании бюджетной сметы и ориентировочного баланса к началу операционного года. Бюджетная смета показывает приход от реализации продукции и расход по производству, финансовый план увязывает эту смету с оборотными средствами треста и выявляет возможность осуществления сметы,

сообразуясь с условиями заготовки сырья, топлива и материалов и с условиями реализации продукции. Финансовый план разбивается по кварталам, с учетом кредиторов и дебиторов по ориентировочному балансу; расходы по закупке сырья, топлива и проч. материалов при покупке в кредит по векселям, учитываются по вексельным операциям. Приход от реализации продукции в части продажи в кредит по векселям выявляется поступлениями от учета векселей. На предприятиях, где практикуется работа по заказам, с задатком под заказы, или где существуют генеральные договора с определенными условиями расчета, эти условия и задатки должны отражаться в финансовом плане, как факторы, усиливающие оборотные средства. Таким образом, финансовый план должен дать вполне ясную картину всех финансовых операций при выполнении производственной программы и бюджетной сметы, и без финансового плана не представляется возможным выявить реальность производственного плана.

4. Торговый план. Покончив с увязкой производственного плана с финансовой стороны, необходимо осветить рыночную конъюнктуру. Торговый план, построенный отчасти на основании отчетных данных за предыдущий год, должен дать вполне ясную картину, как о способах реализации, так и о районах сбыта.

В настоящее время, в связи со стремлением приблизить товар к потребителю, предприятия имеют как оптовую, так и розничную торговлю. Часто розничная торговля, не ограничиваясь районом, где находится предприятие, развивается целой сетью иногородних отделений и складов и, в зависимости от характера собственной продукции, имеет также торговые операции с продукцией не своего производства. Все эти обстоятельства заставляют увязывать всю торговлю в общем торговом плане, который делится на две основные группы: оптовая и розничная торговля. Оптовая торговля в свою очередь в плане делится по видам покупателей: государственные предприятия и учреждения, кооперативы, частные лица и экспорт и дальше по районам сбыта. Розничная торговля в плане делится на магазины, иногородние отделения, ларьки, разносную торговлю и посылочную, с подразделением по районам сбыта. Проводимая предприятием продукция не своего производства показывается по всем видам торговли отдельно.

Таким образом, торговый план дает вполне ясную картину по торговым операциям, отражая, с одной стороны, методы торговли, с другой стороны— районы сбыта, что весьма существенно для определения ассортимента продукции и дает достаточно ясный материал для регулирования торговли и производства.

5. План снабжения. Для полной увязки производственного плана неотъемлемой его частью является план снабжения. Имея в виду различные способы заготовки сырья, топлива и материалов, план снабжения разбивается по основным группам материалов и сырья и по способам заготовки, как то: собственные разработки, генеральные договора, оптовые сделки, иногородние заготовительные конторы, импорт и проч.

Все заготовительные операции по плану разбиваются по районам заготовки, учитывая по каждому району количество, цену и сумму заготовляемых материалов.

6. Заключение. Описанное построение имеет производственный план на 1924—25 г. и дает вполне ясную картину работы промышленности. Весь план по всем его частям строится по кварталам, что дает возможность своевременно учитывать его выполнение. Надо полагать, что опыт работы 1924—25 г. внесет отдельные пополнения и уточнения в производственном плане, но в основной своей части план остается без изменения.

Б. Налоги, акцизы и сборы.

Прямые налоги.

Государственный подоходный налог.

Этот налог был установлен декретом 16 ноября 1922 года, затем замененным положением 12 ноября 1923 года о подоходно-поимущественном налоге, и ныне действует под именем Государственного Подоходного налога, согласно положению от 29 октября 1924 г. (С. З. ст. 196 и В. Ф. № 21, где помещена инструкция о порядке его взимания).

Подоходный налог разделяется на два вида обложения: а) основной налог, который взимается по внешним признакам; б) прогрессивный налог, уплачиваемый с общей совокупности доходов (ст. 13). Он уплачивается два раза в год по полугодиям, считая первое полугодие с 1 октября по 31 марта, а второе—с 1 апреля по 30 сентября.

Государственным подоходным налогом облагаются: а) все лица, имеющие самостоятельные доходы и проживающие на территории Союза ССР; б) юридические лица, правления которых находятся на территории Союза ССР; в) допущенные к операциям на территории Союза ССР представительства иностранных фирм.

От платежа налога освобождены: а) лица, получающие доходы от занятий сельско-хозяйственным промыслом, облагаемым единым сельско-хозяйственным налогом; б) ремонтно-строительные рабочие, поденщики и прочие неквалифицированные рабочие, имеющие временную работу с неопределенным месячным заработком; в) рабочие и служащие в учреждениях, предприятиях и хозяйствах, если размер получаемой указанными лицами заработной платы составляет в месяц менее 75 руб., и если они не имеют иных источников дохода; г) государственные пенсионеры, проживающие на пенсию, получаемую из казны в размере менее 100 р. в месяц, и не имеющие иных источников дохода; д) военно-служащие и милиционеры; е) учащиеся государственных и приравненных к ним заведений; ж) инвалиды, неспособные к труду и находящиеся на иждивении органов социального обеспечения и органов социального страхования или частных лиц и организаций; з) женщины, имеющие на своем попечении детей моложе 14 лет или других нетрудоспособных членов семьи, если они самостоятельно, без чужой помощи, содержат себя и семью; и) зарегистрированные на бирже труда безработные, пользующиеся правом на пособие в порядке социального страхования и не имеющие других источников дохода; к) не получающие самостоятельного дохода жены и члены семейств плательщиков налога и лиц, освобожденных от него и вообще лица, проживающие на постороннем иждивении и не имеющие своих средств к существованию; л) представители иностранных государств на началах взаимности; м) государственные и кооперативные предприятия и смешанные общества, облагаемые подоходным налогом на основании положения от 20 июня 1923 г. (С. У. 1923 г., ст. 573); н) учреждения сельско-хозяйственного кредита всех ступеней; о) жилищные товарищества; п) рабочие жилищно-строительные кооперативы.

Подлежащие налогу лица разделяются на следующие категории: А) лица, получающие доход от личного труда по найму, и государственные пенсионеры; Б) лица, получающие доход от личного труда не по найму; В) лица, получающие доход от владения промышленными и торговыми предприятиями, строениями, капиталами, от арендования имущества и других нетрудовых источников дохода; Г) юридические лица: акционерные общества (паевые товарищества) и кредитные учреждения, а также товарищества полные, на вере и с ограниченной ответственностью.

К категории «А» относятся рабочие и служащие в учреждениях, предприятих и хозяйствах, поденщики, ремонтно-строительные и т. п. рабочие и государственные пенсионеры. При доходе не более 100 руб. в месяц они уплачивают 3 р. 60 к., от 100—150 р.—7 р. 20 к., свыше 150 р.—15 р. и сверх того за излишек дохода в 900 руб. на общих основаниях по совокупности дохода.

К категории «Б» относятся; 1) ремесленники и кустари, разносчики-торговцы, работающие от государственных и кооперативных предприятий; 2) граждане, занимающиеся единолично мелкими промыслами; 3) граждане, выполняющие единолично, по заказам и поручениям, работы технического рода; 4) граждане, занимающиеся лично исполнением за плату частных поручений (факторы, торговые агенты), а также маклеры фондовых и товарных бирж, инспекторы и агенты кредитных и страховых учреждений и странствующие приказчики (коми-вояжеры), торгующие по образцам; 5) лица, занимающиеся свободными профессиями; 6) все прочие лица, получающие доходы от личного труда и не принадлежащие к категории «А». Они уплачивают оклад от 6 р. до 21 руб. по Москве и Ленинграду и ниже по разным поясам местностей.

К категории «В» отнесены владельцы торговых и промышленных предприятий всех разрядов выбираемых патентов, комиссионеры, маклеры, экспедиторы и лица с доходом от владения, торговли и капиталов. Они уплачивают твердую ставку от 10 р. 40 к. до 137 р. по Москве и Ленинграду и от 5 р. 20 к. до 120 р. по поясам местностей.

Обложению по совокупности доходов подлежат те плательщики, которые в полугодии, предшествовавшем окладному, получили доход свыше 300—500 руб. из одного или нескольких перечисленных ниже источников, а именно: а) от участия в торговых или промышленных предприятиях, в качестве владельцев или арендаторов и, вообще, от всяких занятий торговлей, подрядами, поставками, комиссионными, маклерскими, экспедиторскими, биржевыми и другими подобными операциями; б) от владения зданиями в городах и, сдаваемыми в наем, строениями вне городов и от арендования зданий и имуществ, в целях коммерческой эксплоатации; в) от денежных капиталов, процентных и дивидендных бумаг; г) от личного труда не по найму; д) от вознаграждения за работу или службу в учреждениях, предприятиях и хозяйствах, а равно от получаемого из казны пенсионного обеспечения; е) от всяких других источников дохода, кроме занятий сельско-хозяйственным промыслом, облагаемым единым сельско-хозяйственным налогом.

При совокупном доходе свыше 300—500 руб. (для рабочих и служащих 1.200—1.400 руб.) в полугодие плательщики обязаны подавать декларации и облагаются по особой табели по прогрессивной шкале (твердыми окладами) приблизительно от 3 до 25% при полугодовом доходе в 8.000 руб. оклад составляет 1.500 р. плюс 300 р. за каждую 1.000 р. сверх. Твердые оклады засчитываются в счет оклада по совокупности.

Годовой оклад налога с юридических лиц категории «Г» исчисляется в размере удвоенной полугодовой ставки соответствующей по расписанию половине их годового дохода.

За неподачу деклараций, несвоевременную их подачу или представление органам НКФ неполных сведений может быть, по постановлению губернских или уездных и соответствующих им налоговых комиссий, наложен штраф до

200 руб. Представление заведомо неверных сведений карается в уголовном порядке.

В дополнение к декларации плательщики обязаны, по требованию налоговых комиссий, представлять словесные и письменные об'яснения и документальные данные (торговые и конторские книги и пр.).

Промысловый налог. Положение о промысловом налоге утверждено 18 января 1923 г. (С. У. 1923 г., ст. 88 и 89, ст. 801). Промысловой налог слагается из патентного и уравнительного сборов, но стоимость первого зачитывается в уплату уравнительного сбора.

Патентный сбор с торговых предприятий изменяется по 5 разрядам и по местоположению предприятия.

По патенту первого разряда разрешается торговля единолично с рук на базарах и проч.

По патенту второго разряда производится торговля единолично или с помощью одного члена семьи всякими товарами, кроме особо перечисленных (перечни изменяются, в них входят драгоценные камни и изделия, антикварные вещи, самовары, музыкальные вещи, резиновые изделия, москательные товары, меха, новое готовое платье и белье, материи и ткани), из подвижных помещений или небольших постоянных помещений, не имеющих значения комнаты; сюда же относится и мелкая скупка и мелкие подряды, мелкие бани, прокат вещей и некоторые другие.

По патенту третьего разряда производится розничная торговля, когда при ней состоит не более 4 лиц, в том числе и хозяин, скупка до 400 р., подряды и поставка от 500 р. до 1.500 р., бани с числом служащих до 10, аптеки до 5 служащих и некоторые другие предприятия.

По патенту четвертого разряда может производиться: а) полуоптовая торговля партиями от 25 до 75 руб. при числе обслуживающих торговлю лиц не более семи, считая хозяина и б) розничная торговля с числом служащих не более 10, далее, скупка до 1.000 руб., подряды и поставки до 5.000 руб., бани с более 10 служащих, аптеки с более 5 служащих, кинематографы не более 100 мест, пароходные и транспортные предприятия издательства произведений печати и другие.

По патенту пятого разряда дозволяется производить оптовую торговлю крупными партиями свыше 1.000 руб. и полуоптовую, свыше 7 обслуживающих, розничную свыше 10 обслуживающих лиц и прочую торговлю, превышающую нормы предшествующего разряда.

Ставки патентного сбора составляют в полугодие для Москвы—по разрядам—от 10 до 540 руб., для остальных местностей от 8—26 (I) и 430—110 (V).

Местности поясов устанавливаются НКФ по соглашению с Наркомвнуторгом и ВСНХ; к 1 поясу отнесены Киев, Одесса, Ленинград, Ростов на Дону с Нахичеванью и Харьков.

Промышленные предприятия делятся на двенадцать разрядов, в зависимости от числа рабочих и механической силы предприятия, при чем наличность механических двигателей повышает разряд. Повышение имеет место в отношении некоторых видов промышленных предприятий: ювелирных, скорняжных, модных и прочих предприятий, а равно фотографий, винокуренных пивоваренных заводов и заведений для выделки мыла и парфюмерных изделий и проч. Ставки для Москвы повышаются в полугодие от 6 руб., при наличности не свыше 3 рабочих, до 1.000 руб. при числе рабочих свыше 1.000.

Помимо патента на предприятие должны выбираться особые патенты на складочные помещения при торговых и промышленных предприятиях стоимостью от 10 до 34 р. в полугодие по Москве и ниже в других местностях.

Для личных промысловых занятий также обязательна выборка промысловых патентов, которые равным образом градируются по пяти разрядам и

шести поясам местностей, в зависимости от характера занятий («В. Ф.» № 2, 10/X—24 г.).

К патентному сбору, с зачетом такового для торговых и промышленных предприятий, установлен еще «у р а в н и т е л ь н ы й» сбор—по полугодиям с суммы оборота предприятия.

Уравнительный сбор исчисляется участковыми налоговыми комиссиями, образованными в каждом участке.

Для рассмотрения жалоб плательщиков уравнительного сбора существуют губернские (или соответствующие им) по промысловому налогу комиссии.

Процент оклада установлен в размере 1½ процентов по подробной классификации торговых и промышленных предприятий по процентам обложения их уравнительным сбором. Ставки уравнительного сбора различны для оптовой, розничной и мелочной торговли, при чем оптовая торговля обложена приблизительно на 50% ниже розничной и мелочной. Преобладающий оклад для первой—1% с оборота, для второй—1½%, но для торговли продуктами нефтяной промышленности установлена дальнейшая дифференциация: 1) оптовая: а) государственная обложена—½%, и б) кооперативная и частная—1½%, 2) розничная: а) государственная—1%, б) кооперативная и частная—1½%.

При обложении уравнительным сбором смешанной торговли или производства применяются проценты, соответствующие отдельным частям оборота предприятия по каждому виду торговли или производства.

Для предприятий, которые находятся в особо выгодных условиях, оклады могут быть повышены налоговой комиссией, но не более чем вдвое; для предприятий же, отличающихся сравнительной малодоходностью или убыточных, допускается понижение выведенных окладов.

В течение месяца со дня установления окладов уравнительного сбора плательщики могут подавать в губфинотдел через финансового инспектора жалобы на неправильное исчисление оборота и оклада уравнительного сбора. Эти жалобы, с заключением финансового инспектора, должны быть рассмотрены в губфинотделе в месячный срок со дня получения, и решение сообщается с указанием, в случае неудовлетворения, мотивов отказа.

На постановление губфинотдела, последовавшее по жалобе плательщика уравнительного сбора, а также на постановление финотделов о наложении денежных взысканий плательщиком, в трехнедельный срок со дня об'явления постановления финотдела, может быть принесена жалоба через подлежащий финотдел в губернскую налоговую комиссию.

Губернская налоговая комиссия обязана рассмотреть поступившие к ней жалобы в месячный срок со дня получения их; лица, подавшие жалобу, извещаются о времени рассмотрения и допускаются для словесных об'яснений или письменных доказательств. Неявка жалобщика не останавливает рассмотрение дела.

Постановления губер[illegible] комиссии признаются окончательными и могут быть обжалов[illegible]чный срок со дня об'явления, через губернскую налоговую комисси[illegible], в Наркомфин соответствующей республики лишь в случаях, когда постановление явно нарушает действующие законы или инструкции. В отношении обложения урсбором трестов, синдикатов, акционерных обществ, банков, обществ взаимного кредита и союзов кооперативов действуют Временные Правила (прилож. 7-е к Пол. о гос. Пром. Нал.). от 18/I—23 г. и Инструкция НКФ, КВТ и ВСНХ от 23/III—23 г.

Промысловое обложение производства и торговли предметами роскоши.

Предприятия и ремесленники, производящие предметы роскоши, и предприятия, торгующие ими, а также кафе и рестораны обязаны выбирать, кроме основных патентов, еще добавочные патенты на роскошь.

По постановлению ВЦИК и СНК от 18 января 1923 г., для усиления фонда особой секции помощи сельскому хозяйству при ВЦИК, установлено дополнительное обложение этих предприятий.

Льготы по промысловому обложению. Некоторые категории плательщиков пользуются значительными льготами по промысловому налогу.

По постановлению СНК СССР от 3 августа 1923 г. и 4 октября 1924 г. («Изв.» № 234) установлено понижение окладов уравнительного сбора для тех торговых предприятий, реальные обороты которых по продаже товаров за полугодие, непосредственно предшествующее окладному, повысились по сравнению с предыдущим полугодием более, чем на 25%. Размеры понижения установлены с тем, чтобы скидка не превышала 25% оклада уравнительного сбора.

При обороте, не превышающем 20.000 руб. золотом в год, от налога освобождаются: а) все первичные кооперативы в сельских местностях и б) всякие кооперативные организации рабочих фабрик и заводов повсеместно.

От уплаты промыслового налога освобождаются в течение шести месяцев со дня организации артели из безработных, организуемые биржами труда («Изв.» № 2 1925 г., Пост. ВЦИК и СНК 22/XII—24 г.).

Начинающие врачи и акушерки освобождаются от уплаты личного промыслового налога в течение 6 месяцев со времени начала занятия практикой (раз'яснение НКФ № 526002, 2 мая 1923 г.).

Освобождаются от промыслового налога: а) единоличные занятия инвалидов, за которыми признано право на социальное обеспечение, торговлей, отнесенной расписанием торговых предприятий к 1-му разряду, а инвалидами 1, 2 и 3 группы инвалидности—также и торговлей, отнесенной ко 2-му разр. торговых предприятий.

Освобождены от платежа государственного промыслового налога состоящие при губернских «Домах Крестьянина» для их обслуживания просветительные и хозяйственные учреждения: театры, библиотеки, книжные торговли, книгоноши, гостиницы, заезды, заезжие дворы, чайные, столовые, бани, прачечные, показательные хозяйства со всеми угодьями, магазины, склады, прокатные пункты и ремонтные мастерские.

Единый сельско-хозяйственный налог. Декретом 10 мая 1923 г. введен единый сельско-хозяйственный налог на 1923—24 г. (С. У. ст. 451) взамен других прямых налогов с крестьян. Размер налога установлен в ржаных (а в пшеничных районах,—в пшеничных) единицах, и для ряда губерний предположен платеж налога натурой, но плательщикам представлено право денежной оплаты налога.

От с.-х. налога освобождаются площади, занятые посевом семян, хлопка, опытных станций и некотор. других. Освобождаются от налога или получают льготы хозяйства, мало обеспеченные землей, семьи красноармейцев и друг.

В пользу местного бюджета от единого с.-х. налога обращаются отчисления в размере, ежегодно устанавливаемом Совнаркомом СССР.

Декретом 11 декабря 1923 г. прием натуры по с.-х. налогу прекращен с 1 января 1924 г. (С. У. 1924 ст. 158), Сбор этого налога передан органам НКФ.

Единому с.-х. налогу подлежит занятое сельским хозяйством население, а также коллективные и советские хозяйства; плательщики его не подлежат другим налогам и сборам, кроме надбавки на местные нужды.

Налог исчисляется в рублях и взимается по количеству находящейся в пользовании или аренде земли, а также по количеству рабочего и крупного рогатого скота.

Единицей обложения принимается десятина пашни, а скот и сенокосы пересчитываются по особым коэффициентам на определенное количество пашни.

Сумма налога по каждому хозяйству определяется по количеству земли и скота в десятинах пашни, в зависимости от количества едоков в хозяйстве.

Ставки налога на окладной год устанавливаются по районам, в зависимости от урожая текущего года и состояния сельского хозяйства. Таблицы, приложенные к декрету, дают ставки по трем разрядам по каждому району, в зависимости от приходящегося на едока количества земли и скота, выраженных в десятинах пашни.

Отнесение республик, областей и губерний к тому или иному разряду по обложению производится после выявления урожая и конъюнктуры сельского хозяйства не позднее 15 августа Совнаркомами Союзных Республик и утверждаются Совнаркомом Союза.

Рентное обложение. Рентное обложение введено постановлением ЦИК СССР от 12 ноября 1923 г. (С. У. ст. 1055). Рента взимается с земель: а) находящихся в черте городских поселений и б) на территории, предоставленной транспорту как в черте городских поселений, так и вне таковой. Обложению подлежат участки, находящиеся в пользовании юридических и физических лиц, если только они не относятся к числу госорганов, состоящих на общегосударственном или местном бюджете. От взимания ренты освобождаются земли, находящиеся в общественном пользовании, напр., под улицами, общественными городскими садами, под крепостными сооружениями и т. п.

Рента разделяется на основную и дополнительную; первая составляет доход государства, а вторая—с городских земель—поступает в коммунальные доходы, а с земель предоставленных транспорту,—в специальные средства НКПС.

Рента исчисляется с квадратной сажени земельных участков по ставкам, устанавливаемым в законодательном порядке, и уплачивается пользователями.

Для общего руководства оценочными работами по учету ренты, выработки ставок ренты, учреждаются центральные оценочные комиссии при СТО СССР и при ЭКОСО союзных республик. В автономных республиках, в областях и губерниях образуются губернские (или соответствующие им), а в уездах—уездные (или соответствующие им) оценочные комиссии.

Ставки (посаженные оклады) основной ренты устанавливаются по городам в законодательном порядке.

Ставки дополнительной ренты устанавливаются губисполкомами и горсоветами в пределах, установленных в порядке общесоюзного законодательства, по частям города (кварталам и улицам) и по способам использования земельных участков и устройству и назначению сооруженных на них зданий.

Косвенные налоги.

Общего положения по косвенному обложению издано не было, и каждый акцизный сбор регулируется особым постановлением.

Акцизы — это налоги на предметы широкого потребления, взыскиваемые не непосредственно с каждого отдельного потребителя, а через посредство производителей — заводчиков, фабрикантов и промышленников. В настоящее время действуют акцизы на 19 об'ектов обложения. Акцизы уплачиваются местами производства и реализации (торговли) предметов обложения, а товары, вывозимые из-за границы при выпуске из таможни (С. У. 1923 г., ст. 770). Перечисления акцизов делаются на некоторые заведения и на склады: акциз на нефтепродукты — на базисные склады нефтесиндиката, акциз на спирт — на склады госспирта, акциз на пиво — на заводские склады, акциз на вино, сахар, соль и другие предметы — на склады, принадлежащие трестам, синдикатам и кооперативным организациям — на базисные склады.

Все производственные предприятия и склады, уплачивающие акциз, должны быть зарегистрированы в губфинотделах. На право продажи виноградных, плодово-ягодных и изюмных вин, наливок, настоек, пива, а также табачных изделий всех сортов и видов установлены, кроме торговых, особые акцизные патенты. Все остальные подакцизные товары разрешены к продаже по промысловым свидетельствам на торговлю.

Доказательством законности происхождения подакцизных товаров служат: 1) для предметов, не подлежащих оклеению бандеролями — провозные свидетельства, накладные или фактуры; 2) для остальных — бандероли.

1. Акциз с табачных и гильзовых изделий. Акциз с табачных и гильзовых изделий установлен СНК 21-го ноября 1921 г. (С. У. 1921 г., ст. 631). Он взимается с готовых изделий в виде курительного табака, папирос, сигар, сигарет и махорочных папирос, а равно с папиросных гильз и разрезной папиросной бумаги, при выпуске на рынок. В доказательство происхождения всех этих изделий, помещения с ними должны оплачиваться особыми бандеролями и обращаться в продажу они могут не иначе, как в цельных помещениях, оклеенных бандеролями.

Декретом 17 июля 1923 г. установлено обложение акцизом готовых изделий (курительного табака и изделий) с подразделением этих изделий на 3 сорта — «высший, первый и второй» и с различными ставками акциза для каждого.

Право торговли табачными изделиями обусловлено выборкой акцизных патентов, в зависимости от рода торговли (оптовой, розничной, в разнос и развоз, русскими и иностранными табаками) и по 6 поясам местностей, согласно декрета 15 ноября 1923 г. сверх него взимается особый сбор в 10% на ликвидацию безграмотности по декрету 14 декабря 1923 г.

Кроме того, облагаются особым акцизом гильзовые изделия, папиросные гильзы и папиросная бумага.

2. Акциз с сахара. Акциз с сахара установлен декретом 21 апреля 1922 г. (С. У. 1922 г., ст. 356). Акцизу подлежит готовый продукт (в том числе и крахмальный), а равно и привозимый из-за границы сахар. Срок уплаты акциза трехмесячный, а для частных заводов 7 дней со дня выпуска сахара с завода. Акциз на сахар, сложенный на базисных складах Сахаротреста, оплачивается не позднее месячного срока от выпуска со склада. Для крахмальной патоки и сахара, изготовленных на государственных заводах, срок платежа — двух-одномесячный, для частного завода — 7 дней. Сахар-рафинад дополнительно облагается в 25% основного (С. У. 1923 г., ст. 280).

3. Акциз на соль. Акциз на соль введен в действие с 1 марта 1922 г. (С. У. 1922 г., ст. 211). Для соли, отпускаемой на технические цели установлена скидка в 50%, для предприятий основной государственной химической промышленности, и 25% для прочих видов госпромышленности и Центросоюза. Инструкция по взиманию акциза с соли 1924 г. № 48. Соль государственных и кооперативных промыслов пользуется трехмесячной отсрочкой, а частных и арендуемых промыслов — 7-дневной отсрочкой на оплату акциза со времени выпуска.

4. Акциз с нефтяных продуктов. Акциз с нефтяных продуктов установлен декретом 9 марта 1922 г. (С. У. 1922 г., ст. 258). Обложению подлежат: нефтяные осветительные масла (керосин) и прочие прозрачные продукты (соляровые и смазочные масла). Свободны от акциза природная сырая нефть и непрозрачные нефтяные продукты. Акциз взимается при выпуске продуктов за пределы завода, а в Баку, Батуме и Грозном — за пределы соответственных нефтяных районов. Нефтяные продукты, привозимые из-за границы, облагаются акцизом сверх таможенной пошлины.

5. Акциз на изделия текстильной промышленности. Акциз на изделия текстильной промышленности введен декретом 28-го февраля 1923 г. (С. У. 1923 г., ст. 214). Им облагаются пряжа всякого рода

и шелковые и полушелковые ткани и привозимые из-за границы всякого рода пряжа и ткани и изделия из них. Акциз взимается по весу нетто пряжи в зависимости от рода волокна и номера пряжи по подробному тарифу. Ставки различаются по роду пряжи или ткани (льняная, шерстяная, шелковая и т. д.). Рассрочка акциза для государственных и кооперативных предприятий — трехмесячная, для частных — месячная со времени выпуска.

6. Прочие акцизы. Из прочих акцизов назовем акциз на виноградные вина, на этиловый (винный) спирт, отпускаемый для технических целей, на русский коньяк, настойки и наливки, со спичек, с чая и кофе, с пива, кваса, меда, фруктовых и минеральных искусственных вод, с прессованных дрожжей, свечей, калош и некоторых других.

Сборы и пошлины.

Гербовый сбор.

Устав о государственном гербовом сборе от 17 августа 1923 г. вступил в силу с 1 января 1924 г. (С. У. 1924 г., ст. 932).

Гербовый сбор разделяется на простой и пропорциональный. Простой гербовый сбор устанавливается четырех разрядов; а именно: 1 р. 65 к., 1 р. 15 к. и 6 коп. Пропорциональный устанавливается трех разрядов: в ½%, ¼% и 1% с суммы документа или в виде усиленных, именно, двойных окладов тех-же разрядов или в виде так называемого пониженного оклада 1 разряда в размере 0,15% с суммы документа. По документам, облагаемым пропорциональным гербсбором, подлежащий оплате сбор не может быть ниже простого гербового сбора IV разряда.

Высшим разрядом облагаются договоры и обязательства имущественного свойства, т.-е. такие, по которым предметы приобретаются для себя, для собственного употребления, а не для дальнейшей перепродажи. Таковы, напр., договоры о покупке машин для фабрики, договоры о подряде и т. п.

Некоторые из этих договоров облагаются усиленным (двойным) окладом в 1% суммы; таковы договоры о дарении, продаже строений, передача торгово-промышленных заведений, об учреждении торгово-промышленных товариществ и о комиссии.

Средним разрядом пропорционального сбора облагаются всякого рода долговые документы: векселя, заемные письма, долговые расписки, договоры о найме и проч. Но все эти долговые документы облагаются нормальным разрядом среднего сбора (¼%) только в том случае, если одной из сторон в них является правительственное учреждение или должностное лицо; если же они совершаются между частными лицами, то гербовый сбор взимается в двойном размере, т.-е. в ½%. Исключение составляют векселя: гербовый сбор с них всегда взимается в ¼%.

Уплата сбора производится посредством гербовой бумаги, гербовых марок или наличными деньгами.

Подробный перечень бумаг, актов и документов, подлежащих гербсбору и изъятых от него, опубликован в «В. Ф.» № 19, 1924 г.

Для освобождения государственных (в том числе коммунальных) предприятий от гербового сбора требуется наличность следующих условий: или содержание на общегосударственные или местные средства в сметном порядке или же принадлежность к коммунальным предприятиям, содержимым в целях общественного благоустройства и здравоохранения, а именно: к предприятиям по канализации и ассенизации, водоснабжению и освещению и дезинфекционным камерам, если эти предприятия эксплоатируются органами коммунального хозяйства непосредственно, без сдачи в аренду («АОМС» № 23, 1925 г.).

Неправильная или несвоевременная уплата гербового сбора и неправильное погашение гербовых знаков облагаются взысканиями: должностные лица, нарушившие правила о гербовом сборе, вносят недоплаченную сумму сбора

и подвергаются дисциплинарному взысканию; частные лица [1]) обязаны уплатить недоплаченный сбор и еще штраф в десятикратном размере. Если одной стороной в документе было должностное лицо, а другой — частное, то оба подвергаются указанному взысканию. По документам, совершенным или засвидетельствованным нотариальным порядком, отвечает только нотариус, частные же лица не отвечают.

Если обе стороны в документе частные лица, то сбор и штраф налагается на них за совместною (солидарною) ответственностью. Сбор и штраф взыскивается со сторон одинадцатикратный.

Сбор со счетов. Сбор со счетов гостиниц, ресторанов и т. п. предприятий, установлен декретом 15 ноября 1923 г. (С. У. 1924 г., ст. 106). Подача счетов постояльцам и посетителям указанных предприятий, не ниже 4 разряда по платежу промналога, обязательна, и сбор взыскивается по прогрессивной скале. В целях контроля выдачи счетов предприятия заводят корешковые книги, из которых вырезываются счета и выдаются должнику, а дубликат счета остается в корешке. Все бланки для счетов должны быть заранее пронумерованы нумератором или чернилами.

Счета подаются покупателям или постояльцам, с которых причитается к получению б о л е е п я т и р у б л е й. По итогу счета предприятие исчисляет по расписанию сумму особого сбора, как в выдаваемом счете, так и в остающимся дубликате.

Наследственная пошлина. Наследственное имущество за вычетом долгов, падающих на него, облагается наследственной пошлиной, согласно постановлений ВЦИК и СНК от 12 января 1925 г. и «Положения о налоге с наследства и имуществ, переходящих по актам дарения» (С. У. 1925 г., ст. 4) в размере от 1% (1.000—2.000) до 8% (6.000—16.000).

Общая сумма наследственной пошлины не может превышать 50% стоимости наследства.

Если стоимость доли отдельного наследника ниже одной тысячи рублей, то доля его пошлиной не облагается.

Исчисление и взимание пошлин предоставлено ведению губфинотделов и регулируется указанным Положением.

О каждом открывшемся наследстве домоуправления, т.-е. правление жил. т-ва, или заменяющие их лица, обязаны (ст. 8 «Положения») в трехдневный срок уведомить губфинотдел (или уфинотдел), а опись препровождают в 7-дневный, наследники же, принявшие наследство, или исполнители завещаний—в двухнедельный срок со дня принятия (ст. 9); неподача ими заявления карается штрафом до 300 руб., налагаемым губфинотделами.

Местное обложение. Постановлением III-й сессии 1-го созыва ЦИК'а СССР от 12 ноября 1923 г. утверждено и II-й сессией 2-го созыва 22 октября 1924 г. исправлено новое «Временное положение о местных финансах» (С. З. 1924 г., ст. 199). Оно устанавливает учреждения, ведающие местными финансами, определяет расходы, отнесенные на местные средства, и доходы, порядок субсидирования местных бюджетов из общегосударстенных средств и порядок составления и исполнения местных бюджетов.

Местным советам, по постановлениям губернских (областных) с'ездов советов или сессионных заседаний губернских (областных) исполнительных комитетов, предоставлено право устанавливать и взимать надбавки к нижеследующим государственным налогам и сборам:

б) к цене патентов, выдаваемых на право продажи питей и табачных изделий;

в) к государственному подоходному налогу;

а) к государственному промысловому налогу;

---

[1]) Примечание 2 к ст. I Уст. о Герб. Сборе: „К частным предприятиям (частным лицам) приравниваются также госпредприятия, подлежащие промысловому налогу".

г) к государственному охотничьему сбору;

д) к судебной пошлине;

е) к плате, взимаемой нотариальными органами, за совершение всех действий, оплата коих предусматривается утвержденной таксой, а равно за засвидетельствование копий, подписей и т. п.;

ж) начиная с 1 октября 1924 г. при взимании подоходного налога с совокупности доходов, поскольку таковые превышают 1.200 руб. в полугодие (кроме заработной платы), устанавливается надбавка для образования государственного фонда долгосрочных ссуд рабочим строительным кооперативам.

Эти надбавки к цене государственных патентов взимаются учреждениями, выдающими патенты, нераздельно с основной ценой этих патентов. Надбавки к окладам уравнительного сбора и подоходного налога взыскиваются с плательщиков одновременно с основными окладами.

Надбавки к судебной пошлине и нотариальным сборам взимаются также нераздельно с основной государственной платой.

Местным советам кроме того предоставляется право устанавливать местные налоги и сборы.

Подробный перечень и размер местных налогов, сборов и надбавки установлен Постановлением Московского Совета от 23-го января 1925 г. («АОМС» № 16, 1925 г.).

В. Суд и арбитраж.

Суд.

Общие судебные места. Разрешение споров, возникающих по торговле, подлежит в обычном порядке ведению общих судебных мест, по правилам ГПК, введенного на всей территории РСФСР в действие с 1-го сентября 1923 г. (С. У. 1923 ст. 478).

Представительство на суде (ст. 12—20). Стороны могут вести дела в суде лично или через своих представителей. Коллективы (государственные учреждения, предприятия, кооперативы, товарищества, общества, союзы и др.) пред'являют иски и отвечают по ним через установленные законом или уставом органы. Представителями сторон могут быть: члены коллегии защитников; уполномоченные профессиональных союзов по делам своих членов; руководители и постоянные сотрудники коллективов по делам своего коллектива; лица, допущенные судом, разбирающим дело, к представительству по данному делу. Представители сторон должны быть снабжены соответствующим полномочиями. Полномочие на окончание дела миром, передачу спора в третейский суд, признание, отказ от исковых требований, передоверие, получение имущества или денег, спор о подлоге—должны быть специально оговорены в доверенности.

Не могут быть представителями сторон: не достигшие 18 лет; лица, ограниченные по суду в правах; состоящие под опекой; лица, исключенные из коллегии защитников; народные судьи, члены суда, следователи и прокуроры.

Народный судья единолично рассматривает дела о выдаче судебных приказов и по особым производствам, кроме дел по жалобам на действия нотариусов. Губернский Суд, по гражданскому отделению, рассматривает дела: по искам, цена коих превышает 1000 руб.; по искам к государственным органам или должностным лицам об убытках, причиненных незаконными или неправильными действиями в административном порядке, а также о возврате неправильно отобранного или отчужденного имущества; по искам, пред'явленным к уездному Исполкому или Городскому Совету уездного города в целом (а не к их отделам); по искам, вытекающим из договора товарищества, из авторского права, из права на промышленное изобретение, на товарные, фабричные знаки, модели и фирмы.

Верховному суду, по Гражданской Судебной Коллегии, подсудны дела по искам к Народным Комиссариатам или приравненным к ним центральным учреждениям и к Губисполкомам в целом (а не к их отделам и управлениям).

Иски пред'являются Суду, в районе которого ответчик имеет постоянное жительство или занятие. Иски о содержании (алиментах) могут пред'являться также по месту жительства истца. Иски, возникшие из договоров, пред'являются местному, по исполнению договора, суду. Иски к коллективам пред'являются по месту нахождения ответственного органа или по месту нахождения местного органа, если сделка заключена с этим послед-

ним. Иски о праве на строения, земельные участки, предприятия, об освобождении имущества от описи и продажи—пред'являются по месту нахождения указанных имуществ.

Судебные расходы (ст. 34—48). Судебные расходы по ведению дела составляются из судебной пошлины, гербового сбора, канцелярского сбора, расходов по производству дела. С каждого первоначального и встречного искового прошения взыскивается судебная пошлина: при цене иска от 10 до 50 руб.—1%, при цене иска от 50 до 500 руб.—2% и при цене иска свыше 500 руб.—3% цены иска. С каждой кассационной жалобы на решение суда взыскивается судебная пошлина в половинном размере (т.-е. ½%, 1% и 1½%), исчисляемая со спорной по жалобе суммы. Цена иска определяется: в исках денежных сумм и об имуществе—отыскиваемой суммой или стоимостью отыскиваемого имущества; в исках о срочных выдачах—совокупностью всех платежей; в исках о выдаче содержания (родителям, детям, супругу)—совокупностью платежей за один год. Цена иска показывается истцом; в случае явной неправильности в оценке иска—таковая определяется судом. Гербовый сбор взыскивается в размере 1 руб. с исковых заявлений, за исключением исков ценою менее 10 руб., каковые освобождены от гербового сбора. Канцелярский сбор в размере 5 коп. со страницы взыскивается за все, выдаваемые по просьбе сторон, копии, справки, листы, свидетельства и т. п. Судебная пошлина и прочие сборы и расходы по делу не взыскиваются: с государственных органов и предприятий, освобожденных от промыслового налога; по искам о заработной плате и о выдаче содержания; с истцов, за коими судом признано право бедности. Штрафы установлены: за неявку свидетеля (3—10 руб.), отказ давать показания (10—50 руб.), неявку эксперта и отказ от дачи заключения (3—10 руб.) и за отказ в представлении третьими лицами нужных по делу документов (10—50 руб).

Пред'явление иска (ст. 75—81). Суд приступает к разбору гражданского дела по письменному заявлению, устное заявление допускается только по делам, подсудным Народному Суду. По делам, подлежащим разбору в Губернских Судах и Верховном Суде, исковое прошение и все документы представляются с копиями, по количеству участников другой стороны. Исковое прошение, поданное с нарушением указанных требований или неоплаченное судебной пошлиной и гербовым сбором, оставляется без движения, о чем суд извещает истца с предоставлением ему срока для исправления недостатков. Если недостатки в срок не будут исправлены—исковое прошение считается неподанным.

Обеспечение иска (ст. 82—93) допускается во всяком положении дела, пока не вынесено решение. Не подлежат обеспечению иски, пред'являемые к государственным учреждениям и предприятиям. Определение суда об обеспечении иска может быть обжаловано в частном порядке в течение семи дней со дня получения повестки судебного исполнителя.

Участие третьих лиц (ст. 167—173). Иск может быть пред'явлен совместно несколькими истцами, или к нескольким ответчикам, при чем соучастники могут поручить ведение дела одному из соучастников, хотя бы он вообще и не имел права ведения чужих дел. Истец и ответчик могут привлекать на свою сторону третьих лиц, если решение по делу может создать для последних права и обязанности по отношению к одной из сторон. Третьи лица, имеющие самостоятельные права на предмет спора, могут вступать в дело путем пред'явления иска на общих основаниях к одной из тяжущихся сторон или к обоим вместе.

Постановление решений (ст. 255—316). Решение Суда вступает в силу и подлежит исполнению с момента его постановления, кроме дел, в коих ответчиками являются государственные учреждения и предприятия. Решение суда по делам, в которых ответчиками являются государственные учреждения или предприятия, вступает в силу по истечении срока на принесе-

ние кассационной жалобы, а в случае ее поступления—по окончательном решении в кассационной инстанции. Приведение в исполнение судебного решения или определения об обеспечении иска, по просьбе стороны, производится судисполнителями по выдаваемым судом исполнительным листам. Действия судисполнителей оплачиваются по таксе (прил. 3-е к ст. 269).

Внесение в суд предметов обязательства (депозит) (ст. 204—209). Если лицо, по какой-либо уважительной причине (неизвестность места нахождения, отказ и др.), не может выполнить непосредственно своего обязательства путем вручения денег и другого имущества, — оно может внести составляющие предмет обязательства деньги, ценные бумаги и драгоценности в Финотдел, а квитанцию о взносе представить в Народный Суд, с просьбой произвести выдачу сего надлежащему лицу или учреждению.

Выдача судебных приказов по актам (ст. 210—219). Судебные приказы применяются ко взысканиям денег или требованиям о возврате или передаче имущества, основанным на: протестованных векселях; актах, совершенных или засвидетельствованных нотариальным порядком; мировых сделках, совершенных судебным порядком; расчетных книжках на заработную плату; по искам из операций Госбанка, предусмотренных Положением о Госбанке. Судебные приказы не выдаются: если требование обращено к государственному учреждению или предприятию; если со дня наступления срока требования прошло более месяца; если право просителя на взыскание должно быть подтверждено дополнительными доказательствами. При заявлении о взыскании представляются: подлинные документы, на коих основывается требование, с копиями их, заверенными просителем; судебные пошлины (в размере ¼ % с установленных для исков, с суммы заявленного требования). Просьбы о выдаче судебного приказа пред'являются независимо от суммы взыскания Народному Судье по месту жительства должника или по месту нахождения требуемого имущества.

Судебный приказ может быть обжалован в кассационном порядке в Губернский Суд, при чем срок семидневный исчисляется с момента получения должником извещения об исполнении.

Жалобы на действия нотариусов (ст. 231—234) рассматриваются в Губернском Суде по Гражданскому Отделению. Срок на принесение жалоб устанавливается двухнедельный со дня, когда пользующемуся стало известно распоряжение нотариуса. Жалобы подаются нотариусу, действия коего обжалованы, и представляются им с об'яснением в Губернский Суд.

Обжалование решений (ст. 235—249). На решение суда лицами, участвующими в деле, может быть подана кассационная жалоба в Губернский Суд или Верховный Суд по принадлежности. Жалоба подается в суд, постановивший решение, с приложением копий по числу участников противной стороны. Срок на подачу жалобы устанавливается: двухнедельный на решения Народных Судов и месячный—на решения Губернских Судов, со дня об'явления решения. По признании жалобы правильной, суд возвращает дело для нового рассмотрения в другом составе суда; он может и самостоятельно сделать изменения, которые вытекают из неправильного применения закона, не затрагивая решения по существу.

Исполнение судебных решений и определений (ст. 255—270). Судебный исполнитель приступает к производству исполнительных действий по устным и письменным заявлениям взыскателя на основании надлежаще выданных исполнительных листов. Для добровольного исполнения назначается должнику семидневный срок. Если на имущество должника пред'явлено несколько взысканий, то прежде всего удовлетворяются претензии по госналогам, заработной плате и алиментам (норма последних устана-

вливается НКЮ и НКСобес), затем претензии залогодержателя; после этого удовлетворяются претензии госучреждений и кооперативных организаций; оставшаяся затем сумма распределяется пропорционально претензиям кредиторов. Жалобы на действия судебного исполнителя подаются Народному Судье в семидневный срок со дня совершения обжалуемого действия.

Взыскание (ст. 271—282) обращается путем наложения на имущество должника ареста, производства описи, опечатания и продажи, за исключением: необходимого для него и находящихся на его иждивении лиц платья, белья, обуви и предметов домашнего обихода; орудий производств и инструментов, необходимых для профессионального занятия; необходимых орудий, скота и семян в сельском хозяйстве; паевых взносов должника, внесенных в потребительские общества или первичные сел.-хоз. кооперативы. Одновременно с описью производится оценка описанного имущества по средним рыночным ценам. Описанное имущество отдается на хранение должнику, который может пользоваться им, если пользование это не сопряжено с уменьшением ценности имущества. К арестованному имуществу может быть назначен особый хранитель, оплачиваемый по особой таксе (прим. 4-е к ст. 281).

Промышленные, кредитные, торговые и всякие другие учреждения и предприятия, государственные, кооперативные, общественные и частные, а также и частные лица обязаны дать отзыв в назначенный судебным исполнителем срок о том, какие у них имеются суммы, ценности и другое имущество, принадлежащее должнику, и со дня получения запроса не имеют права без разрешения судебного исполнителя возвращать имущество и выдавать должнику денежные ценности в пределах наложенного ареста. Арестованное имущество подлежит продаже с публичных торгов. С согласия должника и взыскателя, товары могут быть проданы через биржевого маклера на товарной бирже.

Арбитраж.

Арбитражные комиссии при СТО, ЭКОСО РСФСР и СНК автономных республик. Для рассмотрения споров об имущественных правах между государственными учреждениями и предприятиями созданы специальные суды: Арбитражные Комиссии.

Разрешением споров между госучреждениями СССР ведает АК при СТО, а по РСФСР ведает Высшая Арбитражная Комиссия при ЭКОСО РСФСР (ВАК) и арбитражные комиссии при Совнаркомах автономных республик, исполкомах автономных областей, при областных ЭКОСО и при губисполкомах.

Структура АК отличается от структуры общих судов. Основные ячейки системы—АК автономных республик и соответствующие им областные (краевые) АК с районом деятельности на несколько губерний.

СТО принадлежит надзор за деятельностью состоящей при нем АК.

СТО может в порядке надзора отменить или изменить любое решение состоящей при нем АК, или поручить ей пересмотреть разрешенное ею дело.

Право общего надзора за деятельностью АК принадлежит НКЮ и его органам: на местах—пленарным заседаниям Губсудов и прокурорскому надзору; в центре—Верх. Суду и Прокурору Союза и Республики.

Компетенция арбитражных комиссий. Ведению АК при СТО подлежит рассмотрение и разрешение имущественных споров между государственными учреждениями и предприятиями в следующих случаях: а) если одна или обе спорящие стороны—центральные органы учреждений Союза ССР или предприятия, признанные общесоюзными; б) если одна или обе спорящие

стороны—местные органы поименованных выше учреждений и предприятий и если при том глава центрального органа соответствующего учреждения или предприятия потребует передачи спора на разрешение АК при СТО; в) если спорящими сторонами являются центральные органы учреждений или предприятий различных Союзных Республик, и если одна из спорящих сторон потребует передачи спора на разрешение АК при СТО.

Из имущественных споров, подлежащих разрешению АК при СТО, исключаются: а) споры между государственными учреждениями и предприятиями одного и того же ведомства в том случае, если обе спорящие стороны состоят на общегосударственном бюджете; б) споры, возникающие по операциям Госбанка и Госстраха в случаях, когда Госбанк или Госстрах являются истцом или ответчиком; в) споры, вытекающие из договоров железнодорожной перевозки, регулируемые уставом ж. д., а также споры, вытекающие из договоров о почтовой пересылке, регулируемые особыми правилами об ответственности почтово-телеграфного ведомства за почтовые отправления; г) иски по протестованным векселям, кроме тех случаев, когда против вексельного иска, согласно действующих законов, могут быть приводимы возражения, вытекающие из сделки, послужившей основанием к выдаче или передаче векселей; д) иски, вытекающие из договоров общеустановленного типа о пользовании коммунальными услугами, а именно: телефоном, электрическим освещением и водопроводом, а равно и помещениями; е) споры, возникающие по поводу обложения налогами и повинностями всякого рода, как общегосударственными, так и местными, а также споры с финансовыми органами по исполнению бюджета (Полож. об АК СТО «Изв.» № 130, 1924 г.).

Комиссиям республиканского и областного значения подведомственны всякого рода имущественные споры госучреждений и предприятий, из какого бы основания они ни вытекали, за исключением споров одного и того же ведомства, споров по операциям Госбанка, Госстраха, жел.-дор. перевозок, почтовым отправлениям, по протестованным векселям, по поводу обложений налогами и повинностями и исков по типовым договорам о пользовании муниципализированными помещениями и коммунальными услугами. При согласии на то кооперативных учреждений не ниже губернского масштаба и смешанных акционерных обществ,—их споры с госучреждениями или предприятиями также подсудны комиссиям (Полож. об АК «Изв.» № 27, 1925 г.). Территориальная подсудность определяется местонахождением ответчика или соглашением сторон.

ВАК в качестве первой инстанции подведомственны: а) споры государственных учреждений и предприятий РСФСР между собой, если хотя бы одной из спорящих сторон является центральное учреждение или предприятие общереспубликанского значения; б) споры центральных учреждений и предприятий общереспубликанского значения РСФСР с местными органами общесоюзных наркоматов и предприятий общесоюзного значения, при отсутствии требования со стороны руководителя центрального органа соответствующего общесоюзного учреждения или предприятия о передаче спора на рассмотрение арбитражной комиссии при СТО; в) споры центральных учреждений и предприятий общереспубликанского значения РСФСР с центральными учреждениями и предприятиями других союзных республик в том случае, если первые являются ответной стороной в деле, и при отсутствии требования хотя бы одной из сторон о передаче дела на рассмотрение арбитражной комиссии при СТО; г) споры центральных учреждений и предприятий общереспубликанского значения РСФСР с, находящимися вне пределов последней, местными учреждениями и предприятиями других союзных республик, если учреждения и предприятия РСФСР являются ответной стороной в деле; д) споры центральных учреждений и предприятий общереспубликанского значения РСФСР с действу-

ющими в пределах РСФСР местными органами учреждений и предприятий других союзных республик.

В качестве второй инстанции ВАК пересматривает решения АК, как по жалобам заинтересованных сторон, так и в порядке надзора.

АК при СНКомах автономных республик, при исполнительных комитетах автономных областей, при областных (краевых) ЭКОСО или областных (краевых) исполкомах и при губисполкомах крупных хозяйственных центров разрешают имущественные споры между местными государственными учреждениями и предприятиями.

Кроме перечисленных АК при губисполкомах в губерниях, в которых означенные АК не учреждены, могут быть образуемы, на основании специального о том постановления ЭКОСО РСФСР, губернские АК, которые действуют на основании особого положения, утвержденного ЭКОСО РСФСР (С. У. 1923 года, ст. 514).

Производство дел в АК и в ВАК происходит применительно к правилам производства гражданских дел в общих судах с теми из'ятиями, которые вызываются особенностями дел, подведомственных АК (Правила, С. У. 1923 г., ст. 292 и С. У. 1923 г., ст. 518). Судебная пошлина взимается с каждого первоначального и встречного искового заявления в размере одного процента с цены иска, а в случаях, когда цена иска по роду дел не может быть определена—в размере, устанавливаемом АК, но не свыше 50 руб. С каждой жалобы, подаваемой на решение местной АК, за исключением частных жалоб, судебная пошлина взимается в половинном размере со спорной по жалобе суммы. Сверх пошлин взимается гербовый сбор, канцелярский сбор и сборы на возмещение издержек по производству дела (С. У. 1923 г., ст. 74). Допускается обеспечение исков, хотя ответчиками являются также государственные учреждения и предприятия. На определения АК о допущении обеспечения иска могут быть приносимы частные жалобы.

АК предоставлено право при постановлении решения руководствоваться соображениями общегосударственных интересов и постановлять: а) об отсрочке или рассрочке исполнения, б) о замене предмета исполнения другим предметом или денежным эквивалентом в исключительных случаях, в) о полном или частичном освобождении от обязательства или ответственности.

Решения АК при СТО являются окончательными и обжалованию не подлежат, имеют силу судебных решений и должны приводиться в исполнение самими сторонами. Неисполненные сторонами в установленный АК срок, они приводятся в исполнение принудительным порядком.

Решения комиссий имеют силу судебных решений и приводятся в исполнение согласно особым правилам, утвержденным ЭКОСО (С. У. 1923 г. ст. 519). Решения ВАК, постановленные как в качестве первой, так и второй инстанции, являются окончательными, решения же прочих комиссий являются окончательными, при цене иска не свыше 1.000 руб. При большей же цене иска решения могут быть обжалованы в двухнедельный срок в ВАК.

Положения об АК и Правила о производстве устанавливают 2 способа отмены и изменения решений АК: 1) в порядке кассационном; 2) пересмотр в порядке надзора.

Учреждения, имеющие право непосредственного внесения вопросов в СТО, могут входить в СТО с представлением о пересмотре решений АК при СТО в порядке надзора в течение месячного срока со дня приобщения к делу мотивированного решения. Председатель СТО в праве оставлять упомянутые представления без последствий.

Те же правила применяются и к решениям ВАК.

Кассационные жалобы на решения АК подаются в подлежащую республиканскую или областную АК, на решения республиканских и областных—в ВАК. Срок подачи жалобы—двухнедельный со дня приобщения к делу мотивированного решения.

Биржевые арбитражные комиссии. Особым видом АК являются комиссии при товарных биржах, действующих на правах третейских судов. В виду отсутствия особого закона о Биржевых АК, они действуют на основе положений и инструкций, разрабатываемых отдельными Биржами. Им подведомственны все споры между членами Биржи, вытекающие из биржевых торговых сделок, а также внебиржевых, но в последнем смысле при условии согласия на то сторон, разрешения Биржевого Комитета и последующей регистрации этих сделок на Бирже. Решения Биржевых АК являются окончательными и могут быть обжалованы в кассационном порядке в Гражд. Касс. Коллегию Губсуда или Верхсуда в зависимости от того, какова была бы обычная подсудность этих дел.

Арбитражная комиссия ВСНХ. В целях внутриведомственного разрешения споров между учреждениями и предприятиями, подведомственными ВСНХ, если споры эти возникают по поводу толкования и исполнения договоров и не вытекают из биржевых сделок, приказом 3 апреля 1923 г., № 136 при ВСНХ учреждена АК, производство дел в коей подчиняется особой инструкции и включает в себе все важнейшие моменты общегражданского процесса. Решения АК при ВСНХ могут быть обжалованы на имя Председателя ВСНХ.

СПИСОК ПРИНЯТЫХ СОКРАЩЕНИЙ.

С.У	— Собрание узаконений и распоряжений рабоче-крестьянского правительства РСФСР.
С.З	— Собрание законов и распоряжений рабоче-крестьянского правительства СССР.
ЕСЮ	— Еженедельник советской юстиции.
Изв.	— Известия ЦИК СССР и ВЦИК.
ЭЖ	— Экономическая Жизнь.
ТПГ	— Торгово-Промышленная Газета.
Б.НКВТ	— Бюллетень Народного Комиссариата по внутренней Торговле.
ВФ	— Вестник Финансов.
Б.МТБ	— Бюллетень Московской Товарной Биржи.
ВПС	— Вестник Путей Сообщения.
ФГ	— Финансовая Газета.
Т	— Труд.
ВТ	— Вестник Труда.
Изв.НКТ	— Известия Народного Комиссариата Труда.

АОМС — Известия Административного Отдела Московского Совета.
СПВСНХ — Сборник приказов ВСНХ.
Инстр. — Инструкция.
Цирк. — Циркуляр.
Пост. — Постановление.
Прик. — Приказ.
НК Внуторг — Народный Комиссариат по внутренней торговле.
НКВТ — „ „ „ „ „
НКЗ — „ „ „ Земледелия.
НК Здрав — „ „ „ Здравоохранения.
ГК — Гражданский Кодекс.
ГПК — „ „ Процессуальный Кодекс.
УК — Уголовный Кодекс.

Г. ТРУД.

I. ОРГАНЫ, РЕГУЛИРУЮЩИЕ ТРУД.

Основой трудового законодательства является утвержденный ВЦИК в 1922 г. Кодекс законов о Труде, определяющий все главные вопросы во взаимоотношениях работодателя и трудящихся и являющийся минимумом обязательств нанимателя в отношении нанимающихся. Изменения Кодекса Законов о труде производятся ВЦИК. СНК, СТО и НКТ определяют своими постановлениями порядок применения Код. Зак. о Труде и на его основе выносят ряд идущих в его развитие и дополнение постановлений.

Нарушения К. З. о Т. декретов, постановлений и инструкций, изданных СНК, СТО и НКТ и его органами караются по ст. ст. 132, 133, и др. Уголов. Кодекса.

Органами государственного регулирования труда в СССР являются Наркомтруды Союзных Республик и их местные органы—Губернские Отделы Труда.

Применение труда в промышленности регулируется ВСНХ СССР, имеющим в составе своего Главного Экономического Управления специальный Отдел Экономики Труда. ВСНХ РСФСР, которому подчинена московская промышленность, также имеет в составе своего Экономического Управления орган, занимающийся специально вопросами труда. МСНХ—орган ВСНХ РСФСР на территории Моск. губ—об'единил руководство всеми вопросами, касающимися труда и его применения в специальном органе—Отделе Экономики Труда Управления Государств. Промышленности (Угпрома), права и обязанности коего определены п. 7 приказа МСНХ № 23 11/XI—1924 г. Отдел Экономики Труда МСНХ в трестах по прик. ВСНХ СССР № 608 24/III—25 г. (№70 (907) 25 г. 27/III) опирается в своей работе на так наз. «Бюро Труда», функции которых определены положением, утвержденным вышеуказанным приказом ВСНХ СССР и к организации коих в московских трестах приступлено.

Общее наблюдение за проведением в жизнь законодательства о труде осуществляется НКТ СССР и ЦКК—НКРКИ СССР и их органами.

II. ТРУДОВЫЕ ДОГОВОРА.

1. Виды трудовых договоров.

Колдоговора. Трудовой договор есть соглашение двух или более лиц, по которому одна сторона (нанимающийся) предоставляет свою рабочую силу другой стороне (нанимателю) за вознаграждение (ст. 27 К. З. о Т.).

Трудовые договора бывают двух видов: а) Коллективные или групповые и б) индивидуальные или личные (трудовые).

Коллективный договор есть соглашение, заключаемое профсоюзом, как представителем рабочих и служащих, с одной стороны, и нанимателем (в лице представителя хозоргана) с другой.

Подобным соглашением устанавливаются условия труда и найма для отдельных предприятий и хозяйств или группы таковых и в то же время определяется содержание будущих личных (трудовых) договоров найма (ст. 15 К. З. о Труде).

Коллективные договора могут быть генеральными, распространяющимися в пределах Республики на целую отрасль производства, народного хозяйства или управления, и локальные—местные.

При наличии генерального колдоговора—заключение локальных может иметь место только в случае и порядке особо оговоренном в генеральном колдоговоре (ст. 17 К. З. о Т.). Условия коллективного договора распространяются на всех лиц, работающих в данном предприятии или учреждении, независимо от того, состоят они членами профсоюза, заключившего договор, или нет.

Колдоговора не распространяются—на лиц административного персонала хозоргана, пользующихся правом найма и увольнения (ст. 16 К. З. о Т.).

В случае несостоятельности нанимателя, все выплаты рабочим и служащим, вытекающие из коллективных, а равно и трудовых договоров, производятся преимущественно перед всеми другими долгами нанимателя (ст. ст. 20, 93 К. З. о Т.). Профсоюзы никакой имущественной ответственности не несут.

Трудовой договор заключается: 1) на определенный срок, 2) на срок неопределенный и 3) на время выполнения какой-либо работы (ст. 34 Код. Зак. о Труде).

На основании ст. 18 К. З. о Т., Народный Комиссариат Труда, по соглашению с ВЦСПС, постановил, что коллективные договора могут заключаться на срок не более одного года (Пост. НКТ СССР и ВЦСПС 17 октября 1923 г. № 120).

Каждый договор подлежит обязательной регистрации в Губ. Отделе Труда (ст. 21 К. З. о Т.). Зарегистрированный колдоговор вступает в силу со дня подписания его сторонами или в сроки, указанные в самом договоре (ст. 22 К. З. о Т.).

Коллективные договора никакому утверждению не подлежат и регистрация их имеет следующие две цели: 1) не допускать, чтобы путем коллектив-

ных договоров ухудшились условия труда сравнительно с существующим законодательством и 2) снабдить правильно и законно составленные колдоговора гарантией достоверных, официальных документов, могущих служить для суда обязательным основанием при решении споров (Цирк. НКТ от 3/X—22 г. № 15 (к.); при этом отдел Труда не может изменить, хотя бы для исправления, допущенных нарушений закона, без согласия сторон (цирк. НКТ от 3/X—22 г. № 15 (к).

Колдоговора подлежат регистрации в Отделе Труда в 2-х недельный по их подписании срок (Пост. НКТ СССР от 14/XI—23 г. № 156), при чем регистрация колдоговоров, умаляющих права рабочих и служащих и содержащих постановления, ухудшающие условия и противоречащие Кодексу Законов о Труде не допускается. (ст. 19 К. З. Т. Цирк. НКТ от 16/XII—22 г. № 31/2361 и Цирк. НКТ, опубл. в газете «Труд № 134 от 20/VI—23 г.).

В целях выяснения числа рабочих, охваченных коллективными договорами, в представляемых для регистрации в Отдел Труда копиях колдоговоров следует указывать число рабочих, на которых данный договор распространяется (Цирк. НКТ № 11 и 245 «Труд», от 17/VI—23 г. № 132. Подробные правила регистрации колдоговоров, «Изв. НКТ» за 1923 год № 5).

Президиум М. С. Р. К. и К. Д. разрешил Отделу Труда при регистрации колдоговоров взимать на покрытие канцелярских расходов, расходов по бланкам и пр. плату по следующей таксе:

За колдоговоры, тарифные и дополнительные соглашения, охватывающие . . . .

до 100 ч. раб.	1 р. 50 к.
от 100 до 300 ч. раб.	2 „ — „
„ 300 „ 500 ч. „	2 „ 50 „
„ 500 „ 1000 ч. „	3 „ — „
„ 1000 и выше	4 „ — „

За трудовые договора на оплату из спецфонда за личный договор на одного человека . . . . . 25 к.

Оплата регистрации колдоговоров производится за счет нанимателя. Дополнительной оплаты при регистрации за копии договоров—не взимается. (Прик. МСНХ № 61 от 19/III—24 г. § 8).

Колдоговора для служащих трестов, синдикатов, торговых контор, представительств и вообще всех хоз-административных аппаратов хозорганов, за исключением аппаратов заводоуправлений, должны заключаться отдельно от договоров на служащих заведений, которые проходят по общему договору на рабочих. (Цирк. ВЦСПС и ВСНХ СССР от 4/IV—24 года).

Все заключаемые, зарегистрированные в Отделе Труда колдоговора должны быть в двух экземплярах, со всеми к ним приложениями представлены в Отдел Экономики Труда Угпрома МСНХ.

Всякое изменение колдоговора, в том числе и пункта о сроке вступления его в силу, поскольку таковой в договоре оговорен, имеет силу лишь при условии регистрации соответствующего соотношения сторон в отделе Труда (Цирк. НКТ СССР от 28/VII—23 г. № 18).

При перезаключении колдоговоров следует обращать внимание на увеличение норм выработки и на возможное сокращение накладных расходов, включая также и все возможные условия, способствующие поднятию производительности труда (Пр. МСНХ № 79 от 4 апр. 24 г., № 80 от 5/IV—24 г., Цирк. ВЦСПС и ВСНХ СССР от 23/X—24 г. № 6/626).

Трудовые договоры. С лицами, получающими спецставки, должны быть заключены индивидуальные трудовые договора (см. зарплата и ее регулирование).

Заключение индивидуальных Трудовых договоров Председателями и чл. Правлений хозорганов—не обязательно; размер оплаты их устанавливается МСНХ (Цирк. ВСНХ СССР от 24 июня 24 г № 24 и приказа МСНХ № 152 от 30 июня 24 г.).

Трудоговора на спецставки с гл. бухгалтерами и ком. директорами трестов подписываются Дирекцией треста, а размер ставок утверждается МСНХ (Прик. МСНХ № 164 от 26 июля 24 г., Цирк. МСНХ № 4 от 27 окт. 24 г.).

Коммивояжеры. Особо стоит вопрос о регулировании труда торговых посредников.

Меры к урегулированию торговых операций государственных учреждений и предприятий декретированы Советом Народных Комисаров от 2 января 1923 года. («Известия» 8/III 1923 г. № 52, С. У. 10/V—23 г. № 14 отдел I, ст. 173).

Согласно п. 4-го вышеуказанного декрета государственным производственным и торговым учреждениям и предприятиям разрешается организовать, в случае надобности, свой собственный комиссионный аппарат, а также иметь коммивояжеров, работающих на договорных началах, согласно особого о них (коммивояжерах) Положения.

Положение о коммивояжерах государственных торговых и промышленных предприятий опубликовано в С. У. 1923 г. № 1 ст. 19 и в «Изв. ВЦИК» 10/I 1923 г. № 5 (1742).

Циркуляром МСНХ № 53 от 18 июня 1924 года предлагается пользоваться услугами коммивояжеров только для сбыта продукции, что же касается закупок, то таковые должны производиться непосредственно аппаратом треста без всякого участия коммивояжеров.

В том случае, если трест для сбыта своей продукции имеет в одном и том же районе отделение и вояжера, следует, исходя из экономических соображений и целесообразности, ликвидировать один из этих пособников сбыта и иметь что-либо одно: отделение или коммивояжера.

Текстильные тресты не имеют права пользоваться услугами коммивояжеров и, как правило, пользование услугами коммивояжеров по Москве для всех трестов и автономных предприятий также воспрещается.

В случае же, если у того или иного треста возникает необходимость иметь коммивояжеров по Москве, трест этот может возбудить соответствующее ходатайство перед МСНХ (в Угроме) с предоставлением достаточно серьезных данных, указывающих на необходимость в московских вояжерах.

2. Зарплата и ее регулирование.

Размер вознаграждения нанявшегося за труд устанавливается коллективными и трудовыми договорами и не может быть ниже обязательного минимума оплаты, определяемый на каждый данный месяц НКТ СССР своими особыми постановлениями. Размер вознаграждения определяется в договорах повременно, исходя из нормального рабочего дня, или сдельно. Размер вознаграждения за сверхурочную работу указывается в договоре особо, при чем таковое вознаграждение не может быть ниже полуторного размера нормального вознаграждения за первые два часа и двойного за последующие после рабочего дня часы работы, а также за работу в дни отдыха или праздничные дни (ст. 60 и 109 К. З. о Т.).

Всякого рода доплата при повременной оплате труда и установление так называемой нагрузки не допускается. Выплата нагрузок может иметь место лишь двум категориям работников: получающим по тарифу ответственных работников и лицам средне-технического персонала, работающим в заведениях.

Во всех остальных случаях нагрузка запрещается (прик. МСНХ № 17 от 25/X—24 г. и № 59 от 3/VII—24 г.). Для служащих розничных и оптово-розничных магазинов установлена дополнительная оплата за повышение оборота магазинов в виде премии; таковая оплата должна проводиться лишь по согласованию с соответствующим профсоюзом (пост. СНК СССР 17/IV 24 г., инструкция НКВнуторг., НКТ и НКРКИ «Труд» 17/III—25 г., прик. МСНХ № 54 17/VI—24 г.). За определенные достижения можно установить дополни-

тельное вознаграждение среднему административно-техническому персоналу (прик. МСНХ № 59).

Оплата специалистов. Постановлением СТО от 2/XI—23 г. определен порядок установления персональных окладов специалистам. Оклады, превышающие вознаграждение, установленное колдоговором или тарифным соглашением, действующим в данном учреждении или предприятии, считаются персональными. Персональные оклады отдельным высоко квалифицированным работникам устанавливаются администрацией из особого фонда. Фонд этот определяется (пост. президиума МСРК и КД 7/I—24 г.) комиссией в составе представителей Отдела Труда, МСНХ, Мосфинотдела, МКХ и МГСПС на основании соответствующих заявок. Решения комиссии окончательны.

Такой порядок определения фонда на оплату персональных окладов установлен инструкцией НКТ от 6/XII—23 г. № 174. Персональные оклады из указанного фонда устанавливаются путем заключения трудовых договоров, регистрируемых в органах НКТ (Изв. № 256 9/XI—23 г.), и исключительно на специалистов и особо квалифицированных работников (прик. МСНХ № 4 12/I—24 г.). Выплата персональных окладов без заключения индивидуальных договоров, зарегистрированных в органах НКТ, воспрещена («Изв. НКТ» 5/IX—1924 г. № 156/415).

Из спецфонда по части «особых заданий» воспрещается: а) выдача постоянных доплат и нагрузок, б) установление доплат и нагрузок таким категориям работников, как: Завхозам, Зав. канц., Секретарям и т. п. При сообщении хозоргану размера утвержденного спецфонда, фонд делится на 2 части: для управленческого аппарата и для предприятий; передвижение фонда из одной части в другую согласовывается хозорганом с надлежащим союзом (прик. МСНХ № 174 21/VIII—24 г.). Тресты и автономные предприятия обязаны давать отчет об израсходовании спецфонда в Отдел Труда Моссовета и в копии Угпром'у МСНХ по специальной форме (прик. МСНХ № 178 29/VIII—24 г.).

Трестам предоставлено право устанавливать ставку до 300 руб. самостоятельно, в пределах отпущенного фонда (прик. МСНХ 15/I—25 г. № 53), с уведомлением Угпром'а МСНХ. В определении спецставок тресты обязаны соблюдать строжайшую экономию (прик. МСНХ № 7 18/I—24 г.); для ведения спецфонда и связанных работ тресты обязаны выделить специального работника (пр. МСНХ № 157).

Тариф ответственных работников. Приказом МСНХ от 11/II—24 г. тариф ответственных работников в подведомственных МСНХ хозорганах применяется к: а) Директорам трестов (Председат. правл.), б) Зам. и Пом. директоров, распорядителям трестов (член. правлен.), в) Председат. и членам Ревкомиссий, г) Директорам предприятий и их замест. и помощникам, всем в случае если они являются членами РКП (б) (прик. МСНХ № 160 14/VII—24 г.).

Ставка 1-го разряда тарифа ответств. работников установлена в 16 руб. при сетке 1 : 8 ВЦСПС. % нагрузки установлен от 10 до 50 % основной тарифной ставки. (Цирк. МСНХ № 34 19/IV—24 г., цирк. МГСПС № 13 1924 год). МГСПС № 13 1924 год).

Пожетонная оплата. За участие в различных заседаниях, происходящих во внеурочное время, в комиссиях и т. п. устанавливается администрацией учреждения, по соглашению с союзом, выплата «пожетонного» вознаграждения; лицам, получающим персональные оклады или оплачиваемым по тарифу ответственных работников, пожетонное вознаграждение не выдается (приказ МСНХ № 137 4/V—24 г.).

Командировки. Рабочим и служащим, командируемым по делам службы, гарантируется во все время командировки сохранение места и среднего заработка и выплачиваются суточные в размере 1/24 месяч-

ного заработка в день и кроме того компенсируются расходы, связанные с командировкой, в порядке, установленном НКТ (ст. 81 К. З. о Т.), постанов. НКТ 28/VIII—23 г. № 54 «Эконом. Жизнь» № 194 30/VIII—23 г.).

В случае командировки на работу в отдаленные местности устанавливаются льготы по оплате, получению дополнительной компенсации в случае болезни и т. п. (Пост. ВЦИК и СНК 25/VII—23 г. изв. НКТ № 4 1923 г.).

Вычеты. Вычет из зарплаты рабочих, даже включая вычеты в случаях порчи ими инструментов, приспособлений, изделий и материалов, допускается по постановлении РКК и не может быть выше 1/3 его месячной тарифной ставки единовременно (ст. 83 К. З. и Т.).

Вычеты из всякого рода компенсаций, полученных рабочим (отпуски, выходное) не может иметь место вовсе (СУ прот. № 489).

Сверхурочные. Кодекс законов о труде воспрещает производить сверхурочные работы (ст. 103 К. З. о Тр.), допуская отступления от правила лишь в исключительных случаях (ст. 104 К. З. о Тр.), но и в этих случаях количество сверхурочных работ не должно превышать 120 часов в год на каждого работника. Для сезонных рабочих на торфоразработках и сплавных работах количество сверхурочных часов—у первых не должно превышать 180 часов в год, а у вторых 300 часов (пост. НКТ 2/IV—23 г. № 139).

Циркуляром ЦИК НКРКИ и НКТ 14/IV—24 г. № 181/373, ввиду большой безработицы в Республике предлагается не допускать сверхурочных работ и вести с таковыми жестокую борьбу.

3. Конфликтные органы.

Первичным органом, рассматривающим конфликты, происшедшие на почве проведения в жизнь колдоговоров,—является Расценочно-Конфликтная Комиссия—РКК (ст. 26 К. З. о Т.). Все споры, возникающие на почве применения наемного труда, разрешаются либо в принудительном порядке—в особых Сессиях Нарсуда, либо в порядке примирительного разбирательства в Примирительных камерах и Третейских судах, организуемых на началах паритетного представительства сторон, при Губернском Отделе Труда. Все указанные учреждения действуют на основании особого, о каждом из них, Положения (ст. 168 К. З. о Т.).

РКК на предприятиях и учреждениях могут быть организованы и независимо от наличия на предприятиях колдоговора, в порядке соглашения между администрацией и Союзом, (Положение об РКК «Труд» № 263 22 г., положение о Примирительных камерах и Третейских Судах—«Изв. ВЦИК № 72 от 1/IV—1923 г., инструкция НКТ СССР от 14 августа 1923 года, № 38, по применению данного положения—Изв. НКТ СССР—23 г. №№ 4—28).

В развитие колдоговора учреждения и предприятия вырабатывают правила внутреннего распорядка, кои не должны противоречить колдоговору и существующим законоположениям и постановлениям о Труде и составляются применительно к местным условиям на основе типовых правил, вырабатываемых НКТ и Союзами.

Правила эти устанавливаются по соглашению между администрацией данного хозоргана и соответствующим профсоюзом и подлежат регистрации в инспектуре труда.

4. Рабочее время и отдых.

Рабочее время. Нормальная продолжительность рабочего времени, как в производствах, так и на вспомогательных работах, не может превышать восьми часов (ст. 94 Код. Зак. о Труде).

Труд лиц, получающих персональные оклады по тарифу ответств. парт., проф. и сов. работников, или особое вознаграждение «нагрузку» за

переработку нормального рабочего времени, временем не ограничен, и лицо, получающее указанные виды вознаграждения, не в праве отказаться от работы во внеурочное время.

Рабочий день не может превышать шести часов для лиц: в возрасте от 16 до 18 лет, для лиц занятых конторским и умственным трудом, за исключением тех, работа коих связана непосредственно с производством, для лиц занятых на подземных работах, согласно списков профессий, устанавливаемых НКТ (ст. 95 Код. Зак. о Труде).

Для лиц моложе 16 лет, продолжительность рабочего дня не должна превышать четырех часов (ст. 136 К. З. о Т.), при чем прием на работу таких лиц возможен только по согласованию данного вопроса с инспектором Труда (Прим. к ст. 135 Код. Зак. о Труде).

Для служащих контор фабрично-заводских предприятий, хозяйств, контор, складов и торговых помещений установлен, на основании ст. 95 п. «б» К. З. о Т., восьми часовой рабочий день (Прик. МСНХ № 20 29 октября 1924 г., п. 5).

На производствах особо тяжелых и вредных для здоровья, по списку, утверждаемому НКТ, устанавливается сокращенный рабочий день.

(Пост. НКТ 26 июня 23 г. № 278—780 «Изв. НКТ» за 23 г. № 22, пост. НКТ 7 августа 23 г. № 15, «Изв. НКТ» за 23 г. № 2/26, Пост. НКТ 9 января 24 г. № 12—305. «Изв. НКТ 24 г. № 4, пост. НКТ 26 февр. 24 г. № 87—342, «Изв. НКТ» 24 г. № 10/II).

При всех видах рабочего дня продолжительность рабочего времени в ночное время сокращается на один час против той продолжительности его, каковая установлена для данной должности—профессии; ночным считается время с 22 до 6 часов (ст. 96 К. З. о Т.).

Дни отдыха

Накануне дней отдыха и праздничных продолжительность рабочего дня всех без исключения трудящихся не должна превышать шести часов.

Всем трудящимся предоставляется еженедельный непрерывный отдых, продолжительностью не менее 42 часов (ст. 109 К. З. о Т.).

Тем из трудящихся в предприятиях, хозяйствах и учреждениях, которые по условиям работы не могут воспользоваться общеустановленным днем отдыха, таковой должен быть предоставлен в другие, удобные для них, выходные дни. Те же правила распростаняются и на лиц, работающих в предприятиях, деятельность которых по характеру своему является беспрерывной. В этих последних предприятиях, взамен общеустановленного дня отдыха, определяются особые выходные дни для каждой группы трудящихся (ст. 110 К. З. о Т.).

Дни еженедельного отдыха устанавливаются на местах Отделами Труда Губисполкомов по соглашению с Губпрфсоветами и могут назначаться как в воскресные дни, так и на любой другой день недели, в зависимости от национально-религиозного состава рабочих и служащих данной местности (ст. 109 К. З. о Т.).

Праздничные дни и особые дни отдыха на 1925 г по Московской губ. опубликованы «Труд» № 58 11/III—25 года (пр. МСНХ № 87 19/III—1925 г. § 5).

Перерыв во время работы.

Для отдыха и принятия пищи могут быть установлены перерывы среди рабочего времени не позднее 4 часа после начала работы и продолжительностью не менее получаса и не более 2-х часов (ст. ст. 98 и 100 К. З. о Т.).

Для матерей, кормящих грудью, сверх указанных выше перерывов—устанавливается перерыв через три с половиной часа работы, продолжительностью не менее получаса (ст. 134 К. З. о Т.). Все перерывы, за исключением перерывов для матерей, кормящих грудью, не засчитываются в счет рабочего времени (ст. ст. 98 и 134 К. З. о Т.), при чем, точные сроки перерывов устанавливаются правилами внутреннего распорядка (ст. 100 К. З. о Т.).

Нанявшийся располагает перерывом по своему усмотрению, при чем ему предоставляется право во время перерыва отлучаться с места работы. Из'ятия из этого правила, в предприятиях специального характера, могут допускаться лишь с согласия соответствующего профсоюза и санкции НКТ (ст. 99 К. З. о Т.).

При работах, не допускающих перерыва, рабочему должна быть предоставлена возможность принятия пищи в течение рабочего времени, при чем в правилах внутреннего распорядка должно быть обозначено место приема пищи (ст. 98 К. З. о Т.).

Отпуска. Всем лицам, работающим по найму, проработавшим непрерывно 5½ месяцев, предоставляется один раз в году очередной отпуск, продолжительностью не менее двух недель. Для лиц, не достигших 18 лет, продолжительность очередного отпуска должна быть не менее одного месяца (ст. 114 К. З. о Т). Продолжительность очередного отпуска устанавливается по взаимному соглашению между хозорганом и Профсоюзом в заключаемом между ними колдоговоре.

Очередные отпуска несовершеннолетним должны предоставляться фактически, и непредоставление, а равно замена их денежной компенсацией,— не допускается (ст. 116 К. З. о Т.).

Если очередной отпуск не был использован в данном году по вине предприятия трудящийся может получить за него денежную компенсацию в размере его среднего заработка к моменту компенсации. Если же трудящийся за неиспользованный, по вине предприятия, очередной отпуск в данном году не получил компенсации деньгами, то в следующем году ему отпуск должен быть продлен на неиспользованный срок. Соединение отпусков более чем за два года не допускается (ст. ст. 91 и 120 К. З. о Т.). Компенсация за неиспользованный по вине предприятия очередной отпуск при увольнении производится пропорционально, полученному за время службы, праву на отпуск т.-е. в размере 1/24 мес. оклада за каждый месяц службы, при двухнедельном очередном отпуске (пост. НКТ 14/VIII—23 г. № 36).

Кроме очередных отпусков, лицам, работающим в особо вредных и опасных предприятиях, предоставляются дополнительные отпуска. Списки таких производств и профессий, которые дают право на дополнительный отпуск, устанавливаются НКТ (ст. 115 К. З. о Т.). (Изв. НКТ» № 24 1924 год, постан. НКТ 28 июля 1923 г. № 279/781).

Дополнительные отпуска должны быть предоставлены натурой, и замена их денежной компенсацией—не допускается (ст. 116 К. З. о Т.). Так же воспрещается непредставление отпуска и замена его компенсацией в течении двух лет подряд (пост. НКТ от 14/VII 1923 г.).

Отпуска, предоставляемые Врачебно-Контрольными Комиссиями, оплачиваются за счет кассы социальн. страхования и в счет очередных или дополнительных отпусков не входят (ст. 119 К. З. о Т.).

Пользование отпусками может происходить в течение всего года и не должно нарушать нормального хода работы в предприятиях, учреждениях и хозяйствах (ст. 117 К. З. о Т.).

Время, порядок и очередь пользования отпусками устанавливаются РКК, а при отсутствии таковой по соглашению между администрацией и фабзавместком учреждения, предприятия или хозяйства, а всякого рода разногласия, возникшие по данному вопросу, разрешаются в конфликтном порядке (ст. 118 К. З. о Т.).

(Правила об отпусках «Известия НКТ» 1923 г. № 4/28, пост. НКТ СССР 14/VIII—1923 г. № 36).

5. Охрана труда.

Ни одно предприятие не может быть открыто, пущено в ход или переведено в другое здание без санкции Инспекции Труда и органов санитарно-промышленного надзора (ст. 138 К. З. о Т.).

Все предприятия и учреждения должны принимать необходимые меры к устранению или уменьшению вредных условий работы, предупреждению насчастных случаев и к содержанию места работ в надлежащем санитарно-гигиеническом состоянии (ст. 139 К. З. о Т.).

Машины, провода и станки на время перерывов в работе должны останавливаться, кроме случаев, когда остановка их невозможна по техническим условиям, или когда они служат для вентиляции, водоотлива, освещения и т. п. (ст. 140 К. З. о Т.).

На предприятиях и учреждениях должны вывешиваться на видном месте все действующие постановления по охране труда рабочих и служащих, и вестись требуемые книги (ст. 145 К. З. о Т.).

Спецодежда. На всех особо вредных работах или работах, связанных с ненормальной температурой, сыростью или с загрязненным полом, а равно в иных случаях, когда это вызывается соображениями общественной гегиены—рабочим выдается за счет предприятия специальная одежда и предохранительные приспособления по спискам работ и по норме, устанавливаемой НКТ (ст. 141 К. З. о Т.).

Нормы и работы, по которым выдается спецодежда, установлены НКТ от 1 VIII—23 г. вып. I—V для пастухов (пост. НКТ 27/II—24 г. № 89 343); для архивариусов (пост. НКТ 23/II—24 г. № 74334, «Изв. НКТ» 1924 г. № 9); для рабочих валяльного производства отделочного отделения пост. НКТ 1/III—24 г. № 93/245 («Изв. НКТ» 1924 г. № 10—11); для рабочих всех отделений колбасных фабрик («Изв. НКТ» за 1924 г. № 4).

Порядок получения и использования рабочими спецодежды установлен в развитие ст. 141 К. З. о Т. инструкцией НКТ 1/VII—23 г. № 309—789 («Изв. НКТ» 1923 г. № 26).

Для сезонных и временных работ спецодежда выдается в первом случае по нормам и спискам, предусмотренным НКТ, с момента приступа к работе, во втором случае, если рабочий приглашен на срок более 2-х недель; если работа длится менее 2-х недель, то выдается лишь самое необходимое, без чего работа в данном месте невозможна (пост. НКТ 24/IX—23 г. № 88, «Изв. НКТ» 1923 г. № 6/30).

Стирка и починка спецодежды, выданной по нормам и спискам, утвержденным в установленном порядке НКТ, а также и колдоговором, производится за счет предприятия в сроки и в порядке, устанавливаемом РКК (Разъяснение НКТ № 421).

Нейтрализирующие вещества. В производствах, связанных с опасностью профессионального отравления, рабочим выдают в качестве противоядия жиры или нейтрализующие средства так же по спискам и в размере, устанавливаемом НКТ (ст. 142 К. З. о Т.). Такие списки НКТ были изданы в 1923 г. («Изв. НКТ» № 9/33) и дополнительно по метал. промышленности № 271/776 («Изв. НКТ» 8/VIII—23 г.).

Дополнительные отпуска. Во вредных производствах устанавливается дополнительный 2-недельный отпуск и сокращенный рабочий день, согласно списка профессий и работ устанавливаемого НКТ (пост. НКТ 7/III—23 г. № 15 о сокр. раб. дне). Постановления НКТ есть: по горной и химической промышл. (пост. НКТ. 27/IX—23 г. № 93), по полиграф. производству (26/VI—1923 г. № 278/780), по металлопромышленности (8/XI № 146), в табачно-махорочном производстве (Изв. НКТ» от 1/XII—23 г. № 11/35), в кра-

сильно-меховом производстве (26/II № 87/342), работающих урсолом («Изв. НКТ» 20/III—24 г. № 10—11), по химической промышленности как основной, так и подсобной («Изв. НКТ» 1923 г. № 2/26).

Общие директивы МСНХ по охране труда даны циркуляром № 29 26/III—24 г.

6. Фонды на улучшение быта рабочих.

Постановлением ЦИК от 28/IX—23 г. (известия ЦИК СССР от 30/IX—23 г. № 221) указывается, что размер отчислений с прибылей в фонд улучшения быта рабочих устанавливается с ВСНХ по соглашению с НКФ.

Постановлением ЦИК СССР от 16/V—24 года (извест. № 111 от 17/V—24 г.) отчисления из чистой прибыли государственных предприятий, действующих на началах коммерческого расчета, в фонд улучшения быта рабочих производится, начиная с баланса на 1-е октября 1923 г., в размере не более 10%. В исключительных случаях органам распределяющим прибыль предприятий представлено право увеличивать размер отчислений в фонд улучшения быта рабочих—для целей жилищного строительства.

Приказом по МСНХ от 13/V—24 г. во исполнение постановл. Президиума МСРК и КД от 19/V—24 г. устанавливается 15% отчисление с прибыли в фонд улучшен. быта рабочих. 10% из этой суммы тресты расходуют самостоятельно в соответствии с положением о фонде по улучшению быта, (прик. МСНХ № 96 от 16/IV—24 г.), а 5% передается в распоряжение МСРК и КД на рабочее строительство.

Приказом по МСНХ № 56 от 23/I—25 года (п. 6) § 3 положения о фонде по улучшению быта рабочих (на основ. прик. МСНХ от 16/V—24 г.) изменен так, что средства по фонду улучшения быта рабочих расходуются трестами по их прямому назначению (по планам разрабатываемым трестом и согласованным с соответствующим профсоюзом); в случае отсутствия соглашения у треста с профсоюзом план передается в Угпром МСНХ, каковой разрешает вопрос по согласованию его с Губ'отделом соответствующего профсоюза.

Приказом МСНХ от 28/II—25 г. № 76 установлен порядок расходования фонда по улучшению быта рабочих из коего видно, что не менее 75% этого фонда идет на жилищное строительство, остальные 25% на дело улучшения быта.

Инструкцией ВСНХ—СССР и ВЦСПС («Труд» от 4/VI—25 г.) установлен порядок пользования и хранения фонда по улучшению быта рабочих.

III. ОРГАНИЗАЦИОННО-ШТАТНЫЕ ВОПРОСЫ.

1. Государственная служба.

На государственной службе не могут состоять лица, коим служба в государственных учреждениях и предприятиях запрещена судебным приговором.

Запрещается состоять на государственной службе в одном учреждении или предприятии лицам, соединенным между собою близким родством или свойством (родители, супруги, братья, сестры, сыновья, дочери, а равно братья, сестры родителей и дети супругов), в том случае, если одновременное состояние их на службе связано подчиненностью или подконтрольностью одного из них другому. Исключение из этого общего правила допускается в отношении лиц, занимающих подчиненные или подконтрольные должности по выборам.

Прием на службу и оставление на службе сотрудников, с нарушением указанных правил, карается по ст. 106 Угол. Кодекса. (Вр. правила о службе в госуд. учреждениях и предприятиях от 21/XII—22 г.).

Всякое отклонение от исполнения этого закона, а равно и возбуждение различн. ходатайств перед МСНХ—запрещено, и ответств. за выполнение закона возложена на руководящие органы Трестов и отдельных предприятий. (Прик. МСНХ № 57 28/III—1923 г.).

Лица состоящие на службе в государственных учреждениях и предприятиях, подходящие под действие вышеизложенных правил, увольняются без предупреждения и компенсации (Вр. пр. о госслужбе от 21/XII—22 г.).

Лицам, состоящим на государственной службе, воспрещается лично, или через подставных лиц, быть участниками какого-либо частного торгового или промышленного предприятия, заниматься подрядами и поставками, участвовать в договорах коммерческого характера с государственными учреждениями и предприятиями, а равно быть поверенными третьих лиц по делам учреждений и предприятий, в которых они состоят на службе (Вр. пр. о госслужбе от 21/XII —22 г.).

Совмещение государственной службы с частными и сдельными работами воспрещено, ибо частные сдельные работы, отнимая известную долю умственной энергии, могут вредно отразиться на исполнении государственными служащими их прямых обязанностей. В отношении же юристов в госучреждениях,—частная сдельная работа означала бы подпольную адвокатуру без всякого контроля. (Раз'ясн. НКЮ 15/I—23 г., пр. МСНХ № 108 22/VII—23 г.).

Всем сотрудникам, председателям, членам правления, директорам и ответственым сотрудникам Госуд. об'единений и предприятий—воспрещается без получения на то специального разрешения, участие во всякого рода частных и кооперативных предприятиях, торговых домах, а равно в Правлениях и Ревиз. Комиссиях частных Акционерных обществ, Товариществ, а

также занимать в таковых предприятиях, Товариществах и обществах какие либо должности по выборам или найму. То же и в отношении участия в договорах на аренду, подряды и поставки (пр. МСНХ № 118 29/VII—23 г.).

Совмещение должностей в нескольких государственных учреждениях или предприятиях допускается не иначе как по взаимному соглашению руководителей этих учреждений или предприятий; совмещение же государственной службы со службой в частных учреждениях или предприятиях—воспрещается (Вр. пр. о госслужбе от 21/XII—22 г.).

Совмещение должностей в одном и том же государственном учреждении или предприятии или разных учреждениях и предприятиях—не допускается, если эти учреждения, предприятия или совмещенные должности находятся в контрольной или административно-хозяйственной зависимости. Данное ограничение не распространяется на занятие должностей представителей от Правительства в Советах, Правлениях, Ревиз. Органах акционерных обществ и иных хозяйственных об'единений, образуемых с участием госуд. капитала. (Вр. пр. о госслужбе от 21/XII—22 г.).

Личный состав сотрудников, вплоть до сотрудников предприятий (фабрик и заводов) подлежит обязательной проверке, в отношении совместительства, состояния на службе лиц, находящихся в родстве, судебных постановлений запрещающих работы в госорганах, участия в частных торговых, промышленных предприятиях и пр. (Пр. МСНХ № 9 13/I—1923 г.).

Лица, скрывшие свое совместительство или продолжающие таковое вопреки запрещения, несут за это ответственность, как за должностное преступление (Пр. МСНХ № 118 29/VIII—22 г., Пр. ВСНХ 8/V—22 г. № 365).

Мотивированные просьбы о разрешении совместительства подаются сотрудниками в управляющий орган по месту службы или по подведомственности предприятий и заведений (Пр. МСНХ № 118 29/VIII—22 г.).

Нарушения правил о совместительстве как самими лицами, работающими по совместительству, так и лицами, допустившими подобное совместительство, караются по ст. ст. 114 и 114-а Уголовного Кодекса. (Вр. пр. о госслужбе от 21/XII—22 г.).

Совместительством в государственных учреждениях и предприятиях, по смыслу вр. правил о госслужбе,—не считается:

1) Работа педагогическая; научно-техническая в специальных научно-технических советах и по отдельным заданиям; культурно-просветительная; литературная, как-то: сотрудничество, редакторство и т. п.; артистическая и медицинская практика.

2) Участие в заседаниях и работах Комиссий как постоянных, так и временных, междуведомственного, так и ведомственного характера, при условии специального делегирования в эти комиссии со стороны ответственных руководителей ведомств.

3) Сотрудничество в кооперативах своего учреждения.

4) Все виды остальных работ: а) в сдельном порядке, б) во внеурочное время по основной должности, кроме случаев занятий в предприятиях или по должностям, кои находятся между собою в контрольной или административно-хозяйственной зависимости, представителей от правительства в Советах, Правлениях Ревизионных органах акционерных обществ и иных хоз. об'единений, образуемых с участием государственного капитала. (Пост. НКТ «Труд» № 13 9/I—23 г).

Всем ответственным сотрудникам учреждений выдаются по единой форме постоянные личные удостоверения (пост. СНК 19/XII—22 г., прик. МСНХ № 148 в 1923 г.).

Сотрудникам, командируемым куда-либо по делам службы, допускается выдача следующих документов: 1) удостоверение о занимаемой должности,

и 2) особого отношения, адресованного в то учреждение, куда сотрудник командируется, с изложением поручения, на него возложенного.

Полномочия служебного характера от имени советских учреждений допускается выдавать только сотрудникам, состоящим на постоянной службе (пост. СНК 19/XII—22 г.).

При увольнении сотрудникам выдается удостоверение по форме, указанной в пост. МСРК и КД от 30 января 1925 года. По просьбам сотрудников, с точным указанием цели выдачи—выдается удостоверение со сведениями необходимыми для учреждения, требующего удостоверение. Подобного рода удостоверения выдаются сотрудникам для представления в те органы, для которых представление расчетной книжки и профбилета, в соответствие с постановлением Президиума Моссовета от 1/XII—24 года, недостаточно.

2. Наем рабочей силы.

Наем рабочей силы всеми предприятиями, учреждениями и хозяйствами (государственными, общественными и частными) и отдельными нанимателями, а равно и поступление на работу может производиться как через Биржи Труда, так и помимо них.

В целях учета движения рабочей силы устанавливается обязательное представление нанимателями статистических сведений о принятой на работу рабочей силе. Порядок и срок сообщения означенных сведений устанавливается НКТ РСФСР.

Посредничество по найму рабочей силы и по приисканию работы осуществляется исключительно органами НКТ.

Порядок организации и деятельности Биржи Труда устанавливается положениями, постановлениями и инструкциями НКТ РСФСР.

(Постановление ВЦИК и СНК от 4 мая 1925 г., опубл. в «Изв. ЦИК Союза ССР и ВЦИК Советов»).

Отношение МСНХ к найму рабочей силы определено в циркуляре № 49 от 13/VI—1925 г.

3. Штаты и схемы управленческих аппаратов и заводоуправлений.

Штат Управленческих аппаратов.

Численность аппаратов Правлений трестов и всех его отделов и органов вместе, за исключением магазинов и складов, не должны превышать следующего процента от количества рабочих, занятых на подведомственных данному тресту предприятиях:

При численности рабочих

а) до 5 тысяч человек—до 2%
б) от 5 „ „ до 10 тысяч человек—до 1%—1,5%
в) „ 10 „ „ „ 15 „ „ „ 1%
г) свыше 15 „ „ „ 0,7%
д) свыше 30 „ „ „ 0,5%.

(Пост. ВЦИК от 2/V—22 г.).

Тресты, аппараты коих не достигают предельных величин указанных выше, не имеют права увеличивать их для доведения до установленного предела (Прик. ВСНХ РСФСР 10/V—22 г.).

Установление твердых штатов для Управленческих аппаратов трестов и автономных предприятий, подведомственных Московскому Совету Народного Хозяйства, а равно и должностная разбивка такового производится Отделом Экономики Труда УГПРОМ'а МСНХ и, по утверждении Председателем МСНХ, об'являются особым распоряжением последнего (Приказ МСНХ № 93 25/III—25 г.).

Этими же распоряжениями указывается и срок введения в жизнь установленного штата.

При возникновении надобности, по тем или иным причинам, в увеличении установленного указанным порядком штата, следует входить с мотивированным ходатайством в Угпром МСНХ. Производить какие либо изменения в установленном штате Управленческого аппарата в сторону его расширения, без предварительной санкции МСНХ, категорически воспрещается (Прик. МСНХ № 93 25/III—25 г.).

Наблюдение за выполнением проведения установленного штата Управления возложено на Угпром и Ревиз. Комиссии трестов.

Штаты по Управлениям трестов установлены нижеуказанными Распоряжениями Председателя МСНХ:

Озерского расп. № 819 от 24/III—24 г. №999 II/V—25 г. и № 1049 22/IV—24 г. треста Пестроткань расп. № 823 от 24/III—25 г. Егорьевского расп № 820 от 24/III—25 г. Вигоневого расп. № 824 от 24/III—25 г. Мострикотаж расп. № 822 от 24/III—25 г. Технотканъ расп. № 818 от 24/III—25 г. Арматрест № 891 от 30/III—25 г. Моссредпром расп. № 884 от 30/III—25 г. Водоканал расп. № 887 от 30/III—25 г. Мосхимоснова расп. № 885 от 30/III—25 г. Жиркость. расп. № 886 от 30/III—25 г. Моссиликат расп. № 889 от 30/III—25 г. № 1029 от 17/IV—25 г. Мосстеклафарфор расп. № 890 от 30/III—25 г. Москвателъ расп. № 888 от 30/III—25 г. Машинотреста расп. № 1036 от 21/III—25 г. Сжатый Газ расп. 1002 от 11/IV—25 г. Москож расп. № 1011 от 4/IV—25 г. Мосполиграф расп № 1003 от 11/IV—25 г., Москвошвей расп. № 1004 от 11/IV—25 г. Мосдрев расп. № 1005 от 11/IV—25 г.

Схема правлений Типвая схема построения помещена в Приказе МСНХ № 98 13/VI—23 г. § 2, и № 169 29/IX—23 г.

Штат заведений. Перейдя к вопросу о штате фабрично-заводских предприятий, следует остановиться на постановлении ВЦИК об ограничении количества служащих промышленных предприятий. Этим постановлением, изданным в 1922 году, устанавливается предельный максимальный процент количества служащих по отношению к рабочим в отдельных отраслях промышленности:

Хлопчато-бумажная Промышленность	9%
Шерстяная	9%
Льняная	6,8%
Шелковая	8,7%
Трикотажная	9%
Стекольно-фарфоровая Промышленность	9%
Фарфорово-фаянсовая Промышленность	11,5%
Огнеупорно-керамическая Промышленность	8,2%
Лесопильные Заводы	10,5%
Фанерная Промышленность	9,7%
Бумажная, целлюлоизная, картонная дерево-массная	10%
Полиграфическая	10%
Швейная	11,2%
Кожевенная	14%
Обувная	15,8%
Шорно-седельная	14,5%
Основная Химическая	14,7%
Табачно-махорочная Пром. в среднем	12,4%
Кондитерская	15,8%
Крахмально-паточная	15,8%
Металлическая (включая металлургию)	16%
Цементная	12%
Электро-техническая	27,4%
Строительная по электрич. стр.	13,7%
вод. стр.	29,9%

Для тех отраслей промышленности, для которых максимальный предельный процент настоящим постановлением не установлен, он устанавливается особо НКТрудом по соглашению с ВЦСПС, на основании дополнительно представляемых ВСНХ данных (Прик. МСНХ № 98 13/VI—23 г., § 3).

Указанный выше процент является предельным.

Предельно возможный, при существующих условиях, процент служащих на предприятиях по отношению к рабочим фиксирован в специальном Приказе МСНХ № 215 21/XI—23 г. Пунктом 1 данного приказа устанавливается следующий допустимый % служащих на предприятии по родам производства:

Хлопчато-бумажное Произв.	6,8%	Хлебопечение Произв.	22,4%
Шерстяное „	8,0%	Колбасное „	10%
Льняное „	4,6%	Дрожже-винокуренное „	10%
Технических тканей „	6,5%	Маслобойная „	10%
Трикотажное „	8,5%	Мельнично-макаронное „	10%
Стекольное „	5,9%	Пиво и фруктов, воды „	10%
Фарфоро-фаянсовое „	9,2%	Основная химическая „	11%
Полиграфическое „	7,0%		
Обойное „	7,0%	Жировое и костеобрабатывающее „	11,6%
Швейное „	8,3%		
Кожевенное „	16%	Силикатно-толевое „	7,7%
Обувное „	8%	Мебельное „	8,0%
Шорно-седельное „	9,6%	Деревообделочное „	8,0%
Табачное „	7,7%	Машиностроительное „	16.0%
Кондитерское „	8,7%	Арматурное „	9,0%

Данный процент относится только к служащим в предприятиях и исчисляется по отношению ко всему количеству рабочих, занятых в предприятиях. Являясь все же предельным, он подлежит дальнейшему уменьшению.

Класификация рабсилы. Для определения, что следует при исчислении штатов относить к рабочим, что к служащим и пр., ВСНХ ведется работа по распределению рабочей силы на производственных рабочих, подсобных, обслуживающих и адм.-техн. персонал. В настоящее время работа по группировке рабочей силы закончена по текстильной промышленности и по лесопильным заводам деревообделочной промышленности:

(классификация рабсилы в текстильной промышленности—Пр. МСНХ № 30 27/XI—24 г. § 5; классификация рабсилы по лесопильным заводам деревообрабатывающей промышленности—Пр. МСНХ № 82 10/III—25 г. § 2, № 84 13/III—1925 г. § 6).

Схема заводоуправлений. В своем построении все члены заводоуправления МСНХ должны придерживаться типовой схемы. Таких схем МСНХ было выработано и предложено к руководству 9. (Прик. МСНХ № 140 от 1923 г.).

4. Рационализация управленческих аппаратов.

Основными задачами нашей промышленности и торговли на ближайшие годы является повышение производительности труда, удешевление себестоимости продукции и ускорение обращаемости капиталов.

Как и при помощи каких *чисто практических и осуществимых в условиях нашей действительности мероприятий* может способствовать удачному и скорейшему разрешению указанных задач рационализация управленческого аппарата предприятий торгово промышленного типа «НОТ» (научная организация труда)?

Как применить к изучению работ учреждения основной метод НОТ— наблюдение?

Простейшим средством является хронометрирование (измерение времени) отдельных делопроизводственных операций, в которых отражается работа учреждения.

Хронокарта составления делопроизводителем бумаги в высший орган.

Чтение полученного письма	**0,5 минут**
Чтение неразборчивой резолюции	**0,5 „**
Отыскание приказа, нужного для составления ответа	6 „
Чтение приказа	**2 „**
Составление бумаги в высший орган	**3 „**
Прием от курьера вновь полученной бумаги и расписка в получении	1 „
Продолжение составления письма	**1 „**
Передача письма машинистке	0,5 „
Посещение машинистки, неуспевшей переписать письмо	1 „
Получение переписанного письма от машинистки	0,5 „
Сверка письма с черновиком	1 „
Передача письма на подпись	1 „
Итого	18 минут.

Сделав *наблюдение* над рабочим процессом, получаем, для примера, что на полезную работу (напечатано в хронокарте жирно), т.-е. такую, для которой нужны опыт и знания делопроизводителя, потрачено 7 минут, на работу же, которую может и должен выполнять не-делопроизводитель, потрачено 11 минут; производительность работы, таким образом, равна

$$\frac{7 \times 100}{18} = 38{,}8\%$$

Дальнейший анализ хронокарты покажет причины малой производительности работы:

а) отсутствие справочников и упорядоченного архива,

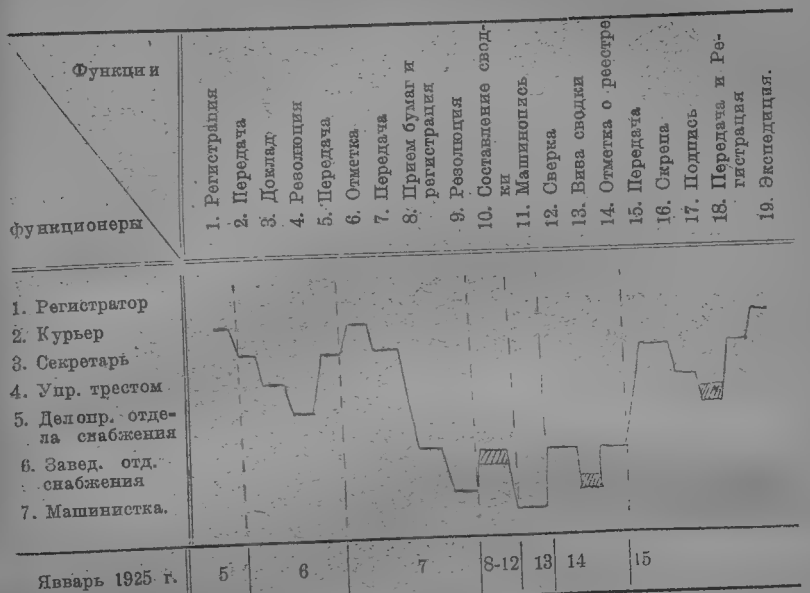
б) отсутствие машинописного бюро, в котором определенным лицом сверяются все переписанные бумаги,

в) отсутствие курьерской связи, доставляющей почту сотрудникам и берущей у них со стола отработанные бумаги, и, наконец,

г) наличие никому ненужных расписок.

Наблюдению, изучению и упорядочению могут подвергаться не только рабочие процессы отдельного сотрудника, но и деятельность целого учреждения или части его, отображаемая делопроизводством.

График пути прохождения в тресте предписания ВСНХ о представлении сведений о наличии хлопка.



Количественный анализ операции.

Продолжительность	10 дней		
Число функционеров	7 „		
„ функций	19 „		
Регистрация	27%	Сост. бумаг	5%
Перед. курьером	27%	Машинопись	5%
Резолюция	10%	Сверка	5%
Подпись	10%	Виза	5%
Доклад	6%		

Актуальных производственных моментов (показаны на графике жирно) 3 из 19.

Не будем решать, как упорядочить рассмотренную операцию; во всяком случае можно определенно сказать, что из анализа графика наглядно выявляется необходимость сократить или вовсе уничтожить кривую, предшествующую первому актуальному производственному моменту, без которого не может быть совершена вся работа,—составлению сводки; кривая сплошь состоит из регистраций, резолюций и т. п., не вносящих ничего действенного в работу, но отнимающих время в течение 3-х дней у 9-ти сотрудников.

Приведенные простейшие хронокарта и график свидетельствуют о том, что наблюдение, наглядная фиксация и анализ делопроизводственного процесса дают как бы «рентгеновский снимок учреждения», на котором рельефно вырисовываются все больные его места. Обычно таковыми являются:

1) органические недостатки структуры, вызывающие параллелизм и медленность работы,

2) плохое состояние службы связи,

3) отсутствие постоянного автоматического контроля над исполнением бумаг и поручений,

4) медленная и не всегда точная справка,

5) медленность движения бумаг, как совокупность предыдущих причин плохой работы управленческого аппарата.

Перейдем к последовательному рассмотрению указанных основных дефектов аппарата учреждений и предприятий.

Структура. Графики документооборота большинства советских учреждений свидетельствуют о том, что как входящие, так и исходящие бумаги обычно проходят весьма длинный путь от начальника до исполнителя и обратно, возвращаясь к ним в процессе обработки иногда по нескольку раз. Схематически такой обычный путь бумаг может быть представлен следующим образом (см. рис. 145 стр.).

При этой весьма популярной у нас схеме документооборота высшие административные лица читают все (или почти все) бумаги учреждения. Естественно, что чтение большого, часто громадного числа разнообразных бумаг, проходящих калейдоскопически в мозгу администратора, лишает его возможности сосредоточить внимание на бумагах принципиального характера, требующих административного действия; руководитель, превращаясь в чтеца входящих и исходящих бумаг, перестает руководить вверенным ему учреждением, мелочно и придирчиво следит за исполнением отдельных бумаг (работа делопроизводителя), упуская из поля зрения факты, чреватые последствиями для работы учреждения в целом. Отрицательной чертой изображенного пути бумаг является то, что бумага в процессе обработки бывает почти у всех сотрудников учреждения, при чем на исполнение (почти всегда формальное, а не по существу) тратится несколько секунд или минут, на ожидание же бумагой подобного «исполнения» по нескольку дней.

Один из видов рационального документооборота представлен на следующей схемы (см. рис. 146 стр.).

Из схемы видно, что центральный приемник почты, подобно ж.-д. стрелочнику, направляет бумаги по их прямому, кратчайшему пути—большую часть трафаретной переписки прямо к исполнителю или Заведующему Отделом и только очень незначительную часть—переписку принципиального и руководящего характера—к Начальнику учреждения. Большая часть потока исходящих бумаг также минует начальника учреждения. Вместо «канцелярской вермишели,» заполнявшей время и голову начальника при документообороте, изображенном на первой схеме, к начальнику восходит поток отчетных сведений, изображенный на второй схеме пунктиром. Сведения эти, наглядно (в форме графиков и диаграмм) изображающие работу учреждения, дают начальнику материал, по которому он действительно может управлять учреждением. Отдельные исполнители, действуя в пределах точно разработанных инструкций, четко выполняют по возможности трафаретизированную работу и являются вполне ответственными за нее. Документооборот приобретает быстроту, пути его точны и коротки.

Две приведенные схемы диаметрально противоположны и несколько отвлечены. В действительности большею частью наблюдаются разновидности среднего типа.

Практические примеры американских и европейских организаций свидетельствуют о большей целесообразности структуры и пути документооборота, приближающихся ко второй схеме.

Связь. Наиболее соответствует современной структуре наших учреждений организация внутренней курьерской связи при помощи почтовых ящиков (рис. 3), расположенных в структурных единицах—Управлениях, отделах и подотделах;

Схема нерационального документооборота

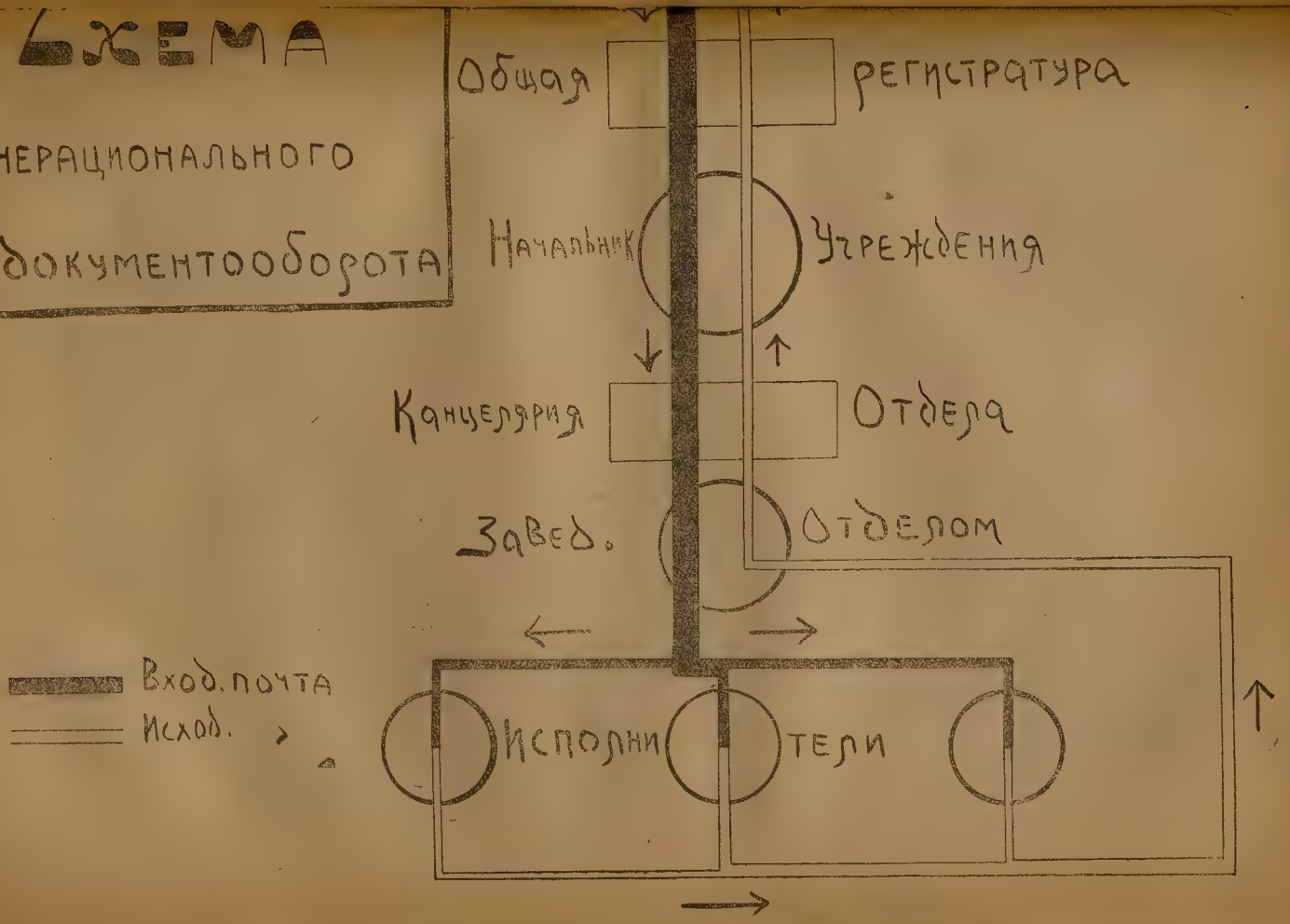
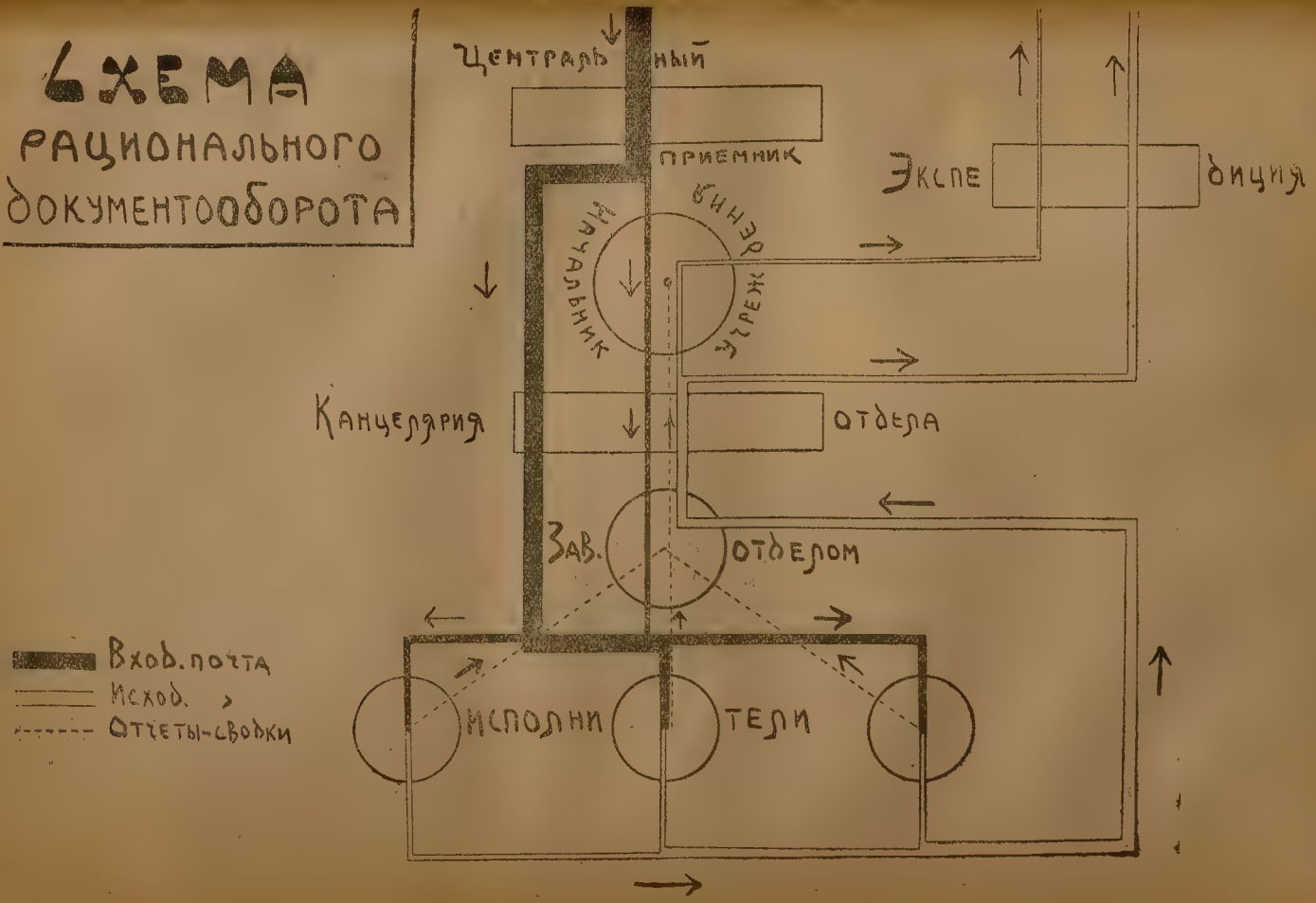


Рис. 1.

Рис. 2.

Схема рационального документооборота



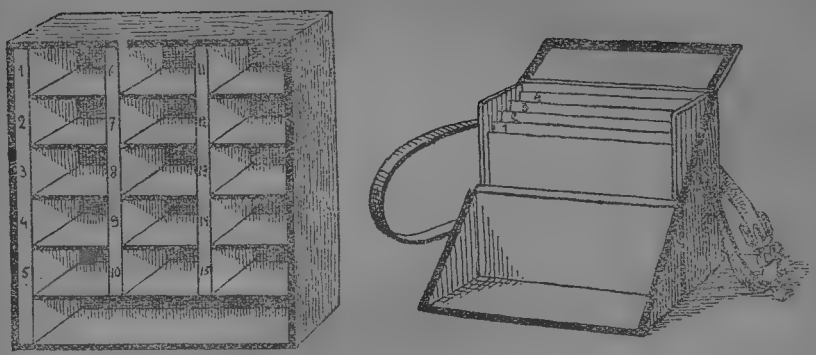


Рис. 3.

Ящики занумерованы номерами комнат, в которых они находятся; нижнее отделение предназначено для входящей почты; если число пунктов, расположенных в одном здании, не превышает 20, то один курьер совершенно свободно в течение часа обходит по круговому маршруту все пункты и имеет возможность отдыхать в течение 10—15 минут; выход из первого пункта (обычно центральный приемник почты) должен производиться в точно указанное расписанием время; почту курьер разносит в специальной сумке или папке (рис. 3), имеющей отделения по числу почтовых ящиков; отделения занумерованы номерами ящиков; почта (за исключением секретной и денежной) передается без всяких расписок, при чем опыт таких крупных учреждений, как ВСНХ, МСНХ и др., показал, что никакой пропажи бумаг отсутствие расписок не вызывает.

В небольших учреждениях (примерно с числом служащих до 50 чел.), компактно расположенных, вместо почтовых ящиков целесообразно почту передавать при помощи папок, заменяющих почтовые ящики и лежащих у Секретаря или делопроизводителя отдела в количестве, равном числу прочих отделов учреждения. Передача курьером производится так же, как и при системе почтовых ящиков.

Организация внешней курьерской связи между управляющим центром (например, трест) и подчиненными ему единицами (предприяия, магазины и т. п.) имеют целью так же, как и внутренняя связь, установить регулярный обмен почты в точно установленное время при минимальной затрате людских и денежных средств.

На рис. 4 и 5 наглядно представлена схема организации внешней единой курьерской (В. Е. К. С.) связи МСНХ, обслуживающей МСНХ, 28 подчиненных ему трестов и хозорганов и 10 постоянных корреспондентов (Моссовет, ВСНХ, банки, почтамт и пр.).

Паутина, изображающая на первой схеме путь 49 курьеров, ежедневно проходящих и проезжающих путь, равный расстоянию от Москвы до Ярославля, распутана на второй схеме, по которой 1 пеший курьер и 2 курьера-мотоциклиста 2 раза в день по росписанию (с точностью до 10 минут) развозят почту указанных учреждений.

Экономия в результате рационализации внешней курьерской связи МСНХ выражается в месяц в среднем в 500 рублей.

В калькуляции не учтены экономические результаты, связанные с ускорением документооборота (почта доставляется 2 раза в день, вместо одного), а также экономия времени экспедиторов-регистраторов 39 пунктов, так как

Рис.

СХЕМА
внешней курьерской связи М.С.Н.Х.
до рационализации.

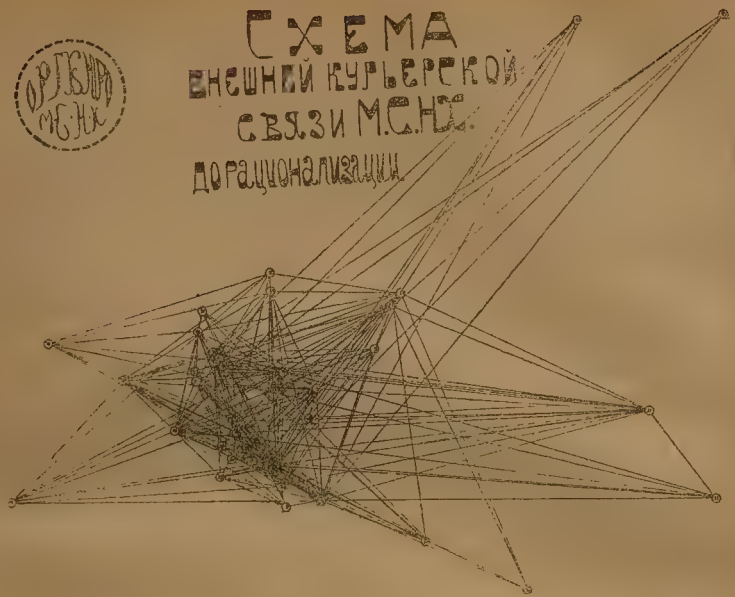
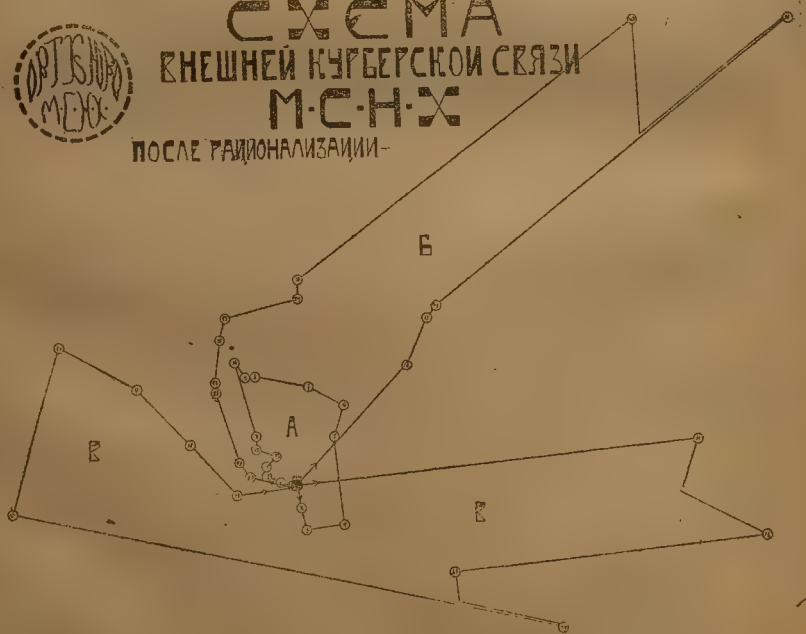


Рис. 5.

СХЕМА
внешней курьерской связи
М·С·Н·Х
после рационализации.



их работа максимально механизирована введением особой ярлычной системы, при которой отпадает необходимость в написании и чтении адресов, так как пакеты сортируются и передаются по маршрутным номерам корреспондентов.

Установление очередности отдельных видов переписки также относится к процессу движения бумаг между исполнителями и у них. Из всей переписки учреждения выделяются вопросы, имеющие важнейшее значение для его работы, и каждому из них присваивается определенная очередность.

Вот, например, какой вид будет иметь, составленная на основании изложенных соображений. Таблица очередности бумаг . . . . . учреждения.

Наименование вопросов переписки.	Очередность.	Цвет сигнала.
Протест векселей	1	Красный.
Разгрузка прибывших вагонов		
Приобретение сырья	2	Желтый.
Реализация неликвидных товаров		
Погашение задолженности по зарплате	3	Синий.

Очередности могут быть постоянными и сезонными; так, например, с марта месяца вся переписка по строительным работам может получить первую очередь; эта же очередь присваивается в июне переписке по составлению производственных программ, балансов и т. д.

Техника работы такова: сотрудник, принимающий в учреждении почту, ставит на полученных бумагах цветной знак—сигнал, присвоенный данной очереди; если учреждение имеет постоянный круг корреспондентов (напр, подчиненные единицы), об'единенных общностью работы, целесообразно ввести единую для всех корреспондентов «таблицу очередности»; в этом случае удобно вести переписку по вопросам, предусмотренным таблицей, на особых цветных бланках, соответствующих той или иной очередности; бумаги, имеющие цветной сигнал (значек или бланк), будут автоматически двигаться с той или иной очередностью буквально у всех исполнителей, начиная от начальника учреждения и кончая машинисткой и экспедитором.

Справка и контроль над исполнением бумаг тесно связаны с системой регистрации бумаг. В широкой массе наших администраторов и делопроизводственных работников твердо установился взгляд, что регистрация является каким-то самодовлеющим актом, чуть ли не исполнением бумаги. Между тем основной задачей регистрации бумаг (за исключением денежно-бухгалтерских документов) должна являться:

1) фиксация времени получения бумаги,

2) такая ее запись, которая дает возможность быстрейшей справки о месте нахождения бумаги и степени ее исполнения, а также контроль

исполнения бумаги. Поскольку первая часть задачи не вызывает никаких затруднений и совершенно механически выполняется применением штемпеля-календаря, удачное разрешение второй является центральным местом проблемы рационализации учреждений.

Справка по полученным и отправленным бумагам идет по трем главнейшим путям:

1) по корреспонденту, т.-е. лицу, которому писали или который писал,

2) по вопросу, которого касалась бумага,

3) по дате бумаги.

Ясно, что журналы, в которых бумаги записываются хронологически, в порядке поступления, дают быструю и легкую справку только по дате бумаги. Отыскание же бумаги по корреспонденту или вопросу представляет весьма трудную задачу, связанную иногда с потерей нескольких часов. Задача эта полностью разрешается применением карточной системы регистрации бумаг. Не имея возможности вследствие недостатка места более или менее подробно остановиться на отдельных, разнообразных видах карточной системы, можно на нескольких конкретных примерах познакомить с общей схемой построения основных типов карточной системы.

Индивидуальная карточка называется индивидуальной потому, что предназначена для записи одной бумаги. Индивидуальная карточка по существу является оторванной частью журнала, но имеющей более развитые, чем в журнале, графы для различных записей (рис. 6).

Лицевая сторона.

Рис. 6

Вх. №	От кого	№ корреп.
Дата получ. 25 г.	Дата и № бумаги	
М С Н Х направление	На наш №	
№ дела	Содержание	
исполнение		
Дата / Исх №№		

Размер 75×125 м/м.

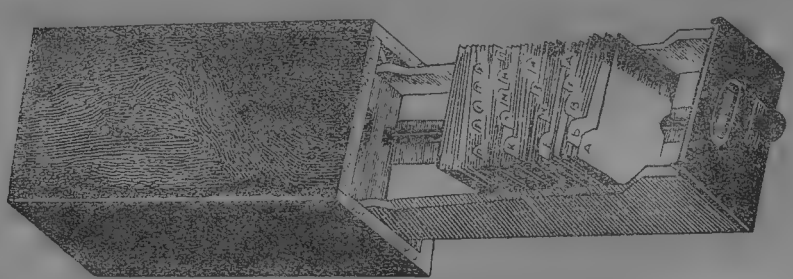
Оборотная сторона.

Движение бумаги			
Кому	Когда	Кому	Когда

Размер 75—125 миллиметров.

Индивидуальная карточка обычно заполняется через копирку в нескольких экземплярах, один из которых ставится в картотеку (ящик для карточек) по срокам исполнения, другой—по корреспондентам и, наконец, третий может ставится по вопросам (рис. 7).

Рис. 7



Совершенно очевидны преимущества такого расположения карточек:

1) просматривая ежедневно карточки, стоящие за прокладкой данного дня, сотрудник точно знает, какие бумаги подлежат исполнению; бумаги не могут «заваляться»;

2) справки (по корреспонденту или вопросу) могут быть даны буквально в несколько секунд, так как, отыскав в списке корреспондентов или во-

просов (так называемом «классификаторе») № данного корреспондента или вопроса, сотрудник по этому № за соответствующей прокладкой справочной картотеки найдет карточку на данную бумагу.

Возможность группировать карточки по любому признаку, также чрезвычайная простота их заполнения, ничем не отличающаяся от заполнения журнала, являются большим преимуществом индивидуальной карточной системы; к ее недостаткам относится некоторая громоздкость, вызываемая наличием нескольких экземпляров карточки, хотя по существу громоздкость эта призрачная, так как в одной картотеке помещается 2.500 карточек.

Групповая карточка (рис. 8) соединяет на одной карточке 10 входящих и исходящих бумаг данного корреспондента или по данному вопросу (по 5 бумаг на каждой стороне карточки). Карточки расставляются в картотеке по вопросам или корреспондентам. Если бумага должна быть взята на контроль, то на соответствующее число каледарного ряда, помещенного в верхней части карточки, надевается скрепка или особый «наездник». По этим наездникам всегда можно иметь полную картину о числе бумаг, подлежащих исполнению, и сроках их исполнения.

Приведенные формы карточек являются, так сказать, крайними, полярными; существует целый ряд промежуточных форм, переходных от индивидуальной к групповой карточке (рис. 9).

Выбор той или иной разновидности карточки зависит исключительно от особенностей данного учреждения—его структуры, об'ема переписки, квалификации персонала.

Удачный выбор системы является весьма серьезной задачей для рационализатора и вполне может быть уподоблен тем затруднениям, которые преодолевает врач при постановке диагноза.

Исключительный интерес в этом отношении представляет опыт рационализации регистратуры Правления Всекобанка.

Система регистрации во Всекобанке построена на применении журнала особой формы. И, несмотря на то, что количество ежедневно получаемых Всекобанком писем колеблется от 600 до 1.000, система действует прекрасно и вполне удовлетворяет тем специфическим требованиям, которые пред'являются банком к документообороту.

Секрет успеха в том, что рационализатору удалось найти и сконструировать систему, соответствующую индивидуальности учреждения. Между тем та же система в любом советском учреждении была бы крайне неудовлетворительна, так как справка по ней весьма затруднена.

Изложенное с очевидностью свидетельствует о невозможности говорить о каких-то универсальных формах карточной системы, могущей быть введенной с успехом в любом учреждении и излечить болезни его управленческого аппарата.

Наконец, наиболее совершенной формой системы делопроизводства должна быть признана та, при которой регистрация бумаг вообще отсутствует.

Осуществление ее возможно тогда, когда круг корреспондентов точно определен, например, трест и его предприятия.

Технически эта система осуществляется тем, что письмо отправляется не в одном, а в 2-х или 3-х экземплярах.

Получатель первый экземпляр пускает как обычно в работу, остальные же использует так, как индивидуальные карточки, т.-е. может расставлять их по корреспондентам и по вопросам, имея таким образом все необходимое для быстрой справки и постоянного контроля.

Совершенно очевидна значительная экономия средств, связанная с применением этой системы:

Рис. 8.

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 13 14 15 16 17 18 19 20 21 22 23 24 25 26 27 28 29 30 31

№ .....

№ статьи и дата регистрации	Дата и № вход бумаги	Краткое содержание	На №	Срок	Исполнитель.	Дата и № исполнения	Примечан.
1	2	3	4	5	6	7	8
0							
1							
2							
3							
4							

Оборотная сторона

№ .....

№ статьи и дата регистрации	Дата и № вход бумаги.	Краткое содержание	На №	Срок	Исполнитель.	Дата и № исполнения	Примечание.
1	2	3	4	5	6	7	8
5							
6							
7							
8							
9							

Рис. 9.

Лицевая сторона.

МОССЕЛЬПРОМ
1 № кор.

Корреси
2

Дата и № бумаги
3 4

н/дата
5

Срок исполнения
6

Ответ на №
8

Части исполнители
7

Приложен.
Содерж. бумаги
9

МОССЕЛЬПРОМ.
1 № кор.

Срок исполнения
6

Части исполнители
7

Исполнение
15

Причины задержки
11

Оборотная сторона

№

Срок исполнения
13

Напоминания
16

Отметка об исполн.
19

10 Движение в части исполняющей

Когда	Кому

ПРИМЕЧАНИЕ

а) бумага никуда и никем не записывается,

б) полученная бумага может быть почти мгновенно пущена в работу, что особенно важно для учреждений с большим об'емом переписки.

Практически указанная система с успехом применяется в Америке; вполне благоприятные результаты дал опыт ее применения некоторыми учреждениями Иваново-Вознесенска; в настоящее время идут подготовительные работы по переводу на эту систему внутрислужебной переписки МСНХ, его трестов и их предприятий. По своему масштабу—свыше 40.000 бумаг в месяц—опыт этот представляет исключительный интерес, так как благоприятный его исход даст совершенно точные пути к простейшему разрешению вопроса упорядочения долопроизводства большинства торгово-промышленных предприятий.

При отмене регистрации бумаг значительный интерес для практики делопроизводства представляет выработанный МСНХ образец бланка служебного письма (рис. 10), заменяющий карточку и точно определяющий место для всех стадий обработки бумаги.

Рис. 10.

Р.С.Ф.С.Р.—М.С.Н.Х. СЛУЖЕБНОЕ ПИСЬМО № ..... „.....“ .....192 г.

МОСКОЖ В..... На №.....

Отдел ..... (Приложение на „.....“ листах; ответ ожидается к/.....)

(Корресп. № 620)

г. Москва

ДЛЯ ПОДШИВКИ

Исполнитель	Срок
	/
	/
	/

Резолюции: .....

.....

.....

.....

(Необходимо ставить дату резолюции)

Получено:		Напр.:					Исполнено.	/	Исх. №.....	Дело №.....

Размер 125 × 200 мм.

Дальнейшими техническими средствами рационализации являются:

а) трафаретизация возможно большей части переписки;

б) механизация канцелярского труда введением пишущих и счетных аппаратов, всевозможных штемпелей и т. п.;

в) рациональное оборудование (помещение, мебель), не только сокращающее и облегчающее работу сотрудников, но и благоприятно действующее на их самочувствие своим удобством, чистотой и уютом.

Имея целью указать только те практические способы рационализации, которые применимы в конкретных условиях жизни СССР, мы умышленно не останавливались на богатом арсенале технических средств в виде разнообразнейших механизмов, которыми располагает заграничная техника управления.

В связи с имеющейся у некоторых торгово-промышленных предприятий возможностью получения заграничных конторских машин, необходимо указать на то, что в первую очередь должна быть механизирована бухгалтерия; новейшие счетно-пишущие аппараты позволяют настолько рационализировать эту весьма консервативную по своим навыкам и традициям часть аппарата торгово-промышленных операций, что совершенно излишней становится работа большого числа квалифицированных бухгалтеров и счетоводов, оплата труда которых обычно значительно превышает оплату прочих конторских сотрудников.

Так, например, изображенные на рис. 11 бухгалтерские машины Фишер-Эллиот и Ундервуд пишут в переплетенных книгах и на отдельных листах, автоматически производят сложения и вычитания; на них можно одновременно получать и документ, и запись в бухгалтерскую книгу и автоматически выведенные сальдо.

Более или менее удачное применение всех изложенных технических средств рационализации документооборота является только первой стадией работ по улучшению аппарата торгово-промышленных предприятий.

Второй фазой является организация учета операций учреждения и предприятия, так называемый, оперативный учет.

Учет операций имеет чрезвычайно важное значение для работы предприятия и его руководителей, так как, будучи правильно поставлен, он дает руководителям полное и ясное представление о состоянии предприятия, его дефектах и намечает пути к их устранению.

Теория и практика учета операции у нас мало разработана и находится в стадии изысканий и опытных постановок.

В качестве примера на рис. 12 приведена карточка по учету операции сделок «Москвошвея».Основные преимущества применения указанной карточки сводятся к тому, что она:

1) заменила 17 различных книг, форм и ведомостей;

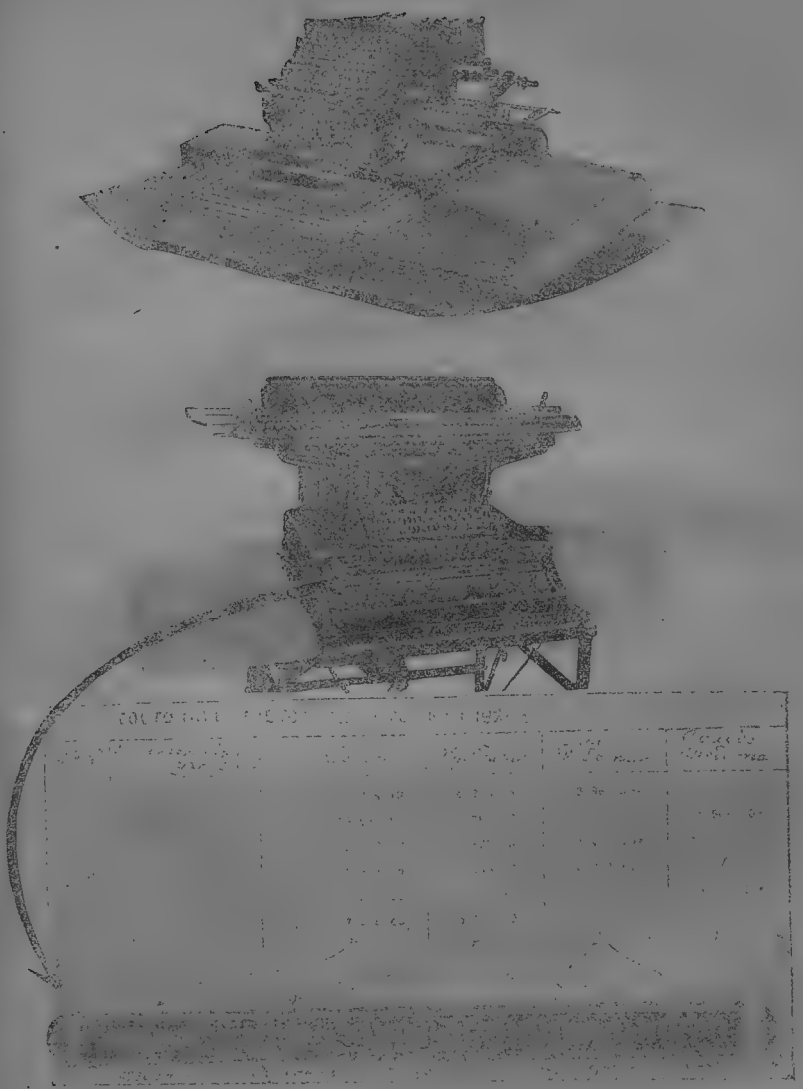
2) связала все документы и переписку по данной сделке одним номером,

3) дала возможность в любую минуту иметь исчерпывающую картину по всей сделке и по ее отдельным элементам.

Подобные по своим целям карточки (так называемые функциональные карточки) должны быть сконструированы для всех основных операций учреждения или предприятия. Работа эта весьма сложна и продолжительна; результаты же ее несомненно будут такими, какие мы наблюдаем при переоборудовании кустарной мастерской механизмами новейшего типа.

Экономический эффект рационализации управленческого аппарата обычно сказывается (и весьма ощутительно) в самом начале работ по рационализации; так, наприм., введение внутренней курьерской связи экономит работу нескольких курьеров; рационализация отдельных операций, обнаруживаемых рационализатором в процессе плановых работ, превышает в большинстве случаев в несколько раз стоимость оплаты рационализирующих

Рис. 11.



Бухгалтерская машина Ундервуд.

органов; так, напр., рационализация оплаты счетов гербовым сбором в одном популярном московском тресте дала ему ежемесячную экономию свыше 1000 рублей; последствия же мероприятий, связанных с ускорением документооборота, а следовательно и с ускорением обращаемости капитала таят в себе такие экономические результаты, которые сейчас совершенно не могут быть скалькулированы.

Первая сторона Рис. 12.

Покупатель СДЕЛКА № Регистр. М. Т. Б. № /
Контрагент
192 г.

Сумма	Учет	Франко	Тара

Условия расчета	Сроки: Платеж	Сроки: Выполн.	Предмет сделки
Особые условия			
			Неустойка

№ № сетей	Изменение и дополнения обязательств	Сборы за счет	Герб.	Регист.	Местн		Итого	Всего
	М-швея	М-швея						
	К-агента	К-агента						

Размер 125×200 миллиметров

Вторая сторона

О Т П У Щ Е Н О

Магазин №			Магазин №			Магазин №			Магазин №			Магазин №			Магазин №			Всего на сумму	
Дата счета	Сумма Руб.	К.	Дата счета	Сумма Руб.	К.	Дата счета	Сумма Руб.	К.	Дата счета	Сумма Руб.	К.	Дата счета	Сумма Руб.	К.	Дата счета	Сумма Руб.	К.	Руб.	К

Третья сторона.

Дата.	Документ.		Текст			Обороты		Сальдо	
	Род	№№	Содержание.	Вексель: Сумма Руб.	Вексель: Сумма К.	Вексель: Дней	Дебет Руб. / К.	Кредит Руб. / К.	Дебет Руб. / К.	Кредит Руб. / К.

Четвертая сторона.

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31

№ статьи и книги регистр	ДАТА и № бумаги	Род бум.	От кого, кому	Содержание	Срок	Исполнит.	Примечание
0							
1							
2							
3							
4							
5							
6							
7							
8							
9							

Кто же и как должен вести работу по рационализации учреждений и предприятий, каковы организационные формы работы?

Мировой опыт работ по рационализации показал, что вести не только научно-рационализаторскую работу, но и просто «улучшенческую» должны люди, не несущие текущую работу в рационализируемом предприятии.

Богатый западный и частично наш опыт показал, что органы рационализации наиболее продуктивно работают тогда, когда они не являются какими-то «гастролерами-рационалистами», а органически сливаются с учреждением, становятся не временным, а постоянным его органом, превращаясь таким образом в постоянный орган саморационализации.

Но так как содержание постоянного рационализирующего органа не может быть осуществлено всеми учреждениями и предприятиями вследствие:

а) сравнительной дороговизны его, и главное

б) недостатка специалистов, могущих вести рационализаторскую работу,

практико—рационализаторская работа вылилась в две формы—органы постоянной глубокой саморационализации и рационализацию, производимую извне стоящими органами в порядке выполнения определенных узких заданий (рационализация канцелярского делопроизводства, учет операций и т. д.).

В СССР работа органов саморационализации (так называемых Оргбюро) организуется и руководится НК РКИ (отдел административной техники); работа же по спорадической рационализации и отдельным консультациям производится «Оргстроем», акц. О-вом «Установка», Центральным Институтом Труда и некоторыми местными органами.

Независимо от того в каких организационных формах ведется работа по рационализации учреждения или предприятия, администратор, осознав необходимость создать такие условия работы руководимого им органа, при которых он действительно управлял бы им на основе точных и своевременно получаемых данных, а не блуждал в хаосе не систематизированных цифр и бумаг, должен твердо помнить, что никакая рационализация в 5 минут невозможна—это процесс длительный, требующий большого труда и больших усилий.

Только действительное соединение методов научной мысли с живой повседневной работой практиков может разрешить задачу рационализации управленческого аппарата торгово-промышленных предприятий, как важнейшую часть общей проблемы под'ема хозяйства СССР; сложность проблемы и чрезвычайная важность успешного разрешения ее должны заставить наших хозяйственников учесть опыт (зарубежный и русский) по рационализации управленческого аппарата методами НОТ и принять все зависящие от них меры к тому, чтобы к работе по рационализации было приступлено немедленно. Порядок существования и работ оргбюро в Московских трестах указан в приказе по МСНХ № 135 от 1/VI—1925 г.

Краткая библиография.

Сведения о весьма обширной американско-европейской, а также русской (оригинальной и переводной) литературе по НОТ можно найти в книгах:

Проф. **Чахотин.**—„Западно-европейская литература по НОТ".

Каплун.—„Библиография по НОТ".

Для более углубленного ознакомления с затронутыми в настоящей статье чисто практическими вопросами рацанализации аппарата торгово промышленных предприятий могут быть полезны следующие работы (перечисленные в алфавитном порядке):

Бызов Л. А. и Икономов Н. Н.—„Справка".
Витке Н. А.—„Организация управления и индустриальное развитие".
Проф. Ерманский.—„Рационализация торговли".
Киппель.—„Методы рациональной организации предприятий".
Левинсон Н.—„Длительность документооборота, как фактор обращаемости капиталов"—сборник „Техника Управления", изд. НК РКИ СССР. 1925 г.
Левинсон Н.—„Рационализация управленческого аппарата МСНХ и его трестов"—„Экономическое Строительство"; № 2, 1925 г.
Левинсон Н.—„Единая внешняя курьерская связь"—„Техника Управления", изд. НК РКИ СССР, № 2, 1925 г.
Левинсон Н.—„Опыт рационализации управленческого аппарата местной промышленности". „Техника Управления", изд. НК РКИ СССР, № 3, 1925 г.
Ленин В. И.—„Как нам реорганизовать Рабкрин".
Ленин В. И.—„Лучше меньше, да лучше".
Майзельс.—„Структура учреждений и организация делопроизводства".
Мейльман В. И.—„Организованная канцелярия".
Тейлор Ф.—„Научная организация труда", изд. Транспечать.
Проф. Чахетин.—„Организация".
Форд.—„Моя жизнь и достижения",
а также соответствующие статьи в журналах „Предприятие", „Система и организация", и „Техника Управления".

5. Броня подростков и профессион.-техническое образование.

Броня подростков. Броня подростков установлена постановлением ВЦИК'а от 2/V—1922 г., устанавливающим известный процент обязательного количества их по отношению к общему количеству рабочих и служащих данного предприятия; различный по отдельным отраслям промышленности % установлен следующий:

Металлургия и обработка металла—8%, обработка хлопка—6%, обработка шерсти—8%, обработка льна и пеньки—8%, обработка шелка—5%, обработка смешанных волокнистых веществ—5%, бумажная промышленность—6%, полиграфическая—13%, лесопильная—5%, фанерная—6%, деревообрабатывающая—6%, производство оконного стекла—8%, прочая стекольная промышленность—12%, фарфоровая и фаянсовая—5%, цементная,—огне-упорная—кирпичная—шиферно-толевая—5%, производство извести и алебастра—4,5%, заводы крупных кож—3%, заводы мелких кож—5%, шорно-седельные и обувные заводы—5%, меховая промышленность—5%, кондитерская—4%, чайная—2%, крахмально-паточная—6%, мукомольная—4%, консервная—5%, маслобойная (растительных масел)—4%, махорочная—2,5%, табачно-гильзовая4,5%, основная химическая—5%, резиновая—7%, угольная—6%, одежда и туалет—7%.

Изложенная норма является минимальной и обязательной. (Прик. МСНХ № 87 от 5 января 1924 г.).

Проведение брони подростков установлено приказом МСНХ № 25 от 15/XI—24 г.

Сокращение или снижение фактического количества забронированных в производстве подростков—не допустимо. (Пр. МСНХ № 87 9/VI—24 г. § 3, Цирк. НКТ, ВЦСПС и ВСНХ от 29/3—24 г. № 138—359).

Броня подростков по предприятиям должна быть выполнена полностью и там, где это допустимо, следует произвести набор подростков сверх брони. из числа зарегистрированных в государственных посреднических органах.

В случае незаполнения имеющихся на предприятии школ фабзавуча подростками, входящими в броню, их следует заполнить подростками, принимаемыми сверх брони, и, кроме того, следует принимать меры для обучения остальных в порядке индивидуального и бригадного обучения (Пр. МСНХ № 25 15/XI—24 г. § 3).

Принимаемые на работу подростки подвергаются предварительному медицинскому освидетельствованию (Пр. МСНХ № 95 8/VI—23 г., пост. През. МСРК и КД 20/VI—23 г.).

Фабрично-заводское ученичество.

Для обеспечения промышленности кадром квалифицированной рабочей силы, учреждения и предприятия должны иметь учеников. Под учениками разумеются лица, состоящие в школах ученичества, учебных бригадах и мастерских, а также проходящие индивидуальное обучение в процессе производства под руководством квалифицированных рабочих (ст. 121 К. З. О.).

Количество учеников, устанавливаемое как при заключении колдоговора, так и в случае отсутствия такового, должно быть не ниже норм, устанавливаемых НКТ по соглашению с ВЦСПС и центральными хозяйственными органами данной промышленности (ст. 123 К. З. Т.).

Срок ученичества устанавливается НКТ по соглашению с ВЦСПС и Наркомпросом, но не свыше 4-х лет для наиболее высокой квалификации (ст. 122 КЗТ).

Ученики не должны быть отвлекаемы ни на какие работы, не относящиеся к изучению их специальности (ст. 124 КЗТ).

Ученики, закончившие в установленный срок изучение той или иной специальности, подвергаются испытанию. Им предоставляется право подвергнуться испытанию и до установленного срока ученичества (ст. 126 КЗТ).

НКТ издано постановление № 242/765, устанавливающее правила об ученичестве в мелкой, ремесленной, кустарной промышленности и промысловых кооперативах (Изв. НКТ за 1923 г. № 21). Кроме того постановлением НКТ № 25/311 рекомендуется типовой договор об ученичестве в мелкой и кустарной промышленности и промысловой кооперации, которым определяется права и обязанности ученика и порядок охраны его труда («Изв. НКТ» № 2—3 за 1924 г.). Пост. НКТ 2/VI—24 г. № 251/403 введены некоторые изменения к типовому договору, касающиеся расторжения его учеником («Изв. НКТ» № 23 1924 г.).

Увольнение учеников допускается лишь при закрытии предприятия, ликвидации какого-нибудь цеха в данном предприятии или признания абсолютной индивидуальной неспособности ученика к обучению в данном производстве, последнее в случае, если ученик прошел 1/3 своего срока обучения («Изв. НКТ» № 4/28 за 1923 г.).

Обучение учеников происходит в школах фабрично-заводского ученичества. Инструкцией ВСНХ, НКТ, Наркомпроса и ВЦСПС определена работа и порядок организации школ ФЗУ («Труд» № 68 25/III—24 г.).

На содержание школ фабрично-заводского ученичества МСНХ приказом № 103 18/VI установлено отчисление в 1% со всех видов зарплаты. Деньги подлежат внесению не позднее 20-го числа следующего за платежом зарплаты м-ца (пр. МСНХ № 63 4/II—25 г.).

Ревизия школ производится с приглашением представит. Рев. Ком. треста (пр. МСНХ № 70 25/III—24 г., № 28 20/XI—24 г. п. 1).

Отчеты о производственной работе учеников представляются квартальные и годичный (пр. МСНХ № 186 п. 8).

Кроме этого МСНХ рекомендует поставить учет стоимости профтехобразования, согласно инструкции ВСНХ СССР, согласованной с НКТ и ВЦСПС (пр. № 387 5/II—25 г. «Т. П. Г.» № 34 1925 г., пр. МСНХ п.1, № 68 13/II—25 г.).

Для более точного определения взаимоотношений между школой ФЗУ и директорами заведений, МСНХ издана инструкция, которой эти взаимоотношения определены (пр. МСНХ № 76 28/II—25 г.).

Помимо обучения подростков через школы ФЗУ, ВСНХ СССР и ВЦСПС (циркуляром № 12 от 16/I—25 г. «Т. П. Г.» 17/I—25 г.) рекомендуют проводить бригадное индивидуальное ученичество.

Ученики, достигшие 18 лет, должны оставаться в школах ФЗУ до окончания обучения (пр. МСНХ № 59 28/I—25 г.).

Профкурсы, ВУЗ'ы и ВТУЗ'ы

Помимо школ фабрично-заводского ученичества московская промышленность заинтересована в квалификации уже имеющейся рабочей силы и в высшем техническом образовании, почему и организует профкурсы по поднятию квалификации рабочих, субсидирует ВУЗ'ы, ВТУЗ'ы, техникумы, из наиболее близких московской промышленности, содержит стипендиатов в них и пр.

На означенные цели московская промышленность производит 1% отчисления со всех видов зарплаты.

IV. СОЦИАЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ И ИНЫЕ НАКЛАДНЫЕ РАСХОДЫ.

1. Социальное страхование.

Социальное страхование охватывает собою: а) оказание лечебной помощи, б) выдачу пособий при временной утрате трудоспособности (болезнь, увечье, карантин, беременность, роды, уход за больными чл. семьи; в) выдачу дополнит. пособий (на кормление ребенка, предметы ухода, погребение); г) выдачу пособий при безработице; д) выдачу пособий при инвалидности; е) выдачу пособий чл. семейства трудящихся по найму, в случае смерти или безвестного отсутствия их кормильца (ст. 176 КЗТ).

Для проведения соцстрахования устанавливаются страховые взносы, размер которых определяется постановлением СНК (ст. 177 КЗТ). Страховые взносы вносятся предприятиями, учреждениями, хозяйствами или лицами, пользующимися наемным трудом, без прав обложения страхуемого и без вычета их из заработной платы (ст. 178 КЗТ). Никаких доплат хозучреждениями в дополнение к пособиям выдаваемым страхкассами производится не может (прик. ВСНХ № 289, прик. МСНХ № 106 25/IV—24 г.).

Страховой тариф установлен пост. ВЦИК и СНК («Труд» 15/IV—23 г. № 81). Циркуляр НКТ № 155/36 устанавливает порядок проведения в жизнь этого постановления («Изв. НКТ. 1923 г. № 15—16, пост. ЦИК и СНК 8/II—1924 г., «Изв. ЦИК» № 35 12/II—24 г., «Труд» 27/IV—23 г. № 91). Учреждения и предприятия, состоящие на госбюджете, вносят страховой тариф на льготн. условиях, (пост. ЦИК и СНК 7/XII—23 г. «Изв. ЦИК» № 283 11/XII).

Тарификация комбината в области страхования раз'яснена пост. НКТ 1/II—24 г. («Изв. НКТ» 1924 г. № 6—7, Цирк. НКТ 5/IV—24 г. № 155/531 «Труд» 11/IV—24 г. № 83, пост. НКТ 28/III—24 г. № 136—525 «Труд» 1924 г. № 78).

Порядок исчисления взносов опубликован инструкцией НКТ и НКФ СССР 28/VII—23 г. № 2/26 («Изв. НКТ» за 1925 г. № 5) и циркуляром НКТ № 308/64 («Труд» 26/VII—23 г. № 165).

В общую сумму зарплаты, по отношению к которой исчисляется размер взносов на социальное страхование, включаются:

а) вознаграждение за нормальную работу, независимо от способа расплаты (помесячно, поденно, сдельно и т. п.),

б) вознаграждение за сверхурочную работу,

в) вознаграждение за переработку сверх нормы,

г) стоимость довольствия натурой согласно расценки, установленной трудовым договором, за исключением бесплатно предоставляемых госорганами квартир и коммунальных услуг,

д) премиальная и прочие специальные виды периодически выдаваемого вознаграждения лицам, работающим по найму (п. 2 пост. ЦИК и СНК от 26 февраля 1924 г.).

Страховые взносы с сумм, выплаченных в виде выходного пособия, использованного отпуска, начисляются в общем порядке («Труд» 1923 г. № 18).

Стоимость квартир, коммунальн. услуг, представляемых бесплатно раб. и служащим не включается в сумму зарплаты и с них поэтому не начисляются взносы на соцстрах. (Цирк. НКТ 9/XI—23 г. № 144/110 «Ив. НКТ» 1923 г. № 11/35 и № 8). Точно также не взимают страхвзносы с сумм, выплаченных рабочим и служащим в виде командировочных и под'емных (Пост. НКТ № 57/17 «Изв. НКТ» 1923 г. № 6).

Порядок страхования лиц, занятых на временных или сезонных рабочих, устанавливает циркуляр НКТ 21/IV № 259/53 («Изв. НКТ» 1923 г. № 12/36), циркуляр НКТ РСФСР 11/IV № 42—1108 («Труд» 17/IV—24 г. № 88).

Сроки внесения взносов определены пост. 8/II—24 г. № 54/510 («Изв. НКТ» 1924 г. № 6—7), пост. НКТ 28XII—23 г. № 197/115 («Труд» 1924 г. № 6).

Случаи частичной уплаты взносов указаны циркуляром НКТ 19/VI—1923 г. № 256/52 («Изв. НКТ» 1923 г. № 22).

Постан. СНК от 3/IV—23 г. («Изв. ВЦИК» 28/IV—23 г. № 93) применяется принудительно-бесспорный порядок взыскания (инстр. НКТ, НКЮ, НКВД—«Изв. НКТ» № 26, 1923 г.).

Порядок контроля над уплатой взносов установлен НКТ («Труд» 6/V—1923 г. № 122); для контроля всякое хозяйство обязано вести контрольные книги по уплате взноса на соцстрах.

За несвоевременный взнос в соц. страхования установлена пеня цирк. НКТ № 56/16 («Изв. НКТ» г. 1923 № 6).

2. Накладные расходы.

В связи с переходом денежного обращения на твердую валюту, предлагается всемерно сокращать административно-хозяйственные расходы, строго принимая к сведению и неуклонному руководству циркуляр ВСНХ РСФСР 10 марта 1923 г. (прик. МСНХ № 61 19 марта 1923 г.).

Приказом МСНХ от 13 июня 1923 г. № 98, изданным на основании постановления М. С. Р. К. и К. Д. от 8-го июня 1923 г., предлагается всем, подведомственным МСНХ, органам строго руководствоваться нормами накладных расходов, указанными в данном приказе и, недопуская увеличения, стремиться к их уменьшению.

В тех трестах, где фактические накладные расходы превышают, установленные упомянутым вначале приказом и помещаемые ниже, нормы накладных расходов, предлагается принять меры к доведению таковых расходов до нормы (приказ МСНХ № 119 19 июня 1923 г.).

Культработа. Размер отчислений на культработу устанавливается колдоговором.

Размер расходов на культработу, а равно и школьную работу с отчислением в союзы и клубы с содержанием кружков, нардомов, школ, по ликвидации безграмотности, библиотек, оплаты ранее освобождаемых от работы для занятий в школах ликвидации безграмотности, случайными расходами и пр., не должен превышать 2% от общей суммы зарплаты (прик. МСНХ № 98, от 13 июня 1923 г. пар. 1 п. «б»).

Фабзавуч. На содержание Фабзавуча, включая и содержание школ, персонала и приобретение пособий, ремонта и пр., отчисляется 1% с общей суммы зарплаты (пр. МСНХ № 103 18 июля 1923 г.).

В виду централизации этого дела в МСНХ, указанные суммы вносятся непосредственно в МСНХ, а потому никаких отчислений на данную цель в колдоговоре фиксировать не следует.

Профтехническое образование. На профтехническое образование, с отчислением на ВУЗ'ы и ВТУЗ'ы, персон. стипендии, содержание инструкторов, рабфаковцев и пр., отчисления 1% от общей суммы зарплаты (пр. МСНХ № 37 10 декабря 1924 г.), вносимый непосредственно в МСНХ не позднее 2-х недель по истечении месяца, за который вносится сбор. (постан. ЦИК СССР от 3/III—25 г.).

Шефство. Всякого рода взносы (денежные и материальные) на шефства органами как состоящими на госбюджете, так и на хозрасчете, не допускаются (пр. ВСНХ СССР № 16, 20 марта 1924 г.).

Случайные и благотворительные расходы. Расходы на разного рода случайные, а равно и благотворительные сборы с различными неделями, подписками, пожертвованиями, ненужными с коммерческой целью рекламами и т. п.— категорически воспрещаются (пр. МСНХ № 98 от 13 июля 1923 г., пар. 1, п. «е»).

Производство всякого рода добровольных сборов и пожертвований на какие-либо цели на территории Москвы и Московской губ., за исключением тех случаев, когда эти сборы или пожертвования производятся на основании разрешений, выданных СНК СССР или РСФСР, допускается только с особого в каждом отдельном случае разрешения Президиума МСРК и КД. Действие изложенного не распространяется—а) на сборы, производимые организациями на основании утвержденных в установленном порядке положений или уставов исключительно среди своих членов, на дозволенные законом цели, б) на сборы в порядке самообложения, регулируемые постановлением ЦИК и СНК СССР. Подробный порядок производства добровольных сборов и пожертвований в Москве и Моск. губ. изложен в Обязательном Постановлении Моск. Совета РК и КД от 29/X—1924 года и опубликован к неуклонному руководству приказом МСНХ от 2 декабря 1924 г. за № 34.

Обществу Международной Рабочей помощи в его деятельности предлагается оказывать все зависящиеся меры содействия (цирк. МСНХ № 4114 от 7 мая 1923 г. и цикр. МСНХ № 67 от 31 июня 1924 г.).

Совхозы. Содержание Совхозов допустимо исключительно при условии их самоокупаемости; в виду того, что, как показала практика, находящиеся при трестах и хозорганах МСНХ Совхозы, с одной стороны, не имеют связи с промышленными предприятиями, а с другой, не окупают расходов на свое содержание, вызывают излишние накладные расходы и не могут, вследствие отсутствия необходимых оборотных средств, развиваться и поддерживаться в должном состоянии, они должны быть переданы в Московский Земельный Отдел (пр. МСНХ № 91 от 11 апреля 1924 г.) или тем органам, от коих они были получены (пр. МСНХ № 98 от 13 июня 1924 г., пар. 1, п. «ж»).

Дома Коммуны. Дома коммуны не должны вызывать никаких накладных расходов и должны находиться на самоокупаемости. В случае необходимости допускается расходование 1% от общей суммы зарплаты (пр. МСНХ № 98 от 13 июня 1923 г., пар. 1, п. «з»).

Содержание аппарата МСНХ. Никаких отчислений на содержание аппарата МСНХ производиться не должно (пр. МСНХ № 98 от 13 июня 1923 г., пар. 1, п. «и»).

Жалование почетным рабочим. Никакой выплаты жалования почетным рабочим проводить не следует, ибо избрание в почетные рабочие есть дело идейной связи рабочих масс с избираемыми товарищами, а выплачиваемое им содержание, жертвуемое по их указаниям на какие-либо цели, как-то: культфонд, школу и т. п., является лишь пожертвованием, (пр. МСНХ № 98 от 13 июня 1923 г., пар. 1, п. «к»).

Награды и подарки героям труда. Звание «героя труда» есть дело идейное, которое при существующих условиях не может сопровождаться установлением героям труда пенсий, субсидий, выдачей подарков, устройством вечеров и пр., а потому никаких расходов со стороны хозорганов на указанные цели быть не должно (пр. МСНХ № 98 от 13 июня 1923 г., пар. 1, п. «д»).

Празднование пролетарских праздников. Никаких расходов, отчислений или пожертвований из средств государственных учреждений, как состоящих на госбюджете, так и хозрасчете на празднование пролетарских праздников производить не следует (пр. ВСНХ СССР от 20 марта 1924 г. № 169).

Фабзавкомы Размер всех расходов по завкомам и месткомам (включая раз'езды, содержание снятых с работы и пр.) не должен превышать 1% с общей суммы зарплаты рабочих (пр. МСНХ № 143 от 7 августа 1923 г., изданный на основании пост. СНК СССР от 17 июля 1923 г. и раз'яснения Президиума МСРК и КД от 3 августа 1923 г. за № 7386).

Расходы по с'ездам. Расходы на питание делегатов с'ездов, совещаний и конференций, созываемых ведомствами, а также на наем помещений для временного проживания их в Москве—производить не допускается (пр. ВСНХ СССР № 101 от 23 февраля 1924 г., опубл. в «Т. П. Г.» № 45 1923 г. и пр. МСНХ № 46, п. 2, от 29 февраля 1924 г.).

Содержание центрального Оргбюро МСНХ. Центральное оргбюро МСНХ по рационализации административной техники содержится на счет трестов, путем разверстки пропорционально их обороту. Порядок определен приказом по МСНХ № 135 от июня 1925 г.

Торговые расходы. Предельные %% торговых расходов к оборотам по различным видам торговли установлены следующие:

а) по оптовым операциям все торговые расходы не должны превышать 5%.

б) по розничным магазинам 13%;

в) по иногородним отделениям—8%;

г) по киоскам, ларькам и палаткам—12%. (Приказ МСНХ № 72, от 26-го марта 1924 г.).

На основании анализа торговых расходов Моссельпрома по всем родам его торговли, максимальные нормы торговых расходов в %% к обороту по тресту Моссельпром установлены следующие:

1) по оптовой торговле Правления—3%,
2) по оптовым магазинам—4%,
3) по розничным магазинам—8%,
4) по киоскам—8%,
5) по лоткам—13%,
6) по иногородним отделениям—8%.

Все нормы торговых расходов установлены без налогов и сборов. В расходы по оптовым и розничным магазинам, киоскам, лоткам и иногородним отделениям должны входить расходы по тому аппарату правления, который обслуживает эти ларьки, киоски и пр. В норму расходов по магазинам и киоскам не включена арендная плата.

(Пр. МСНХ № 154 от 3 июня 1924 г.).

Предоставление бесплатных помещений агентам косналога.

Агентам косналога предоставляются бесплатные помещения на самом предприятии или вблизи его. Подробный порядок предоставления указан в приказе ВСНХ СССР № 231 от 1 августа 1924 г. и опубликован в «Т. П. Г.» № 178 за 1924 г. (пр. МСНХ № 172 от 14 августа 1924 г.).

Публикация и реклама.

Предлагается бережно относиться к расходованию денежных средств на публикации и рекламу, не допуская расходования их на публикацию и рекламу, не вызываемых интересами дела об'явлений, подписку на разного рода журналы, сборники и т. п. (пр. ВСНХ РСФСР от 16 июля 1924 г., опубл. в «Т. П. Г.» № 16 1924 г. и пр. МСНХ № 162 от 22/VII—24 г.).

Домашние телефоны.

Домашние телефоны за счет трестов может иметь лишь ограниченный круг работников трестов, а именно: Председатель и члены его Правления, (Управляющий трестом его помощники), Гл. Бухгалтер, Коммерческий Директор и директора заведений (Пр. МСНХ № 47 от 5 января 1925 г.).

Ясли.

Отопление, освещение, водоснабжение, уборка и текущий ремонт производятся за счет тех предприятий, на территории коих эти учреждения находятся. (приказ МСНХ № 188 от 29 октября 1923 года).

Легковой транспорт.

В целях ограничения расходов трестов на обслуживающий легковой транспорт установлены нормы в виде % от суммы зарплаты, кои трест может расходовать на содержание легкового транспорта, автомобильного и гужевого как в Правлении трестов, так и на предприятиях вместе. В основу исчисления норм положено общее число рабочих и служащих в об'единении и установлено, что тресты об'единяющие до 1.000 чел. могут расходовать на транспорт от 100 р., но не более 1,5% с общей суммы зарплаты, до 2.000 чел.—1,12% зарплаты, до 3.000 чел.—1%, до 4.000 чел.—0,9% и далее, понижая данный процент на 0,05 на каждую тысячу рабочих и служащих: до 10.000 чел. 0,55%, до 12.000 чел.—0,45%, до 15.000 чел.—0,4 и до 20.000 чел.—0,3% от общего фонда зарплаты. (Пр. МСНХ № 153 от 21 августа 1923 г.).

Многие из вышеизложенных видов расходов устанавливаются колдоговорами, заключаемыми между Губ. Отделом соответствующего Союза, с одной стороны, и Управлением хозоргана--с другой, а потому, если в существующих уже заключенных колдоговорах по данного рода видам расходов установлены процентные отчисления в больших, чем указано, размерах, следует стремиться к сокращению их и доведению до указанной нормы. Это можно сделать или в виде отдельного предложения Союзу, в период действия колдоговора, или, по истечении срока колдоговора, в момент его перезаключения на новый срок.

Количество легковых машин, которые тресты и автономные предприятия могут иметь для своих нужд, определено приказом по МСНХ № 36 от 22/II—24 года.

Управляющим заведениями и автономными предприятиями МСНХ не имеющим своего легкового транспорта устанавливается оплата расходов по поездкам в размере 15% их оклада с тем, чтобы этот расход не превышал 30-ти рублей в месяц. (Приказ по МСНХ № 183 от 11/IX—24 года.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ

ПАНТЕЛЕЕВСКИЙ АВТОНОМНЫЙ

проволочно-гвоздильный завод МСНХ.

Москва, Пантелеевская улица, д. № 38, близ Балтийского вокзала.
Телефон № 2-32-24. Телегр. адрес: „Пантелеевский МСНХ".

ПРОИЗВОДИТ:

гвозди проволочные всех сортов, резной текс, машинный текс (германского образца), проволока светлая жженая, бронзированная и проч. фасонная, пружины качальные и мебельные.

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЕ АВТОТРАНСПОРТНОЕ

Акц. О-во АВТОПРОМТОРГ.

Акционеры: ЦУМТ НКПС, НКВТ, Наркомвнуторг, Наркомпочтель, ГКУ Наркомздрава, Нефтесиндикат, Азнефть и др.

ПРАВЛЕНИЕ: Москва, Петровка, 4. Телеф. 3-70-15.

Основной капитал 5.000.000 руб.

Устраивает и проводит почтово-товаро-пассажирские автосообщения по всему Союзу.

Снабжает предприятия и учреждения Союза авто-мото-вело-машинами, тракторами и всем для них.

Производит постройку и ремонт машин на собственных предприятиях в Москве, Ростове на Дону и др. городах Союза.

Московское Отделение: Каретный ряд, 15/23. Телефон 5-83-20.
Московская Транспортная Контора: Площ. Революции, 1. Тел. 2-41-15.
Техническая Контора: Маросейка, 7. Телефон 3-70-19.

Отделения в городах: Астрахань, Анапа, Борисов, Баку, Воронеж, Гомель, Екатеринослав, Курск, Ленинград, Москва, Могилев, Минск, Новороссийск, Нижний-Новгород, Омск, Одесса, Ростов-Дон, Самара, Саратов, Севастополь, Свердловск, Тифлис, Харьков.

Грузовое и пассажирское автомобильное сообщение по всему Союзу.

М. С. Н. Х.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ МОСКОВСКИЙ АВТОНОМНЫЙ

МЕТАЛЛИЧЕСКИЙ ЗАВОД

„Пролетарский Труд"

принимает заказы

НА МАССОВОЕ ПРОИЗВОДСТВО:

винтов железных и медных для дерева и металла, гвоздей проволочных, резных, обойных и акмэ, шпилек сапожных, болтов обыкновенных и фасонных, точеных по образцам и эскизам, гаек квадратных и шестигранных, шайб, прорезных паковочных заклепок, упаковочных пряжек, формовочных шпилек, телефонных и телеграфных скобочек, заклепок разных, шплинтов всевозможных размеров, проволоки светлой, бронзированной и обожженной.

Покупает: проволоку катанную, железо сортовое круглое разных размеров, гаечное, крупнозернистое, парсовое, серную кислоту и купоросное масло.

АДРЕСА:

ГЛАВНОЙ КОНТОРЫ: Москва, Устьинский проезд., дом № 3/5. Телефон № 2-30-59.

КРАСНО-ПРЕСНЕНСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ: Смитовский пр., дом № 5. Телефоны №№ 1-68-59, 4-77-64, 5-26-67.

ОПТОВО-РОЗНИЧНОГО МАГАЗИНА: Балчуг, дом № 4. Телефон № 4-80-43.

МОСПОЛИГРАФ

ГОСУДАРСТВЕННОЕ МОСКОВСКОЕ
ОБ'ЕДИНЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ
ПОЛИГРАФИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

МОСКВА, КУЗНЕЦКИЙ МОСТ, 20.

Телефон
2-93-20
(общий)

**8 типографий, 4 типолитографии,
словолитня, 4 обойных фабрики**

Бумаго-красильная фабрика
Облаточн. и Штемпельно-граверн. фабрики
Бумажная фабрика
Карандашная фабрика
Фабрики вальцевой массы и типолитографских красок
Механический завод

КУЗНЕЦКИЙ МОСТ, 20. **КОММЕРЧЕСКИЙ ОТДЕЛ** Телефон 1-74-85.

ПРИНИМАЕТ ЗАКАЗЫ

на обои, оберточную и крашеную бумагу, шрифты, карандаши, краски, конторские книги, типографские заказы, штемпеля и

канцелярские принадлежности

Заказы на типолитографские работы принимаются и всеми типолитографиями треста

МОСПОЛИГРАФ

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ МОСКОВСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ТРЕСТ

„МАШИНОТРЕСТ“

ПРАВЛЕНИЕ: Москва, Мясницкая улица, дом № 24.

Телеф.: Предс. Правл. **1-57-87,** Коммерч. Директ. **1-57-97.**

ОБ'ЕДИНЯЕТ ЗАВОДЫ:

„СЕРП и МОЛОТ“ (б. Гужон); „КРАСНЫЙ ПРОЛЕТАРИЙ“ (б. Бромлей); „МЕЛЬНИЧНО-ТКАЦКИХ ОБОРУДОВАНИЙ“ (б. Добровых и Набгольц); „БОРЕЦ“ (б. Густав Лист); „КРАСНЫЙ ФАКЕЛ“ (б. Густав Лист); „КРАСНАЯ ПРЕСНЯ“ (б. Грачева); „КОТЛОАППАРАТ“ (б. Дангауэр и Кайзер; „ПАРОСТРОЙ“ (б. Бари); „ПРЕСС“ (б. Жако); „КЛИМОВСКИЙ“ (б. Моск. Тов. Мех. Изд.); Зав. б. ПИРВИЦ; „КРАСНЫЙ ШТАМПОВЩИК“ (б. Крамер) и СТРОИТ. КОНТОРА (б. Бари).

МАГАЗИНЫ: 1) Мясницкая, 5; 2) Балчуг, 10; 3) Сухаревская площ., 16/18; 4) Тверская-Ямская, дом № 10.

БАЗИСНЫЙ СКЛАД: Ананьевский переулок, Сухаревская площадь

ИМЕЮТСЯ ОТДЕЛЕНИЯ и КОНТОРЫ: в г. г. Ленинграде, Самаре, Новониколаевске, Киеве, Ростове н/Д., Екатеринославе, Харькове, Воронеже, Сталине, Тифлисе и Баку.

Строительные сооружения и изделия Машинотреста:

Мосты, водонапорные башни, стропила, **железн. конструкции,** резервуары, бочки, **паровые котлы, насосы** паровые и электроприводные, **водяные турбины, пожарные трубы,** противопожарные принадлежности, **вентиляторы и компрессоры, вакуумнасосы, двигатели** внутреннего сгорания **Дизель** и др. систем, **станки** для обработки металла и дерева, **торфяные гарнитуры,** оборудование **мельниц, лесопильных, картофельно-крахмальных, сахарных, пивоваренных, винокуренных** и др. завод., **десятичные весы, холодильное устройство, ткацкие станки и текстильные** машины, **арматура** водяная и нефтяная, **литье** стальное, чугунное и медное.

МАССОВОЕ ПРОИЗВОДСТВО: железо сортовое, кровельное, волнистое, тонкое листовое, **проволока,** проволочные канаты, гвозди, **болты, заклепки, костыли, топоры, колуны** и т. д. **жесть,** изделия белой и печатной жести: **ведра, бидоны, чайники, коробки** и **банки** для упаковки аптекарских и других товаров: **мази** и **кремы** сапожные и для чистки металлов.

Государств. Московский Трест Вязальной Трикотажной Промышленности

„МОСТРИКОТАЖ“.

Трест об'единяет следующие фабрики:

1) ПОЛЯНСКАЯ бумаго-прядильная (бывш. Бр. Крестовниковых).
2) ИЗМАЙЛОВСКАЯ трикотажная и шерсто-прядильная. (бывш. Акц. О-ва Рихард Симон)
3) ЛИВЕРС вязально-кружевная (бывш. Т-во Кружевной М-ры)
4) ТКАЧ ткацко-плетильня. (бывш. тов. Суворовской м-ры).
5) МАРИИНСКАЯ чулочно-крутильная (бывш. Т-во Зотов и Помельцов).
6) ТИШИНО-СОКОЛЬНИЧЕСКАЯ красильно отбельная (бывш. Бундштука).
7) Школа имени КУТУЗОВА учебно-трикотажное производство.
8) Им. УРИЦКОГО вязально-ткацкая (бывш. Константинов и К-о).
9) БАУМАНСКАЯ чулочная (бывш. Баранова).

ТРЕСТ ВЫРАБАТЫВАЕТ:

пуховые, шерстяные, полушерстяные, шелковые, бумажные вязаные и ткацкие платки, жакеты, белье, одеяла байковые, чулки, носки, перчатки, кружева, различную тесьму, ровин. подвязки, помочи, швейные нитки и пр.

АДРЕС ПРАВЛЕНИЯ и ЦЕНТРАЛЬНЫЙ СКЛАД ГОТОВЫХ ИЗДЕЛИЙ:

Москва, Ильинка, Старопанский пер., д. № 3.

телеф. Правления № 2-89-07. Коммерческого Отдела № 2-90-18. Секретариата № 2-88-61.

ОПТОВО-РОЗНИЧНЫЕ МАГАЗИНЫ в МОСКВЕ:

1) Сретенка, 24, тел. 4-89-01, 2) Смоленский рынок, 2/17, тел. 5-84-49, 3) Тверская ул., 68, тел. 4-90-26, 4) Б. Серпуховская ул., 10, тел. 4-93-16. 5) Суворовская ул., 34, тел., 1-53-84. 6) Петровка 16, тел. 3-03 68.

ЛАРЬКИ В МОСКВЕ: 1) оптово-розничный на Центральном рынке—Цветной бульвар, палатка № 1035—1037, 2) розничный на Арбатском рынке, палатка № 360—361.

ИНОГОРОДНИЕ ОТДЕЛЕНИЯ: Ленинград, Ташкент, Баку, Тифлис, Ростов н/Д.

Государственный Трест „ЖИРКОСТЬ"

„Т Э Ж Э"

Москва. Никольская, 10. ——— Телеф. 2-51-25, 2-26-80, 2-26-56.

об'единяет заводы жировой и костеобрабатыв. промышленности и вырабатывает:

Мыла хозяйственные, туалетные, текстильные и медицинские.

Стеарин и стеариновые свечи.

Глицерин технический, очищенный и химический.

Клей и желатин.

Аппреты.

Масла касторовое, ализариновое и друг.

Крупнейшее в Европе Производство:

Парфюмерии, косметики и туалетных мыл.

ОТДЕЛЕНИЯ И КОНТОРЫ ТРЕСТА имеются:

в Москве, Ленинграде, Киеве, Харькове, Одессе, Архангельске, Ново-Николаевске, Ростове-на-Дону, Сталинграде, Ташкенте, Курске, Воронеже и Орле.

Об'единение Московских Государственных заводов основной химической промышленности

„МОСХИМОСНОВА"

ОБ'ЕДИНЯЕТ ЗАВОДЫ:

Дегунинский, Скоропусковский, Жилевский, Докторовский, Щелковский, (б. Рабенек), Черкизовский и Фенинский.

ВЫРАБАТЫВАЕТ:

Серную кислоту 52°, купоросное масло 65—66°, азотную кислоту 40°, олеум, соляную кислоту 18°, уксусную кислоту, глауберову соль, бисульфит натрия 36°, гипосульфит 2 кристаллизации, сульфат немолотый, нитрит, оловянную соль, свинцовую соль, уксусно-кислый натр, сахар-сатурн № 1, сахар-сатурн „Прима", купорос медный, купорос железный, серно-кислый никель, сернистый натр 62°, цинковый купорос, глет свинцовый (Зильберглет), серно-кислый магнезий, хлористый магний, мумию № 105, сурик, сернистую краску, хлористый цинк, никелево-аммиачную соль, сульфит калия, сульфит натрия, аккумуляторную кислоту, азотную кислоту хим. чистую и соляную кислоту хим. чистую.

Адрес Правления — Ильинка, Ипатьевский пер., д. 10.

Телефоны:

1. Управляющего 3-57-00
2. Зам. и Коммер. дирек. 4-78-99
3. Производств. Отдел 4-79-98
4. Отдел Снабжения 1-57-03
5. Бухгалтерия 3-61-66
6. Канцелярия 4-79-99

Адрес Магазина Склада—Ильинка, Ипатьевский пер., 10 (во дворе).

Государственный Московский Арматурный Трест

„АРМАТРЕСТ“

МОСКВА, Нижн. Сыромятническая, 2, тел. 5-34-10, 2-78-01, 1-52-22, 2-62-15.

Об'единяет заводы:

1. Завод „МАНОМЕТР“ (б. Гакенталь),—Нижн Сыромятническая, 2, тел. № 5-35-00.
2. Завод имени МАЛЕНКОВА—М. Красносельская, 2, тел. № 2-73-34
3. „АРМАТУРА“ —Бутырки, Панская ул., 14, тел № 1-91-01.
4. 2-й Арматурный завод (б. Якобсон)—Полянка, 22, тел. № 3-05-31.

ИЗГОТОВЛЯЕТ: бронзовую, стальную и чугунную арматуру для пара, воды, газа и нефти, манометры, краны, предохранительные клапаны, задвижки, вентили, паровозные свистки и ревуны, смазочные аппараты, инжекторы, паро и водоструйные аппараты, конденсационные горшки, форсунки, пожарную и санитарную арматуру, а также всевозможное чугунное литье, тормозные колодки, буксы и пр. для нужд транспорта.

ПОКУПАЕТ: медь красную в чушках и лом, бронзу лом, олово, свинец, цинк, чугун штыковой, чугун машинный лом, сталь инструментальную, кокс, антрацит, нефть, дрова, торф и проч

Хозяйственно-производственный Отдел

Подольского Уисполкома

г. ПОДОЛЬСК, Февральская ул, д. б. Земской Управы. **Тел. 87.**

Вырабатывает и продает:

КИРПИЧ красный строительный, **БУТОВЫЙ камень, деламит** и **кудряш** своих каменоломен.

Типография производит

ВСЕВОЗМОЖНЫЕ ТИПОГРАФСКИЕ РАБОТЫ.

Госорганам и Кооперации льготные условия продажи.

М. С. Н. Х.

Икшанский проволочно-гвоздильный

автономный

Государственный завод

Станция **ИКША**, Савеловской линии, Северных железных дорог.

Телефон: **Хлебниково №. 15.**

Вырабатывает и продает:

Гвозди различных №№ и размеров

Проволоку светлую тянутую

Всех №№ (до № 25)

Цены конвенции Металлосиндиката

Госорганам и кооперативам

скидка до **5%**

Лесопиленый материал и

Строительный кирпич.

Цены Московской Товарной Биржи

Госорганам и кооперативам

также скидка до **5%**

Производственные Предприятия

Коломенского Уисполкома

г. Коломна, Московской губ., здан. Уисполкома, тел. 22.

ВЫРАБАТЫВАЕТ и ПРОДАЕТ:

1) **Бязь, миткаль, кретон, мадеполам, шотланку, тик** и др. бум. ткани.
2) **Кирпич** красный строительный высокого качества.
3) **Лесопиленный** материал всевозможных размеров.
4) **Дрова** березовые своих лесных разработок.

Госорганам и Кооперации льготные условия продажи.

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ОТДЕЛ

при Егорьевском Уисполкоме

г. ЕГОРЬЕВСК, Московской губ., здан. Уисполкома. Телеф. 91.

ВЫРАБАТЫВАЕТ и ПРОДАЕТ:

Спец-одежду и гражданское платье.

КОЖУ: мостовье, полувал, сыромятную кожу, вытяжки и подошву.

Лесопиленный материал, всевозможный ассортимент, круглый лес и дрова смешанные.

КИРПИЧ красный строительный.

ПУГОВИЦЫ костяные разных размеров.

Цены на товары высылаются по первому требованию.

Госорганам и кооперации особо льготные условия.

Отдел Местного Хозяйства

ПРИ КЛИНСКОМ УИСПОЛКОМЕ

г. Клин, здание Уисполкома. Телефон № 19.

ВЫРАБАТЫВАЕТ и ПРОДАЕТ:

1) **Изразцы** всякого рода высшего качества.
2) **Кирпич** красный строительный хорошего качества.
3) **Лесоматериал** всяких размеров и пород.

4) Чугуно-лит. завод ИЗГОТОВЛЯЕТ:

Вагонетки и принадлежности для постройки дорог.

ПАРФЮМЕРНЫЕ ИЗДЕЛИЯ, как-то:

Одеколон тройной, зубной эликсир, вежеталь и другие предметы.

Цены по первому требованию.

ОТДЕЛ МЕСТНОГО ХОЗЯЙСТВА

при БРОННИЦКОМ УИСПОЛКОМЕ

Адрес: Станц. Раменское, Моск.-Каз. ж. д., зд. Уисполкома. Тел. Раменское, Уисполком.

ПРЕДЛАГАЕТ СО СВОИХ СКЛАДОВ:

Разного рода **ЛЕСОПИЛЕННЫЙ МАТЕРИАЛ** своей распиловки.

Выполняет всевозможные типографские, литографские и переплетные работы.

ЦЕНЫ САМЫЕ УМЕРЕННЫЕ

Справочные цены высылаются по первому требованию.

ГОСОРГАНАМ и КООПЕРАЦИИ КРЕДИТ.

ОТДЕЛ МЕСТНОГО ХОЗЯЙСТВА

при ЗВЕНИГОРОДСКОМ УИСПОЛКОМЕ

Гор. ЗВЕНИГОРОД, здание Уисполкома. Телефон МЕСХОЗ.

ВЫРАБАТЫВАЕТ и ПРОДАЕТ:

ДОСКИ разных размеров, **тес, ФАНЕРУ** и **лафет.**
КИРПИЧ строительный красный высокого качества.
КОЖУ: мостовье, сыромять и изделия из них.

Р. С. Ф. С. Р.

„МОССРЕДПРОМ“

Государственный Московский Трест Средней и Мелкой Промышленности МСНХ.

г. Москва, Рождественка, 5.

Телефоны:
- Управляющий трестом 2-21-00.
- Коммерческий директор 4-98-96.
- Управляющий делами 2-36-76.
- Главный бухгалтер . . 3-38-23.

В ОБ'ЕДИНЕНИИ ТРЕСТА:

ПРЕСНЕНСКИЙ МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД.

Оцинкованная посуда разных размеров, корыта, ведра, баки для белья, урны, лейки, ванны, банные шайки, окоренки, ковши, кипятильники и др. **Кровати** разные. **Медицинская мебель:** шкафы, столы, кресла и т. п. **Железные клепаные конструкции,** ограды, ворота и пр. **Трубопроводы** из листового и котельного железа (элеваторные, мельничные, вентиляционные и пр.)

„ШЕСТЕРНЯ-ЦИТРОЭН-РЕССОРА-ПРУЖИНА“.

Шестерни цилиндрические и конические с фрезерованными шевронными зубьями. **Пружины и рессоры** разнообразных видов и назначения. Точеные железные и стальные изделия.

МОСКОВСКИЙ ЗАВОД ПОД'ЕМНЫХ СООРУЖЕНИЙ

(б. Альфред Гутман).

Изготовление всякого рода **под'емных сооружений, лифтов, кранов, лебедок** и пр. с полной установкой.

„КРАСНЫЙ ПРОКАТЧИК“.

Прокатка цинка, аллюминия, олова и свинца. Изготовление бутылочных и др. **капсюлей, фольги, рольного** и чайного **свинца** и штампованных аллюминиевых ложек.

СУЩЕВСКИЙ МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД

им. тов. Дзержинского.

Кухонные и газовые плиты, несгораемые шкапы и ящики. Арифмометры „Однер“.

„МЕТАЛЛОТЕХНИК“.

Производство и ремонт различных **машин красильно-аппретурного производства,** как-то: центрофуг, стиральных машин и прочее.

„НАПИЛОЧНЫЙ ЗАВОД им. ЭРОВА“

(б. Рейсера и Кондратова).

Пересечка напильников личных и драчевых.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТРЕСТ

по переработке сельско-хозяйственных продуктов

„МОССЕЛЬПРОМ“

Москва, Воздвиженка, Калашный пер. 4/1.

Для телефонограмм: 1-84-60, 1-90 66. **Коммерческ. Отдел:** 2-94-30.

ПАПИРОСЫ фабрик: **„Дукат“ „Ява“** и **„Красная Звезда“.**

Кондитерские изделия фабрик: **„Красный Октябрь“** (б. Эйнем) и имени **Бабаева** (б. Абрикосова).

МАКАРОНЫ ф-ки б. **Динг.** **ДРОЖЖИ** завода б. **Гивартовского.**

ПИВО заводов: б. **Трехгорного** и **Хамовнического.**

КОЛБАСА фабрики б. **Чичкина.**

Пекарни, Булочные,
Гастрономические и
Кондитерские магазины,
Пивные, Столовые.

К СВЕДЕНИЮ швейпромов и кооперативов.

М. С. Н Х.

Государственная Московская Автономная Меховая Фабрика

„ПРОЛЕТАРСКИЙ ТРУД“

Москва, Садовники, 71. Тел. М3-58-28.

ПРОДАЕТ:

Пушнину выделанную и окрашенную,
Меха и низа всех видов,
Воротники меховые,
Пиджаки жеребк. и овчинн.
Полушубки овчинные,
Шапки меховые.

ПОКУПАЕТ:

Сырье пушнину,
„ **козлину** пуховую,
„ **жеребок** меховой,
„ **наракуль и мерлушку,**
Материалы для выделки и окраски.

В любом количестве.

Принимает в обработку:

Пушнину (обезжирка, выделка и окраска).
Козлину (выделка и щипка).
Кролика (выделка, окраска под котик).

Изготовляет по заказам:

меха, верха, воротники, саки, пиджаки, дохи, шапки и другие меховые и овчинные изделия.

МЕТАЛЛОСИНДИКАТ

МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТНАЯ КОНТОРА

Москва, Балчуг, 5-79-13 и 15.

ВСЕГДА НА СКЛАДЕ:

ЖЕЛЕЗО: сортовое, кровельное, котельное, подковное, обручное, паковочное и пр.
ГВОЗДИ: строительные и фасонные.
ПРОВОЛОКА: катаная, светлая и жженая.
БОЛТЫ: гайки, заклепки, шайбы, шплинты, глухари.
ЧУГУННОЕ ЛИТЬЕ: посудное и строительное.
ПОСУДА: железно-эмалированная, аллюминиевая и др.
ТРУБЫ: водопроводные, канализационные, газовые, дымогарные, цельнотянутые и сварные и соединительные части к ним, краны водоразборные и др. водопроводные части.
ПРЕДМЕТЫ ДОМОУСТРОЙСТВА: строительные и технические материалы.
СКОБЯНЫЕ: ножевые изделия и инструменты.

ПРИНИМАЮТСЯ ЗАКАЗЫ С ОТГРУЗКОЙ С ЗАВОДОВ.

Адрес для телеграмм:
Москва, „МЕТАЛЛОСИНДИКАТ", контора

Телефоны Москонторы:

Управляющий Конторой	3-30-67, 2-63-41
Общий	5-85-80
Торговый Отдел	5-89-15, 3-99-82
Бухгалтерия	4-96-89, 4-94-02

Водопровод.-канализационный Отдел:

Пл. Революции, д. 1/2. Телефон 2-10-73, 2-10-99.

Розничные магазины:

1) Сухаревская пл., д. 14/7. Телефон 5-79-54
2) Зацепская пл., д. 22/2. Телефон 5-95-33

ГОСОРГАНАМ И КООПЕРАЦИИ ОСОБЫЕ УСЛОВИЯ.

II ОТДЕЛ

СТАТИСТИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ

а) Промышленность.

б) Торговля.

А. Промышленность.

Московская промышленность в 1923/24 г.

Московская губерния является центром одного из промышленных районов России, намеченных Госпланом в системе экономического планирования СССР к выделению, а именно Центрально-Промышленной Области (ЦПО). Этот район сложился исторически кругом Москвы, как крупного культурно-административного и торгового центра, и является районом легкой индустрии, по преимуществу с преобладающим развитием текстильной промышленности. За отпадением Польши, здесь сосредоточена, за небольшими исключениями, почти вся текстильная промышленность Союза, что уже одно дает представление о той крупной роли, которую играет ЦПО в народном хозяйстве СССР.

В 1913 году здесь, на территории, достигающей всего 2,1% территории Союза в его современных границах, было сосредоточено 34,3% всех фабрично-заводских рабочих [1])—893,6 тысяч—при чем стоимость валовой продукции промышленных заведений района достигла 2.087,1тыс. руб., что составляет 37,1% валовой продукции всей русской промышленности (без отошедших губерний).

Доминирующую роль среди губерний, входящих в состав ЦПО, играет Московская, в промышленности которой было занято 44,1% всех рабочих района. Процент чистой продукции или стоимости выработки, за вычетом потребленных в производстве сырых и вспомогательных материалов и топлива, иначе говоря, ценности, созданной в процессе работы, был еще выше, достигая 52,5% чистой продукции по ЦПО, что указывало и на более высокую производительность Московской промышленности. Значение ее в экономике района еще увеличилось в настоящее время благодаря более быстрому темпу восстановления промышленности—так, в 1923 г. Московская губерния дала уже 57,7% чистой продукции ЦПО, занимая в своих промышленных заведениях 50% рабочих, при чем увеличился в сравнении с довоенным временем ее удельный вес и в отношении всей промышленности Союза:

	Число рабочих в тыс.			Стоимость чист. продукции				
				в мил зол. руб.			в %%%	
	1913	1922	1923	1913	1922	1923	1913	1922
Московская губ. . .	394.1	219.0	282 6	400.5	160.8	228 6	15.1	20.9
Ц. П. О. .	893.6	481.6	573.8	760.8	289.0	389.4	28.6	37.7
СССР. . .	2598.6	1288.9	...	2657.2	767.3	...	100.0	100.0

1) Все данные этого очерка, за исключением особо отмеченных, относятся к так наз. цензовым промзаведения, т.-е. имеющим св. 30 рабочих без двигателя или 16 при наличии двигателя, причем по некоторым отраслям промышленности круг об'ектов статистического наблюдения несколько расширяется.

Это последнее явление, происходящее паралельно увеличению веса всего района в целом, об'ясняется преобладанием текстильной промышленности, восстановление и развертывание которой, естественно, значительно опережает аналогичные процессы в тяжелой индустрии, находящейся преимущественно за пределами района.

На первом месте в промышленности Московской губернии стоит, как мы уже говорили, текстильная, несмотря н ато, что относительно значение ее несколько уменьшилось в сравнении с довоенным периодом.

Это понижение удельного веса текстиля произошло за счет развития за последние годы производства предметов одежды и туалета и выработки электрической энергии. Швейная промышленость, носившая в довоенное время почти исключительно кустарный характер или характер работы на дому из материалов раздатчика (Sweating system), не подвергавшейся учету при обследованиях фабрично-заводской промышленности, в текущий момент выступает, как настоящее фабричное производство. Аналогичное явление наблюдается и в обувном производстве, хотя в этой последней отрасли процесс перехода от полукустарного к фабричному типу организации производства начался несколько раньше, еще до начала войны. Благодаря этому и развитию трикотажного производства, стоимость валовой продукции в производстве предметов одежды и туалета достигает в 1923—24 году 7,9% всей выработки по губернии, вместо 1,8%, которые она составляла в 1913 году, несмотря на имевшее место сокращение производств вышивального, кружевного и т. п.; число рабочих увеличилось несколько менее—до 7,3% с 3,1%.

Обращает внимание относительный и абсолютный рост валовой продукции предприятий по производству физических сил и водоснабжению, падающий на долю электрических станций.

Металлопромышленность пережила за год войны период лихорадочного развертывания в связи с работой на оборону. С переходом на мирное положение вновь возникшие промзаведения продолжали свое существование, переходя на производство предметов потребления, и к концу 1923—24 года число действовавших заведений металлопромышленности на 74,1% превышало довоенное. Число рабочих зато осталось на том же уровне и даже несколько сократилось, принимая во внимание недоучет транспортных мастерских, имевший место в 1913 г.

Валовая же продукция значительно ниже довоенной, как вследствие низкой нагрузки металлических заводов и понижения производительности труда, так и благодаря относительному повышению массового производства.

За истекший год стоимость валовой продукции Московской промышленности достигла 47,7% довоенной, при чем по отдельным отраслям наблюдаются значительные колебания. Наиболее низко в этом отношении стоит силикатная—34% довоенной, что находится в связи с большим сокращением количества рабочих, занятых в этой отрасли—число их составляет всего 50,8% рабочих, зарегистрированных в 1913 году.

Превышение довоенной годовой выработки на одного рабочего по производству предметов одежды и туалета обусловлено исключительно развитием швейной промышленности, имеющей высокую валовую выработку, благодаря значительной стоимости сырья. Выработка на предприятиях по производству сил и водоснабжению стоит почти на уровне довоенной, в зависимости от сравнительно второстепенной роли в этих производствах живой рабочей силы и преобладающего значения силы механической. Необходимо однако оговориться, что соотношение ценностной выработки на 1 рабочего к таковой же довоенной не дает возможности делать точные выводы относительно производительности труда рабочего в современных условиях и довоенной, ввиду того, что за истекшие годы произошли значительные, иногда коренные, изменения в отношении ассортимента вырабатываемых тогда и теперь изделий, состояния оборудования и т. п.

Таблица № 1.

Распределение Московской промышленности по отраслям в 1913 и 1923/4 г.

№№ по порядку	Отрасли промышленности	Число действующих заведений		Среднее число рабочих, в них (в тыс. чел.)		Тоже в %%%			Стоимость валовой продукции в мил. руб.		Тоже в %%%			Валовая продукция в год на 1 рабочего в руб.		В %%% к 1913 г.
		1913 г.	К концу 1923/24 г.	1913 г.	1923/24 г.	К итогу		к 1913 г.	1913 г.	1923/24 г.	К итогу		к 1913 г.	1913 г.	1923/24 г.	1923/24 г.
						1913 г.	1923/24	1923/24			1913 г.	1923/24	1923/24			
1	Текстильная	370	171	252,3	157,0	65,8	55,1	62,3	563,6	242,7	52.9	47,7	43,1	2234	1540	68,9
2	Пищевая	93	155	22,8	18.6	5,9	6,4	81,7	188,1	76.9	17,7	15,1	40,9	8252	4135	50,0
3	Металлическая . . .	138	242	42,6	42,3	11,1	14,9	99,0	115.9	57,5	10,9	11,1	49,6	2720	1360	50,0
4	Одежда и Тул. . .	86	109	12,0	20,7	3,1	7.3	168,4	18,3	40.2	1,8	7,9	218,1	1529	1946	127.2
5	Химическая	77	68	13,7	12,3	3,5	4.3	90,6	101,3	38.0	9.5	7,5	37,6	7350	3088	42,0
6	Пр-во физич. сил, водоснабж.	15	23	2,2	3,6	0,6	1,3	163,7	14,4	23 1	1,3	4,6	160.8	6537	6422	98 2
7	Полиграфическ. [1]) . .	144	116	13.6	14.2	3,5	5.0	104,4	25.0	10.7	2,3	2,0	42 9	1909	754	39 5
8	Кожевенная	35	39	3,7	3,2	0 9	1,1	88.7	14,4	9.3	1,3	1,9	64,4	3885	2900	74,7
9	Силикатная	104	55	17,4	8,8	4,5	3,1	50.8	18,8	6,4	1,9	1,3	34,0	1080	726	67,2
10	Деревообдел.	28	48	2,0	2,9	0,5	1,0	139.7	5,5	2,9	0,3	0,6	53,9	2600	1016	39;1
11	Художествен.	19	28	1,5	1,5	0,4	0 5	101.6	2,5	1,7	0,1	0,3	66,8	1692	1132	67,0
	Всего . . .	1109	1054	383,8	285,1	100,0	100,0	74,3	1067,7	509,4	100,0	100,0	47,7	2780	1752	63,0
	Кроме того стр. пром.	...	12	...	2,8	—	—	—	...	2,9	—	—	—	...	1003	—
	очистка двор. и т. п.	...	...	...	22,5	—	—	—	...	7,5	—	—	—	...	333	—
	Торф. болота	...	...	...												

Примечание: Данные за 1913 г. не вполне строго сопоставимы с современными, ввиду ряда происходивших территориальных изменений губернии. Произвести вполне точную увязку этих данных возможно лишь путем полной переработки старого материала переписи 1918 г., каковая работа в настоящее время намечается бюро статистики МСНХ.

[1]) Не вошли 2 ф ки Гознака с 6,5 т. рабочих.—

Во многих случаях производство изделий из более дешевого материала, конечно, дает вследствие понижения стоимости сырья, более низкую ценностную валовую продукцию, но при этом является одинаково трудоемким, что устраняет возможность делать заключения о производительности труда, как таковой, на основании данных о валовой продукции.

Большинство промышленных заведений Московской губернии расположено в городе Москве, причем за ее чертой находятся преимущественно крупные текстильные фабрики. Наиболее крупное предприятие металлообрабатывающей промышленности—Коломенский завод—также находится в уезде; остальные промышленные заведения, расположенные вне города Москвы, незначительны по своим размерам, кроме заведений сезонного характера—торфяных разработок и кирпичных заводов—и электростанций.

Более чем на 50% промышленные рабочие, занятые вне г. Москвы, сосредоточены в 3-х уездах—Богородском, Орехово-Зуевском и Московском (без г Москвы), причем в двух первых занято и 75% рабочих по разработке торфа. Далее идет Серпуховской уезд с 9,9% всех рабочих губернии и Коломенский с 6,2%; промышленность остальных уездов сравнительно мало развита.

Число рабочих г. Москвы на 1/X—1924 г. составляло 43,9% всех рабочих Московской губернии, в уездах было занято 56,1%. Обратное соотношение наблюдается в стоимости валовой продукции—в годовой выработке на сумму 512,3 мил. зол. руб. для Москвы составила 301,5 м. или 58,9%. Помимо разницы в качественном составе продукции, это происходит отчасти и потому, что текстильные фабрики Московской губернии, расположенные вне черты города Москвы, представляют собою в большинстве случаев так наз. полные мануфактуры, т.-е. такие, где первоначальное сырье проходит все стадии обработки до готового товара. При методе учета валовой продукции, как всех изготовленных предприятием изделий, за исключением полуфабрикатов, пошедших в дальнейшую переработу в других цехах того же заведения, валовая продукция полной мануфактуры, при прочих равных условиях, конечно, будет всегда значительно ниже валовой продукции отделочной или красильно-аппретурной фабрики, каковыми преимущественно являются хлопчато-бумажные фабрики города Москвы.

Местопахожденпе	Число дейст. завед. на 1/X	Число раб. в них в тыс.	Стоим. валов. продукц. за год, в м. р.	в % к итогу	
				число раб.	ст. вал. прод.
Москва	768	145,7	301,5	43,9	58,9
Уезды	298	186,7	210,9	56,1	41,1
Всего	1066	332,4	512,4	100,0	100,0

Большинство промзаведений Московской губерний сосредоточено в руках государства и непосредственно эксплоатируются различными государственными учреждениями и организациями, занимая свыше 90% всех рабочих. В эксплоатации кооперативных организаций и частных лиц находятся более мелкие и слабые в техническипроизводственном отношении заведения.

В государственных предприятиях, число которых составляет 57,8% всех действовавших в 1923—24 году, было занято 93,0% рабочих губернии; на частные приходится всего 4% и на кооперативные —3,0. Почти вся двига-

Форма эксплоатации	Ср. число действ. завед.		Ср. число раб. в них.		Механич. сила				Стоимость вал. прод.	
					налич. лош. сил.		действ. в ср. за год.			
	всего	в %%	в тыс.	в %%	в тыс.	в %%	в тыс.	в %%	м. р.	в %%
Государств [1] . .	569	57,8	266,6	93,0	461,9	97,1	331,1	97,1	466,9	91,1
Кооперат.	144	14,6	10,2	3,0	4,0	0,8	2,8	0,6	22,0	4,3
Частные	271	27,6	11,1	4,0	9,9	2,1	7,0	2,3	23,4	4,6
Всего .	984	100,0	287,9	100,0	475,8	100,0	340,9	100,0	512,3	100,0

тельная механическая сила, которой располагала в истекшем году работавшая часть Московской промышленности, находится в государственных предприятиях—97,1% наличной и действовавшей.

% стоимости валовой продукции, падающий на кооперативные и частные предприятия, несколько превышает % занятых в них рабочих. Насчитывая всего 7% рабочих, кооперативные и частные предприятия производят 8,9% всей валовой продукции губернии. С одной стороны это вызывается преимущественным приложением кооперативных и частных капиталов в производствах, дающих высокую валовую выработку на 1 рабочего, с другой—самой организацией этих предприятий, заключающих обычно только одну стадию обработки сырья.

Для большей наглядности сопоставления показателей относительной мощности промышленных заведений, находящихся в эксплоатации государства кооперативных организаций и частных лиц, принимаем за 100 соответственные данные по государственной промышленности, исключив предварительно предприятия, работающие по производству сил и водоснабжению, которые находятся исключительно в руках государства и по самому характеру своей деятельности требуют значительных затрат механической двигательной силы. Тогда получим следующую картину:

Форма эксплоатации.	Приходится в среднем на 1 заведение.					
	рабочих.	лошадиных сил.		стоимость вал. прод. тыс. р.	действ. лошад. сил на 1 рабочего.	%% использования двиг. силы.
		налични.	действ.			
Государствен	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	63,4
Кооперативн.	14,7	5,4	5,8	18,1	41,0	70,2
Частные	8,5	6,9	7,9	10,7	91,3	71,0

Частные промзаведения являются наиболее мелкими по числу занятых рабочих и сумме валовой продукции, но они более обеспечены двигательной

[1] без торфяных разработок.

силой, чем кооперативные, причем наличная мощность двигателей используется в них наиболее интенсивно.

Применение двигательной силы (число действовавших HP на 1 рабочего) в них стоит почти наравне с государственными: в среднем на 1 рабочего в частной промышленности приходилось 0,63 HP, в государственной—0,69; в кооперативной же— всего 0,28 HP. Особняком стоят предприятия по производству сил—здесь на 1 рабочего приходится 41,94 действовавших HP, и наличная двигательная сила втянута в работу на 84,9%.

1923—24 г. отличается значительным абсолютным ростом кооперативной промышленности.

Форма эксплоатации.	Число заведений на I/X		Число рабочих в них (тыс.)		Стоимость вал. прод. за год в мил. р.		Увеличение за 1923/4 г. в %%		стоим. вал. прод.
	1922/3	1923/4	1922/3	1933/4	1922/3	3/4	завед.	рабоч.	
Государств [1]	561	601	224,2	308,2	365,3	466,9	+7,1	+26,3	+27,6
Кооперат	114	178	7,9	13,7	12,3	22,0	+56,1	+73,5	+79,1
Частные	229	287	9,4	10,5	13,5	23,4	+21,0	+10,7	+73,3
Всего	904	1066	241,5	332,4	391,1	512,4	+17,9	+27,3	+31,1

Ее удельный вес также поднялся в общей выработке с 3,1% в 1922—23 году до 4,3%. Частная промышленность, в сильной степени увеличившая свою валовую продукцию, к концу года начала сокращаться, под давлением практиковавшегося экономического и налогового нажима на частного предпринимателя.

Форма эксплоатации.	Число рабочих в тыс.				Стоимость вал. прод. в мил. р.			
	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв	кв. I.	II кв.	III кв.	IV кв.
Государств [2]	249,6	250,9	280,2	308.2	101.8	110,4	121,2	133,5
в %	100,0	100,6	112,2	123,5	100,0	108,4	119,1	131,1
Кооперат	8,5	9,0	11,3	13,7	4,3	4,2	6,1	7,6
в %	100,0	105,5	130,8	161,5	100,0	98,1	145.2	178,4
Частные	9,1	11,2	11,3	10,5	4,3	5,5	6,9	6.6
в %	100,0	122,8	123,8	114,4	100,4	128,4	162,9	155.0
Всего	267,2	271,1	302,8	332,4	110,0	120,1	134,2	147,7
в %	100,0	101,5	113,3	124,4	100,0	108,8	121,6	133,8

[1] без торфяных разработок.
[2] без торфян. разработок.

Наиболее быстрый темп развития имела кооперативная промышленность; частная же увеличивала преимущественно валовую продукцию, переходя на более дорогие изделия. Развитие государственной промышленности протекало с известной плавностью—валовая продукция увеличивалась равномерно из квартала в квартал. Параллельно с ростом валовой продукции происходило и увеличение доли ее, приходящейся на один проработанный человеко-день средней продолжительности.

Форма эксплоатации.	Стоимость валовой продукции на 1 чел.—день рублей							
					в %/%/%			
	I	II	III	IV.	I	II	III	IV.
Государств	5,95	6,55	7,29	7,43	100,0	110,1	122,5	125,0
Кооператив	1,27	7,28	8,42	9,14	100,0	100,1	115,7	125,6
Частн	6,70	7,80	9,88	9,55	100,0	116,7	148,8	142,5
Всего	6,01	6,62	7,44	7,58	100,0	110,2	123,8	126,1

Доля валовой продукции, приходящаяся на определенную единицу рабочей силы в определенную единицу времени, может считаться показателем производительности труда, только при условии однородной хозяйственной структуры об'ектов исследования, как в смысле организации предприятия в отношении сложности, так и в степени механизации трудового процесса.

Поэтому мы можем использовать эти данные для суждения о производительности труда лишь в форме построения динамического ряда, указывающего изменения во времени производительности труда, по целой группе предприятий с более или менее устойчивой, за изучаемые промежутки времени, хозяйственно-технической организацией и качественным составом продукции. Сравнивать же данные по разнородным группам совершенно не представляется возможным, и более высокая сумма валовой продукции, падающая на единицу рабочего времени в частной промышленности, ни в какой степени не дает поводов делать заключения о более высокой производительности труда в этой последней, в сравнении с государственной. Наиболее точное представление о динамике производительности труда дают данные по государственным предприятиям, в виду значительного количества об'ектов наблюдения, нивеллирующего случайные уклонения от среднего типа предприятия и продукции, являющимся притом наиболее стабильными в отношении ассортимента и сортамента изделий. Наименьшее приближение дают данные по частной промышленности, вследствие своей большей гибкости, текучести и быстрого приспособления к изменчивым запросам рынка сравнительно легко и часто меняющей качественный состав продукции в смысле перехода на более выгодные сорта изделий, но в общем по всей промышленности поступательное движение в смысле поднятия производительности намечается достаточно ясно.

Государственная промышленность в главной массе находится в подчинении и управлении ВСНХ—в 168 действующих заведениях сосредоточено 62% всех рабочих государственной промышленности.

На втором месте стоит промышленность, подчиненная МСНХ, и всего 12% всех рабочих занято в предприятиях других ведомств, наибольшее число рабочих из которых занимают железнодорожные и трамвайные мастерские.

Распределение государств. промышленности.

Форма эксплоатац.	Состояло на I/X—1924 г.			Стоимость вал. продук. в м. з. р.	в 0/0 0/0 к итогу	
	действ. завед.	рабоч. в них			рабочие	валов. прод.
		всего	на 1 зав.			
ВСНХ	168	191,4	1140	302,6	62,0	64.7
МСНХ.	206	80,0	390	129.4	26,0	27,7
проч. ведомств.	227	36,8	161	34,9	12,0	7,6
в том чис. аренд.	30	5,3	147	7,4	1,7	1,6
В С Е Г О .	601	308.2	513	466,9	100,0	100,0

Промышленные заведения, находящиеся в аренде у государственных учреждений, играют в отношении всей государственной промышленности совершенно ничтожную роль.

На 1/X—1924 г. в Московской губернии работало 252 промзаведения, находящиеся в аренде, с 18,7 тысяч рабочих, и общая сумма их валовой продукции за 1923—24 год составила 32,6 мил. зол. руб. Таким образом, в аренде находилось 23,7% всех действовавших заведений Московской губернии, но число занятых в ней рабочих достигало всего 5,6%, а стоимость валовой продукции—6,8%. На 50% слишком арендованная промышленность находится в частных руках, кооперативные организации имеют 25,4%, остальные 23,1% приходятся на долю государственных учреждений.

Форма эксплотац.	Число зав. на I/X	Число раб. в них. в тыс.		Дейст. в ср. лош. сил	Стоим. вал. прод. в м. з. р.	В ср. на зав ед.	
		на I/X	в средн. за год			рабоч.	лош. сил.
Государств.	30	5,3	4,2	2,6	7,4	140	60
Кооператив	63	6,2	4,3	1,9	8,3	64	29
Частн.	154	7,2	7,4	5,3	16,9	48	34
В С Е Г О . . .	252	18,7	15,9	9,8	32,6	63	38
в 0/0 ко всей промышл.	23,7	5,6	5,5	5,2	6,8	20,2	21,1

В сравнении с 1922—23 г. арендованная промышленность увеличилась и абсолютно и относительно. На 1/X 1923 г. в аренде состояло 226 предприятий с 14,6 тыс. рабочих, имевших годовую выработку в сумме 20,9 м. з. руб., что составляло 5,4% выработки по всей промышленности. При этом произошло относительное понижение веса промышленности, арендованной государственными предприятиями. В 1922—23 г. государственные арендованные промзаведения давали 28,5% всей выработки, кооперативные—21,8% и частные 49,7%; в 1923/4 выработка государственных предприятий составляла всего 22,7%, кооперативных—25,5% и частных—51,8%. Темп роста вало-

[1]) Без производства физических сил и водоснабжения.

вой продукции по арендованной промышленности опережает Московскую промышленность в целом, благодаря преобладанию частной и кооперативной промышленности.

Валовая продукция в м. зол. руб.				то же в %%			
I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
6,4	7,0	9,3	9,9	100	110,5	148,5	155,4

Еще более высокий % частных промзаведений встречается в мелкой арендованной промышленности (т. н. 2-го цéнза) [1])—из 279 действовавших на 1/X—1924 г. мелких арендованных предприятий 186 находились в руках частных лиц. Однако, процесс сокращения частной промышленности, о котором мы говорили выше, происходит здесь довольно интересно, параллельно с ростом кооперативной промышленности.

Форма эксплотац.	Число действ. заведен.				Число рабочих в них				Стоим. вал. прод. в т. з. р.			
	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.	I	II	III	IV	I	II	III	IV
Коопер.	47	70	83	88	494	832	1050	1169	245,7	443,4	540,1	836,7
в %%	100,0	149,8	176,5	187,2	100,0	168,4	212,5	336.6	100.0	180,3	219,6	340,0
Частн.	273	243	216	186	2001	1867	1616	1342	1119,8	1011,6	1014,5	845,7
в %%	100,0	88,9	80.0	64,4	100,0	95,0	80,0	65,1	100,0	90,3	90,9	75,8

Есть основание думать, что здесь мы имеем отчасти дело с перекраской частной промышленности в защитный цвет кооперации, так как многие артельные товарищества являются лишь замаскированными частно-владельческими предприятиями—артель формируется из прежних владельцев, родственников, членов семьи, компаньонов и т. п.—отчасти же происходит и действительная ликвидация более слабых предприятий. Из 279 предприятий мелкой арендованной промышленности 267 заняты в производстве пищевых продуктов, насчитывая 2.500 рабочих из 2.558. 93% всей валовой продукции мелкой арендованной промышленности в 6,2 м. зол. руб. падает на эту отрасль промышленности, представленную преимущественно хлебопекарнями.

В цензовой арендованной промышленности главную роль играет текстильная, в которой занято около 6 тысяч рабочих, и которая дает 33% всей выработки в 32,6 м. руб.

Пищевая стоит на 2-м месте—стоимость валовой продукции по ней достигает 9,3 м. з. руб. или 28,7% общей. Затем идут металлическая, химическая и кожевенная, остальные же не имеют заметного значения.

Перейдем теперь к более подробному рассмотрению работы отдельных отраслей Московской цензовой промышленности за истекший 1923—24 год.

Таблица № 2 дает представление об относительной мощности различных отраслей промышленности, но нуждается в некотором детализировании для более ясного выявления ее качественного состава. Недостаток места не дает возможности с достаточной полнотой остановиться на этом рассмотрении, но привести хотя бы самые общие данные, характеризующие значение главных производств внутри отраслей промышленности, представляется необходимым (табл. №3).

---

[1]) Сюда относятся все промзаведения при наличии механического двигателя или 10 рабочих и выше без двигателя.

Таблица № 2

Мощность отдельных отраслей Московской промышленности [1].

Отрасли промышленности	Состояло на I/X—1924 г.				проработ. за год ч. дн. ср прод.	Механ. сила		валов. продукц. в м. зол. руб.	тоже в 0/0/0 к 1922/23 г.	0/0 действ. завед.	Среднее число на 1 заведение			ср. число действ. л. сил на 1-го рабочего.	0/0 использования двигат. силы.
	завед.	рабоч. в них (тыс.)	в т. ч. действ. завед.	в т. ч. действ. раб. в них (тыс.).		имелось в ср. за год т. л. с.	действ. в ср. за год т. лош. сил.				рабочих	действ. л. с.	валов. продукц.		
Текстильн.	463	179,9	171	178,5	40,9	176,6	108,3	242,7	128,6	42,4	1044	633	9,60	0,60	61,3
Пищевая	173	23,4	155	23,3	4,7	17,8	11,2	76,9	207,6	90,0	150	72	496,1	0,42	62,9
Металлич.	313	50,7	242	50,5	10.8	66,8	45,2	57,5	112,1	77,3	208	186	237,6	0,90	67,7
Одежд. и туалет	143	19,9	109	19,8	4,9	7,6	4,2	40,2	100,7	76,2	185	38	368,8	0,21	62,7
Химическ.	100	12,6	67	12,3	2.7	13,7	9,0	38,0	110,9	67,0	183	134	567,2	0,73	65.7
Пр-во сил	23	3,6	23	3'6	1,1	177,9	151,0	23,0	116,1	100,0	157	6565	1000,0	41,94	84,9
Полиграф.	119	16,5	116	16,5	3,7	5,4	4,8	10,7	144,5	65.3	142	41	92,2	0,29	88,9
Кожевен.	49	3,6	32	3,6	0,8	2,3	1,8	9,3	184,4	97 5	113	56	290,6	0,50	78,9
Силикатн	140	10,1	55	10,0	2,4	3,8	2,8	6,4	160,8	39,8	182	51	116,3	0,28	73,3
Деревооб.	73	3,9	48	3,8	0,7	3,0	2,5	2,9	207,9	65,'	79	52	60.4	0,66	83,3
Художествен	31	2,1	28	2,1	0,4	1,0	0,8	1,7	123,4	90.3	75	28	60,7	0.38	80,0

[1] В таблицу не вошли: строительная промышленность, очистка дворов, жилищ и торфяные разработки.

Таблица № 8.

Главные производства Московской промышленности на 1/X 1924 г.

Наименование производств.	Состояло на 1/X 1924 года.					% использования дв. силы.	% % числа рабочих к общему числу по данной отрасли.
	Дейст. зав.	Рабоч. в них.		Налич. Н. Р. (лош. сил).			
		Всего.	в средн. на 1 зав.	Всего.	На 1 раб.		
Текстильная.							
Обр-ка хлопка	88	138.819	1.577	1 622	1,05	60,9	77,7
„ шерсти	52	31.986	615	430	0,70	77,8	18,0
„ шелка	13	3.395	261	360	1,38	26,7	1,9
Пищевая.							
Кондитерское	14	7 291	521	268	0,52	65,5	31,2
Табачное	5	2.500	500	120	0,24	77,8	10,8
Пивоваренное	3	1.882	627	1.608	2,56	57,3	8,1
Чайно-кофейн.	5	1.651	330	42	0,13	55,2	7,0
Винокур.-дрож.	2	1.525	762	663	0,87	53,9	6,6
Мукомольное	7	1.158	165	475	2,85	67,7	5,0
Металлическ.							
Общее машиностр.	67	12.744	190	242	1,27	56,7	25,2
Жел. дор. и трамв. мастерск.	25	9.668	386	148	0,38	91,0	19,1
Паровозо-строит.	4	9.385	2.346	4.389	1,87	64,2	19,0
Изд. из чер. мет.	91	6.781	74	65	0,88	65.2	13,4
Металлургия	5	4.515	903	3.208	3,55	70,9	9,0
Эл. техническое	17	4.011	753	236	0,73	95 5	8,0
Изд. из цвет. мет.	29	1.701	58	52	0,89	76,0	3,3
Кабельный з-д.	1	1.162	1.162	4.762	4,09	53,2	2,2
Одежда и туал.							
Швейное	24	8.392	350	149	0,43	45,5	42,3
Трикотажное	30	6 336	211	64	0,30	52,2	31,9
Кож. обувь	20	2.033	101	43	0,42	62,9	10,2
Химическая.							
Парф. фармацев.	20	4 587	229	98	0,42	699,1	37,3
Резиновое	4	1.551	888	1.928	2,17	63.3	28,9
Анил. крас.	16	1.146	72	112	1,56	86,9	9,3
Осн. химич.	7	951	136	197	1,45	51.3	7,7
Мыловарен.	5	933	157	94	0,51	86,9	7,7
Пр-во сил и водосн.							
Электр. станц.	18	2.498	139	10 322	74,38	85,4	68,8
Газ. завод	1	630	630	450	0,71	40,0	17,4
Водопровод	4	505	126	2.034	16,11	66,4	13,8
Полиграфическ.							
Полиграф.	96	15.047	156	49	0,31	89,3	91,2
Бумажное	20	1.467	73	47	0,64	82,1	8,8
Силикатная.							
Фарфор.-фаянс.	6	4.790	798	177	0,22	79,9	48,2
Керамическ.	31	2.432	78	76	0,97	78,3	24,4
Стекольн.	9	2.276	253	73	0,29	47,2	22,4

Текстильная промышленность.

В Московской губернии мы встречаем все отрасли текстильной промышленности, но подавляющее значение имеет хлопчато-бумажная, развертывание которой не закончено и в дальнейшем намечается как по линии пуска новых предприятий, так и более высокой загрузки уже действующих, увеличения кадров рабочих и более полного использования их труда путем интенсификации работы—перехода на 3 стороны ватера и 3 станка.

Число рабочих тыс.

	1913 г.	I/X—1924 г.	Тоже в % к итогу		1924 г. в % % к 1913 г.
			1913 г.	1924 г.	
Хлобчат.-бум.	174.5	138,8	69,2	77,8	79,8
Шерстяная	43,9	32,0	17,4	18,0	72,9
Шелковая	27,7	3,4	11,0	1,9	12,3
Лен и пенька	2,7	3,2	1,0	1,8	31,3
Смеш. волокн. вещества	3,5	1,1	1,4	0,5	31,4
Всего текстиль	252,3	178,5	100,0	100,0	70,4

На 1/X—1924 г. в хлопчато-бумажной отрасли было занято 77,8% всех текстильных рабочих, при чем стоимость валовой продукции ее составила за год 72,8% стоимости ее по текстильной промышленности, что дает соотношение почти совпадающее с довоенным—71,7%, при значительном превышении относительного числа рабочих, составлявшего в 1913 г. всего 69,2% всех текстильных рабочих.

Обращает внимание неблагоприятное поэложение шелковой промышленности—число занятых в ней рабочих упало до 12,5% довоенного, при чем ее удельный вес, достигавший в отношении рабочих 11,0% общего числа, понизился до ничтожной доли в 1,9%. В годы военного коммунизма она почти совершенно заглохла в связи с недостатком сырья и существовавшим взглядом на нее, как на мало полезную отрасль промышленности. При новой экономической политике шелковая промышленность Московской губернии несколько начала оживать и вернулась от выработки низкосортных смешанных материалов к производству чисто шелковых изделий. Однако, в виду понижения покупательной способности населения, она еще долгие годы не может рассчитывать на завоевание прежнего положения, вследствие сравнительно высокой стоимости ее изделий, которые являются предметами роскоши.

Относительное значение шерстянной промышленности, в отношении числа занятых рабочих, осталось почти без изменений; ассортимент ее изделий в целом несколько понизился в сравнении с довоенным, вследствие повышения % более дешевых сортов тканей.

Работа московской текстильной промышленности протекала за истекший год довольно гладко, впервые без обычного падения выработки в летние месяцы, обусловленного массовым уходом рабочих на полевые работы во все предыдущие годы. Это указывает на восстановление более прочной связи рабочего с фабрикой, на отсеивание случайного элемента, для которого работа на фабрике носила характер почти что отхожего промысла.

Стоимость валовой продукц. в м. р.				в ср. на 1 ч. день в руб.			
I	II	III	IV	I	II	III	IV
52,2	59,6	64,0	67,0	5,03	5,77	6.39	6,60
100,0	114,2	122,6	126,4	100,0	114,2	127,2	131,1

Производительность труда, поскольку она выражается в валовой продукции, также значительно повысилась за истекший год—выработка на 1 чел.-день в последнем квартале на 31% превышала производительность в I квартале операционного года.

Пищевая промышленность.

Второе место в промышленности Московской губернии занимает пищевая, которая в 1913 г. производила разных изделий на 188 мил. руб., снабжая ими широко, как местный, так и провинциальный рынок. За истекший год она значительно развернулась, по сравнению с 1922—23 годом, но все же достигла всего 40,9% довоенной выработки, благодаря тому, что производство винокуренное, водочное и пивоваренное, дававшее в 1913 г. 36% всей валовой продукции по пищевой промышленности, только начало восстанавливаться в 1923—24 году и произвело изделий всего на сумму в 14,8 м. р., против 69,6 довоенных. Если исключить эти производства, соотношение выработки 1923—24 г. с довоенной поднимется до 53,3%.

На 1-е октября 1924 года в предприятиях пищевой промышленности было занято 23.323 рабочих против 14.056, состоявших на 1/X—1923 года, что дает увеличение на 65,9%. Валовая продукция увеличилась еще более, достигнув 207,6% выработки 1922—23 г., отчасти благодаря усиленному выпуску изделий, отчасти же вследствие изменения ассортимента в сторону более высоких по качеству и цене изделий. Сыграло роль и возобновление производства водочных изделий и рост пивоваренного производства, дающих высокую выработку на 1 рабочего.

Пищевая промышленность

	Число действ. завед.				Число рабоч. (в тыс.)				Стоим. валов. в прод. (в м. р.)			
	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV
всего	127	139	141	155	14,5	16,7	20,0	23,3	13,1	15,2	21,5	27,1
в-о/о%	100,0	109,5	115,0	122,0	100,0	115,2	138,0	160,7	100,0	116,0	155,0	206,8

Наиболее интенсивно развертывание пищевой промышленности начинается в 3-м квартале, именно в связи с этими двумя явлениями.

Химическая промышленность.

Преимущественное значение в химпромышленности Московской губернии играет фармацевтическо-парфюмерное производство, главные предприятия которого—парфюмерная ф-ка «Свобода» с 1.360 рабочих и «Новая Заря» с 835 рабочих входят в трест Жиркость (таблица 2 и 3).

На втором месте по числу рабочих стоит резиновое производство, рабочие которого сосредоточены преимущественно на заводе Богатырь, насчитывавшем на 1 октября 2.325 человек, или 68,9% всех рабочих резиновой промышленности. В начале операционного года резиновая промышленность пережила некоторое сокращение выработки вследствие относительного перенасыщения рынка, но последовавшее снижение цен, давшее возможность более быстрой реализации, позволило снова восстановить достигнутые уже размеры производства. Очасти в связи с этим валовая продукция химпромышленности, давшая в 1-м квартале только 98,2% продукции последнего квартала предыдущего года, уже со 2-го квартала начинает увеличиваться, но преимущественно рост ее приходится на усиленную работу Жиркости, далеко превысившей свою производственную программу.

Химическая промышленность.

	Число рабочих в тыс.				Стоимость вал. прод. (в м. р.)				На 1 чел. день руб.			
	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV
	10,5	10,2	11,1	12,3	8.5	8,7	9,2	11,5	12,63	12,69	15,76	15,74
в %%%	100,0	97,1	105,7	117,2	100,0	102,4	108,2	135,3	100.0	100,0	124,8	124,7

Металлическая промышленность. Металлопромышленность Московской губернии занимала в довоенное время третье место по стоимости валовой продукции.

Качественный состав ее носит чрезвычайно разнообразный характер, охватывая целый ряд производств (табл. 2 и 3).

25,2 % всех рабочих металлистов занято в общем машиностроении, снабжая своими изделиями остальные отрасли промышленности, особенно текстильную.

Значительное число рабочих занято по производству и ремонту орудий транспорта. Паровозо- и вагоностроительные заводы, наиболее крупным из которых является Коломенский, насчитывали на 1/X 9385 рабочих; почти столько же—9668 работали в ремонтных мастерских железнодорожных и трамвайных.

Сильно увеличилось за истекший год электротехническое производство; обращает внимание развертывание производства электрических лампочек, почти вдвое превысившее довоенную выработку—в 1912 г. в Московской губернии было произведено 1800, шт. лампочек, в 1923—24 г.—3354,7 т. шт.

Благодаря понижению себестоимости, приведшему к снижению продажных цен, и увеличивающемуся с развитием электрификации спросу, реализация вполне обеспечена даже при дальнейшем развертывании этого производства.

Общая кон'юнктура для московской металлопромышленности носила в истекшем году и продолжает носить благоприятный характер, что привлекало в эту отрасль кооперативный и частный капитал, размещавшийся преимущественно в производстве изделий из цветных и черных металлов.

Формы эксплоат.	Действ. заведен.				Рабочих в них				Стоимость валов. прод. в т. р.			
	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV
Кооп. .	21	20	26	30	1083	936	1331	1427	258,0	241,6	522,3	544,7
В %%% .	100,0	95,2	123,7	141,0	100,0	86,4	122,9	131,9	100,0	93,7	202,4	211,1
Част. .	56	74	78	78	1419	1991	2113	2057	492,9	599,6	812,5	776,1
В %%% .	100,0	132,1	139,8	139,8	100,0	140,3	148,8	145,0	100,0	141,8	162,7	157,4

В связи с расширением работы завода «Серп и Молот» (б. Гужон), наблюдается поступательное движение и в металлургическом производстве—при увеличившемся числе рабочих и повысившейся производительности,

Металлургическое производство

Число рабочих				Стоимость вал. прод. в тыс. руб.				На 1 человеко-день в руб.			
I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV
3363	3634	4203	4515	1207,1	1485,4	1900,5	1988,0	5,67	6,04	7,48	7,57
100,0	108,1	125,1	134,4	100,0	123,1	157,4	164,7	100,0	108,3	131,9	133,5

валовая продукция за последний квартал превысила первый на 64,7%

Вся металлическая промышленность

Число рабочих в тыс.				Стоимость валовой прод. (в м. р.)			
I	II	III	IV	I	II	III	IV
41,3	38,3	42,6	50,5	14,0	13,2	14,2	16,0
100,0	92,7	103,1	122,3	100,0	94,3	101,3	114,3

В общем же работа металлопромышленнсти протекала не особенно интенсивно—при увеличении числа рабочих на 22,3% выработка увеличилась к последнему кварталу всего на 14,3%.

Если исключить железнодорожные и трамвайные мастерские, не учтенные в 1913 г., мы увидим, что при среднем годовом числе рабочих, достигающем 85,7% довоенного, валовая продукция достигла только 44,1%.

Число рабочих (в тыс.).			Стоимость валов. продукц. (в м. р.)		
		в %%			в %%
1913 г.	1923/4	к 1913 г.	1913 г.	1923/4	к 1913
42,6	36,5	85,7	115,9	51,1	44,1

Промышленность, подведомственная Московскому Совету Народного Хозяйства (М. С. Н. Х.), за 1923/24 опер. год *).

1. Общая характеристика промышленности МСНХ.

Количество трестов и их мощность.

До 1923—24 года в ведении МСНХ находились как тресты местного значения, так и всесоюзные: все крупные текстильные тресты были в двойственном подчинении ВСНХ и МСНХ. Лишь в конце 1922—23 г. центральными государственными органами было окончательно определено и оформлено распределение Московской промышленности на промышленность центрального и местного подчинения. Все тресты всесоюзного или республиканского значения перешли в исключительное ведение соответствующего ВСНХ.

В таблице № 1 приводится перечень оставшихся в ведении МСНХ трестов и автономных предприятий (на правах трестов) с показателями их мощности: количество фабрик и заводов, об'единяемых каждым трестом, количество рабочих, занятых в них и капиталы трестов.

Достаточно самого беглого рассмотрения этой таблицы, чтобы убедиться, что мы здесь имеем дело с весьма крупной народно-хозяйственной единицей, разнообразной по своему составу, значительной по количеству занятых в ней рабочих и мощной по своему основному капиталу.

Одни итоговые цифры—свыше 75.000 рабочих и около 180 мил. рублей уставного капитала—показывают, что промышленность МСНХ далеко выходит за пределы обычной «местной промышленности».

Более близкое ознакомление с составом и характером промышленности МСНХ подтверждает это положение.

Структура промышленности МСНХ.

В промышленности МСНХ представлены почти все отрасли, имеющие распространение на территории Москвы и Московской губернии.

---

*) Данные настоящего очерка расходятся с данными предыдущего очерка хотя в основу их обоих легли материалы одного и того же источника—Московского Об'единенного Бюро Промстатистики МСНХ и Мосстатотдела.

Это расхождение об'ясняется исключительно применением двух методов разработки одних и тех же цифр, применительно к различным целям и нуждам. Дело в том, что Об'единенное Бюро Промстатистики обслуживает как общегосударственную статистику (ЦСУ), так и нужды МСНХ и других местных госорганов. Для первой цели статистические данные обрабатываются по программе, методам и классификации производств ЦСУ, а для второй—применительно к принципам построения производственных программ МСНХ.

Влияние различия методов обработки материалов распространяется на все показатели работы промышленности и, таким образом, данные обоих разработок несопоставимы между собой.

Материалом для настоящего очерка послужила разработка МСНХ, за исключением случаев особо оговоренных.

Таблица № 1.

Тресты и автономные предприятия МСНХ, количество занятых в них рабочих и уставные капиталы трестов.

№№ по порядку	Наименование отраслей промышленности и трестов.	Количество промзав. на I/X—24 г.		Колич. рабочих на действ. промзав. на I/X—24 г.	Капиталы к началу 1923/24 г. в тыс. руб.		
		Всего	В том числе действ.		Основной фонд.	Оборотный фонд.	Уставный капитал +7).
1	2	3	4	5	6	7	8
	I. Текстильная.						
1	Озерской	4	2	5.518	6.577	1.807	8.384
2	Пестроткань	9	8	3.833	4.783	5 663	10.446
3	Егорьевск. тк.-отд.	4	3	984	1.096	1.741	2.837
4	Обновленное волокно	13	11	6.198	6.084	4 882	10.966
5	Мострикотаж	11	9	7.426	10.528	6.535	17.063
6	Техноткань	5	3	1.416	2.616	2 853	5.469
7	Льно-Джут	7	4	2.401	4 528	5.469	6.037
8	Липенская ф-ка (автон. предприят.)	1	1	68	37	47	84
	Итого по текст. пром.	54	41	27.844	36.249	25.037	61.286
	II. Металлобрабатывающая.						
9	Машинотрест	11	10	7.676	16.642	9.924	26.566
10	Арматрест	5	4	1.015	804	794	1.598
11	Моссредпром	7	7	1.188	1.426	1.284	2.710
12	Устинский з-д. (автоном. предпр.)	1	1	197	444	433	877
13	Пантелеев „	1	1	57	166	45	211
14	Икшанский „	1	1	78	148	90	238
15	Сокольнич. „	1	1	173	106	33	139
16	З-д. „Трансмиссия“	1	1	204	365	54	419
17	„Люкс“	1	1	34	97	587	684
	Итого по металлооб. пром.	29	27	10.722	20.198	13.244	33.442
	III. Деревообделочная.						
18	Мосдрев	8	8	1.369	638	638	1.276

№№ по порядку	Наименование отраслей промышленности и трестов.	Количество промзав. на I/X—24 г.		Колич. рабочих на дейст. промзав. на I/X—24 г.	Капиталы к началу 1923/24 г. в тыс. руб.		
		Всего.	В том числе дейст.		Основной фонд.	Оборотный фонд.	Уставный капитал (6+7).
1	2	3	4	5	6	7	8
	IV. Кожевенно-обувная						
19	Москож	9	8	2.661	4 277	6 796	11 073
	V. Пище-вкусовая						
20	Моссельпром	34	33	11 692	14.372	4.779	19.151
	VI. Химическая						
21	Мосхимоснова	6	4	496	4.419	2.024	6.443
22	Жиркость	6	6	3.694	5.297	6.618	11.915
23	Сжатый газ	2	2	51	95	63	158
	Итого по химич. пром.	14	12	4 244	9.811	8 705	18 516
	VII. Силикатно-толевая						
24	Моссиликат	15	12	1 209	1.141	940	2.081
25	Мосстеклофарфор	9	8	2.362	1.456	1.476	2.932
26	Москвatоль	2	2	197	340	160	500
	Итого по силик.—тол. пром.	26	22	3 768	2.937	2.576	5.513
	VIII. Полиграфическая						
27	Мосполиграф	23	22	5.267	10 175	1.764	11.939
	IX. Швейная						
28	Москвошвей	15	12 [1]	6.052	6 199	7.106	13 305
	Итого по всем отраслям промышл.	212	185	73.616	104.856	70.645	175.501
	Кроме того.						
29	Акц. О-во „Водоканал".	4	4	256	—	—	2.250 [2]
30	Строит. к-ра „Мосстрой".	—	—	—	56	917	973
	Всего по МСНХ	216	189	73.872	104.912	71.562	178.724

[1] Временно приостановлены 2 ф-ки, на которых числится на I/X—1924 г. 2114 раб.

[2] Акционерный капитал.

По количеству рабочих распределение промышленности МСНХ по отраслям рисуется следующим образом (в %%):

Текстильная	37,7
Пище-вкусовая	15,8
Металлообрабатыв.	14,9
Швейная	8,2
Полиграфическая	7,1
Химическая	5,7
Силикатно-толевая	5,1
Кожевенно-обувная	3.6
Деревообделочная	1,9

Три отрасли промышленности—текстильная, пище-вкусовая и металлообрабатывающая—являются доминирующими: в них сосредоточено около 70% всех рабочих промышленности МСНХ, а на остальные 6 отраслей промышленности приходится всего 30% рабочей силы.

Размеры и мощность предприятий.

Сопоставление количества промзаведений с количеством рабочих, занятых в них, и с суммами уставных капиталов трестов выявляет значительность размеров предприятий.

Если мы примем за показатели размеров и мощности предприятий средние количества рабочих и средние суммы уставных капиталов, приходящихся на 1 промзаведение, то получим следующие данные:

Таблица № 2.

Среднее количество рабочих и средняя сумма уставного капитала на I промзаведение.

Отрасли промышленности	В среднем приходится на I промзаведение.	
	Рабочих на I/X—24 г.	Уставного капитала в тыс. руб.
Текстильная	679	1.135
Швейная	504	887
Металлообрабатыв.	361	1.153
Пище-вкусовая	354	563
Химическая	327	1.323
Кожевенно-обувная	295	1.230
Полиграфическая	239	519
Деревообделочная	171	159
Силикатно-толевая	165	212
В среднем по всей пром.	387	828

В среднем по всей промышленности приходится на 1 промзаведение 387 рабочих и 828.000 рублей уставного капитала.

Наиболее крупные и наилучше оборудованные ф-ки имеются в текстильной промышленности.

Обращает на себя внимание также значительность размеров предприятий швейной промышленности. Она занимает второе место после текстильной. Эта отрасль промышленности, имевшая до войны исключительно кустарный характер, стала во время войны и революции на путь фабричного производства, и бывшие швейные мастерские превратились в современные механизированные крупные ф-ки. Это подтверждается и относительно высоким размером уставного капитала, приходящегося на одно промзаведение,—887 тыс. рублей.

Металлообрабатывающая промышленность имеет меньшее количество рабочих на одно промзаведение. Это явление обусловлено тем, что металлопромышленность работает с гораздо меньшей нагрузкой, чем легкая промышлен-

ность. И действительно, средняя сумма уставного капитала—1.153 тыс. р.—обнаруживает большую потенциальную мощность металлопромышленности.

Кожевенно-обувная промышленность, в части обувного производства, тоже, как и швейная, сильно развилась во время войны, превратившись из кустарного производства в фабричное. Приведенное количество рабочих несколько преуменьшено в виду того, что к концу операционного года часть обувных фабрик бездействовала, находясь в процессе концентрации. И действительно, средняя сумма уставного капитала—1.230 тыс. р.—показывает большую мощность кожевенно-обувных предприятий.

Наименьшими размерами, за исключением выше отмеченных полукустарных деревообделочной и силикатной отраслей промышленности, отличается полиграфическая промышленность.

Удельный вес промышленности МСНХ во всей московской промышленности.

В предыдущем очерке о всей Московской промышленности определяется то место, которое Московская промышленность занимает в промышленности всего Союза и Центральной Промышленной Области. Каков же удельный вес промышленности, подведомственной МСНХ, во всей Московской промышленности?

Определяя относительный вес различных отраслей и групп промышленности по одному из главнейших производственных факторов—рабочей силе, получим следующую картину:

Таблица № 3.

Удельный вес промышленности МСНХ во всей Московской и в государственной промышленности по количеству рабочих к концу 1923/24 г.

(Из разработки данных по программе ЦСУ [1]).

Отрасли промышленности.	Количество рабочих к концу 1923/24 г.			Промышлен. МСНХ в %%.	
	по всей Моск. ков. промышл.	по государств. промышл.	по промышлен. МСНХ.	ко всей промышленности	к госуд. промышлен.
Текстильная	178501	174165	21819	12	12
Металлообрабатыв.	50506	47022	10838	22	23
Дерево-обделочная	3825	2918	1410	37	48
Кожевенная	3586	3005	2374	66	79
Пище-вкусовая	23323	15787	11894	51	75
Химическая	12286	11339	4109	33	36
Силикатная	9952	9789	3810	38	39
Полиграфическая	16514	14559	5947	36	41
Одежда и туалет	19858	16387	11884	60	73
Художественная	2078	1369	—	—	—
Прочие	11944	11814	5927	50	50
Всего	332373	308154	80012	24	26

[1]) См. примечание на стр. 1.

Промышленность МСНХ составляет в среднем около 25% всей Московской промышленности, при некотором увеличении этого процента в большинстве отдельных отраслей. В кожевенной промышленности, пище-вкусовой и производстве предметов одежды и туалета промышленность МСНХ имеет преобладающее значение: она составляет больше 50% всей Московской промышленности.

Если же взять промышленность МСНХ только в отношении государственной промышленности, то вес и значение первой еще увеличится. Такое сравнение обнаруживает то решающее значение, которое МСНХ имеет в отраслях государственной промышленности, удовлетворяющих повседневный спрос населения, как пище-вкусовая, кожевенная, одежда и туалет, в которых МСНХ имеет около 80% всей государственной промышленности.

Необходимо отметить, что применяемая нами классификация производств несколько затушевывает значение некоторых отраслей промышленности МСНХ. Если из деревообделочной и силикатной промышленности выделить производства, вырабатывающие строительные материалы, то увидим, что в отношении последних МСНХ занимает монопольное положение. Такая же картина получится химической промышленности, когда мы проследим ее отдельные производства: жировая промышленность сосредоточена всецело в МСНХ. По пищевой промышленности в ведении ВСНХ находятся только чайная промышленность и виноделие; все остальные производства пище-вкусовой промышленности сосредоточены в МСНХ, в тресте «Моссельпром», который имеет конкурентов лишь в лице кооперативного и частного капитала.

В заключение нашей краткой общей характеристики промышленности МСНХ необходимо остановиться в нескольких словах на ее торговом аппарате.

Тресты МСНХ за 1923—24 г. выпустили продукцию на 200 мил. (черв.) рубл. слишком. Реализация такой массы изделий, составляющих, как мы это видели выше, в большинстве своем предметы широкого потребления, выдвигает на первый план вопросы организации сбыта и широкого охвата рынка. При чем, рынком сбыта для промышленности МСНХ является не только Москва.

При современном состоянии товаропроводящей сети тресты МСНХ вынуждены были организовать свои торговые аппараты как местные, в виде оптовых и оптово-розничных магазинов и других родов торговых заведений, так и иногородние—отделения, магазины и пр.

На 1/X—24 г. 15 трестов МСНХ имели:

В Москве—168 магазинов, 2 палатки, 108 киосков, 1.991 лоток.

Вне Москвы—35 магазинов, и 1 киоск.

Главная масса торговых аппаратов приходится на долю треста «Моссельпром». Лоточная форма торговли имеет место только в этом тресте.

Сравнительно разветвленную торговую сеть имеют также тресты: Жиркость, Москвошвей, Мосполиграф и Мострикотаж. Остальные тресты имеют по 2—4 торговых заведения.

II. Производственная деятельность промышленности МСНХ в 1923/24 г.

Изменения в составе трестов и произведений.

Приступая к обзору производственной деятельности промышленности МСНХ, остановимся прежде всего на изменениях в числе хозяйствующих органов трестов и объединяемых ими производственных единиц — фабрик и заводов.

Данные об этих изменениях содержит таблица № 4.

СВЕДЕНИЯ

об изменениях в составе трестов и автономных промзаведений, подведомствен. МСНХ, за 1923/24 операционный год.

Таблица № 4.

ОТРАСЛИ промышлени.	Состояние колич. трестов и промзав. к нач. и к концу года.						Движение трестов и промзаведений									ПРИМЕЧАНИЕ
	Число Трестов		Число промзаведений				Тресты [1]		Промзаведения							
	К началу года.	К концу года	К нач. г.		К концу г.		Прибыло	Выбыло	Прибыло	Выбыло				Переведено на консервацию	Переведены в другие тресты	
			Всего	В том ч. действ.	Всего	В том числ. действ.				Действ.	Вездейств.	В виду слияния	Всего			
Текстильная . . .	8	7	64	51	55	41	—	1	7	7	8	1	16	7	—	[1] Кроме того в ведении МСНХ состоят автономные промзаведения на правах трестов, которых было: к началу года / к концу года: по текст. 1 / 1; по метал. 3 / 6
Металлообатыв. . .	4	4 [2]	26	24	32	30	—	—	9	1	—	2	3	—	—	
Деревообдел. . . .	1	1	7	7	8	8	—	—	2	1	—	—	1	—	—	
Кожевенно-обувн.	1	2 [3]	14	14	11	10	1	—	3	5	—	1	6	—	—	
Пище-вкусовая . .	1	1	36	34	34	33	—	—	3	3	1	—	4	—	1	[2] В т. ч. акцион. О-во „Водоканал".
Химическая . . .	2	3	14	11	14	12	1	—	2	1	—	1	2	—	—	[3] В т. ч. трест „Госселькож, который к концу года еще не ликвидирован. [4] Кроме того в ведении МСНХ состоит строительная к-ра „Мострой". [5] В настоящую таблицу не включены 12 подсобных промзаведений, на которых заняты к концу года 794 раб.
Силикатно-толев.	3	3	27	21	27	23	—	—	4	2	1	1	4	—	—	
Полиграфич. . . .	1	1	23	23	23	22	—	—	4	4	—	—	4	—	—	
Швейная	1	1	17	17	15	12	—	—	1	2	—	1	3	1	—	
Всего. . .	22	23 [3]	228	202	219	191 [4]	2	1	35	26	10	7	43	8	1	

В количестве трестов произошли небольшие изменения: выбыло маленькое текстильное об'единение 3-х фабрик—«Суконный Куст» и перешли в ведение МСНХ из центральных органов—об'единения «Сжатый Газ» и «Госселькож». Последнее к концу года решено было ликвидировать.

Значительные изменения, происходившие в составе фабрик и заводов, в большей части обусловлены концентрацией производства, имеющей своей целью отбор наиболее технически совершенных и экономически выгодных производственных единиц.

Такой отбор, совершившийся, как это видно из данных таблицы № 4, с большой интенсивностью, является одной из предпосылок того сильного развертывания промышленности, которое имело место во втором полугодии истекшего года.

Динамика рабочей силы.

Развертывание производства в первую очередь отражается на движении рабочей силы. Динамика рабочей силы в промышленности МСНХ в целом представляется в следующем виде:

Таблица № 5.

Движение числа рабочих по кварталам за 1922/23 и 1923/24 г.

Периоды	Среднее за квартал.				в среднем за год.
	I-й кварт.	II-й кварт.	III-й кварт.	IV-й кв.	
1922/23 г.	59978	58804	58229	60958	58744
% к 1 кварталу	100	103	102	107	—
1923/24 г.	62262	67866	71340	75013	68369
% к 1 кварталу	100	106	110	121	—
% к соответств. периоду 1922/23 г.	109	110	122	123	116

Эти задания о рабочей силе показывают неуклонный рост ее, особенно интенсивный во втором полугодии.

Характерные особенности развития промышленности в 1923—24 г. выявляет, содержащееся в таблице № 5, сопоставление данных о движении рабсилы за этот год с аналогичными данными за предшествующий 1922—23 операционный год.

Вместо слабого неровного роста в 1922—23 г.—в 1923—24 г. происходит более плавный с все наростающим темпом. Третий квартал 1922—23 г. дает некоторое снижение количества рабочих в сравнении с вторым, что об'ясняется отпускным временем. В истекшем же 1923—24 г. расширение промышленности во втором полугодии преодолело обычное сезонное уменьшение количества рабочих, связанное с уходом последних в летние м-цы на сельскохозяйственные работы. Рост рабсилы за 1923—24 г. не останавливается и в эти месяца.

Ослабление отлива рабочих на летнее время в деревню имеет глубокие корни во всей нашей современной экономике. В период военного коммунизма и продовольственных затруднений, когда натуральный элемент в бюджете рабочего имел такое большое значение, многие рабочие возобновили свои связи—или устанавливали новые связи—с землей. Поэтому период сельскохозяйственных работ ознаменовался для промышленности отливом рабочих. В связи с переходом после введения новой экономической политики к товарным формам хозяйства, с одной стороны, и благодаря повышению зарплаты, с другой—постепенно ослабляется зависимость рабочего от сельского хозяйства и укрепляется его связь с фабрикой. В 1923—1924 г. этот процесс получил свое дальнейшее развитие, и продолжительность сезонного периода в работе ограничивалась нормами законного отпуска.

Рассмотрим динамику рабочей силы в отдельных отраслях промышленности.

Таблица № 6.

Движение рабочей силы по отдельным отрослям промышленности за 1923/24 г.

Отрасли промышленности.	Среднее за квартал.							Среднее за год.	
	I-й кварт.	II-й кварт.		III-й кварт.		IV-й кварт			
	Число рабоч.	Число рабоч.	% к 1-му кварт.	Число рабоч.	% к 1-му кварт.	Число рабоч.	% к 1-му кварт.	Число рабоч.	% к 1922/23 г.
Текстильная	23467	24027	102	24595	105	26226	112	24579	122
Металообрабатыв.	7110	7983	112	9341	131	10389	146	8706	131
Деревообделочная	694	780	113	1203	173	1338	193	1004	128
Кожевено-обувная	3381	3510	104	3491	103	3083	91	3367	123
Пище-вкусовая	8326	8618	104	9782	117	11662	140	9597	141
Химическая	2787	2882	103	3155	113	3894	140	3179	147
Силикатно-толевая	2049	2573	126	4033	197	4506	220	3290	149
Полиграфическая	5171	4426	86	4768	92	5278	102	4911	66
Швейная	9278	10067	109	10972	118	8637	93	9739	102
Всего	62262	64866	106	71340	110	75013	121	68369	116

Увеличение числа рабочих по текстильной промышленности нарастало медленнее, чем в других отраслях промышленности, и лишь в 4-м квартале темп роста несколько ускорился, что об'ясняется недостаточным снабжением текстильных трестов хлопком, главным образом, пряжей, так как некоторые тресты МСНХ не имеют своих самостоятельных прядилен и зависят в своей работе от всесоюзных трестов. Однако, по сравнению с предшествующим годом, текстильные тресты МСНХ за 1923—24 г. увеличили в среднем число рабочих на 22%.

Более значительный рост рабочей силы дает металлообрабатывающая промышленность. В среднем за год число рабочих выросло на 31% в сравнении с 1922—23 г. Это увеличение отчасти должно быть отнесено за счет включения новых заводов, но, главным образом, оно обусловлено укрупнением ранее действовавших промзаведений. Если расположить данные о числе рабочих в металических трестах МСНХ за 1922—23 г. и 1923—24 г. по кварталам, то получатся следующие динамические ряды:

Периоды.	1922/23 г.		1923/24 г.	
	Среднее число рабочих.	в % к 1-му кварталу.	Среднее число рабочих.	в % к 1-му кварталу.
I-й кварт.	6696	100	7110	100
II-й „	6617	98,8	7983	112
III-й „	6678	99,7	9341	131
IV-й „	6513	97,3	10389	146

Вместо стационарного положения количества рабочих в 1922—23 г. с некоторй тенденцией к уменьшению—в 1923—24 г. имеем значительный рост при все нарастающем темпе.

Численность рабочих в пище-вкусовой промышленности увеличилась в сравнении с прошлым годом на 40%. Особенно велик рост рабочей силы в производствах: кондитерском—на 79%, колбасном—78%.

Оживление строительства вызвало стремительное развертывание, и тем же самым большое увеличение числа рабочих, отраслей промышленности, выпускающих строительные материалы: деревообделочной и силикатной (кирпичное и отчасти стекольное производства). Первая увеличила в течение года количество рабочих почти вдвое, а второе—в среднем за год на 49%.

Интенсивный рост рабочей силы обнаруживает также химическая промышленность (на 47%), в особенности жировое производство—на 59%

Меньшее увеличение имеют кожевенно-обувная и полиграфическая отрасли промышленности. В кожевенной промышленности временно приостановлены в 4-м квартале 4 обувных ф-ки, вследствие их концентрации и слияния в одну. В полиграфической промышленности выбыли в начале года самые крупные типографии.

Швейная промышленность сократила в 4-ом квартале количество рабочих вследствие затруднений в сбыте и отсутствия крупных ведомственных заказов.

Перейдем к выработке изделий.

Динамика продукции. Размеры продукции за 1923—24 г. представляются в следующем виде:

Таблица № 7.

ДИНАМИКА

валовой продукции по кварталам за 1923/24 г. в тыс. довоен. рублях (по ценам 1913 года).

Отрасли промышленности	I-й кварт.	II-й кварт.	III-й кварт.	IV-й кварт.	Всего за год. в абсол. числах	Всего за год. % выпол програм.	Всего за год. % к выр. 22/23
Текстильная . .	4834,5	4997,2	5307,6	5582,9	20722,3	87	141
Металлообрабат. .	2814,9	3239,7	3786,1	3856,9	13697,6	121	164
Деревообдел. . . .	136,3	198,3	315,7	371,7	1022 5	90	157
Кожевенно-обув .	2355,2	2447,4	2488,5	2231,5	9522,5	108	119
Пище-вкусовая .	6180,3	6511,3	8009,4	9884,4	30585,3	106	132
Химическая . . .	2786,3	3185,5	3002,1	4324,9	13298,9	114	160
Силик.-толевая .	519,8	476,3	534,1	989,5	2519,8	88	145
Полиграфич. . .	1222,8	1126,3	1145,9	1362,9	4857,9	123	108
Швейная	2287,6	2800,4	3421,8	2222,5	10732,3	89	117
Итого . . .	23137,8	24982,9	28011,2	30827,2	106959,2	102	136

Приводимые данные выразительно характеризуют интенсивный восстановительный процесс промышленности, подведомственной МСНХ, за 1923—1924 год.

Значительный под'ем продукции совершается бесперебойно, усиливаясь из квартала в квартал, и в результате дает за год увеличение в сравнении с предшествовавшим годом на 36%.

Увеличение продукции наблюдается по всем отраслям промышленности. Относительно небольшие размеры увеличения в полиграфической, швейной и кожевенной промышленности об'ясняются причинами, отмеченными выше при анализе динамики рабочей силы.

Производительность труда.

Сопоставление темпа роста рабочей силы и темпа увеличения выпуска изделий показывает, что увеличение продукции происходит не столько в результате количественного нарастания рабочей силы или других производственных факторов, сколько вследствие более интенсивного их использования. Иначе говоря, перед нами факт поднятия производительности.

По современному состоянию учетно-статистических материалов наилучшим показателем производительности является продукция на 1 человеко-день в довоенных рублях [1]).

---

1) Обычно это называет производительностью труда. Следует однако подчеркнуть, что продукция на 1 человеко—день является результатом всего комплекса производственных факторов, а не только труда рабочего. Поднятие или падение продукции, следовательно, лежит не только в области интенсивности труда, т.-е. степени усилий рабочего, а находится в зависимости от всей совокупности организационных и производственно-технических условий работ данной производственной единицы.

Сопоставление данных в относительном виде о динамике продукции на 1 человеко-день по кварталам за 1923—24 г. в сравнении с предшествовавшим годом сразу раскрывает перед нами те заметные успехи, которые достигнуты промышленностью МСНХ за отчетный год в области поднятия производительности труда:

	1922/23 г.	1923/24 г.
1-й квартал	100	100
II-й „	102	107
III-й „	105	118
IV-й „	105	128

Данные о динамике продукции на 1 человеко-день по отдельным отраслям промышленности (см. таблицу № 7) показывают, что все отрасли заметно подняли за отчетный год производительность труда. В некоторых отраслях, как текстильная, полиграфическая и др., этот процесс происходит бесперебойно и неуклонно, а в других—кривая производительности представляет собой зигзагообразную линию. Но в результате за год почти все отрасли дают заметное увеличение производительности в сравнении с предшествовавшим годом.

Таблица № 8.

ДИНАМИКА

валовой продукции на 1 человеко—день (производительность труда) в довоенных рублях за 1923/24 г.

Отрасли промышленности	I-й кварт.	II-й кварт.	III-й кварт.	IV-й кварт.	За год. в абсол.	За год. % к предыд. 22/23 г.
Текстильная	3.07	3.17	3.36	3.71	3.32	117
Металлообраб.	5.81	6.17	6.62	6.26	6.23	124
Деревообделочная.	3.12	5.01	5.51	5.52	4.91	162
Кожевенно-обувная.	10.30	10.50	11.40	13.50	11.20	97
Пище-вкусовая	11.02	11.62	15.12	13.50	12.83	98
Химическая	14.30	15.70	15.40	17.50	15.80	113
Силикатно-толевая.	3.51	2.77	2.38	3.17	2.94	102
Полиграфическая.	3.24	3.77	4.10	4.30	3.82	163
Швейная	3.97	4.62	5.40	5.57	4.85	115
	5.52	5.93	6.53	7.07	6.27	118

Исключение составляют кожевенно-обувная и пище-вкусовая отрасли промышленности, которые имеют в сравнении с 1922—23 г. некоторое, хотя и незначительное, уменьшение продукции на 1 человеко-день.

В пищевой-вкусовой промышленности снижение дает, главным образом, табачное производство, что вызвано перебоями в снабжении сырьем; почти

во всех остальных производствах пищевой промышленности наблюдается рост производительности.

Что касается кожевенно-обувной промышленности, то в сторону снижения ее продукции на 1 человеко-день против предшеств. года влияет случайное явление: включение данных треста «Госселькож», который в предшествовавшем году не был в ведении МСНХ. Исключив для сопоставимости данных за 2 года этот трест—производительность кожевенной промышленности остается на уровне 1922—23 г.

Из приведенных нами данных о динамике продукции на 1 человеко-день с несомненностью вытекает, что второе полугодие 1923—24 г. является переломным моментом в деле поднятия производительности труда. Однако, достаточно сопоставить степень производительности труда с уровнем зарплаты, чтбы убедиться, что достигнутые результаты недостаточны.

Продукция на 1 человеко-день в среднем за 1923—24 г. составляет 75% довоенного, в то время, когда зарплата достигла почти довоенного уровня—99%.

Такое соотношение между производительностью труда и зарплатой с полной очевидностью подчеркивает всю необходимость дальнейшей упорной работы в деле поднятия производительности труда.

III. Общие выводы и перспективы на 1924/25 год.

Выводы. Обзор деятельности промышленности МСНХ за истекший операционный год позволяет нам сделать некоторые общие выводы.

1) Темп восстановления и развертывания промышленности МСНХ не приостановился и в истекшем году, несмотря на тяжелый кризис сбыта, при котором хозяйственный год начался. Интересно сопоставить продукцию за последние три года с довоенной [1]):

Годы	Продукция в милл. довоен. рубл.	% к 1913 г.
1913 г.	150.7	100
1921/22	44.0	29
1922/23	69.2	46
1923/24	94.8	63

Восстановительный процесс протекает за все годы новой экономической политики равномерно, с одинаковым темпом, который не замедлился и в истекшем году.

2) Особо быстрый темп развертывания наблюдается в отставших до сих пор в своем развитии от легкой индустрии металлообрабатывающей и строительной отраслях промышленности. Это тем более интересно, что здесь сказывается оздоровительный процесс как промышленности, так и всего народного хозяйства в целом: тенденция к восстановлению основного капитала промышленности, сельского хозяйства, а равно и жилищного фонда.

3) Значительный рост продукции получился не за счет к о л и ч е с т в е н н о г о увеличения численности рабочих и других производственных факторов, а в результате более интенсивного их использования. Об этом по-

---

[1]) Продукция взята без деревообделочной и швейной промышленности, в отношении которых нет сколько-нибудь точных данных за 1913 г.

Продукция за 1913 г. исчислена приблизительно в пределах промзаведений, подведомственных МСНХ.

мимо всяких других показателей лучше всего свидетельствуют данные о продукции на 1 человеко-день, наиболее полно отражающие результаты всех организационных и производственно-технических достижений.

4) Благодаря всем этим производственным успехам достигнуто заметное уменьшение издержек производства, чем была подведена материальная база под произведенное в порядке государственного урегулирования снижение цен.

Программы на 1924—1925 г. Переходя к программам на 1924—25 операционный год следует подчеркнуть, что они строились на учете всех факторов, определяющих дальнейшее развитие промышленной жизни. Они сводятся вкратце к следующему: 1) емкость рынка, 2) финансовые ресурсы и 3) производственно-технические возможности.

Перспектива развития как в отношении емкости рынка вообще, так и в отношении возможностей сбыта продукции промышленности МСНХ в частности, рисуются в достаточно благоприятном виде. Покупательная способность крестьянского населения не только не уменьшилась в сравнении с прошлым годом, но есть основание полагать, что даже увеличилась, так как товарная ценность урожая несколько возросла в сравнении с прошлым годом, несмотря на некоторое его количественное уменьшение. Этим и об'ясняется общее расширение рынка, перешедшее в отношении некоторых товаров в «товарный голод».

Что касается возможности сбыта товаров промышленности МСНХ, то фактическая их реализация в истекшем году, неуклонно возраставшая из квартала в квартал и превысившая в общем производство, показывает, что тресты МСНХ сумели приспособиться к нуждам и требованиям широкого покупателя и завоевали себе достаточно прочный рынок.

Это положение подтверждается и тем сильным развитием в истекшем году собственной торговой сети промышленности МСНХ как в Москве, так и вне ее.

Кон'юнктура рынка, таким образом, делает возможным и необходимым увеличение выпуска продукции.

Дальнейшему развертыванию промышленности МСНХ благоприятствуют и ее финансовые возможности.

Как собственные средства промышленности, при расчете на усиление их оборачиваемости, так и перспективы на привлечение средств со стороны в виде банковского кредита и др. представляют собой достаточно реальную базу для дальнейшего развития промышленности.

Наконец, имеются все производственно-технические возможности для расширения производства. Неполное использование оборудования, с одной стороны, и крупные технико-организационные успехи, достигнутые в истекшем году—с другой, достаточно говорят за это. Сравнительно благоприятно также положение в отношении снабжения сырьем и топливом.

На детальном анализе всех этих факторов, бегло намеченных здесь, построен производственный план на 1924—25 г., который предусматривает не только дальнейшее развертывание промышленности, но даже некоторое ускорение темпа в сравнении с предшествовавшим годом. В то время как 1923—1924 г. дал увеличение продукции в сравнении с 1922—23 г. на 35,5%, план на 1924—25 г. предусматривает увеличение на 38% против 1923—24 г.

За недостатком места мы не можем останавливаться на отдельных отраслях промышленности (см. табл № 9). Отметим только, что производственный план предусматривает дальнейшее углубление организационно-технических достижений и производительности труда, как это выявляет сравнение данных таблицы № 9 об увеличении рабсилы и выработки, а также о продукции на 1 рабочего за год.

Таблица № 8.

СВОДНЫЕ ДАННЫЕ

о количестве рабочих и валовой продукции по производственным программам на 1924/25 г. с сопоставлением с данными за 1923/24 год.

Отрасли промышленности	Количество рабочих.		Валовая продукция в довоенных рублях.			
	в абсолютных числ.	в %%% к 1923/24 г. (фактич.)	в абсолют. числах в т. руб.	в %%% к 23—24 г. (фактич.)	Продукция на рабочего за год. в (абсол. числах в руб.)	Продукция на рабочего за год. в % к 23—24 (факт.)
Текстильная	30784	125	31888,7	156	1036	123
Металлообраб.	19231	117	17048,2	126	1666	106
Деревообделочная	1080	108	1016,8	99	941	92
Кожевенно-обувная	3197	95	11247,8	131	3518	124
Пище-вкусовая	11977	125	42248,9	138	3528	109
Химическая	4350	137	21086,6	159	4847	116
Силикатно-толевая	4294	131	3882,2	154	904	137
Полиграфическая	5103	104	5828,6	121	1142	115
Швейная	9032	93	10789,4	103	1195	108
ИТОГО	80048	117	145037,3	138	1812	117

В заключение нельзя не отметить, что выявившаяся в первые м-цы текущего операционного года кон'юнктура рынка показывает, что производственые программы по некоторым отраслям промышленности, как текстильная, металлообрабатывающая, и строительное производство, составлены слишком скромно и в течение года несомненно потребуется их расширение.

М. С. Н. Х.

ТРЕСТ ШВЕЙНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

„МОСКВОШВЕЙ".

ПРАВЛЕНИЕ: тел. № 2-74 22 адрес д/телеграмм:
Москва, Ильинка, Юшков, 9. и 5-47-26 Москвошвей.

ГОТОВОЕ ПЛАТЬЕ, БЕЛЬЕ, ГОЛОВНЫЕ УБОРЫ, СПЕЦ- И ПРОЗОДЕЖДЫ, КРЕСТЬЯНСКОЕ ПЛАТЬЕ, ПРОШИВКИ, ШИТЬЕ, ПУГОВИЦЫ (кокосовые, пальмовые, костяные, перламутровые).

ВСЕ ИЗДЕЛИЯ СОБСТВЕННЫХ ФАБРИК.

ШИРОКИЙ РАБОЧИЙ КРЕДИТ. ЦЕНЫ ВНЕ КОНКУРЕНЦИИ.

12 магазинов во всех частях гор. Москвы. АТЕЛЬЕ МОД.

В городах: ИНОГОРОДНИЕ ОТДЕЛЕНИЯ:

Иваново-Вознесен.	Ташкенте,	Оренбурге,	Петропавловске,
Орехово-Зуеве,	Самаре,	Тюмени,	Омске,
Киеве,	Перми,	Уфе,	Новониколаевске,
Ростове н/Д,	Вятке,	Ульяновске,	Красноярске,
Баку,	Сталинграде,	Барнауле,	Томске,
Тифлисе,	Астрахани,	Челябинске.	Иркутске.

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЕ АВТОТРАНСПОРТНОЕ

Акц. О-во АВТОПРОМТОРГ.

Акционеры: ЦУМТ, НКПС. НКВТ, Наркомвнуторг, Наркомпочтель, ГКУ Наркомздрава, Нефтесиндикат, Азнефть и др.

ПРАВЛЕНИЕ: Москва, Петровка, 4. **Телеф. 3-70-15.**

Устраивает и проводит почтово-товаро-пассажирские автосообщения по всему Союзу.

Снабжает предприятия и учреждения Союза автомото-вело-машинами, тракторами и всем для них.

Производит постройку и ремонт машин на собственных предприятиях в Москве, Ростове на Дону и др. городах Союза.

Основной капитал 5.000.000 руб.

Московское Отделение: Каретный ряд, 15/23. **Телефон 5-83-20.**
Московская Транспортная Контора: Площ. Революции, 1. **Тел. 2-41-15.**
Техническая Контора: Маросейка, 7. **Телефон 3-70-19.**

Отделения в городах: Астрахань, Анапа, Борисов, Баку, Воронеж, Гомель, Екатеринослав, Курск, Ленинград, Москва, Могилев, Минск, Новороссийск, Нижний-Новгород, Омск, Одесса, Ростов-Дон, Самара, Саратов, Севастополь, Свердловск, Тифлис, Харьков.

Грузовое и пассажирское автомобильное сообщение по всему Союзу.

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ

По левому проезду Цветного бульвара, рядом с 1 Государственным Цирком, расположен первый в Москве по своему торговому значению **Центральный Рынок.** Название свое он получил как по своему топографическому положению—близости к торговому и административному центру города, так и вследствие огромной роли, которую он выполняет в торговой жизни Москвы. История этого Рынка такова:

Весною 1921 года, с началом новой экономической политики, на Трубной площади, как и на других московских площадях, сам собою возник Рынок: сначала это была небольшая кучка людей, торговавшая с рук, как придется и чем попало, главным образом, конечно, всякого рода продовольствием, но уже в середине лета количество торговцев достигло очень значительной цифры, появились палатки, создалась определенная организация, выработались внутренние правила торговли и т. д. Так как торговля на площади чрезвычайно стесняла движение, то Московский Совет предложил торговцам перейти на близлежащий пустопорожний участок земли, так называемый **„Грибовский Пустырь"**, и 13-го сентября 1921 г. был заключен договор, по которому торговцы, к тому времени представлявшие из себя уже организованный коллектив, приняли на себя обязательство оборудовать этот участок и превратить его в благоустроенную рыночную площадь. Тот, кто приходит на Рынок сейчас, с трудом может представить себе, что было на этом месте сравнительно так еще недавно: когда торговцы сняли этот участок в аренду, он представлял из себя сплошной грязный пустырь, заросший кустарниками и бурьяном и весь изрытый буграми и ямами; теперь же—это великолепно асфальтированная площадь, сплошь залитая электричеством, со стройными рядами изящных однотипных палаток, где к услугам покупателя имеются упаковочно-посылочная контора, кафе, телефонные автоматы, носильщики, посыльные и проч.

Центральный Рынок был первым, занявшим под торговлю не городскую площадь, а специальный участок земли и оборудовавшим его по западно-европейскому образцу; его примеру последовали,—правда, лишь значительно позже—и другие крупные московские рынки, и в настоящее время в Москве постепенно изживаются последние остатки беспорядочной торговли на площадях. Рынок не жалел средств на всевозможные улучшения и с первых же дней своего существования получил название „образцового".

В настоящее время Центральный Рынок является средоточием торговли с провинцией, и главные предметы его оборота составляют мануфактура и галантерея. Продовольственные товары, которые при начале „нэп"а являлись главнейшим объектом рыночной торговли, в данное время сколько-нибудь значительной роли в обороте не играют, и вся торговля ими ограничивается рамками потребностей жителей данного района.

Из общего количества всех палаток на Центральном Рынке (909) под всякого рода продовольствие (мясо, хлеб, зелень, гастрономия, бакалея и проч.) занято 145 мест или около 16%, текстильными товарами торгуют 275 палаток или около 30%, галантереей—329 палаток или свыше 36% и разными другими товарами (обувью, кожсенными товарами, головными уборами, скобяными изделиями, москательным товаром и проч.)—160 палаток или около 17%.

Палаток Государственных предприятий и кооперативных имеется 161 или 16,8%. В этом отношении Центральный Рынок также стоит на первом месте и далеко опережает все другие московские рынки, где указанный процент неизмеримо ниже.

РЫНОК г. Москвы.

Комитет Рынка, не ограничиваясь тем количеством мест, которое забронировано за госпредприятиями и кооперативами его арендным договором, охотно и сам предоставляет им освобождающиеся места и не считается в данном случае ни с какой обусловленной нормой, об'ясняется это тем, что **Центральный рынок давно уже поставил себе задачей итти в своей деятельности рука об руку с Госторговлей к кооперацией,** и особенно ярко подчеркнул это еще осенью 1924 г., предоставив одно из важнейших мест в Управлении Делами Рынка—место Председателя **Ревизионной Комиссии**—представителю Государственной торговли.

Связь Центрального Рынка с Кооперацией самая тесная и живая, и очень значительная доля торговых оборотов Рынка относится на сделки с кооперативами, в особенности с провинциальными.

С самого своего основания Центральный Рынок занял доминирующее положение среди всех московских Рынков и неизменно является их представителем в Правительственных учреждениях при возбуждении разного рода ходатайств, составлении докладов, обсуждении законопроектов и проч. Впрочем, такая роль Центрального Рынка не ограничивается пределами одной Москвы: в Комитет чуть-ли не ежедневно поступают положительно со всех концов Союза запросы по делам Рыночной торговли,—как следует поступить в том или ином случае, как понимать то или иное распоряжение Правительства и так далее. Такое исключительное положение Центрального Рынка отлично известно всем учреждениям, имеющим какое-либо касательство к делам рынков, и можно безошибочно сказать, что указания Центрального Рынка охотно принимаются в соображение, так как они всегда имеют под собой твердую почву в смысле законности, практической целесообразности и проч.

Можно между прочим указать на один весьма характерный факт.

Сам нормальный Устав Рыночных Комитетов, опубликованный в номере 150 „Бюллетеня Товарной Биржи" от 25-го апреля 1923 г., на основании которого действуют все Рыночные Комитеты СССР,—представляет собою почти дословное повторение Устава Комитета Центрального Рынка, действовавшего еще летом 1922 года и тогда же представленного им на рассмотрение Комвнуторга при СТО.

Во главе Центрального Рынка стоит **П. И. Мусинов,** почти 3 года занимающий должность Председателя Комитета. Его огромной энергии и организаторским способностям Рынок обязан как самым своим возникновением и организацией, так и тем выдающимся положением, которое он завоевал себе с самого своего основания и которое продолжает занимать до сих пор. Должность Председателя Ревизионной Комиссии занимает, как уже указывалось, представитель крупного Государственного Предприятия (**Всегрузико**)—**Л. М. Гончаров;** штат сотрудников Комитета состоит из 56 человек; при Комитете имеется статистический и налоговый отделы, находящиеся в заведывании **А. М. Бородянского,** и постоянный юрисконсульт **Н. М. Чиж.**

Не так давно на Рынке начало функционировать Товарищество с ограниченной ответственностью торговцев-розничников **„Центрорынок",** имеющее своей задачей коллективную закупку товаров, кредитование своих членов и т. п.

Представляющие большой интерес данные об оборотах каждой палатки в отдельности, о размерах уравнительного сбора и проч. предполагается опубликовать отдельно.

Орехово-Зуевское Коммунальн. Хозяйство

Хозяйственно-Производственный п/Отдел

г. Орехово-Зуево, Московской губ. Ленинская ул., дом № 122, телефон № 70

Об'единяет:

1) **Чугуно-Литейный и Механический завод б. Гоппера** принимает заказы на всевозможное чугунное и медное литье как вчерне, так и с обработкой.
2) **Типография** принимает заказы на изготовление конторских книг, бланков и др. печатные и переплетные работы.
3) **Лесопильные заводы** производят разработку всевозможных лесных материалов, как-то: лафет, доски, тес и палубы разных размеров и пр.
4) **Кирпичные заводы** вырабатывают красный кирпич.

ЦЕНЫ НА ВСЕ УМЕРЕННЫЕ.

Справки высылаются по первому требованию.

Отдел Местного Хозяйства
Московского Уездного Совета

Москва, Садовая-Сухаревская, 11. Тел. 2-58-84, 5-56-34, 2-15-03.

Предлагает со своих предприятий.

Лесопильного завода — Лесной пило-материал разных размеров.

Кирпичных заводов — Красный строительный кирпич.

Химической лаборатории — Всевозможные галеновые препараты.

Типографии — Типографские работы.

Госучреждениям и кооперации особо льготные условия

Б. Торговля.

Торговля в г. Москве.

Торговля г. Москвы, как хозяйственного и административного центра страны, имеет исключительное и вполне самостоятельное значение в экономике народного хозяйства СССР, оказывая большое влияние и на торговлю Московской губернии.

Если мы обратимся к источникам сведений о торговле, то приходится констатировать, что и до войны и в настоящее время изучение торговли поставлено чрезвычайно слабо, в виду больших трудностей изучения об'екта торговли—торгового предприятия.

Но по сравнению с довоенной, современная русская торговля отличается целым рядом специфических особенностей, из которых на первом месте стоит большое развитие государственной и кооперативной торговли и большой удельный вес их, по сравнению с частной торговлей, что значительно облегчает улучшение торговой статистики. Кроме того, современное стремление к планированию народного хозяйства, стремление воздействовать на рынок, принимаемые практические мероприятия в отношении цен, в отношении частного торгового аппарата, в его борьбе с государственным и кооперативным аппаратом за обладание рынком, и проч. заставили обратить внимание на постановку статистики, на организацию учета. В частности, пережитый в 1923—24 г., осенний кризис сбыта и денежная реформа вызвали целый ряд мероприятий по снижению отпускных цен промтоваров, по сближению цен сельско-хозяйственных и промышленных товаров и по уменьшению разницы между оптовыми и розничными ценами. Все эти мероприятия в первую очередь оказывали то или иное влияние на Москву, прежде всего отражались на ее экономике.

Рассмотрим современное состояние торговой сети и торговых оборотов г. Москвы, как они изменялись за истекший год, какие взаимные перемещения произошли и какие соотношения установились в начале 1925 года между ценами с.-хоз. и промышленных товаров, между оптовыми и розничными ценами, между ценами в отдельных видах торговли—в государственной, кооперативной и частной?

Что касается размеров торговой сети, то произведенное Московским Губернским Отделом по Внутренней Торговле специальное обследование в начале 1924—25 г. выявило большое сокращение торговой сети и, главным образом, в частной торговле.

В абсолютных цифрах и в % % к общей сумме эти из- енения представляет следующая табличка:

	Зарегистр. во 2 полуг. 1923/24 г.	В %% к итогу	Факт. действ. на I/IX	В %% к итогу	Действ. на I/XI	В %%% к итогу
Госорган.	1718	8,1	1642	8,9	1609	12,5
Кооперация	1309	6,2	1259	6,8	1546	12,0
Частн.	18129	7,85	15558	84,3	9737	75,5
Всего . .	21156	100	18459	100	12892	100

Приведенные цифры показывают не только очень большое сокращение числа торговых предприятий частных лиц, но и большое количество закрывшихся предприятий, выбравших патенты, как в государственной, так и в кооперативной и частной торговле. Более детально это явление по размерам торга отдельно в оптовых предприятиях, отдельно в крупно-розничных и отдельно по мелкой рознице характеризуется следующими данными:

	Мелкая розница			Крупная розница			Опт			Всего		
	Число зарег. за полугодие	Действ. на 30/IX	Действ. на I/XI	Число зарег. за полугодие	Действ. на 30/IX	Действ. на I/XI	Число зарег. за полугодие	Действ. на 30/IX	Действ. на I/XI	Число зарег. за полугодие	Действ. на 30/IX	Действ. на I/XI
Госторг	686	671	679	853	823	705	179	148	225	1718	1642	1609
коопер. . . .	600	589	751	619	608	735	90	62	60	1309	1259	1546
частн.	15691	13351	8594	2149	1937	897	289	270	246	18129	15589	9737
Всего . .	16977	14611	10024	3621	3368	2337	558	480	531	21156	18490	12892

В общем, и в мелкой и крупной рознице и в опте мы имеем сокращение, главным образом, частной торговой сети. В государственной торговле общее небольшое сокращение торговой сети произошло за счет крупной розницы, при росте количества оптовых предприятий. Кооперативная же торговая сеть, наоборот, именно резко увеличилась в крупной и мелкой рознице. Таким образом, здесь проявилась тенденция к вытеснению частного торговца в опте госторговлей и в рознице кооперацией. Наибольшее сокращение частной торговой сети наблюдалось в крупной рознице. Общее же сокращение торговой сети на 31 % сопровождалось ростом государственных и кооперативных предприятий только на 8,7 %.

Отдельно по крупным районам г. Москвы кольцу «А», кольцу «Б» и за кольцом «Б» и по размерам торга торговая сеть перетерпела следующие изменения в начале текущего операционного года по сравнению с концом предыдущего:

	„А"						„Б"						За кольцом „Б"					
	Мелкая. роз.		Круп. роз.		Опт.		Мелк. розн.		Круп. розн.		Опт.		Мелк. розн.		Круп. розн.		Опт.	
	Дейст. на 30/IX	Д/на 1/XI	Д/на 30/IX	Д/на 1/XI	Д/на 30/IX	Д/на 1/XI	Д/на 30/IX	Д/на 1/XI	Д/на 30/IX	Д/на 1/XI	Д/на 30/IX	Д/на 1/XI	Д/на 30/IX	Д/на 1/XI	Д/на 30/IX	Д/на 1/XI	Д/на 30/IX	Д/на 1/XI
Госуд.	115	107	21	242	73	172	221	174	30	215	39	27	332	398	300	348	36	26
Коопер.	62	84	10	156	16	39	127	207	180	192	20	8	400	466	320	387	26	13
Частн.	1409	853	713	300	151	192	4152	2357	865	320	5	20	7990	5479	359	277	194	30

По кольцу „А". Мелкая розница сократилась на 34% за счет частников. Аналогичное сокращение произошло и в крупной рознице. Наоборот, в опте число заведений увеличилось на 27%. Из вновь открывшихся заведений главная масса падает на государственные организации (на госторговлю приходится 60% количества вновь открыв., на кооперацию—14% и на частн.—26%). Эти изменения указывают на концентрацию оптовых предприятий в кольце «А».

По кольцу „Б". Из 2.329 закрывш. заведений 2245 падает на долю частных лиц и орган., 159 на долю госорганов. Что же касается кооперации, то число действ. ее предприятий увеличилось на 74, т.-е. на 22%.

За кольц. „Б". Совершенно иные изменения произошли за кольцом «Б». Здесь государственные организации увеличили число своих предприятий на 16%, увеличилось и число кооперативных предприятий.

Что же касается частников, то их торговая сеть сократилась на 58%. Кроме того, здесь увеличивается государственная и кооперативная розница за счет сокращения опта.

Отмеченное выше сокращение торговой сети почти не изменило соотношение числа торговых заведений по размерам торга и по отраслям в общей сети. На 30/IX сеть Москвы по размерам разбивалась так, что на долю опта приходилось 2,6% всего числа торговых заведений, на крупную розницу 18,4% и на мелкую розницу—79%. На 1/XI мелкая розница охватывает 78%, крупная розница те же 18,2%, а опт —3, 8, т.-е. за счет мелкой розницы незначительно увеличился опт.

Наблюдается некоторая устойчивость, несмотря на сокращение сети: соотношения между отдельными отраслями почти не изменились:

	На 30/IV.	На 1/XI.
Пищевые и бакал.	37%	40,6%
Предметы широк. потребл.	17%	18,9%
Мануфактура	12,2%	8,5%
Хлебофураж	8,1%	7,2%
Прочие	7,5%	7,2%
Кожев. резинов.	6,5%	6,6%
Метал. и электр.	5,1%	3,7%
Химическ. и моск.	4,1%	4,4%
Топдрев	2,5%	2,9%

Распределение торговой сети отдельных отраслей промышленности по контрагентам, по всем отраслям выявляет определенную тенденцию снижения роли частников. Исключением лишь являются торговые заведения, торгующие предметами широкого потребления.

Удельный вес контрагентов в отрасл. торг.

	Кожевен и рез. группа.		Металлы и электр.		Хлебофураж.		Топдрев.	
	30/IX.	1/XI.	30/IX.	1/XI.	30/IX.	1/XI.	30/IX.	1/XI.
Госорг	3%	5,5%	9%	18,4%	7%	10,4%	14%	22,8%
Кооперат.	3%	7,5%	2%	5,6%	9%	22,4%	5%	12,5%
Частн.	94%	87%	89%	76%	84%	67,2%	81%	64,7%
	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%

Этот процесс сокращения торговой сети продолжается и в первом полугодии текущего года, иллюстрацией чего могут служить данные о числе палаток на московских рынках (Сухаревском, Смоленском и др.). В декабре на 18 рынках действовало 4765 палаток, в январе—4459, в феврале 4412 палаток.

Таким образом, мы можем сказать, что в конце 1923—24 и в начале 1924—25 года торговая сеть г. Москвы сокращается и, главным образом, в частной торговле.

Перейдем к рассмотрению состояния торговых оборотов по г. Москве. Здесь мы в первую очередь приведем ориентировочные данные о размерах оборотов всей торговой сети г. Москвы, по материалам специального обследования МГВТ в начале текущего операционного года.

По обследованию МГВТ, в дополнение к материалам Мосфинотдела, общий оборот торговых заведений г. Москвы за 1924 г. определился в 1724 милл. рубл. или без ручной продажи—1689 милл. руб. Для 1922 г. имеем оборот без ручной продажи—577 милл., по данным обследования Центрального Статистического Управления (за ноябрь—декабрь 1922 г.). Однако, по сравнению с 1913 годом, как показывают следующие ориентировочные данные, обороты 1924 года не составляют и половины, т.-е. мы все-таки еще очень далеки от довоенных размеров.

	1913 г.	1922 г.	1924 г.
Общий оборот	100	16	47
Оборот на 1 жит.	100	17	43

Что касается оборотов Московской Товарной Биржи, то в 1923—24 году число сделок увеличилось с 78 тыс. до 106 тыс., т.-е. на 35%, а сумма обо-

рота с 972 милл. до 1555 милл., т.-е. на 60% по сравнению с 1922—23 г. Особенно большой прирост оборотов был в первом квартале (осенью 1923 г.), как показывает следующая табличка (в милл. руб.):

	I квартал.	II квартал.	III рвартал.	IV квартал.
1922/23 г.	92	249	263	367
1923/24 г.	305	436	347	467

Однако, в то время как в 1922—23 г. обороты непрерывно возрастали, в 1923—24 г., в связи с неопределенными видами на сбыт, рост оптовых оборотов МТБ прервался в третьем квартале. Наблюдавшееся общее увеличение оборотов повлияло и на средний размер сделок, который увеличился с 12,3 т. до 14,6 тыс. руб. Произошло и дальнейшее вовлечение сделок в биржевой оборот, доля биржевых сделок в общем обороте возросла с 47,5% до 50,9%.

По месяцам, в соответствии с вышеотмеченным сокращением частной торговой сети, колебательное движение оборотов МТБ происходило при непрерывном расширении размеров участия в общей сумме оборотов госторговли и кооперации, за счет частного торгового аппарата (в %% к мес. итогу):

	ПРОДАЖА			ПОКУПКА		
	Гос.	кооп.	частн.	Гос.	кооп.	частн.
Октябрь	77	7,3	12,2	71,2	6,4	20
Январь	87,5	3,2	7,2	60,7	12,2	23,7
Апрель	88,2	2,8	6,4	60,1	18,6	16,3
Июль	89,5	3,9	4,5	68,6	20	8,9
Сентябрь	90,1	4,2	3,9	64,1	28,3	6,7

Вполне естественно, что кооперация и частная торговля имеют значительно больший удельный вес в общей сумме биржевых оборотов по покупке, чем по продаже, так как промышленность почти целиком в ведении госорганов.

В результате сокращения частных оборотов мы наблюдаем, что в покупках участие кооперации с середины года превысило участие частных лиц, в продаже остались примерно прежние соотношения.

При рассмотрении торгового оборота, в частности биржевого, в современных условиях восстановления русского народного хозяйства, необходимо, кроме размеров и динамики оборотов, анализировать и состав товарооборота и его изменения. Что мы наблюдаем в спросе на товары личного потребления и отдельно производственного потребления на Московской Товарной Бирже:

Товарная сводка биржевых и внебиржевых операций по кварталам

(в %% к общему обороту)

	I квартал	II квартал	III квартал	IV квартал	ВСЕГО в милл. руб.	ВСЕГО в %%
Пищевые и с. хоз.	10	8,6	9,1	13	160,2	10,4
Бакалейн.	4,2	4,4	6,8	11,4	108,9	7
Текстильн.	—	52,4	42,4	38,1	686,1	43,6
Кожевен., пушн. и пр. сырье	6,4	4,7	4,3	4	73,5	4,8
Кожевен. и мсханическ. фабрикаты	1,9	1,1	1,3	1,5	21,6	1,5
Резинов. изделия	1,1	0,7	0,7	0,6	11,7	0,7
Моск.-парафин. и аптек.	5	5,5	6,7	5,8	89,9	5,8
Метал. и электр.	14	13,1	15,7	15,8	227,3	14,6
Лесные материалы	3,5	1,5	2	1,4	30,8	2
Силикаты	0,6	0,9	1,4	0,8	13,8	0,9
Строител. материалы	1	1	1,2	1	16,3	1,1
Топливо (мин. др.)	4,7	3,1	4,1	2,8	55,7	3,7
Разные товары	3,7	3	4,3	3,8	58,2	3,9
ИТОГО	100	160	100	100	1554,8	100

Из всех групп товаров почти половина биржевого оборота падает на текстильную группу, затем следуют металлические товары, с.-хозяйственные и т. д. Характерно, что при относительном колебании удельного веса всех групп товаров, удельный вес текстильной группы постепенно уменьшался, при одновременном росте металлической, москательной, строительной групп и в IV квартале группы лесных материалов. В общем процессе восстанавливающегося народного хозяйства в 1923—24 году все большую и большую роль начали играть товары производственного потребления.

Размер торговых оборотов, передвижение товаров из одних торговых пунктов в другие во многом определяется уровнем цен, соотношением цен с.-х. и промышленных товаров, а также и соотношением оптовых и розничных цен.

Движение уровня цен, показателем которого по г. Москве может служить Московский розничный индекс Кон'юнктурного Института, в 1923—24 хозяйственном году характеризуется следующими основными моментами: значительным ростом до денежной реформы (особенно резким в I квартале) и

снижением—после введения твердой валюты, что иллюстрируется следующей таблицей:

	I/X—23 г.	I/I—24 г.	I/V.	I/VII.	I/X—24 г.	I/I—25 г.	I/IV—25 г.
Московск. индекс Кон'юнкт. И-та	186,0	223,0	221,0	221,0	220,2	222,7	225,8
% измен. за квартал .	100,0	120,0	99,0	100,0	99,5	101,1	101,4

В первом квартале настоящего операционного года вновь выявляется незначительная повышательная тенденция общего уровня, что подтверждается следующими данными:

	I/X—24 г.	I/XI—24 г.	I/XII—24 г.	I/I—25 г.	I/IV—25 г.
Московск. розн. инд. Кон'юнкт. И-та . .	220,2	219,1	220,3	222,7	225,8
% измен. за мес. . .	100,0	99,5	100,5	101,1	101,4

По основным группам товаров—с.-х. и промышленной,—движение Московского розничного индекса дает следующую картину:

	I/X—23 г.	I/I—24 г.	I/IV—24 г.	I/VII—24 г.	I/X—24 г.	I/V—25 г.
Инд. с./х. гр. товаров . .	110,8	197,0	203,0	194,0	190,0	212,7
% изм. за квартал . . .	100,0	177,7	103,0	95,5	97,8	94,2
Инд. пром. гр. товаров .	235,2	248,2	236,0	241,0	243,6	235,3
% изм. за квартал . . .	100,0	105,5	94,8	102,1	101,1	104,2

Таким образом повышение общего уровня цен произошло главным образом за счет вздорожания с.-х. продуктов, индекс которых в первом полугодии дал значительное повышение. В дальнейшем происходит медленное его снижение: в I квартале 24—25 г. с.-х. индекс вновь повышается. Промышленный индекс, повысившись в I квартале (+5,5%), во втором квартале снижается (—5,6%).

В дальнейшем, до конца операционного года происходит хотя и медленное повышение этого индекса, продолжающееся и в I квартале настоящего операционного года.

Отношение индекса с.-хозяйственного и промышленного к общему индексу показывает наибольшее расхождение «ножниц» к 1-му ноября 23 года (70 пунктов), в дальнейшем ножницы резко сжались, достигнув к 1-му марта разности в 24—12 пунктов. Первое марта можно считать началом расхождения ножниц, продолжавшегося в течение 4-х последующих месяцев. Позднее, с 1-го июля ножницы вновь сжимаются, составляя к 1-му сентября 8 пунктов. К концу же операционного года и в начале 24—25 г. (1-го ноября) имеем опять довольно значительное расхождение ножниц на 29 пунктов.

От общего уровня цен перейдем к рассмотрению движения оптовых и розничных цен некоторых товаров, имеющих широкое потребление как, например, керосин, гвозди, ситец, сахар-рафинад и соль.

До 1-го марта 24 г. происходило более или менее равномерное понижение оптовых и розничных цен на сахар-рафинад во всех 3-х видах торговли—государственной, кооперативной и частной. С 1-го марта цены в госторговле и кооперации как в опте, так и в рознице (несмотря на ощущавшийся острый недостаток на рынке в июле и августе 24 года) оставались неизменными до конца операционного года. Вольные же цены на сахар, в связи с выявившимися к июлю месяцу недостатком сахара, стали резко повышаться (август и сентябрь на 21%, октябрь—40% и ноябрь—10%) и только к 1-му января 25 года вольная цена сахара снижается до уровня государственных и кооперативных цен. Розничная кооперативная накидка на свою оптовую цену лишь в первом полугодии превысила государственную (4%), во 2-м полугодии кооперативная накидка выравнялась с государственной.

Переходя к рассмотрению динамики цен на соль и выразив ее в ржаном эквиваленте, мы сможем выявить доступность этого продукта для населения: в 1913 г. на 1 пуд ржаной муки можно было купить около 3 пудов соли, в 22—23 г.—17½ фунт., в 24 г.—30 ф.

Для снижения высоких цен соли осенью 23 года был принят регулирующими органами ряд мероприятий и, как результат их,—начало производственного 23—24 г. характеризуется снижением высоких цен на соль, которое продолжается в государственной и кооперативной торговлях—до 1-го января 24 года. Во втором квартале 23—24 г. снижение цен соли приостановилось, но к 1-му апреля вновь цена соли понизилась и, в дальнейшем, уже до конца операционного года она в госторговле оставалась без изменения (85 коп. пуд). В кооперативной же торговле к концу года несколько повысилась (на 10 коп. в пуде).

Понижение оптовых цен (в госторговле и кооперации) вызвало снижение и розничных, продолжавшееся до 1-го марта. С этого же времени и до конца года наблюдается расхождение оптовых и розничных цен, и здесь образовались как бы ножницы. Что же касается вольной торговли, то цена ее стояла много выше государственной и кооперативной розницы, (1 января выше государственной на 1 р. 60 к. в пуде, кооперативной—1 р. 52 к., с 1 мая и до конца года выше первой и второй на 1 р. 35 коп). Такое повышение вольных цен над государственными и кооперативными можно об'яснить значительными расходами по продаже в розницу такого дешевого продукта и небольшим охватом рынка государственной и кооперативной торговлей.

Цены на текстильные изделия, как и на большинство промышленных товаров, в начале 1923—24 г. были высоки, но, под влиянием предпринятых регулирующими органами мер, в течение всего операционного года происходило постепенное их снижение.

По ситцу, например, в оптовой и розничной продаже по госторговле и кооперации к концу 1923—24 г. произошло следующее снижение:

Ситец.	Оптовая торговля. Цена по Москве.		% % изм. за 23/24 г.	Розничная торговля. Цена по Москве.		% изм. за 23/24 г.
	На I/I.	На I/X.	I/I=100.	I/I.	I/X.	I/I=100.
Государств. . . .	27 к.	23,1 к.	85%	34,1 к.	25,2 к.	74%
Кооперативн. . . .	30 „	24,5 „	82%	34,0 „	26,5 „	78%

Снижение цен ситца в госторговле и кооперации повлекло за собой снижение цен и на вольном рынке, но лишь в первом полугодии, во втором же — вольные цены вновь повышаются как в опте, так и в рознице (10% и 4%).

Накидка (на вольные оптовые цены) в розничной вольной торговле в начале 1924 года составляла 36%, к концу же года несколько снизилась (на 6%).

Из других продуктов с июня 1923 г. до начала апреля месяца 1924 г. наблюдалось резкое снижение оптовых (а за ними и розничных) цен на керосин. По всем видам торговли, начиная с апреля месяца, государственные и частные цены оставались без изменения до конца производственного года.

Цены металлических изделий, аналогично ценам прочих промышленных товаров, с начала 23—24 операционного года значительно снижаются.

Гвозди.	Оптовая торговля. Цена по Москве.		% % изм. за 23/24 г.	Розничная торговля. Цена по Москве.		% изм. за 23/24 г.
	На I/I.	На I/X.	I/I=100.	На I/I.	На I/X.	I/I=100.
Государств. . . .	764 к.	493 к.	64%	800 к.	552 к.	69%
Кооперативн. . . .	700 „	540 „	77%	800 „	620 „	77%

Соотношение оптовых цен на гвозди к 1/I—24 года по отдельным видам торговли было следующее: наиболее высокие цены в госторговле, второе место занимала кооперация и наиболее низкие цены были в частной торговле. В течение последующих трех месяцев темп снижения цен в госторговле становится значительнее, чем снижения в прочих видах торговли. С 1-го апреля цены стабилизовались, при чем кооперативные и вольные цены уже превысили государственные на 10%.

Наиболее высокая надбавка розницы на оптовую цену отмечалась (с мая месяца 1924 года) в вольной торговле.

В заключение рассмотрения движения цен приведем следующие данные, показывающие какое количество товаров можно было купить за пуд ржаной

муки в гор. Москве в розничной вольной торговле и какое количество денег для этого надо было затратить до войны, в 1923 г., в 1924 г. и в 1925 г.

Какое количество товаров можно было купить за пуд ржаной муки в г. Москве, в розничной вольной торговле

Наименование товаров	Един. меры	1913 г.	1 ноября 1923 г.	1 января 1924 г.	1 октяб. 1924 г.	1 января 1925 г.	1 марта 1925 г.
Сахар	фунт	8,5	1,6	3	2,7	5,3	6,3
Соль	»	120	18,8	17,5	25	35	40
Керосин	»	24	11,6	13	25	29	33.3
Ситец	метр	6,4	1,9	2,1	2,7	3,1	4,2
Гвозди	фунт	—	—	5,8	8,3	9,7	11,1

Какое количество денег нужно было затратить на покупку товаров в г. Москве, в розничной вольной торговле

Наименование товаров	Един. меры	1913 г.	1 января 1924 г.	1 октяб. 1924 г.	1 января 1925 г.	1 марта 1925 г.
Сахар	фунт	14,5 к.	39 к.	55 к.	33 к.	32 к.
Соль	»	1 к.	6,7 к.	6 к.	5 к.	5 к.
Керосин	»	5 к.	9 к.	6 к.	6 к.	6 к.
Ситец	метр	18,7 к.	54 к.	56 к.	56 к.	48 к.
Гвозди	фунт	—	20 к.	18 к.	18 к.	18 к.

Приведенные данные показывают, как неуклонно, хотя и очень медленно, мы приближаемся к довоенным соотношениям. Но в настоящее время все еще значительно далеки от них.

Торговля в Московской губернии.

В предыдущем обзоре, при характеристике торговли в г. Москве, мы уже отмечали специфические условия современного состояния русской торговли. Поэтому здесь, при рассмотрении торговли в Московской губ., мы остановимся, кроме общей характеристики, отдельно только на особенностях этой губернии, как центральный, и, в общих чертах, на том влиянии, которое оказывает на ее экономику г. Москва.

За исключением г. Москвы, всего по губернии к 1-му января 25 года действовало 9767 торговых предприятий, из которых опт и крупная розница насчитывали всего 926 предприятий, или 9,5% общего количества.

Из общей суммы предприятий, частные лица владели 70% всех этих предприятий, кооперация—26,4%, госорганы же всего—3,6%. Таким образом, торговля в Московской губернии характеризуется большим количеством мелких розничных предприятий, находящихся в руках частных лиц.

За истекшие 1½ года, с начала 1923—24 г., произошли следующие изменения в размерах торговой сети.

Если по Московской губернии в первом полугодии 1923—24 г. было 9863 торговых предприятия, и во втором полугодии 1923—24 г. их было—11.483, то в первом полугодии 1924—25 г.—9.767, т.-е. в начале текущего года торговая сеть сократилась в своих размерах приблизительно на $^1/_5$.

Из общего количества 9.767 предприятий, в первой половине 1924—25 г. в городах находится 4.800, во внегородских поселениях 4.967 предприятий. В том числе мелко-розничных предприятий в городах 4.266, в поселениях 4.575, крупно-розничных и оптовых в городах 534, во внегородских поселениях—392.

По контрагентам и размерам торговли отдельно в городах и во внегородских поселениях торговая сеть распределялась следующим образом (в %%):

	Города.		Внегородские поселения.	
	Мелкая розн.	Крупная розн. и опт.	Мелкая розн.	Крупная розн. и опт.
Государств.	2,5	22	1,4	14,8
Кооперация	9,7	52	35,6	67,0
Частн.	87,8	26	63,0	18,2
	100	100	100	100

Приведенные цифры показывают, что госторговля концентрируется в городах и по размерам, преимущественно, в крупно-розничных и оптовых предприятиях. Наоборот, кооперация по количеству предприятий в несколько раз большая, чем госторговля, сосредоточена, главным образом, во внегородских поселениях. Особенно большой удельный вес в общей сети она имеет в мелкой сельской и деревенской рознице, в несколько раз превышая соответствующий процент в мелкой городской рознице. Но больше половины всех предприятий как в городах, так и во внегородских поселениях принадлежит кооперации в крупной рознице и опте. Что же касается частного торговца, то его поле деятельности—мелкая розница. Здесь он имеет большие преимущества, как перед госторговлей так и перед кооперацией, благодаря отсутствию наемного труда и благодаря отсутствию отчетности, которые представляют большой накладной расход для этого вида торговли. Чрезвычайно характерно, что в городах 87,8% всей мелкой розницы составляют частные предприятия, тогда как во внегородских поселениях этот процент—63, т.-е. по количеству предприятий частная торговая сеть, по сравнению с общей сетью, больше в городах, чем в селах и деревнях, где видимо кооперация более успешно развивает свою деятельность.

Из общего количества 11.483 предприятий, во втором полугодии 1923—24 г. на города падает 7.452 и на села и деревни 4.031. В первом полугодии 1924—25 г., из 9.767 предприятий, в городах было около 4.800 и в селах и деревнях—4.967.

Таким образом, сокращение торговой сети произошло исключительно в городах, в селах и деревнях, наоборот, торговая сеть даже увеличилась.

Если же мы разобьем все предприятия на 2 группы по разрядам, то получим, что предприятия I—III разряда в первом полугодии 1924—25 года по сравнению со II полугодием 1923—24 г. уменьшились с 10.562 до 8.747, а предприятия IV—V с 921 до 916, т.-е. в относительно больших размерах сократились мелкие розничные предприятия I—III разряда.

По контрагентам в I полугодие 1923—24 г. на долю частных лиц приходилось 87,2%, на долю кооперации 11,6% и госторговли 1,2%. В втором полугодии 1923—24 г. частная торговая сеть сократилась до 81,5% общего количества торговых предприятий, сеть кооперации, наоборот, увеличилась до 15%. Увеличилась торговая сеть и госторговли до 2,7. Эти изменения продолжаются и в первом полугодии 1924—25 г. Удельный вес частной торговли уменьшается и дальше, доходя до 69,9%. Наоборот, удельный вес кооперации возрастает до 26,6, а госторговли до 3,5%. Таким образом, сократились исключительно только частные торговые предприятия.

Отдельно в городах и во внегородских поселениях эти изменения представляет следующая таблица (в абс. и %%):

	Города.						Внегородские поселения.					
	1 полугод. 1923/24 г.		2 полугод. 1923/24 г.		1 полугод. 1924/25 г.		1 полугод. 1923/24 г.		2 полугод. 1923/24 г.		1 полугод. 1924/25 г.	
Государствен.	121	2,2	277	3.7	223	4,7	82	1,8	33	0,8	124	2,4
Кооперативн.	410	7,6	781	10,4	690	14,4	743	16,6	1.039	25,8	1.895	38,2
Части.	4.843	90,2	6 394	85,9	3 887	80.9	3 664	81,6	2 559	73.4	2 948	59,4
	5.374	100	7.452	100	4.800	100	4.489	100	4.031	100	4.967	100

При общем сокращении торговой сети в городах по контрагентам, оно происходило неравномерно, больше по частным торговым предприятиям и меньше у кооперации. Во внегородских же поселениях сократилась только сеть у частников и по размерам незначительно. Происшедшее увеличение государственной и, в особенности, кооперативной сети привело к сильному уменьшению доли участия частных лиц, за счет увеличения госорганов и, в особенности, кооперации. Эта замена представляет основное внутреннее изменение в торговой сети Московской губернии, наметившееся во второй половине 1923—24 г. и продолжавшееся в первой половине 1924—25 г.

По разрядам же чрезвычайно показательно, что частная торговая сеть при общем сокращении уменьшилась больше по IV—V разрядам (42%), чем по I—III (28%). Крупная частная торговля ликвидируется быстрее мелкой. В госторговле в общем одинаковый прирост. Так, предприятий в I—III разряд прибавилось 7%, а в IV—V разряде 8%. Что же касается кооперации, то ее мелкая торговая сеть I—III разряд возрастает более усиленным темпом, чем крупная. В то время, как число кооперативных предприятий I—III разряда увеличилось на 43%, IV—V разряд увеличился на 32%. В общем итоге, в течение истекшего первого полугодия 1924—25 года торговая сеть Московской губернии сократилась не только по сравнению со 2 полугодием прошлого года, но и по сравнению с первым полугодием.

Наблюдающийся рост государственных и кооперативных предприятий не покрывает убыли частной торговой сети. По территории, т.-е. в городах и во внегородских поселениях, частная торговая сеть сократилась почти исключительно в городах. Что же касается роста государственной торговой сети, то он происходил с большим темпом в городах, чем в селах и деревнях. И, наконец, кооперативная сеть дала наибольший прирост во внегородских поселениях, в городах же она сократилась.

Не менее интересные изменения за рассматриваемые 1½ года произошли в торговой сети по отдельным уездам Московской губернии.

Каковы размеры торговой сети в отдельных уездах Московской губернии и как они изменялись за рассматриваемый период, показывает следующая табличка. (См. таб. на стр. 214).

Рассматривая расстояние уездных городов этих уездов от г. Москвы, наблюдаем, что первая группа уездов, насчитывающая до 500 предприятий, расположена вблизи Москвы, так, Воскресенск находится на растоянии 57 верст, Звенигород—60 верст, Подольск—40, Сергиев—66. Во вторую группу уездов, свыше 750 предприятий, входят уезды, дальше расположенные от Москвы, так, расстояние до Серпухова—93 версты, Орехова-Зуева—84 версты, Егорьевска—103 версты и только Богородск отстоит на 65 верст. В общем, можно сделать вывод, что под влиянием близости к Москве торговая сеть уездов реже. В Московском же уезде большое влияние на торговую сеть оказывают пригородные густо населенные дачные местности.

По полугодиям—во-втором полугодии 1923—24 г., как показывает вышеприведенная табличка, при общем увеличении торговой сети по губернии, в Дмитровском, Каширском и Можайском уездах она сократилась.

В первом же полугодии 1924—25 г., при общем сокращении торговой сети, она увеличилась в Волоколамском и Можайском уездах, то-есть преимущественно в с.-хозяйственных уездах, с большой рыночностью крестьянского хозяйства.

Что же касается торговых оборотов, то по исчислениям Статистико-Экономического П/отдела Московского Губернского Отдела по Внутренней Торговле, общая сумма торгового оборота губернии, без г. Москвы, составляла за 1923—24 г. 211.862 тыс. рубл., и в предыдущем 1922—23 г.—170.088 тыс. рубл. По г. Москве увеличение оборотов за 2 года произошло в значительно больших размерах. Обороты торговой сети по г. Москве

Число предприятий.

Уезды.	1923/24 опер. год.		1924/25 г.
	1-е полуг.	2-е полуг.	1-е полуг.
Богородский	753	999	815
Бронницкий	616	686	491
Волоколамский	569	664	734
Воскресенский	269	290	260
Дмитровский	531	510	476
Егорьевский	717	760	701
Звенигородский	334	366	307
Каширский	248	239	229
Коломенский	683	683	656
Ленинский	433	520	373
Можайский	574	506	636
Московский	1.147	1.828	1.238
Орехово-Зуевский	861	1.013	826
Подольский	439	514	402
Сергиевский	417	426	422
Серпуховской	766	827	705
Итого	9.868	11.483	9.767

в 1922—23 г. измерялись 756 мил. руб., а в 1924—25 г. достигли 1.763 милл. р., т.-е. увеличились больше чем в 2 раза. В эту сумму не вошли обороты центров, имеющих всесоюзное значение. В г. Москве, как крупном хозяйственно-административном центре, в 1923—24 г. по сравнению с 1922—23 г. более быстрым темпом возрастали торговые обороты, чем в Московской губернии. В 1924—25 г. намечается обратная тенденция. По полугодиям обороты возрастают, составляя в первом полугодии 1923—24 г. 75,3 милл. рубл., во-втором полугодии—136,5 милл. руб. и в первом полугодии 1924—25 г.—163,5 мил. р.

Во-втором квартале 1924—25 г., под влиянием главным образом сезонных причин, обороты губернии понизились с 86 милл. в первом квартале до 77,5 милл. во-втором квартале.

По контрагентам в 1923—24 г., по сравнению с 1922—23 г., обороты государственных организаций возросли на 37%—с 22,9 милл. до 31,5 милл. обороты кооперации на 44%—с 58,9 милл. до 85,3 милл. и частных лиц и организаций на 7%—с 88,2 до 95 милл.

В результате, участие отдельных видов контрагентов в общей сумме оборотов уменьшилось у частных лиц с 51,8% до 44,9. У других контрагентов,

наоборот, увеличилось—у госорганов с 13,5% до 14,8½, у кооперации с 34,7% до 40,3%.

Не менее показательны следующие соотношения в размерах участия контрагентов в оборотах г. Москвы и Московской губернии.

	В Москве.	В уездах.
Государств.	36,8	15,3
Кооперативн. . . .	12,8	44,7
Частн.	50,4	40,0

Кооперация преобладает в губернии, госторговля и частная торговля в Москве.

Как распределяется участие кооперации и других контрагентов по размерам торговли, показывает следующая табличка (в %%):

	В сумме.		Розничная торговля.		Оптово-розничная.		Оптовая торговля.	
	1 полуг.	2 полуг.	1 полуг.	2 полуг.	1 полуг.	2 полуг.	1 полуг.	2 полуг.
Государств.	14	15,3	2,7	2,6	18,0	17,5	40,0	49,0
Кооперативн.	32	44,7	22,0	42,4	40,5	53,5	49,6	40,5
Частная	54	40,0	75,3	55,0	41,5	29,0	10,4	10,5

Из этих данных видно преобладание кооперации в оптовой и оптово-розничной торговле и частного торговца—в рознице. И кроме того, во втором полугодии истекшего года госорганы увеличили свое участие в общих оборотах по оптовой торговле, за счет кооперации, а обороты кооперации увеличились в общей сумме оборотов оптово-розничной и розничной торговли, за счет частного торгового аппарата. В общем, обороты кооперации чрезвычайно интенсивно возросли, превысив во втором полугодии сумму частного оборота.

Это преобладание кооперации наблюдается не только в общей сумме оборота, но и в среднем на одно предприятие. Так, средний оборот на 1 предприятие (без ручной продажи) во 2-м полугодии 1923—24 г. в розничной торговле у госорганов 13,1 тыс. рубл., у кооперации—23,4 тыс. руб. и у частников—5,9 тыс. руб., в оптово-розничной государствен.—42,0 тыс. руб., кооперация—47,0 т. руб., частник—32,0 т. руб. и только в оптовой торговле обороты государственного предприятия превышают кооперативные, составляя в госторговле—460 тыс., кооперации—245 и частных лиц—150 тыс. руб. Средний оборот одного предприятия в розничной торговле 7,9 тыс руб., в оптово-розничной—40,0 тыс. руб. и оптовой—300,0 тыс. рублей. Средний оборот государственного предприятия 67,0 тыс. руб., кооперативного—34,0 тыс. рубл., т.-е. в среднем наиболее крупные предприятия государственные, а мелкие частные.

Чрезвычайно интересно, что значение г. Москвы в оборотах всей Московской губернии теперь меньше, чем в 1913 г. Тогда как в 1913 г. из общего оборота губернии на Москву приходилось 93,5%, а на уезды—6,5%, в 1924 г. приходится на Москву—89,0%, а на уезды—11,0%.

В общем, по сравнению с 1913 г., в 1923—24 г. общая сумма торгового оборота без ручного торга составляет по г. Москве 47%, по Московской губернии—90%., средний оборот на одно торговое заведение по г. Москве—36%, по губернии—106%, среднее число жителей на 1 торговое заведение по г. Москве—83%, по уездам—152% и, наконец, средний оборот на 1 жителя по г. Москве—43%, а по Московской губернии 70%.

Таким образом, по сравнению с довоенным временем тогда как по г. Москве мы можем констатировать 1) распыление торгового оборота между большим количеством торговых заведений и 2) меньшие обороты при меньшем числе покупателей и меньшем размере среднего оборота на 1 предприятие, по Московской губернии, наоборот, наблюдается 1) концентрация торгового оборота между меньшим количеством торговых заведений и 2) меньшие обороты при большем количестве покупателей и большем среднем обороте на 1 торговое заведение.

Переходя к характеристике торговых оборотов по уездам, приведем данные об удельном весе торгового оборота каждого уезда в оборотах губернии и оборот на душу населения в каждом уезде за первое полугодие 1924—25 г.

	В % %.	В среднем на душу населения в рублях.
Богородский	8,7	112
Ленинский	4,1	91
Серпуховской	7,3	86
Сергиевский	5,1	83
Орехово-Зуевский	8,2	83
Коломенский	6,4	82
Звенигородский	4,4	81
Московский	13,2	75
Дмитровский	8,9	74
Волоколамский	6,6	73,6
Клинский	5,3	71
Можайский	6,4	68
Егорьевский	6,3	60
Подольский	4,2	57
Каширский	3,2	49,3
Воскресенский	2,1	46
Бронницкий	4,5	44
	100,0	72,7

По отдельным уездам % оборотов к общей сумме колеблется от 2 до 13%, оборот же на душу населения от 44 до 112 рубл., составляя в среднем по губернии 72 рубля 70 коп.

Московский уезд, в соответствии с наибольшей торговой сетью, имеет и наибольшие торговые обороты. Большими торговыми оборотами выделяются и Богородский, Серпуховской, Орехово-Зуевский и Егорьевский уезды, насчитывающие более 750 предприятий каждый. Из других уездов наименьшие обороты в Воскресенском, Дмитровском и Каширском уездах.

В общем, за некоторыми исключениями по уездам сохраняется та же тенденция, что и в отношении торговой сети, меньшие размеры оборотов уездов, ближе расположенных к Москве,—но здесь эта тенденция проявляется менее заметно.

В общем за небольшим исключением можно сказать, что по величине оборота на душу уезды распределяются в соответствии с их экономической структурой,— наименьший оборот преимущественно в с.-хоз., выше в смешанных с преобладанием с.-хоз. и наивысший с преобладанием промышленности и кустарных промыслов.

При характеристике торговли той или иной губернии нельзя не остановиться на рассмотрении размеров потребительской емкости отдельных товаров. По бюджетным данным с некоторыми коррективами по довоенным материалам, Московским Губернским Отделом по Внутренней Торговле потребность в ржаной и пшеничной муке и хлебе в переводе на муку в 1924—25 г. определяется для г. Москвы и Московской губ. в 36,4 милл. пуд., в том числе для сельского населения в 12,2 милл. пуд. (исключая собственную продукцию).

Потребность в других продуктах определяется в следующих размерах (без технического спроса):

	Сельское население.	Городское население.	Всего.
Сахар в тыс. пуд.	683	2 441	3.124
Соль „ „	893	1.144	2.037
Спички „ короб.	63 805	93.000	156.805
Мыло „ пуд.	319	642	961
Керосин „ „	546	1.162	1.709
Кожан. обуви в тыс. пар	729	3.203	3.932
Галош в тыс. пар	137	1 408	1.545

Приведенные данные дают некоторое представление о размерах емкости Московского рынка, но эта емкость не является выражением торгового спроса, который по многим продуктам выше, так как, в виду центрального хозяйственно-административного положения Москвы, часть товаров, уходя в другие губернии, не поддается точному учету и, кроме того, часть товаров обычно и постоянно задерживается в каналах товаропроводящей сети.

Для полноты нашего обзора приведем некоторые данные о ценах.

Движение средних уездных цен вольного рынка в Московской губернии за истекший год в отношении основных с.-хоз. товаров—ржаной муки и говядины—характеризуется повышением их в первом полугодии—муки на 86%, говядины на 173% и понижением во втором на говядину (32%).

По месяцам средняя месячная вольная цена пуда ржаной муки с 96 коп. в октябре поднялась до 1 р. 33 к. в январе и до 1 р. 55 к.—в апреле. В июле же она понизилась до 1 р. 27 коп. и в сентябре вновь поднялась до 1 р. 63 коп., в январе 1 р. 61 коп. и в марте—2 р. 13 к. Цена 1 ф. говядины 1 сорта в октябре была 11 коп., в январе—27 коп. и в апреле—33 коп. В июле, как и по муке, цена говядины понизилась до 30 коп. и в сентябре до 25 коп., в январе 1925 г.—20 коп., в марте—20,5 коп. По другой основной группе товаров

по промышленным товарам средние уездные цены так же, как и по Москве, снизившись в первом полугодии, во втором повышаются, при чем наибольшее снижение было по промышленным продовольственным товарам (сахар-рафинад, соль).

В первом же полугодии 1924—25 г. тенденция к снижению цен на промышленные товары продолжает развиваться (во втором квартале снижение наблюдалось по сахару на 59 коп. в пуде или 4%, ситцу на 2%). Цена соли и керосина осталась без изменения.

В современных условиях народного хозяйства, при наблюдавшемся в недавнем прошлом резком расхождении цен промышленных и с.-хозяйственных товаров, представляет большой интерес выяснение количества тех или иных продуктов, которые крестьянин может купить за единицу основного своего продукта за пуд ржаной муки в настоящее время,—1924, в 1923 г. и до войны.

Наименование товара.	Един. меры.	1913 г.	Октябрь 23 г.	Январь 24 г.	Октябрь 24 г.	Январь 25 г.	1 Марта 25 г.
Сахар	ф.	8,2	1,7	2,9	3,5	4,5	5,7
Соль	„	—	18	27	42	49	59
Мыло	„	—	4,2	4,4	6,1	7,3	8,7
Ситец	метр.	—	1,5	2,2	2,8	3	3,6
Керосин	фунт.	23,2	13	15	24,3	25,5	30,3
Гвозди	„	—	3,9	5,6	8,1	9	12

Приведенные цифры показывают, что постепенно крестьянин все большее и большее количество продуктов может купить на пуд ржаной муки. С января 1924 года по март 1925 года в течение 1¼ года это количество почти по всем продуктам увеличилось в 2 раза. Более медленно изменяется цена ситца.

Кратко резюмируя все предыдущее, констатируем, что: 1) в связи с продолжающимся процессом восстановления русского народного хозяйства возрастают и торговые обороты в Московской губернии, но темп их роста отстает от роста торговых оборотов по г. Москве; 2) большой рост торговых оборотов был вызван снижением цен промышленных товаров и ростом их на продукты с.-х., что увеличивало покупательную способность основного русского потребителя—крестьянина; 3) происходившее расширение торговых оборотов сопровождалось сокращением торговой сети в городах, при небольшом увеличении ее в селах и деревнях. Закрывались, главным образом, мелкие предприятия I—III разрядов; 4) по контрагентам, при сокращении частной торговой сети и торговых оборотов, сильно увеличились сеть и обороты кооперации. Характерно, что частные предприятия по IV—V разряду закрылись в большем %, чем по I—III, т.-е. крупная частная торговля ликвидировалась быстрее мелкой; 5) благодаря влиянию г. Москвы в ближайших к ней уездах, кроме Московского, торговая сеть реже и, за небольшими исключениями, торговые обороты меньше; 6) средний оборот на душу населения в первом полугодии 1924—25 г. составил 72 р. 60 коп.

ХАРАКТЕРИСТИКА РЫНКОВ ПО ОТРАСЛЯМ.

Продовольственный рынок.

Московский продовольственный рынок по размерам своих оборотов занимает видное место в торговом обороте губернии и показывает тенденцию к неизменному увеличению, становясь все более центральным рынком, не только питающим Московскую губернию, но и местом торга, где довольно значительная часть потребляющей полосы (центрально-промышленной области и северных губерний) предъявляет спрос на те или иные предметы питания. Это положение верно не только по отношению к группе пищевых товаров, где известную роль играет местная перерабатывающая промышленность, но и по отношению к группе хлебо-фуражных продуктов, которые в довоенные годы служили главным предметом торга на биржах производящей полосы, являясь на Московской Бирже преимущественно товаром, имеющим значение только для местного потребительского рынка. Так, обороты Московской Товарной Биржи по хлебофуражным продуктам представляются в следующем виде:

	22/23 операц. год	23/24 опер. год
	В милл. рубл.	
I квартал	6,5	20,5
II „	11,4	22,9
III „	7,11	15,7
IV „	12,3	32,1

На увеличение оборотов с хлебными товарами на Московском рынке действуют два фактора:

1. Быстрый подъем промышленной деятельности губернии, возвращающий промысловое население из деревень на фабрики, и общий прилив городского населения в столицу и другие промышленные центры губернии, знаменующий собою ослабление тенденции к хлебной эмансипации, наметившейся за годы разрухи, когда стала развиваться в промышленном районе зерновая продукция и росла самоудовлетворяемость этого района.

Следующие цифры грузооборота характеризуют сказанное:

Прибытие хлебных грузов в потребляющую полосу. в 1913 г.—411,1 м. пд.—100%; 1922—23 г.—255,1—62%; в 1923—24 г.—305,3 милл. пуд.—74%.

Если же возьмем оседание хлебных грузов в Москве, то оно выразилось в 1900 г.—39,8 м. п., в 1912 г.—35,4 м. п., а в 1923—24 г.—33,5 м. пд., т.-е. привоз хлеба в Москву за вычетом вывоза достиг почти довоенного уровня.

2. Москва, как политический и торговый центр страны, является резиденцией крупнейших государственных хлебозаготовительных и хлеботоргующих организаций и, естественно, служит местом торга значительными партиями хлеба, уходящими из пределов губернии, что подтверждается данными, приведенными выше, а также следующими цифрами, характеризующими обороты МТБ по хлебным и пищевым товарам.

	1922/23 г.	1923 24 г.
I квартал	8,8 м. р.	30,3 м. р
II „	18,0 „ „	37,2 „ „
III „	17,9 „ „	31.6 „ „
IV „	26,1 „ „	61,0 „ „

Переходя к вопросу о потребности Московской губернии в хлебопродуктах, мы замечаем, что баланс губернии дает громадный дефицит и, несмотря на сильно увеличившуюся за последние два года площадь посева и сбор хлебов, снабжение нашей губернии всецело зависит от ввоза зерна извне, и только планомерное, организованное в достаточных количествах прибытие хлеба дает возможность бесперебойно обеспечить население необходимыми продуктами по умеренным ценам.

В свою очередь это находится в зависимости от урожая по всему Союзу и хода заготовок в производящих районах, главным образом государственных заготовителей, на которых все больше ложится вся тяжесть снабжения столицы хлебом, о чем будет итти речь ниже.

Всех зерновых культур по Московской губернии было собрано в 1924 г. 17.771 т. п., против 13.287 т. п. в 1923 г.

Ржи было собрано 10.087 т. п., пшеницы 338 т. п., овса и ячменя 6.218 т. п., крупяных 789 т. п.

Потребность всего городского населения губернии (Москвы и уездов) по данным Мосстатотдела определяется в 31.977 тыс. пд., а вместе с сельским населением, за вычетом своего урожая, для удовлетворения нужд всего населения потребуется 42.184 т. п. зерна. Прибавив к этому еще потребление скота, мы получим недостаток хлебных продуктов в губернии для 1924—25 г. приблизительно в 50 милл. пудов, который должен быть покрыт ввозом. Для главных культур—ржи и пшеницы—дефицит, покрываемый завозом, выражается следующими цифрами: ржи—24.903 т. п., пшеницы—13.333 т. п.

Каким образом может быть покрыт этот дефицит. Имеются три источника: 1) плановый завоз хлеба основных государственных заготовителей общесоюзного масштаба; 2) завоз хлеба в губернию внеплановых государственных и кооперативных заготовителей местного характера (МСПО, Моссельпром, Горбанк и т. д.) и частных хлебозаготовителей; 3) импорт муки из-заграницы.

Обратимся к роли, которую может сыграть каждый из указанных нами выше 3-х источников.

Частичный неурожай хлебов в 1924 г. по СССР—(2.568 м. п. против 2.867 м. п. в 1923 г.), заставил наши государственные регулирующие органы обратить особое внимание на завоевание заготовительного хлебного рынка, на концентрацию в руках государства больших запасов хлеба, посредством

которых можно было бы обеспечить бесперебойное снабжение потребляющих и промышленных центров, а также регулировать цены, умеряя и парализуя ажиотаж частного торговца. Брошенные на фронт заготовок силы и средства дали возможность государственным основным заготовителям не только закупить большие количества хлеба, но в некоторых районах совершенно вытеснить частного заготовителя, сведя его роль в общем и целом к очень небольшим размерам. В связи с этим роль внеплановых и частных заготовителей в снабжении Москвы хлебом постепенно уменьшается, и главными поставщиками хлебных продуктов для нашей губернии становятся основные государственные хлеботорговцы (Хлебопродукт, Госбанк, Госторг, Центросоюз и Сельскосоюз).

Следующие цифры достаточно характеризуют все усиливающуюся роль перечисленных организаций в доставке хлебопродуктов в Москву.

В августе 1924 г. 5-ю указанными заготовителями было завезено 991 т. пд. хлеба (ржи и ржан. муки, пшеницы и пшеничной муки, овса, ячменя и крупы), в сентябре—2.175 т. п., в октябре—1.808 т. п., в ноябре—3.672 т. п., в декабре—3.696 т. п., в январе 1925 г.—2.546 т. пуд.

Если мы примем во внимание, что до марта месяца сельское население губернии питается преимущественно собственными запасами и соответственно исправим цифры потребности, приведенные выше, приняв во внимание сезонность, мы получим, что если в августе основные госзаготовители удовлетворяли потребность населения в главных хлебопродуктах по рж. муке в 47%, по пшеничной муке в 39%, по крупе в 11%, то уже в декабре получится по ржи 69%, по пшеничной муке 95%, по крупе 55%.

Таким образом роль внепланового и частного заготовителя постепенно сходит на нет, и его удельный вес в доставке хлеба для губернии определяется к февралю м-цу в 20—25%.

Имея еще в виду, что импортируемая пшеничная мука, которая поступит в Москву в размере не менее 25% потребности рынка за 2-е полугодие 1924—1925 операционного года, будет находиться в руках государства в лице регулирующих органов, можно смело утверждать, что Московская губерния недостатка в хлебе до нового урожая 1925 года испытывать не будет.

Но и в области цен государство также начинает овладевать рынком, как и в области заготовок. Это ярко бросается в глаза, если мы проследим за ценами на ржанную муку в Москве на протяжении 1923—24 операционного года.

Оптовые и розничные цены за пуд (в копейках).

		Октябрь	Ноябрь	Декабрь	Январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь.
Госуд.	опт.	110	108	105	122	162	140	118	112	103	112	118	125
	розн.	113	113	110	125	172	158	140	135	128	125	130	138
Коопер.	опт.	102	108	105	110	148	118	102	98	98	100	110	128
	розн.	110	110	113	125	165	158	145	140	135	132	128	142
Част.	опт.	92	88	108	120	150	140	120	120	112	135	160	135
	розн.	110	108	113	132	165	165	145	140	135	150	190	170

Из этой таблицы мы видим, что, начиная с марта м-ца, под влиянием регулирующих мероприятий государственной власти, цены приводятся постепенно к определенному уровню и действуют не только в государственной и кооперативной торговле, но и на вольном рынке, который невольно тянется за государственными и кооперативными предприятиями. Только к концу лета 1924 г., когда урожай уже определился, как неособенно благоприятный, вольный рынок реагирует на это сильным скачком цены до 1 р. 90 к. за пуд в рознице.

Новый операционный 1924—25 год, поскольку он внес существенные изменения в состав контрагентов, снабжающих Московский рынок хлебом, резко усилив участие государственных и кооперативных хлеботорговцев до полного (почти на все 100%) охвата рынка, постольку же существенные изменения он должен внести и в области цен.—Стабильность или колебания их будут зависеть, главным образом, от регулирующих мероприятий государства.

Уже в первые месяцы 1924—25 операционного года цены в г. Москве твердо держатся на одном уровне, что видно из следующих цифр:

	Мука ржаная (Оптовые цены в коп. за пуд.)			
	На 1/X	на 1/XI	на IX/I	на 1/I
Государ.	122	122	122	122
Кооперат.	120	120	120	125
Частн.	130	130	130	135
	Розничные цены (в коп. за пуд).			
Государ.	140	140	140	140
Кооперат.	150	130	160	160
Частн.	151	153	164	158

Потребуется, конечно, напряженная работа по удешевлению аппарата государственных и кооперативных организаций, являющихся главными проводниками хлебных товаров в губернии, по установлению предельных оптовых и розничных цен, определению размера накидок, а главное планомерное удовлетворение пред'являемого рынком спроса для того, чтобы удержаться на известном уровне цен до нового урожая 1925 года.

Чрезвычайно важно для удержания цен на все хлебные товары в Москве то обстоятельство, что хлебопечение находится преимущественно в руках кооперативных и государственных организаций, которые продают черный и белый хлеб по нормированным ценам: черный хлеб—3 коп. в рабочих районах (на окраинах) и 3½ коп. в центре города; ситный—10½ к. и 11½ коп. за фунт.

Значение кооперативного и государственного хлебопечения в Москве видно из следующего: за период октябрь—декабрь МСПО со своих пекарен выпускал в среднем хлеба черного 6.000 пд. в день, белого—4.500 пд.; Моссельпром черного—3.500 пд., белого—3.000 пд.; Хлебартельсоюз—черного—1.600 пд., белого—1.670 пд. (цифры нами всюду округлены). Таким образом

только эти три организации выпекают 11.100 пуд. черного хлеба и 9.670 пд. белого хлеба, т.-е. почти 40% всего дневного потребления хлеба московским населением. Если же к этим цифрам прибавить все количество хлеба, выпекаемого районными рабочими и фабричными кооперативами, пекарнями МОСГИКО и т. п. организациями, то мы получим, что государственными, кооперативными и общественными пекарнями выпекается не менее 65—70% всего, потребляемого московским населением, хлеба.

Частное же хлебопечение играет незначительную сравнительно роль и вынуждено поэтому равняться по ценам государственных и кооперативных пекарен, что создает вполне благоприятную обстановку для регулирования цен и удержания их на сравнительно невысоком уровне.

Сказанное подтверждается следующими конкретными розничными ценами по Москве на хлеб ржаной (за пуд):

	1924 г.	I/X.	I/XI.	I/XII.	I/I—1925 г.
Госуд.	—	130	120	130	130
Коопер.	—	130	120	130	130
Частн.	—	200	180	180	160

В отношении мяса, сахара и соли, которые еще сравнительно недавно проводились, как оптом, так и в розницу, главным образом через частный торговый аппарат, государственные и кооперативные организации в 1923—1924 г. сделали большой успех, закрепляя и расширяя свои достижения в текущем операционном году.

Мясо.

Если мы проследим за оборотами МТБ (мясной площадки) за 1923/24 г. и сравним удельный вес государственных и кооперативных организаций торгующих мясом в 1 квартале с 4-м кварталом, то мы заметим значительный рост участия этих организаций в покупке и продаже скота и мяса.

Биржевые обороты между контрагентами—в % к сумме.

	Продажа			Покупка		
	Гос.	Кооп.	Частн.	Гос.	Кооп.	Частн.
I квартал	1,7	1,3	97,0	8,1	10,8	81,1
II „	1,7	12,6	85,7	18,3	16,6	65,1
III „	5,0	6,3	88,7	20,8	10,7	68,5
IV „	4,3	19,8	75,9	34,9	7,2	57,9

Но еще больше выявляется роль государственной и кооперативной торговли мясом, если принять во внимание, что значительно возрос привоз своего скота, который не проходит на площадке и увеличивает удельный вес гос. и кооперативной торговли.

Из привезенного всего в сентябре 1924 г. крупного рогатого скота в количестве 24.419 голов почти 50% (12.103 голов) были доставлены госорганами и кооперацией.

Из поступивших же на Московский мясной рынок за октябрь—декабрь 1924 г. 76.618 голов крупного скота, на долю госорганов падает 33.040 или 43,1%, на долю кооперации—16.548 или 21,6%, частных—27.030 или только 35,3%.

Из завезенных на мясной рынок за этот же период 28.263 свиней на долю госорганов, кооперации и частных соответственно падает 10.731 штук или 38%; 4.383 штук или 15,4%; 13.149 штук или 46,6%.

Что касается цен, то на их состояние действуют два фактора: общее стремление сельского населения за последние годы к восстановлению скотоводческих ресурсов, что выразилось в сильном увеличении количества скота по Союзу и достигло почти уровня 1916 г., а именно: крупный скот—1922 г.—35 мил., 1924 г. (к осени)—46,3 милл., 1916 г.—48,4 мил. голов—Свиньи: 1922 г.—8,3 м. голов, 1924 г. (к осени)—17,5 м., в довоенные годы—21 милл.

Второй фактор, влияющий на цены в сторону их снижения,—неурожай 1924 года, заставляющий крестьянство некоторых районов усиленно выбрасывать на рынок свой скот по низким ценам.

Преобладающее влияние госорганов и кооперации в поставке живого скота на московский мясной рынок, почти исключительное обладание госорганами аппаратом, проводящим мороженное мясо на московском рынке, дает уверенность, что цены будут удержаны даже весной и летом на уровне, незначительно превышающем цены зимнего сезона.

Тенденция цен за 1-й квартал 1924—25 года выражена следующими данными:

Оптовая цена на I/X—24 г.—8,70 за пуд высшего сорта.
„ „ „ I/I—25 г.—6,75 „ „ „ „ „

Розничная цена за один фунт высшего сорта:

I/X—24 г. гос. и кооп.—27 коп., частн.—27—30 коп.
I/I—25 г. „ „ „ 24 „ „ „ 25—26 „

Сахар.

Благодаря сильно возросшему благосостоянию населения Московской губернии за последние годы, потребление сахара в 1923—24 году значительно увеличилось.

Вследствие этого увеличения спроса, Сахаротрест, являющийся держателем 80% всего сахара, производимого в Союзе, не смог удовлетворить потребности населения в сахаре, и летом 1924 года на сахарном рынке всей страны, и на Московском в частности, выявился сахарный голод, который повлек за собою дезорганизацию всего рынка, как в отношении снабжения, так и в отношении цен.

Особенно долго длился кризис с рафинадом, так как импортировался только песок.

Цены на вольном рынке в Москве на рафинад доходили в октябре до 60—70 к. фунт в рознице, а в уездах такие цены держались почти до конца календарного года.

Усилилось поступление сахару в ноябре и декабре частью из импортного сахару, рафинированного на одесском заводе, частью из нового сахара внутреннего производства, продукции 1924 г., после чего на московском рынке не только установились нормальные цены, но и, в связи с большим поступлением сахара с арендованных заводов на Украине, выявилась тенденция к понже-

нию против нормированных НКВнторгом цен, и в госрознице установилась цена в 25 коп. на песок и 31 к. на рафинад, т.-е. на 2 коп. ниже лимитных цен Торговля сахаром в Московской губернии все более сосредоточивается в руках кооперации и госторговли, и роль частника в работе сахаром все более падает.

Это видно из следующих данных по реализации сахара по Московской губ. в 1923—24 году Московской Конторой Сахаротреста.

	Сахар—песок		Сахар—рафинад	
Госорганам	634,6 т. пд.	29,%	170,3 т. пд.	18,0%
Кооперации	1.325,1 „	62,6%	643,8 „	68,0%
Частн. лицам . . .	157,0 „	7,5%	134,7 „	14,0%
Итого . . .	2116,7 „	100%	946 „	100,%

Но еще более решительный поворот в сторону проведения продукции через госорганы и кооперацию делает оборот с сахаром за первый квартал 1924—25 г.

Продажа Московской К-ры Сахаротреста по контрагентам:

в тыс. пудов.

	Октябрь	Ноябрь	Декабрь
Коопер.	211	257	343
Госорг.	79	95,4	140
Смеш. О-ва	—	41,0	38

Правда, в январе доля частных несколько заметнее, но значительного веса частный рынок в Московской губ. приобрести уже не может, поскольку кооперация и госрозница заняли твертые позиции, как в Москве, так и в уездах.

Это также гарантирует в дальнейшем от резких колебаний в ценах, если, конечно, поступление сахара будет протекать нормально.

Соль.

Соляной рынок в Московской губ. за истекший 1923—24 год характеризуется не только достаточным снабжением солью потребителя, но перенасыщением товаропроводящей цепи солью и большими запасами в губернии на складах кооперации, являющейся главным проводником соли в губернии.

Несмотря однако на такой избыток соли, цены на розничном рынке стояли довольно высокие и только в последние м-цы проявляют тенденцию к снижению, благодаря принятым регулирующим мерам, как в отношении ограничения надбавок в оптовой и розничной торговле, так и установлении предельных розничных цен.

Главным и почти единственным поставщиком соли для губернии является Московская К-ра Солесиндиката, которая за 1923—24 г. показала следующие обороты:

Гос.	Коопер.	Частн.
506.805 пд.	1.763.606 п.	728.279 пд.

За первый квартал 1924—25 г. продажа Московской К-ры Солесиндиката выразилась в 530.459 пд. в том числе:

Гос.—39,3%, кооперац.—54,7%, частн.—6%.

Движение розничных цен на соль по Москве видно из нижеследующих данных Стат.-Эконом. Упр. НКВнуторга:

В 22/23 г.	Месяцы.			
	I.	IV.	VII.	IX.
	(в коп. за пуд).			
Гос.	172	124	180	193
Коопер.	—	156	176	204
Частн.	136	180	240	280
В 23/24 г.				
Гос.	168	116	120	120
Коопер.	192	152	120	120
Частн.	252	252	184	198

В 1-м квартале 1924—25 года средняя розничная цена установилась в 3 коп. за фунт в коопер. и госторговле и 4—5 коп. в частной торговле.

Предельные цены, установленные в январе 1925 г. Мосгубвнуторгом, должны способствовать еще большему продвижению продукта в деревню и увеличению потребителя. Цены эти следующие:

	Розничные цены в Москве.	Розничные цены в уездах.
Баскунчакская соль	2,25 к. за фунт.	2,25 к. за фунт.
Бахмутская	2,25 „ „ „	2,50 „ „ „
Пермская	2,50 „ „ „	2,50 „ „ „
Славянская	2,75 „ „ „	2,75 „ „ „

Увеличивающаяся из года в год добыча соли и имеющиеся запасы вполне гарантируют бесперебойную доставку соли в губернию и спокойную обстановку на рынке.

План реализации на 1924—25 г. по данным, разработанным Мосгубвнуторгом совместно со всеми солеторгующими органами, представляется в следующем виде (тыс. пуд) :

I квартал	625	для личного потребл.	100 для произв. целей.
II „	500	„ „ „	50 „ „ „
III „	625	„ „ „	100 „ „ „
IV „	750	„ „ „	250 „ „ „
	2.500		500

По контрагентам реализация соли для потребления намечена в следующих цифрах (в тыс. пуд.):

Кооперация	1.800
Госорганы	200
Частные	500
	2.500

Текстильный рынок.

В хозяйстве Московской губ. текстильная промышленность всегда занимала видное место; в 1913 году во всех отраслях текстильной промышленности Московской губ. было занято около 250.000 рабочих из общего числа промышленных рабочих 400.000 человек, и стоимость чистой продукции текстильных ф-к равнялась около 168. мил. довоен. рублей из общей продукции промышленности Московской губ. в 400 мил. руб.; таким образом, в 1913 году в текстильной промышленности было занято свыше 60% всех промышленных рабочих губ. и выработка последних составляла 42% выработки всей промышленности; валовая же продукция текстильной промышленности превышала 50% валовой продукции всей промышленности Московской губ.

В сравнении же со всей выработкой текстильной промышленности довоенной России, Московская губ. (по данным ЦСУ) занимала место в 37% по хлопчатобумажной отрасли, 52,5% по шерстяной и даже 84,2% по шелковой отрасли и 22,4% по обработке смешанных волокнистых веществ.

Уже этих данных достаточно для определения роли текстиля в торговом обороте Московской губ.; но если учесть, что расположенные в центральном районе текстильные фабрики—(Ивано-Вознесенская, Тверская, Костромская, Владимирская, Ярославская и друг. губ.), имели естественное экономическое тяготение к Москве, как к месту сбыта своей продукции, закупки необходимых для производства материалов и т. д., то станет ясно, что роль текстиля в хозяйстве и, в частности, в торговом обороте Москвы была значительно выше удельного веса самой местной текстильной промышленности.

После Октябрьской Революции Московская губ. в общем производстве текстильных товаров в СССР приобретает еще большее значение, ибо с отходом от СССР западных окраин с сильно развитой текстильной промышленностью и общими хозяйственными условиями страны, Московская губ. стала главнейшим центром, снабжающим население нашей страны текстильными товарами. В хозяйстве самой же Московской губ. текстиль продолжает занимать доминирующее положение. Из общего числа промышленных рабочих губернии в 1923 году в или около 59%, а из валовой выработки всей промышленности Московской 274.000 человек, в текстильной промышлености было занято 160. 760 человек губ. в 1923 г. в 494.860.000 руб. (по довоенным ценам) на текстильную группу падает 282.500.000 руб. или 57%.

Но, если в довоенные годы при сильно развитом торговом аппарате страны Москва все таки являлась крупнейшим торговым центром, то в первые годы НЭП'а, когда торговый аппарат на периферии только начал создаваться, когда наши тресты и синдикаты еще не располагали разветвленным аппаратом в провинции, когда местные торги только начали оформляться, когда потребительская кооперация на местах только приступила к своему возрождению,—на Московском рынке фактически производилась реализация почти всей продукции текстильной промышленности центрального района, и в этом смысле Москва действительно была всесоюзным рынком.

Достаточно указать, что обороты с текстильными изделиями на Московской Товарной Бирже за период октябрь 1923 г.—сентябрь 1924 года составляют 511 мил. рублей, а по 70 провинциальным биржам за период октябрь 1923 г. август 1924 г.—229,7 мил рублей, при чем роль текстиля в общих оборотах МТБ колеблется за тот же период по отдельным месяцам от 22% до 42%, по тем же провинциальным биржам—только от 12% до 22%.

Для еще большего уяснения роли Московской губ. сошлемся на отчетные данные Всесоюзного текстильного синдиката об оборотах всех его провинциальных и московского отделений.

	Обороты всех провинциальных Отделений. в милл. руб.	Обороты Московского Отделения. в милл. руб.	Роль Моск. Отд. в общих оборотах В. Т. С.
I-й квартал 1923—1924 г.	19,5	9,6	36,3
II-й „	36,5	14,5	28,3
III-й „	54,9	20,4	27,0
IV-й „	78,5 [1]	21,8	21,6
Всего за 1923—24 г.	189,4	66,3	26,0

Как видно из этой таблицы, в Москве реализовано больше 1/4 части всего количества реализованных текстильных изделий через аппарат ВТС; и это, несмотря на то, что к началу еприода, т.-е. в октябре 1923 г., ВТС имел 35 торговых пунктов в стране, а к концу 1924 г. уже больше 80 отделений и агентств.

Сами же синдицированные текстильные тресты, реализовавшие за 1923—24 год текстиля (кроме отпущенных ВТС'у) на 336.173.900 руб., пропустили подавляющую часть товара (не менее 85—90%) через Московский рынок, откуда товар уже распыляется дальше в разные концы страны по всем товаропроводящим каналам, ибо сами тресты не располагали собственным разветвленным аппаратом по периферии.

Кроме текстильных трестов и ВТС, крупную роль на Московском торговом рынке играли кооперативные центры, как Центросоюз, Цербсекция, Транпосекция, Сельскосоюз и др., которые до марта—апреля 1924 года проводили своим центральным аппаратом подавляющую часть текстиля для всей кооперативной сети СССР; лишь после XIII С'езда партии роль кооперативных центров несколько уменьшается, и тресты и ВТС усиливают свою работу с раойнной и низовой кооперацией; достаточно указать, что роль кооперации в оборотах по покупке текстиля на МТБ резко повышается на протяжении последнего года, а именно: в октябре 1923 г. 7,8%, в ноябре—9,0%, в декабре—16,1%, в январе 1924 г.—22,1%, в феврале—20,3%, в марте—22,9%, в апреле—21,1%, в мае—27,6%, в июне—31,5%в июле—37,7, в августе—

[1] В эту сумму включен оборот ВТС на Нижегородской ярмарке, который по существу должен быть отнесен в большей части к оборотам Московского отделения.

40,4%, в сентябре—39,6%, а за первые 3 месяца 1924—25 года роль кооперации еще более увеличивается.

Всего за 1923—24 год кооперация купила на МТБ текстильных товаров на 127,1 млн. руб. или 24,9% всего оборота МТБ по покупкам.

Наоборот, роль частного оптового капитала на Московском текстильном рынке, достигши своего апогея в январе 1924 г., постепенно падает, что видно по нижеследующим данным МТБ; так, в октябре 1923 г.покупки частных лиц составляли 27,3% всего оборота биржи по покупкам, в ноябре—44,4%, в декабре—40,0%, в январе 1924 г. уже 48,8%, затем начинается неуклонное падение: в феврале—36,2%, в марте—28,5%, в апреле—27,0%, в мае—29,4%, в июне—18,1%, в июле—16,6%, в августе—21,6%, в сентябре—11,9%.

Общий оборот частного оптового капитала по покупке текстиля на МТБ за 1923—24 г. составляет 151,4 мил. руб. или 29,6%. В оборотах по продаже частный капитал занимает на МТБ значительно меньшее место, выражающееся в абсолютных выражениях в 14,2 мил. руб., или 2,8% к общему обороту за 1923—24 г.

Таким образом, можно констатировать несомненные успехи нашей кооперативной системы на текстильном рынке, несмотря на то, что работа последней протекала при неимоверном финансовом напряжении, ибо собственные средства кооперации были слишком мизерны для столь широкого размаха, каким являются возросшие обороты ее по текстилю за последний год. Указанные достижения, естественно, оказались возможными лишь благодаря тому, что текстильная промышленность широко кредитовала кооперацию на протяжении всего обозреваемого периода.

Все вышесказанное относится к Московскому рынку, как к всесоюзному торжищу, где находят свое отражение процессы народно-хозяйственной жизни всего нашего союза; но наряду с этим Московский текстильный рынок имеет своей другой задачей удовлетворение потребностей и отражение состояния местного (губернского и районного) торгового оборота, и в этой области следует отметить нижеследующее:

Емкость Московского потребительского рынка в 1924 году определяется Мосгубвнуторгом приблизительно в 1500—1600 вагонов текстильных тканей, из коих 75—80% падает на хлопчато-бумажные ткани, 10—15% на тонкие и грубые сукна и остальное—на льняные, шелковые, трикотажные изделия, что дает при населении губ. в 4 с лишним миллиона человек и учете 20—30% на потребление приезжего населения около 15—18 метров хлопчато-бумажных тканей на душу населения в год. Эта норма почти вдвое выше того, что вырабатывает вся государственная хлопчато-бумажная промышленность Союза на одну душу населения, но если учесть, что городское население Московской губ. составляет около 60% всего населения губ., что средний жизненный уровень населения губ. значительно выше, чем в других районах, что население Московской губ. издавна больше других привыкло к усиленному потреблению промышленных тканей и готового платья—эта цифра станет понятной.

В удовлетворении потребительского спроса Московской губ. принимали участие как текстильные тресты и ВТС своей мелко-оптовой и розничной торговлей в Москве и губ., так и местные торговые организации, как МСПО, первичная кооперация, ГУМ, Мосторг и частный торговый капитал. Роль кооперации и госторговли в обслуживании местных потребностей из месяца в месяц возрастает, что подтверждается как сокращением числа частных торговых предприятий, так и ростом оптовых и розничных оборотов местной госторговли и кооперации, что видно из следующих данных.

Обороты М. С. П. О. по продаже.

(в тысячах руб.)

	Оптовая продажа.	Розничная продажа.	Всего.
Октябрь-дек. 1923 г.	982,4	840,2	1.822,6
Январь-март 1924 г.	1729,6	1.281,3	3.010,9
Апрель-июнь „	1795,5	1.627,5	3.423,0
Июль-сентябрь „	1288,2	2.275,6	3.563,8
Итого за 1923—24 г.	5795,7	6.024,6	11.820,3
Октябрь-декабрь 1924 г.	3190,8	2.818,0	6.008,8
Итого за 15 мес.	8996,5	8.842,6	17 829,1

В эти обороты МСПО не входят данные по продаже готового платья и трикотажа, оборот с коими по МСПО как в оптовой, так и в розничной торговле составляет за тот же период свыше 6 мил. руб.

Первичная кооперация Москвы и губ. также увеличивала свои обороты на протяжении последнего полугодия; так, по данным 35 первичных кооперативов, покупка текстиля в июле равнялась 1.092.000 р., в августе (35 кооперативов)—817.000 руб., в сентябре (41 кооператив)—1.152.000 руб., в октябре (43 кооператива)—1.532.000 р., в ноябре (38 кооперативов) 363.000 р. Потребкооперация по своим розничным оборотам удовлетворяла потребительский спрос Московской губ. следующим образом: июль 33,1%, август—31,6%, сентябрь—37,9%, октябрь—49,8%, ноябрь—46,8%, декабрь—47,6%.

Наряду с ростом кооперативной торговли мы можем отметить также развитие госрозницы в лице крупнейших московских организаций—Мосторг и ГУМ,—розничные и оптовые обороты коих по текстилю значительно повышаются из месяца в месяц.

Кроме перечисленных местных организаций, в Москве за истекший год сильно развили свою оптово-розничную торговлю текстильные тресты и ВТС, сеть магазинов коих разбросана по всему городу и в некоторых уездных городах губернии. Развитие этой торговли у трестов и ВТС стимулировалось, главным образом, тем, что при недостатке оборотных средств для все расширяющейся текстильной промышленности—трестам нужны были наличные средства, которые они в значительной мере черпали из своих магазинов, а именно: из 100 с лишним миллионов руб. оборота магазинов трестов и ВТС за 1924 г. больше 85 мил. получены были ими наличными деньгами, с другой стороны, благодаря высокой конъюнктуре текстильного рынка за весь истекший год и недостатку товара на местах, тресты имели для своих магазинов клиентуру не только из Московской и близ лежащих губерний, но и из самых отдаленных окраин; эти магазины трестов и ВТС в весьма значительной части своих оборотов снабжали частную торговлю, которая с весны 1924 г. потеряла возможность оптовых закупок в правлениях трестов, и охотно за

бирала товар в магазинах в порядке мелкого опта и даже розницы, не стесняясь переплачивать, таким образом, 5—10% на прейс-курант, ибо рынок покрывал им эти расходы. Этой переплатою, а равно и некоторыми другими причинами, т. н. искривлением путей продвижения товара, принудительным ассортиментом, жесткими условиями расчета и др. отчасти об'ясняются, относительно высокие розничные цены на мануфактуру на вольном рынке.

В связи с вытеснением частного оптовика из торговли текстилем, среди частных розничных торговцев Москвы появилась сильная тяга к созданию своих об'единений для совместных закупок товара; за последнее время в Москве образовалось несколько таких об'единений (Акц. О-во «Розничник», Т-во «Сухаревский розничник», Т-во «Ананьевский розничник» и др.), главным образом, работающих мануфактурой, с которыми тресты и ВТС вступают в соглашение о коллективном их снабжении товаром, а регулирующие органы согласовывают с этими об'единениями отпускные цены торговцев-членов этих организаций. При наличии достаточных товарных фондов такая система имеет несомненные шансы реально повлиять на понижение розничных цен на частном рынке.

Несмотря на напряженность текстильного рынка, в истекшем году цены на текстиль значительно понизились, что и видно из следующей таблицы (см. прилагаемую таблицу). Однако, в некоторых местах наблюдались небольшие отклонения в сторону повышения цен.

Движения оптовых и розничных цен на ситец и сукно черное гвардейское по Москве.
(в копейках).

	Ситец № 6 за арш.						Сукно гвард. черн. за арш					
	Госторговля.		Кооперация.		Частный рынок.		Госторговля.		Кооперация.		Частный рынок.	
	Опт.	Розн.	Опт.	Розн.	Опт.	Розн.	Опт.	Розн.	Опт.	Розн.	Опт.	Розн.
Сентябрь 1923 г.	35,0	48,0	39,0	51,0	—	55,0	840	1105	880	1079	—	943
Декабрь „	27,0	37,6	30,0	36,0	28,2	39,3	576	703	523	671	618	733
Март 1924 г. „	24,9	27,7	27,8	31,9	27,7	35,7	377	470	453	583	445	661
Июнь „	24,9	27,5	26,3	28,4	30,5	34,6	377	438	422	475	391	604
Август „	24,5	27,5	26,3	28,0	31,6	36,5	323	418	390	440	500	587

Вообще следует указать, что проблема регулирования цен в нашей губернии требует еще большой напряженной работы, ибо административные мероприятия не могут достигнуть своей цели, если за ними не следует достаточно полное насыщение рынка товаром, что, при все растущем спросе страны и необходимости полного обеспечения мануфактурой хлебных и сырьевых районов, создает весьма значительные затруднения для московского рынка. Тем не менее можно отметить, что рост розничных цен, начавшийся с конца лета на московском вольном рынке, за последние 2 месяца 1924 года приостановился и, в общем, к началу 1925 года средняя надбавка в частной торговле на хлопчато-бумажные ткани не превышала 25—30% на оптовые цены трестов; государственная же и кооперативная розница держит свои цены на уровне 15—20% на прейс-курант. Ближайшими мероприятиями регулирующих органов должны быть, наряду с полным удовлетворением рыночного спроса,— борьба за удешевление государственного, а в особенности, кооперативного

торгового аппарата для дальнейшего снижения надбавок в рознице до 12—15% на оптовые цены, и подчинение частной розницы экономическому воздействию государства в целях дальнейшего снижения розничных цен.

Интересно отметить, что отмеченный выше острый недостаток хлопчато-бумажных тканей по всей стране и, в частности, на Московском рынке послужил стимулом для весьма значительного развития текстильного кустарного промысла в Московской губ. На протяжении последнего года в частной торговле всегда имелся сравнительно большой выбор кустарных тканей (в особенности шерстянки), пользовавшихся большим успехом, несмотря на высокие цены. На основании этого Московский Союз Промысловой Кооперации включил в свою программу на 1924—25 год переработку 29.000 пудов пряжи в месяц, что, несомненно, будет иметь некоторое положительное значение для московского рынка.

Кожевенно-обувной рынок.

Начало 1923—24 года в развитии кожевенно-обувной промышленности Союза и в состоянии рынка кожтоваров и обуви характеризуется резким кризисом сбыта готового товара и тяжелым финансовым состоянием кожевенных трестов и ВКС (Всероссийск. Кожевен. Синдикат). Основной причиной этого являлись высокие цены на кожтовары и обувь; так, например, пуд подошвы в переводе на ржаные единицы (по данным Статбюро ВКС) в октябре 1922 г. равнялся 32 пудам ржи, а в октябре 1923 года—уже 181 пуд., т.-е. за один год соотношение между рожью и подошвой ухудшилось для первой в 5, 7 раз; за тот же период цена на сапоги яловочные 12-ти вершковые поднялась с 7 пудов ржи до 73 пуд. т.-е. в 10,4 раз и т. д. В связи с этим и обороты ВКС в начале 1923—24 года были крайне низки.

Создавшееся положение побудило Комвнуторг при СТО и ВКС пересмотреть отпускные цены государственной синдицированной кожпромышленности в сторону их понижения, дабы привести их в некоторое соответствие с ценами на с.-х. продукты. Таким образом в течение целого года имели место 5 снижений цен на кожтовары и обувь; последнее в 1923—24 г. снижение цен было произведено постановлением Наркомвнуторга от 7-го сентября 1924 года, когда были выработаны новые прайс-куранты как для оптовой, так и для мелко-оптовой и розничной продажи, чем и был завершен процесс снижения цен на кожтовары за истекший год.

В итоге всех этих снижений за год цены на основные сорта товара понизились: подошва (35—45 ф.) с 85 р. до 42 руб. 05 к. за пуд., т.-е. на 50,6%; полувал стелечный—с 63 р. 65 к. до 39 р. 34 к., т.-е. на 40%; мостовье яловое—с 72 р. до 44 р. 94 к., т.-е. на 38%; хром 1 сорта—с 1 р. 60 к. до 1 р. 10 к. за фут., т.-е. на 32%; вытяжки яловые 12 вершк. 1. сорта—с 10 р. 65 к. до 5 р. 83 к., т.-е. на 46%. По некоторым кожевенным трестам % снижения был еще выше, например, по Москожу, цена коего на подошву в октябре 1923 г. была 97 р., а в сентябре 1924 г. 42 р. 05 к., т.-е. на 58,7% и т. д.

Вышеуказанные снижения цен, с одной стороны, стимулировали развитие оборотов трестов и ВКС, а с другой стороны, держали рынок на протяжении истекшего года все время в чрезвычайно напряженном состоянии, в ожидании дальнейших изменений цен, что естественно, не могло не повлиять сдерживающе на развитие кожторговли. Тем не менее обороты ВКС с кожевенными товарами и обувью за истекший год показывают непрерывный рост:

Обороты ВКС за 1923—24 год

	В тысяч. руб.	В %%.
I-й квартал 1923—24 г. . . .	5.730,0	100
II-й „ „ „ „ . . .	9.286,0	162
III-й „ „ „ „ . . .	11.326,0	198
IV-й „ „ „ „ . . .	15.766,0	275,2
Итого за год	42.108,0	

Данные МТБ за тот же период дают несколько иную картину динамики биржевого оборота с кожтоварами и обувью, а именно:

	Общий оборот с кожев. товарами.		В том числе с обувью.	
	В тысяч. руб.	В %.	В тысяч. руб.	В %.
I-й квартал	15.669	100,0	2.628	100,0
II-й „	9 897	43,2	2.726	103,7
III-й „	12 065	77,0	3.007	114,4
IV-й „	19.994	127,6	3 103	118,1
Итого за год	57.625		11.464	

Из этого видно, что обороты с обувью, как предметом непосредственного широкого потребления, систематически растут, несмотря на то, что общие обороты с кожтоварами терпели колебания.

Из вышеприведенных оборотов ВКС на долю Москвы падает в среднем за весь год 12.944.000 руб., или 31%, хотя в первые месяцы реализация товаров в Москве занимала большее место, а именно, в 1 квартале реализовано было 43% всех оборотов ВКС, во II квартале—40%, в III квартале—30% и в IV-м квартале—21%.

В оборотах ВКС по Москве в 12.944.000 руб. госорганы участвовали в размере 46% (в том числе и кожтресты), кооперация—18% и частные лица 36%, при чем роль частных покупателей в первом и втором квартале была значительно выше, а именно: 46% и 43%; соответственно уменьшению оборотов с частными лицами с III квартала, обороты с кооперацией увеличиваются, а именно: 15% и 30% против 14% в первом полугодии.

Переходя к работе московского Кожтреста следует указать, что им было реализовано в истекшем хозяйственном году кожевенных товаров и обуви на 14.500.000 руб., что составляет 13,5% всей реализации синдицированных кожтрестов; из этих 14,5 мил. руб. 79% продано оптом и 21% в розницу. Обороты Москожи по контрагентам составляют: с госорганами—83%, с кооперацией—16,5%, а с частными лицами всего лишь 0,5%.

В отношении удовлетворения потребностей Московской губ. в кожевенных товаров можно констатировать значительную роль Кожсиндиката, Москожи и представительств иногородных кожтрестов; зато в отношении обуви наблюдается обратное явление, в виду явной недостаточности механического производства обуви государственной промышленности; так, при приблизительной потребности населения Московской губ. в обуви в 2.000.000 пар в год, Кожсиндикатом было реализовано в Москве всего лишь 56.500 пар или 2,8% потребности, а Москож фактически выработал в переводе на легкую обувь 531.800 пар или 26,5%, из коих довольно значительная часть продана была покупателям других районов. Если даже считать привоз в Москву механической обуви Ленинградского и других кожевенных трестов, то этой обувью было удовлетворено не более 30—40% потребности губернии: всю остальную часть выбрасывали на рынок несколько десятков тысяч кустарей Московской губ.

Эта огромная масса кустарей работает в невероятно тяжелых условиях, вследствие своей неорганизованности и слабости кустарно-промысловой кооперации. По приблизительным даным, в Московской губ. имеется около 50.000 кустарей, а организовано из них в артели (входящие в Моспромсоюз) лишь 4—5 тысяч, т.-е. не более 10%. Но даже эти 10% организованных кустарей—заготовщиков и сапожников—не нагружены полностью работой со стороны своих об'единений и вынуждены, как и вся остальная масса кустарей, закупать на свои средства товар для работы и готовую обувь сбывать, как удастся; вследствие этого кустари лишены возможности непосредственных закупок товара в ВКС и Москоже и вынуждены приобретать его у мелких частных торговцев по ценам значительно выше твердых отпускных цен госкожпромышленности. В таком же приблизительно положении находится и сбыт кустарной обуви, ибо кустари не в состоянии долго ждать с реализацией своей продукции и вынуждены сбывать ее кому придется, а это приводит их подчас в кабалу к частному скупщику, который за бесценок забирает у них обувь, или, что еще хуже, авансирует их в счет будущей выработки, оговаривая при этом чрезвычайно низкие цены на готовую обувь. В самой Москве отдельные кустари и даже артели работают на определенные магазины (как государственные и кооперативные, так и частные), получая от последних либо материал для работы по определенным заранее установленным нормам, либо небольшие авансы, на которые они и закупают товар. В общем цены на кустарную обувь на протяжении последнего года держались в Москве на 40—50% и больше выше цен на соответствующие сорта механической обуви, что об'ясняется главным образом неорганизованностью этого рынка и слабостью кустарно-промысловой кооперации.

Следует также отметить, что как во всей стране, так и в нашей губернии в частности, наряду с государственными кожевенными предприятиями, существует довольно значительное количество частных мелких кожзаводов (собственных и арендованных у МСНХ). Поскольку государственная кожпромышленность не в состоянии удовлетворить весь спрос страны на кожтовары, постольку эти небольшие частные предприятия, а отчасти и кустари, выбрасывая на рынок известные партии товара, в соответствии с сезонными требованиями, имеют возможность продавать свой товар по значительно повышенным ценам. Кроме общей недостаточности продукции госкожпромышленности для полного насыщения рынка, большую роль играет и отсутствие широко разветвленного государственного розничного торгового аппарата и слабость кооперации в мелочной торговле кожтоварами, вследствие чего вольные цены почти все время значительно выше установленных отпускных цен ВКС и трестов.

В связи с этим, а также в виду преобладающего значения кустарного производства на обувном рынке, дальнейшее снижение розничных цен на кожевенные товары и, в частности, на кустарную обувь будет возможно лишь

при дальнейшем расширении производства, развитии государственной и кооперативной розничной торговли, усиления кустарно-промысловой кооперации, организованного снабжения кустарей кожевенными материалами и обеспечения нормального сбыта обуви кустарного производства.

Металлический рынок.

Общее состояние металлоторговли в 1923—1924 году характеризуется чрезвычайно низким уровнем производства металлов и металлоизделий по сравнению с довоенным. Выработка нашей металлопромышленности в 1923—24 году составляет: по мартену 70 мил. пудов против 260 мил. пудов в довоенное время, по прокату соответственно 44 мил. пудов против 214 мил. пудов и по чугуну 46 мил. пудов против 256 мил. пудов в 1913 году. Правда, по сравнению с 1922—23 годом выработка истекшего года поднялась на 60% по мартену, на 33% по прокату и даже на 100% по чугуну [1]), но тем не менее мы в общем в 1923—24 году еще не достигли и 20% довоенной выработки. С другой стороны, торговый аппарат еще до сих пор не вполне сконструировался, и металлосиндикаты располагали к концу истекшего года лишь 34 филиалами по всей стране; местные Губторги очень мало участвовали в сбыте продукции крупной металлопромышленности, ограничивая очень часто свою работу по металлам только реализацией продукции местных средних и мелких металлообрабатывающих предприятий; точно также роль кооперации в сбыте металлов (за исключением сельско-хозяйственных орудий) за истекший год весьма невелика.

Наряду с этим высокие отпускные цены на металлоизделия не могли стимулировать развитие металлоторговли госорганами и кооперацией, вследствие чего и рыночные цены на металлоизделия массового потребления держались повсюду на весьма высоком уровне.

Обороты МТБ за 1923—24 г. по металлам и металлоизделиям составляют в первом квартале 42,6 мил. руб., во втором—57 мил. руб., в третьем—54,2 мил руб. и в четвертом—73,9 мил. руб., а всего за год 227,6 мил. руб. (против 118,2 мил. руб. в 1922—23 г.) которые распределяются по контрагентам следующим образом: по продаже—госорганы—89,2%, Смешанные Акционерные О-ва—5%, частные лица—4,2% и кооперация—1,6%; по покупке: госорганы—84,2%, кооперация—9,4%, Смешанные Акционерные Об-ва 3,2% и частные лица—3,2%. Не только в продаже, но и в покупке кооперация занимает очень незначительное место и то, главным образом, по кровельному железу, гвоздям, металло-изделиям и сел.-хоз. машинам.

Из крупнейших организаций, выступавших на Московском рынке, следует отметить Металлосиндикат центрального района, Уралмет, южные металлургические и металлообрабатывающие заводы, ЦАТО и Месторг (последние по их металло-техническим конторам).

Обороты Месторга и ЦАТО с металлами и металлоизделиями в течение первых 4-х месяцев 1923—24 года систематически понижаются, и лишь в феврале намечается перелом в сторону повышения их, что видно из следующей таблицы:

---

[1]) Из доклада Л. Б. Каменева на Московской XIII Губпартконференции „Правда" № 23 от 29 января 1925 г.).

Месяцы.	Обороты Мосторга без технической К-ры.		Обороты ЦАТО.	
	В тысяч. руб.	В %%.	В тысяч. руб.	В %%.
Октябрь 1923 г.	217,7	100	354,0	100
Ноябрь „	127,9	59	363,0	102
Декабрь „	128,2	59	247,0	70
Январь 1924 г.	109,0	50	306,0	86
Февраль „	143,6	67	419,0	118
Март „	216,1	99	418,0	118
Апрель „	272,2	129	486,0	137
Май „	409,4	188	901,0	254
Июнь „	452,2	207	940,0	265
Июль „	549,6	252	1.180,0	333
Август „	544,2	250	1.043,0	297
Сентябрь „	616,2	282	2 130,0	600
Всего за год	3.786,3		8 787,0	

По ассортименту весь оборот Мосторга составляется из железных товаров на 63,3%, скобяных товаров—12,8%, инструментов—16,2% и водопроводных частей—7,7%. Основными покупателями Мосторга являлись госорганы Московской губ., в частности текстильные тресты, на обслуживании которых и построена, главным образом, работа Мосторга.

Таким образом, Мосторг имел своими покупателями за истекший год: госорганов—на 72,6% своего оборота, кооперацию на 6,5%, частных лиц на 16,1% и отпуск в свои розничные магазины—4,8%.

Кроме приведенных выше оборотов Мосторга, самостоятельно существовавшая техническая контора последнего реализовала товаров за 1923—24 год на сумму в 1 мил. руб., значительная часть которых падает на металлоизделия.

Прочие же местные Московские организации (кроме Мосторга и ЦАТО) большой роли не играли, так например, обороты МСПО по закупкам металлов, изделий и сел.-хоз. машин составляют во II-м квартале 22.100 руб., в III-м квартале 308.800 руб. и в IV квартале 339.500 руб.; Выступали на местном рынке также Мосселькредсоюз и Мосгубсельсклад, обороты коих в общем незначительны.

Цены на металлоизделия на протяжении истекшего года подвергались неоднократным изменениям, в результате чего оптовые цены по Москве [1]) на гвозди 2″—5″ снизились с 7 р. 77 к. в октябре 1923 г. до 4 р. 93 к. за пуд, в августе 1924 г., а розничные соответственно с 9 р. 91 к. до 5 р. 52 к. в госторговле; в кооперативной оптовой торговле с 9 р. 21 к. до 5 р. 40 к., в кооперативной розничной с 10 р. 72 к. до 6 р. 20 к., в частной оптовой тор-

[1]) По данным от. ЭК Упр. Наркомвнуторга.

говле—с 7 р. 05 к. до 5 р. 50 к., в частной розничной с 10 р. 02 к. до 7 р. 73 к. за пуд за тот же период; в среднем снижение от 30 до 40%.

По железу кровельному 10 ф. 1 сорта по данным МТБ цены снизились с октября 1923 г. (6 р. 60 к.—7 р.) до сентября 1924 г. (5 р.—5 р. 10 к.) на 25—28%, по чугунному литью на 45—50%, по сортовому железу ходовых размеров на 28—30% и т. д.

На 1924—25 год хозяйственные организации Московской губ. наметили более широкий план работы, как в области торговли металлами и металлоизделиями вообще, так сельско-хозяйственными орудиями и машинами; в частности Мосторг предполагает реализовать в 1924—25 году металлов и изделий на 7.000. 000 руб. по металлической конторе, что дает увеличение против 1923—24 г. почти в два раза; ЦАТО предполагает также увеличить свою продажу по металлам приблизительно в два раза, что подтверждается его оборотом за первый квартал в 4.817.000 руб., превышающий первый квартал истекшего года чуть ли не в 5 раз и даже выше последнего квартала на 10%.

Кроме этих торговых организаций, Мосгубсельсклад включил в свой торговый план на 1924—25 год реализацию среди крестьянства нашей губ. 20.000 плугов, 360 борон, 600 веялок, 180 сеялок, 300 окучников, 100 сортировок, 50 культиваторов, 30 сенокосилок и 20 жнеек и разных предметов крестьянского хозяйства (топоров, вил, кос, пил и др.) на сумму около одного миллиона руб.

Сельско-хозяйственная кооперация Московской губ. в лице Мосселькредсоюза намерена реализовать не менее 17.000 плугов, 100.000 вил, 50 тракторов, 100 триеров, 100 клев. терок и др. сел.-хоз. орудия а также др. металлов на 1.000.000 руб.

Если еще учесть усиленное развитие мелко-оптовой и розничной торговли металлосиндикатов в Москве, их стремление раскинуть свою сеть поближе к потребителю, в частности для обслуживания деревенского кузнеца,—можно несомненно утверждать, что в 1924—25 году развитие металлоторговли в нашей губернии сделает значительный шаг вперед.

Сырьевой рынок.

Московская губерния, как промышленная, не представляет собой большого интереса в отношении сырья местного происхождения. Но в связи с наличием в Москве весьма значительного количества промышленных предприятий и общим характером московского рынка, как всесоюзного торгового центра, Московская Товарная Биржа за 1923—24 год фиксирует значительный оборот по сырью, котрый выражается в 203 мил. руб.

Доминирующую роль в сырьевом обороте МТБ занимает текстильное сырье на сумму в 173 мил. руб. или 85,6%, которые в свою очередь разбиваются на хлопок—126,6 мил. руб., шерсть—33,8 мил. руб., лен—8,7 мил. руб. и прочие виды текстильного сырья—4,7 мил. руб.; следует отметить, что это количество сырья ушло не только на московские текстильные, но и на фабрики центрального промышленного района и даже в другие районы страны.

Второе место в сырьевых оборотах МТБ принадлежит кожевенному сырью, на сумму в 17,0 мил. руб., затем идет пушнина на—10,8 мил. руб. и щетина, волос и пр. на 1,4 мил. руб.

Поскольку Московская Биржа в отношении основного текстильного сырья (хлопка, шерсти), фиксировала подавляющую часть оборотов страны с этими видами сырья, постольку данные МТБ могут служить характеристикой общего состояния нашей текстильной промышленности в области сырьевого снабжения. В отношении прочих видов сырья, исключая кожевен-

ное, положение резко меняется потому, что самые промышленные предприятия разбросаны по всей стране и являются предприятиями местного значения, с одной стороны, и вследствие того, что как по кожсырью, так и, тем более, по пушнине, табачному сырью, маслосеменам и т. д., Москва не является ни снабжающим, ни торговым центром.

В отношении кожсырья значение московского рынка определяется тем, что как губерния, так в особенности г. Москва, являются крупнейшим в стране потребителем мяса, при чем последнее направляется на наш рынок, главным образом, в виде живого скота. Из общего количества тяжелых подошвенных и технических кож, которое может быть получено от убоя скота в 1924—25 г., (по всему СССР, равнаго 697 тыс. штук), 250 тыс. будет получено с Московской бойни. Остальных кож крупного рогатого скота весь СССР может дать 3,4 мил. шт., из коих на нашу губернию падает 162.000. От общего количества предполагаемых к убою телят в количестве 4.016.400 шт. примерно 338.000 шт. кож сырья (опойка и воростка) будет заготовлено в Москве и Московской губернии. К этому следует добавить, что качество московского сырья значительно выше среднего по всему СССР.

Переходя к вопросу о заготовке кожсырья, необходимо отметить крупную роль, которую играет в этой заготовке кооперация. В 1923—24 г. по губернии (кроме Москвы) сбором кожсырья занималась потребительская кооперация в лице МСПО. Всего было им собрано по губернии 45.298 шт. кож крупного рогатого скота на сумму 345.464 руб. и 23.158 шт. опойка на сумму 56.372 р. Кроме того собрано трестом «Москож» на базарах г. Москвы 118.000 мелких кож (опойка и выростка), и 25.000 кож крупного рогатого скота. Сбор на Московской бойне выделен особо. В текущем 1924—25 г. заготовкой кож в губернии кроме МСПО занимается сельскохозяйственная кооперация, а также Госторг и Кожсиндикат, при чем последний свою заготовку в значительной степени ведет также через кооперацию (главным образом первичную).

Примерное количество кож, которое намечено заготовить этими организациями в текущем году, таково:

	Кож крупного рогатого скота	Выростка и опойка.	Проч. мелких кож.
Кооперацией . .	84.000	125.000	55.000
Госорганами . . .	52.000	213.000	30.000
ИТОГО . . .	136.000	338.000	85.000

Отсюда видно, что заготовки кожсырья на 1924—25 год государственными и кооперативными организациями в нашей губ. значительно повышаются по сравнению с предыдущим годом.

Необходимо отметить, что кооперация (в особенности МСПО), занимаясь заготовкой кожсырья, много внимания уделяет пропаганде среди населения правильных методов с'емки и консервирования кож. Этим отчасти об'ясняется увеличение % первого сорта, в заготовляемом сырье. В прошлом году первого сорта выходило 60—65%, в текущем же 75—80%.

На Московской бойне за 1923—24 г. всего было снято 165.000 шт. кож крупного рогатого скота, из них заготовлено было Кожсиндикатом

65.000 шт., МСПО около 14.000 и прочими госорганами около 30.000 и остальное количество, т.-е. 34%, приобреталось частными заводами. В текущем году Кожсиндикат продолжает оставаться крупнейшим заготовителем на Московской бойне; в ноябре—23%, в декабре—10% и в январе—15%.

В отношении цен на кожсырье наблюдаются следующие явления: в октябре 1923 г. цена на бычину парную тяжелую была 15 руб. пуд., в январе 1924 г.—14 руб., в апреле—14 руб. 50 коп., в июле 11 руб. и в сентябре—10 руб. за пуд. С сентября же 1924 г. цены держатся все время на уровне лимитов; утвержденных Наркомвнуторгом. В губернии же цены и в настоящее время чрезвычайно пестры и изменчивы, иногда спускаясь на 30% ниже лимитов, иногда же придвигаясь к ним вплотную.

В течение 1923—24-го года произошли изменения в правовых условиях заготовки кожсырья. До 29-го апреля 1924 года кожевенно-сырьевой рынок регулировался чрезвычайно слабо, на всесоюзном рынке выступали без размежевания районов многочисленные организации (Кожсиндикат, Кожтресты, Центросоюз, Госторг, Акц. О-во Кожсырье, Хлебопродукт и многие др.), что вело к взвинчиванию цен на рынке. 29-го апреля приказом ВСНХ были намечены, впоследствии развитые постановлением Наркомвнуторга СССР от 20-го сентября, общие основы, регулирующие кожевенно-сырьевой рынок. Основными моментами этого постановления являются: 1) строгое районирование, на основании которого точно устанавливается район работы для каждой допущенной к сбору сырья оранизации. 2) Обязательство сдавать кожсырье, заготовленное государственными и кооперативными оранизациями, непосредственно либо государственной и кооперативной кожевенной промышленности, либо экспортирующим организациям; 3) запрещение сделок на кожности, либо экспортирующим организациям; 3) запрещение сделок на кожсырье между заготовительными организациями не для непосредственных нужд промышленоности или экспорта.

Этим же постановлением Наркомвнуторга установлено ценностное соотношение между кожсырьем различной консервировки, причем для наиболее рациональной (мокро-соленой) консервировки соотношение установлено поощрительное (20% выше цены парного сырья).

Из общесоюзного сбора льняного волокна в 8.000.000 пд. на долю нашей губернии приходится около 280.000 пд., из которых 75% падает на Волоколамский уезд; качество волокна нашей губернии весьма высокое—экспортное.

Основными заготовителями являются МСПО и Мосселькредсоюз (выступающий по заданию Льноцентра). Государственные заготовители в текущем году также выступают на нашем рынке. Размер заготовки виден из таблицы.

	В 1923/24 г. в тысяч. пуд.	Заготовлено за I кварталы текущего года.
Кооперация . . .	117,0	115;8
Госорганы. . . .	—	52;3
ВСЕГО . .	117.0	168;1

Заготовка ведется аппаратом заготовителей, преимущественно путем покупки волокна на базарах у крестьян-льноводов. Устанавливаемые Наркомвнуторгом заготовительные лимиты для нашего района в общем оказались реальными, соответствующими рыночным условиям.

В отношении прочих видов сырья Московская губ. большого значения не имеет и местная обрабатывающая промышленность пользуется привозным сырьем.

Рынок строительных материалов.

Истекший 1923—24 хозяйственный год характеризуется под'емом в силикатной и лесной промышленности, хотя темп роста лесной промышленности несколько и отставал от общего темпа роста всей нашей промышленности. Поэтому и оптовый торг в Москве, поскольку он фиксируется в оборотах Московской Товарной Биржи за 1923—24 год показывает увеличение по сравнению с 1922—23 годом, но не столь резкое, как в отношении прочих товаров.

Обороты МТБ. по лесным материалам (в милл. руб.)

	I квартал.	II квартал.	III квартал.	IV квартал	ВСЕГО.
1922—23 г.	4,5 р.	6,9 р.	4,3 р.	6,9 р.	22,6 р.
1923—24 г.	10,8 р.	6,7 р.	6,8 р.	6,6 р.	30,9 р.

Обороты МТБ по строительным материалам (в милл руб.)

I квартал.	II квартал.	III квартал.	IV квартал.	ВСЕГО.
0,5 р.	1,8 р.	4,8 р.	6,6 р.	13,7 р.
3,1 р.	4,5 р.	4,1 р.	4,7 р.	16,4 р.

В среднем истекший год дал повышение оборотов в сравнении с 1922—23 г. по лесным материалам на 36,4%, а по строительным материалам на 20%, в то время, как общий оборот МТБ за то же время повысился больше чем на 60%.

Насыщение Московского рынка лесными материалами производилось, главным образом, крупными лесными трестами, которые в Москве реализовали весьма значительную часть своей продукции; второе место принадлежит прочим госорганам и в незначительном размере выступали частные лица и кооперация, что видно из нижеследующего сопоставления роли контрагентов в оборотах МТБ по лесным материалам в %%.

	Гослестресты		Прочие госорганы		Кооперация		Частные лица	
	1922/23	1923/24	1922/23	1923/24	1922/23	1923/24	1922/23	1923/24
Круглый лес . .	54,2	59,8	18,3	29,1	8,9	5,7	18,6	5,4
Пиленый лес . .	46,2	65,7	31,9	20,5	1,4	3,1	20,5	10,7

Таким образом мы видим, что государственные лесные тресты и прочие государственные торговые организации на протяжении истекшего года все больше охватывают Московский рынок, главным образом, за счет резкого уменьшения роли частных лиц, выражающегося в отношении круглого леса в 3½ раза и в отношении пиломатериалов в 2 раза. Роль кооперации в торговле лесоматериалами как в 1922—23 г., так и в 1923—24 году в общем незначительна.

Это обстоятельство и позволило государственным управляющим и регулирующим органам провести за истекший год кампанию за снижение цен, в результате чего средние цены по сделкам на МТБ понизились: по круглому лесу за кубо-фут франко-станция отправления центрального района с 33 к. в октябре 1923 г. до 23 к. в июне 1924 года, а франко Москва-рельсы соответственно 54 к. и 42 к.; по пиленому лесу франко станция отправления центрального района с 60 к. до 54 к. за куб-фут и франко Москва-рельсы с 76 к. до 70 к. соответственно. Но уже последние два месяца истекшего года и первые 4 м-ца 1924—25 года показывают тенденцию роста цен на лесоматериалы, в виду намечающейся широкой строительной программы в 1925 году и сравнительной недостаточности первоначальных производственных программ на текущий год для удовлетворения этих возросших потребностей. В связи с этим уже по истечении первого квартала 1924—25 года ВСНХ был вынужден пересмотреть производственные программы лесной промышленности в сторону их увеличения в соответствии с выявившимся спросом. Но возможные затруднения на рынке лесоматериалов следует ожидать с другой стороны, а именно, в связи с малоснежной зимой 1924—25 года, из-за чего реальное выполнение плана заготовки леса по разным трестам колеблется между 30 и 50%, а вывозка из леса еще меньше. По этой же причине изменится также и районный состав лесопоставляющих для Московского рынка организаций.

В общем следует указать, что перспективы Московского рынка лесных строительных материалов на текущий год зависят от того, в какой мере основными лесными трестами будут выполнены принятые на себя обязательства перед московскими строительными и торговыми организациями по поставке им лесоматериалов. На долю регулирующих органов ложится в связи с этим обязанность непрерывного наблюдения за происходящими на этом рынке процессами, дабы своевременно предотвратить возможный ажиотаж к началу строительного сезона; эти опасения потверждаются и тем, что уже в январе—феврале 1925 года роль торгово-посреднических организаций как государственных, так и частных в оборотах МТБ возрастает, и на их адреса прибывает все большее количество товара как в абсолютных выражениях, так и в процентном отношении, а это означает собою упорную конкуренцию при общей недостаточности предложения.

Рынок строительных материалов минерального происхождения в общем характеризуется нижеследующими данными:

Красный кирпич: довоенная выработка красного кирпича по всей территории СССР составляла около 2,5 миллиардов штук, на 1924—25 г. выработка крупных заводов по данным Стромбюро определяется приблизительно в 300 млн. штук; остальные мелкие заводы по стране дадут предположительно еще 150—200 милн. штук, так что в общей сложности выработка текущего года в лучшем случае составит лишь 20% довоенной. Это соображение и определяет в основном состояние и настроение московского рынка, где скрещивается спрос и предложение не только местного (губернского) значения, но и всесоюзного; для Москвы этот вопрос приобретает чрезвычайную остроту еще в связи с тем, что невероятно тяжелый жилищный кризис последних лет вызвал естественную и неотложную потребность в усиленном темпе ремонтно-строительных работ, а местная промышленность не

в состоянии будет удовлетворить минимальную потребность строительства этого года.

Для намечаемой по Москве и губернии строительной программы в текущем году по жилищному строительству потребуется приблизительно 114 млн. шт. кирпича, а вместе с промышленным строительством около 130 млн. шт.; производственная же программа Моссиликата на 1924—25 г. определяется максимально в 97 млн. шт.; однако видные специалисты утверждают, что в строительном сезоне 1925 года реально сможет быть использовано из этого количества лишь 68 млн. шт., чем покрывается только несколько более 50% потребности. Это в значительной мере предопределяет неизбежность некоторого напряженного состояния московского рынка в текущем году, и обеспеченность строительства в кирпиче, а равно и цены на него будут несомненно находиться в зависимости от того, насколько удастся своевременно снабдить Москву кирпичем из других районов, где цены на кирпич стоят значительно ниже, чем в Москве.

Цемент портландский: выработка всей цементной промышленности Союза, об'единяемой Стромбюро ВСНХ, в 1923—24 году составляет 2.060.000 бочек, а нетрестированной около 150.000 бочек, а всего 2.210.000 бочек, что, по сравнению с довоенным производством в 10.300.000 бочек, составляет приблизительно 21,5%; программа на 1924—25 год составлена соответственно на 2.725.000 бочек по крупной промышленности и приблизительно 300.000 бочек по мелкой, а всего 3.025.000 бочек или 29,4% от довоенной выработки. Поэтому, в отличие от кирпича, недостатка в цементе в истекшем году не наблюдалось, что подтверждается реализацией продукции цементной промышленности в 1923—24 году в 2.050.000 бочек; потребность же на 1924—25 год определяется по всему Союзу, примерно около 3 миллион. бочек, что полностью покрывается программой этого года.

Стекло оконное полубелое. В отношении полубелого стекла производственная программа 1923—24 г. была намечена в 2,5 мил. пудов, и при этом потребность Союза была удовлетворена только в размере 75—80%. Это в известной мере и определяло весьма напряженное состояние рынка и сравнительно высокие цены. Программа стекольной промышленности на 1924—25 год намечена в 2,6 мил. пудов, что даже при такой же потребности, как в прошлом году, естественно, не внесет должного успокоения на рынок и не даст возможности реального снижения цен, если ввоз стекла из-за границы (что намечено высшими органами) не покроет всей потребности.

В отношении прочих строительных материалов минерального происхождения, как известь, алебастр, гжельский кирпич и пр., можно отметить сравнительное благополучие как в истекшем году, так и в перспективах на 1924—25 год.

В общем основную характеристику московского рынка за истекший год дают нижеследующие данные МТБ: первое место в оборотах по продаже принадлежит государственным производственным предприятиям, на долю которых падает 66% всего оборота, затем прочие госорганы—26,8%, частные лица—3,2%, кооперация—2,6% и прочие—1,4%; по покупке: производственные предприятия—44,1%, прочие госорганы—47,15%, частные лица—3,7%, кооперация—2,1% и прочие—2,95%. Из этого ясно, что крупнейшим поставщиком являлись силикатные тресты, покупали же в значительной мере государственые торговые организации (перепродавцы) и незначительную роль как в продаже, так и в покупке играли кооперация и частная торговля. Следует, впрочем, оговориться, что роль частной торговли на рынке была очевидно выше в силу того, что последняя работала, главным образом, мелким оптом, который попадает в биржевую регистрацию в незначительной части.

В области цен на строительные материалы минерального происхождения истекший 1923—24 год по тем же данным МТБ дал значительное сни-

жение по тем товарам, где товарные запасы более или менее соответствовали потребностям рынка, и менее значительное снижение по кирпичу и стеклу, по причинам, о которых говорилось выше, а именно:

	Довоенная цена для Москвы	Октябрь 1923 г.	Сентябрь 1924 г.	% снижен. за год.
Кирпич красный за 1000 шт. (в рублях)	24	75—80	70—75	12,5%
Кирпич гжельский за 1000 шт. (в рублях)	30	70	67	4,3%
Стекло полубелое за ящик (в рублях)	20—24	—	50—54	—
Алебастр за пуд. (в коп.) . .	23	57	43	24,4%
Известь за пуд. (в коп.) . .	14	65	42	35,9%
П.-Цемент за бочку (в руб.) .	3,50	12—13	8,50	34,6%

Поскольку цены в общем еще очень значительно превышают довоенные, постольку очередной задачей регулирующих органов является дальнейшее снижение цен, что частично уже осуществлено; так, на 1-е марта справочные цены МТБ на красный кирпич 55—60 руб., на цемент 7 р. 50 к. (сделки еще ниже); алебастр—40—42 к. и т. д. Наряду с упорной работой по планированию завоза товара в районы, где в них ощущается недостаток, политика снижения оптовых цен сможет предотвратить те затруднения, которые неизбежно будут в текущем году в отношении кирпича и стекла, предложение коих будет значительно отставать от спроса.

Алфавитно-предметный указатель [1]).

Автономные предприятия московские, 187.
Агентства торговые НКВТ, 74.
Агенты торговые, 44.
Аккредитивы, 63.
Акциз, 114.
Акции, 29.
Акционерные общества, 26.
Аппарата управления рационализация, 141.
Арбитражные Комиссии, 122.
Артели ответственного труда, 32.
Аукционные торги, 87.

Балансы госпредприятий, 99.
Банки, 58.
Банковская тайна, 61.
Банковские комиссионные поручения, 63.
Библиография по НОТ'у, 160.
Биржевой торговли Совет с'ездов, 15.
Биржевые арбитражные комиссии, 125.
Биржевые маклера, 13.
Биржевые сделки, 52.
Биржи товарные, 13.
Биржи фондовые, 14.
Броня подростков, 161.
Быта рабочих улучшение, 136.
Бюджетные сметы госпредприятий, 107.

Валютных ценностей, пересылка заграницу, 80.
Ввоз заграничный, 77.
Вексель, 64.
Верховный суд, 119.
Взаимопомощи общества крестьянские, 39.
Взаимных Расчетов Отдел Госбанка, 62.
Виды торговли особые—см. Разрешительная система, 84.
Вино, 88.
Вклады денежные, 63.
Владение землею, 5.
Внебиржевые сделки, 52.
Внешней торговли монополия, 5, 72.
Внешней Торговли Московский Отдел, 77.
Внешней Торговли Народный Комиссариат, 73.
Внутренней Торговли Губернские Отделы, 11.
Внутренней Торговли Народный Комиссариат, 10.
Внутренней торговли принципы, 7.
Внешней торговли регулирование, 77.
Вояжеры, 45.
Врачебные средства, 84.
Время рабочее, 132.
ВСНХ, 9.
ВСНХ арбитражная комиссия, 125.
Вывоз заграницу, 77.
Выход на внешний рынок, 74.
Вычеты из зарплаты, 132.

Гелий, 81.
Гербовый сбор, 116.
Гильзы—акциз, 115.
Госкино, 83.
Госпредприятий балансы и отчетность, 99.
Госпредприятий бюджетные сметы, 107.
Госпредприятий капиталы, 104.
Гостиниц счета, 117.
Госторг, 73.
Государственные подряды и поставки, 53.
Государственные сборы и пошлины, 116.
Государственной службы правила, 137.
Государственные торговые предприятия—см. Торги, 21.
Государственное страхование, 57.
Государственные хозяйственные монополии, 4.
Граверно-штемпельные мастерские, 88.
Гражданских дел подсудность, 119.
Гражданское судопроизводство, 119.
Губвнуторги, 11.
Губернская московская торговля, 209.
Губернский суд, 119.
Губсовнархозы, 10.

Делопроизводство учреждений—см. Рационализация аппарата, 141.
Денежные вклады, 63.
Денежные переводы, 63.
Депозит, 121.
Договоры коллективные, 129.
Договоры коммерческие — см. Торговые сделки, 49.
Договоры трудовые, 129.

Единый сельско-хоз. налог, 113.

Жалобы кассационные — см. Обжалование решений, 121.
Железнодорожные перевозки, 56.

Заводоуправлений штаты, 139.
Заготовка кожсырья, 86.
Зарплата, 130.

---

[1]) При пользовании указателем следует иметь в виду, что стр. 1—168 обнимают юридический отдел, а стр. 169—243 — статистико-экономический.

Земельная государственная монополия, 5.
Землевладение, 5.
Знаки товарные, 90.

Игральные карты, 84.
Изобретения, 92.
Изумрудное сырье, 82.
Индивидуальные договоры—см. Трудовые договоры, 129.
Индоссамент—см. Вексельные операции, 64.
Иногородние представительства, 87.
Иностранные фирмы, 74.
Институты торговые, 13.
Иска пред'явление и обеспечение, 120.
Исключительные права, 89.
Искусства предметы, 83.
Исполнение судебных решений, 121.

Капиталы госпредприятий, 104.
Капиталы резервные трестов, 20.
Картины кинематографические, 83.
Карточная монополия, 84.
Карты игральные, 84.
Кассационные жалобы—см. Обжалование решений, 121.
Кино-ленты, 83.
Кино-предприятия, 83.
Кино-с'емка, 87.
Киоски торговые, 88.
Книги торговые, 95.
Книжная торговля, 85.
Кожевенное сырье, 86.
Кожевенно-обувная торговля, 232.
Коллективные договоры, 128.
Командировки, 131.
Комиссии арбитражные, 122.
Комиссионеры, 48.
Комиссионные поручения банковские, 63.
Комиссия торговая, 50.
Комитет по делам банков—см. Банки, 59.
Комитеты рыночные, 14.
Комитеты ярмарочные, 14.
Коммерческие сделки—см. Торговые сделки, 49.
Коммивояжеры, 45, 130.
Коммунальные тресты, 16.
Контингенты на ввоз и вывоз заграницу, 77.
Конторы госуд. экспортно-импортные — см. Госторги, 73.
Конфликты трудовые, 132.
Концессии, 6.
Кооперация кредитная, 40.
Кооперация потребительская, 36.
Кооперация промысловая, 41.
Кооперация сельско-хозяйственная, 38.
Кооперация страховая, 41.
Косвенные налоги, 114.
Кредитная кооперация, 40.
Кредитные учреждения—см. Банки, 59.
Кредитоспособность—выдача справок, 87.
Крестьянские общества взаимопомощи, 39.
Крупная промышленность, 5.
Купля-продажа, 49.

Ленты кинематографические, 83.
Лечебные средства — см. Врачебные средства, 84.
Лицензии, 78.

Маклера биржевые, 13.
Мастерские штемпельно-граверные, 88.
Материалы строительные—торговля, 240.
Машины печатные, 86.
Медицинские средства—см. Врачебные средства, 84.
Мелиоративные товарищества, 39.
Местное обложение, 117.
Металлическая промышленность московская, 184, 187.
Металлоторговля, 235.
Монополия внешней торговли, 5, 73.
Монополия карточная, 84.
Монополии специальные, 81.
Монополии хозяйственные государства, 4.
Морские перевозки, 56.
Мосвнешторг, 77.
Московская металлическая промышленность, 184, 187.
Московская пищевая промышленность, 183, 188.
Московская промышленность, 171.
Московская текстильная промышленность, 182,187.
Московская торговля городская, 201.
Московская торговля губернская, 209.
Московская химическая промышленность, 183, 188.
Московские тресты, 187.
Московские автономные предприятия, 187.
Московской торговли обороты, 204.
Мясо—торговля, 220.

Надзор пробирный, 82.
Наем рабочей силы, 139.
Накладные расходы трестов МСНХ, 165.
Налог подоходный, 109.
Налог промысловый, 110.
Налог сельско-хозяйств., 113.
Налоги косвенные, 114.
Налоги местные, 117.
Налоги прямые, 109.
Наркомвнешторг, 73.
Наркомвнуторг, 10.
Наркотические средства, 82.
Народный суд, 119.
Наследственная пошлина, 117.
Нефтепродукты—акциз, 115.
Нормы накладных расходов, 165.
НОТ—библиография, 160.

Об'екты частной собственности — см. Внутренняя торговля, 7.
Обеспечение иска, 120.
Обжалование судебных решений, 121.
Область центральная промышленная, 171.
Обложение местное, 117.
Обложение рентное, 114.
Обороты московской торговли, 204.
Образование профтехническое, 161.
Образцы промышленные, 92.
Обувь—торговля, 222.
Общества акционерные, 26.
Общества крестьянские взаимопомощи, 39.
Об'явления в печати, 83.
Огнестрельное оружие и припасы, 84.
Оклады персональные—см. Оплата специалистов, 131.
Операции банковские, 58.
Операции складочные, 52.
Операции страховые, 57.
Операции товароссудные, 68.

Операции транспортные—см. Перевозка, 56.
Оплата ответственных работников, 131.
Оплата пожетонная, 131.
Органы регулирования торговли, 10.
Органы регулирования труда, 127.
Органы регулирования и управления промышленностью, 9.
Оружие, 84.
Особые виды торговли, 84.
Особых товаров учет—см. Специальные монополии, 81.
Ответственного труда артели, 32.
Ответственных работников оплата, 131.
Отдел взаимных расчетов Госбанка, 62.
Отделы местного хозяйства, 9.
Отчетность госпредприятий, 99.
Отчетность публичная, 97.
Отпуска, 134, 135.
Отрасли промышленности специальные, 81.
Охотничье оружие, 84.
Охрана труда, 135.

Паевые товарищества, 26.
Палаты торговые, 15.
Палатки и киоски торговые, 88.
Патентный сбор, 111.
Патенты на изобретения, 92.
Переводный вексель—см. Вексельные операции, 64.
Переводы денежные, 63.
Перевозка, 56.
Переселенческие товарищества, 40.
Пересылка валютных ценностей заграницу, 80.
Персия—ввоз и вывоз, 79.
Персональные оклады—см. Оплата специалистов, 131.
Печатные машины, 86.
Печатные предприятия, 86.
Печатными произведениями торговля, 85.
Пиво, 88.
Пищевая московская промышленность, 183, 188.
Планы производственные, 105.
Платина, 81.
Подоходный налог, 109.
Подростков броня, 161.
Подряды государственные, 53.
Подсудность гражданских дел, 119.
Поклажа, 52.
Полные товарищества, 33.
Поручения комиссионные банковские, 63.
Поставки государственные, 53.
Потребительская кооперация, 36.
Пошлина наследственная, 117.
Пошлина судебная — см. Судебные расходы, 120.
Права иностранных фирм, 77.
Права исключительные, 89.
Правила госуд. службы, 137.
Правила торговли специальные, 81.
Право выхода на внешний рынок, 74.
Предметы искусства и старины, 83.
Предприятия автономные московские, 187.
Предприятия-кино, 83.
Предприятия комиссионные, 48.
Предприятия печатные, 86.
Предприятия торговые, 36.
Предприятия фармацевтические, 85.
Представительства иногородние, 87.
Прибыли трестов распределение, 21.
Приказы судебные, 121.
Припасы огнестрельные, 84.
Пробирный надзор, 82.
Программы производственные, 105.
Продажные сделки, 49.
Прозодежда—см. Спецодежда, 135.
Производственные планы и программы, 105.
Промбюро, 9.
Промысловая кооперация, 41.
Промысловый налог, 110.
Промышленная область центральная, 171.
Промышленности отрасли специальные, 81.
Промышленности регулирование и управление, 9.
Промышленность крупная, 5.
Промышленность металлическая московская, 184, 187.
Промышленность московская, 171.
Промышленность пищевая московская, 183, 188.
Промышленность стекольная, 242.
Промышленность текстильная московская, 182, 187.
Промышленность химическая московская, 183, 188.
Промышленность цементная, 242.
Промышленные образцы, 92.
Простые товарищества, 35.
Протест векселей, 66.
Профтехническое образование, 161.
Прямые налоги, 109.
Публичная отчетность, 97.

Рабочее время, 132.
Рабочей силы наем, 139.
Радий, 81.
Разрешительная система торговли, 84.
Распределение прибыли трестов, 20.
Рассрочка платежа при купле продаже, 50.
Расходы накладные трестов МСНХ, 165.
Расходы судебные, 120.
Расходы торговые трестов МСНХ, 167.
Расчетов Взаимных Отдел Госбанка, 62.
Рационализация аппарата управления, 141.
Регистрация иногородних представительств, 87.
Регистрация сделок внебиржевых, 13.
Регулирование внешней торговли, 77.
Регулирование внутренней торговли, 10.
Регулирование промышленности, 9.
Регулирование труда, 127.
Резервный капитал трестов, 20.
Реквизиты векселя, 64.
Рентное обложение, 114.
Ресторанов счета, 117.
Речные перевозки, 56.
Рыночные комитеты, 14.

Сантонин, 82.
Сахар—акциз, 115.
Сахар—торговля, 220.
Сбор гербовый, 116.
Сбор патентный и уравнительный, 111.
Сбор со счетов гостиниц и ресторанов, 117.
Сборы государственные, 116.
Сборы местные, 117.
Сверхурочные работы, 132.
Свидетельства на товарные знаки, 90
Сделки биржевые, 52.

Сделки внебиржевые, 52.
Сделки торговые, 49.
Съездов торговли и промышленности Советы, 15.
Сельско-хозяйственная кооперация, 38.
Сельско-хозяйственный налог, 113.
Съемки кинематографические, 87.
Семя цитварное, 82.
Синдикаты, 23.
Система разрешительная торговли, 84.
Склады товарные—см. Складочные операции, 52.
Служащие торговые, 43.
Службы госуд. правила, 137.
Сметы бюджетные госпредприятий, 107.
Собственность земельная, 5.
Собственности частной объекты—см. Внутренняя торговля, 7.
Совет Труда и Обороны (СТО), 9.
Советы съездов торговли и промышленности, 15.
Совместительство—см. Госуд. служба, 137.
Соль—акциз, 115.
Соль—торговля, 220.
Социальное страхование, 164.
Специальные монополии, 81.
Специальные отрасли промышленности, 81.
Специальные правила торговли, 81.
Специальные текущие счета, 69.
Спецодежда, 135.
Спецставки, 131.
Справки о кредитоспособности, 87.
Средства врачебные, 84.
Средства наркотические, 82.
Ссуды срочные, 69, 70.
Стекольная промышленность, 242.
Страхование государственное, 57.
Страхование социальное, 164.
Страховые организации кооперативные, 41.
Строительными материалами торговля, 240.
Судебные приказы, 121.
Судебные расходы, 120.
Судебные учреждения, 119.
Судопроизводство гражданское, 119.
Счета гостиниц и ресторанов, 117.
Счета текущие, 60, 69.
Сырьевая торговля, 237.
Сырье изумрудное, 82.
Сырье кожевенное, 86.

Табак—акциз, 115.
Тайна банковская, 60.
Тариф ответственных работников, 131.
Текстильная московская промышленность, 182, 187.
Текстильные изделия—акциз, 115.
Текстильные изделия—торговля, 227.
Текущие счета, 60, 69.
Технические учебные заведения, 163.
Типографии, 86.
Типографские машины и шрифты, 86.
Товарищества кредитные, 40.
Товарищества мелиоративные, 39.
Товарищества на вере, 33.
Товарищества паевые, 26.
Товарищества переселенческие, 40.
Товарищества полные, 33.
Товарищества простые, 35.
Товарищества с ограниченной ответственностью, 31.
Товарные биржи, 13.
Товарные знаки, 90.
Товарные склады—см. Складочные операции, 52.
Товаров особых учет—см. Специальные монополии, 81.
Товароссудные операции, 68.
Торги аукционные, 87.
Торговая комиссия, 50.
Торговли московской обороты, 204.
Торговли особые виды—см. Разрешительная система, 84.
Торговли регулирование, 10.
Торговли система разрешительная, 84.
Торговли специальные правила, 81.
Торговля книжная, 85.
Тоговля московская городская, 201.
Торговля московская губернская, 209.
Торговое предприятие, 36.
Торговые агентства НКВТ, 74.
Торговые агенты, 44.
Торговые институты, 13.
Торговые книги, 95.
Торговые палатки и киоски, 88.
Торговые палаты, 15.
Торговые предприятия государственные—см. Торги, 21.
Торговые расходы трестов МСНХ, 167.
Торговые сделки, 49.
Торговые служащие, 43.
Торгпредства, 74.
Транспортная государственная монополия, 5.
Трестов МСНХ накладные расходы, 165.
Трестов МСНХ торговые расходы, 167.
Трестов штаты, 139.
Тресты, 16.
Тресты московские, 187.
Третьи лица в гражданском процессе, 120.
Труда ответственного артели, 32.
Труда регулирование, 127.
Трудовые договоры, 129.
Трудовых кофликтов рассмотрение, 132.
Турция—ввоз и вывоз, 79.

Удостоверение на ввоз и вывоз заграницу, 78.
Улучшение быта рабочих, 136.
Управление промышленностью, 9.
Управления рационализация, 141.
Уравнительный сбор, 111.
Условный текущий счет, 60.
Учебные заведения технические, 163.
Ученичество фабр.-заводское (фабзавуч), 162.
Учет векселей, 66.
Учет особых товаров—см. Специальные монополии, 81.
Учреждений делопроизводство—см. Рационализация аппарата, 141.
Учреждения кредитные—см. Банки, 59.
Учреждения судебные, 119.

Фабр.-заводское ученичество (фабзавуч) 162.
Фармацевтические предприятия, 85.
Фирмы иностранные, 77.
Фирма, 89.
Фондовые биржи, 14.

Химическая промышленность московская, 183, 188.

Хлебопродукты—торговля, 220.
Хозяйственные монополии государства, 4.

Цементная промышленность, 242.
Ценностей валютных пересылка заграницу, 80.
Центральная промышленная область, 171.
Цитварное семя, 82.

Частной собственности об'екты—см. Внутренняя торговля, 7.
Чеки, 60.

Шрифты типографские, 86.
Штаты трестов и заводоуправлений, 139.
Штемпельно-граверные мастерские, 88.

Экспортно-импортные Госуд. конторы — см. Госторги, 73.
Эмиссия банковская, 71.

Ярмарки, 14.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ИЗДАТЕЛЬСТВО РСФСР

ПРЕДЛАГАЕТ

КНИГИ и УЧЕБНИКИ

ПО ВСЕМ отраслям знания.

С заказами обращаться

в Торговый Сектор Государственного Издательства РСФСР

Москва, Ильинка, Богоявленский пер., 4 (Тел. 2-22-24)

Требуйте очередной номер журнала „Бюллетень Торгового и Периодического Сектора", дающий обзор всех новинок.

„Бюллетень" высылается за 7-коп. марку на пересылку.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ СТРОИТЕЛЬНАЯ КОНТОРА

при Бауманском Райсовете гор. Москвы.

Адрес: Москва, ул. Коммуны (б. Нов. Басманная), д. 30. Тел. Завед. 3-34-47, Конторы 2-39-73.

ПРОИЗВОДСТВО ВСЕХ СТРОИТЕЛЬНЫХ РАБОТ, как-то: электро-оборудования, водопроводные работы, ремонт и установка отопления, мостовые, асфальтовые, бетонные, кровельные, малярные и др. работы.

Постройка и восстановление домов, ремонт квартир.

Составление смет и чертежей.

ВСЕ РАБОТЫ ПОД НАБЛЮДЕНИЕМ ВЫСОКО-КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ ИНЖЕНЕРОВ И ТЕХНИКОВ.

Торгово-Промышленный Банк СССР.

„ПРОМБАНК".

Основной капитал 40.000.000 р. золотом.

Правление в Москве, Карунинская пл. 2/7. Телеф Упр. Дел. 1-78-68, Коммут. 1-15-96. 3-41-12. 1-61-27.

82 филиала в разных городах СССР. Корреспонденты во всех городах СССР. Иностранные корреспонденты во всех значительных центрах Европы, С.-Амер. Соед. Штатов и Азии.

ПРОМБАНК производит все банковские операции.

Переводные операции в иностранной и русской валюте с С.-А. Соед. Штатами, Канадой и др. странами.

ТРЕСТ МОСКВАТОЛЬ

ПРОИЗВОДИТ:

Кровельный толь довоенного качества всех сортов, смоловые продукты для толевых покрытий.

Обращаем внимание покупателей, что толевая крыша обходится в два раза дешевле и в два раза устойчивее железной крыши. Для фабрично-заводских покрытий ТОЛЬ—незаменимый кровельный материал.

Руберойд высшего качества, применим при всяких климатических условиях для покрытий и изоляции.

Для Гос. и Хозорганов, Кооперации цены фабричные и льготные условия расчета.

Адрес: Застава Ильича, Курская канава, д. № 1, „МОСКВАТОЛЬ"
Телефон № 1-75-25.

ТАМБОВСКИЙ СУКОННЫЙ ТРЕСТ.

ПРАВЛЕНИЕ: Москва, Ильинка, Юшков пер., д. 4.

ОПТОВО-РОЗНИЧНАЯ ПРОДАЖА ПРОИЗВОДИТСЯ:

МАГАЗИНЫ: 1) Москва, Ильинка Юшков пер., д. 4. 2) Сретенка, д. 1.
ПАЛАТКА — Сухаревский рынок, № 1.

Цена прейс-куранта, утвержденного Наркомвнуторгом.

ТРЕСТ ВЫРАБАТЫВАЕТ:

Бобрики, драп-бобрики, ратин, монтаньяк, байку, урс, бурку, велюр дамский, сукно, трико, шевиот, сукно серошинельное, сукно портяночное, байку галошную,

ОДЕЯЛА: серые, байковые и драповые, драп ковровый, ПРЕССОВОЕ СУКНО для маслобойных заводов и ПРИВОДНЫЙ РЕМЕНЬ.

На первой сельско-хозяйственной и кустарно-промышленной выставке СССР Трест получил диплом первой степени.

Производственный Кооператив **„ЗЕРКАЛО"**

ВЫРАБОТКА всех сортов **ЗЕРКАЛ.**

МОСКВА, Цветной бульвар, 25.
Телефон: 2-01-90.

Т-ВО „КАДЭ" Москва, Садовая-Самотечная, 16, тел. 2-32-21.

производство кондитерских изделий

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ МОСКОВСКИЙ

ТРЕСТ ДЕРЕВООБР. ПРОМЫШЛЕН.

Производство столярно-строительных изделий, паркета, ящиков, бочек, обоза, всевозможной мебели (Шв.-Амер.) венских стульев.

Распиловка, шпунтовка и строжка лесоматериалов, изготовление ножевой фанеры и древесной шерсти.

Производство строительно-плотничных, ремонтных и стандартн. работ.

Продажа лесоматериалов (круглого и пиленого) разных пород.

Управление — Ильинка, 15, телефоны: Управляющий Трестом 1-51-82, Зам. Управляющего Трестом Коммерч. Дир. 1-95-17, Коммерч. Отдел: Торг. и отд. и Финанс. Часть 5-86-40, Лесной Отдел 1-59-67, Произв.-Технич. Отдел 5-92-21, Глав. Бухгалт. 5-80-29, Управ. Делами и/Телефоногр. 1-53-37.
Строительная К-ра — Ленинградское шоссе, 9, тел. 1-97 08 и 5 79-28.
Деревообд. зав. № 1 — Дубининская ул., 68, тел. 2 68-86 и 1 55-23
„ „ **№ 2** — 2-я Рыбинская, 13, тел. 5-08-54, 4 35-37 (ящичн. цех) и 5-08-53 (Бондарн. Отдел.)
Обозный и Деревообд. зав. имени Рыкова, — Ленинградское шоссе, 9, тел. 1-58-59 и 3-74 92.
Мебельная ф-ка № 1 — Ольховская, 4, телефон 1-92-92.
„ „ **№ 2** — Уг. Сретенского бульв. и Стреленкого пер., 9/2, телеф. 3-87-33.
„ „ **№ 3** Б. Дмитровка, 32, телеф. 1-80-19.
Лесопильн. зав. № 1 — Сущевский Камер-кол. вал, 19/21. тел. 5-26-07.
„ „ **№ 2** Трифоновская ул., 3/7, телеф. 3-76-33.
Лесной склад № 1 1-я ул. Ямского поля, 4-б и 18 22, телеф 5 24-03 и 3 01-90.
„ „ **№ 2** — Трифоновская ул., Пожарный пр., телеф. 2-13-70 и 5-92-27.
„ „ **№ 3** — Сущевский Камер-кол. вал, 25,27, телеф. 2-13 60 и 5-26-11.
Фанерная лавка — 2-я Тверская Ямская, 38/4, тел. 4-84-76.
Мебельный магазин — Б. Дмитровка, 32, телеф. 1-52-12.

Государственное Издательство Украины

Державне Видавництво Украіни.

Сокращенно и для телеграмм — **ДЕРЖВИДАВ.**

Харьков, площ. Тевелева, 4. Телеф. № 22-52.

Издание и распространение КНИГ, ПОРТРЕТОВ, ПЛАКАТОВ, НОТ на украинском, русском, немецком, болгарском, еврейском и молдавском языках.

Государственное Издательство Украины имеет:

Отделения:

Москва — Лубянская площадь, 2/6,
Ленинград — просп. Володарского, 28,
Киев — ул. Маркса, 2,
Одесса — Пушкинская, 1,
Екатеринослав — просп. К. Маркса, 49,
Ростов н/Дону — Садовая, 102.

Конторы:

Полтава, Чернигов, Житомир (Волынская), Винница (Подольская).

Агентства:

Кременчуг, Николаев, Херсон, Первомайск, Зиновьевск, Саратов, Воронеж, Ново-Николаевск, Ташкент.

Контр - А - ва:

Прилуки, Краснодар, Золотоноша.

Кроме того имеются конторы, агентства и контр - агентства:

Архангельск, Александрия, Алчевск, Артемовск, Балта, Бердичев, Брянск, Валки, Гадяч, Геническ, Глухов, Свердловск, Енакиево, Жмеринка, Изюм, Каменец-Подольск, Каховка, Кобеляки, Кольчугино, Константиновка, Конотоп, Коростень, Корсунь, Короловец, Купянск, Лубны, Малин, Могилев-Подольск, Мелитополь, Миргород, Новосеверск, Новоградволынск, Новоукраинка, Новомосковск, Новогеоргиевск, Никополь, Орел, Проскурово, Павлоград, М. Перещепина, Ромны, Сумы, Славянск, Тирасполь, Умань, Черкассы, Чита и др.

Шаболовский Пивоваренный Завод

бывш. Каркеев, Горшахов и К°

ПИВО

ВОДЫ

Москва, Шаболовка, 19.

Телефоны: 2-28-60, 2-32-23, Правление — 4-77-72.

М. С. Н. Х.

Государственная Московская Автономная Льноткацкая Фабрика

ЛИПЕНСКАЯ МАНУФАКТУРА

Ст. Костерево, Нижегородской жел. дороги, деревня ЛИПНЯ, Московской губ., Орехово-Зуевского уезда

ВЫРАБАТЫВАЕТ и ПРОДАЕТ:

полубрезент, равентух двуниточный разных №№, **ЛЬНЯНУЮ и МЕШЕЧНУЮ ТКАНЬ, КАЗЕННУЮ ПОДКЛАДКУ, МЕШКИ льняные провиантские, мешки полубрезентовые и пр.**

ПОКУПАЕТ ЛЬНЯНУЮ ПРЯЖУ.

ГОСРОЗНИЦА

Росс. П-вое Товар[illegible]

„ЛАРЕК“

Правл. Ильин, Юшков, 6. [illegible] 3-79-36.

производит продажу **бакалейных, винно-гастрономических, табачных** изделий и **мануфактуры.** Имеет базы во всех крупных городах Московской, Иваново-Вознесенской, Владимирской и др. губ., ***коробейников*** в селах, ***лоточников*** в городах. Общим количеством **до 500 торг. единиц.** Доставляет товары **на дом** бесплатно.

РЕЗИНО-ЛЕНТО-ТКАЦКАЯ и СНУРОЧНАЯ
ФАБРИКА
Т-во И. Д. ГРАЧЕВ и К°
МОСКВА
Суворовская ул., д. 30, у Преображ. заст.
Телефон № 3-90-80, трамваи 5, 6, 10, 33.

ФАБРИЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО
БАШМАЧНОЙ РЕЗИНЫ,
ПОМОЧЕЙ,
ПОДВЯЗКИ и др.
РЕЗИНОВЫХ ЛЕНТ.

Государственная М.С.Н.Х. фабрика метрических весов и гирь
бывшая
„АРНДТ, ДМИТРИЕВ, инж. ВЕРШОВ"
арендаторы
К. Э. АРНДТ и В. И. ДМИТРИЕВ
Москва, Б.-Дорогомиловская, № 28,
Телефон № 2-44-38.

Изготовляет весы
метрические: аптекарские ручные с рогов. чашками, весы аптекарские большие, весы технические точные, весы доктор. для взвешивания людей, для взвешивания младенцев и разные другие; разновесы граммовые и гирй.
Прейс-курант по требованию бесплатно.

ГОСЗАВОД В АРЕНДЕ
б. Акц. О-во В. И. БУШ и К°
Москва, Суворовская ул., № 10,
тел. 2-43-25.
Фруктово-ягодные эссенции, экстракты, отдушки (композиции) для мыла, растительные краски.
Торгово-Промышленное Т-во
„ЭССЕНЦИЯ"
Москва, Маросейка, Б. Златоустинский, 6,
тел. 3-73-94.
Реализация производства Госзавода б. В. И. БУШ и К°
Эфирные масла, химические и москательные товары.
ВСЕ ДЛЯ КОНДИТЕРСКОГО ПРОИЗВОДСТВА.

„Москва в планах"
Новый путеводитель по Москве
Адресные сведения об учреждениях, предприятиях и организациях. 38 схем трамвайного и автобусного движения. 18 планов Москвы. Полный список улиц г. Москвы. 11 планов театров. 290 стр.
Цена 1 руб. 80 коп.

„Трамвай и Автобус"
Полный список улиц г. Москвы с указанием проходящих по ним трамваев и автобусов. 35 схем трамвайного и автобусного движения. 11 схем сложных трамвайных узлов. План г. Москвы с обозначением маршрутов и остановок трамваев и автобусов (в 4 краски).
195 стр. **Цена 50 коп.**
Издательство Московского Коммунального Хозяйства:
Театральный пр., 3, этаж 3-й, подъезд 2-й.
Телефон 1-86-58.

Основной капитал 5.000.000 руб.

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЕ АВТОТРАНСПОРТНОЕ

Акц. О-во АВТОПРОМТОРГ.

Акционеры: ЦУМТ НКПС, НКВТ, Наркомвнуторг, Наркомпочтель, ГКУ Наркомздрава, Нефтесиндикат, Азнефть и др.

ПРАВЛЕНИЕ: Москва, Петровка, 4. **Телеф. 3-70-15.**

Устраивает и проводит почтово-товаро-пассажирские автосообщения по всему Союзу.

Снабжает предприятия и учреждения Союза автомото-вело-машинами, тракторами и всем для них.

Производит постройку и ремонт машин на собственных предприятиях в Москве, Ростове на Дону и др. городах Союза.

Московское Отделение: Каретный ряд, 15/23. **Телефон 5-83-20.**
Московская Транспортная Контора: Площ. Революции, 1. **Тел. 2-41-15.**
Техническая Контора: Маросейка, 7. **Телефон 3-70-19.**

Отделения в городах: Астрахань, Анапа, Борисов, Баку, Воронеж, Гомель, Екатеринослав, Курск, Ленинград, Москва, Могилев, Минск, Новороссийск, Нижний-Новгород, Омск, Одесса, Ростов-Дон, Самара, Саратов, Севастополь, Свердловск, Тифлис, Харьков.

Грузовое и пассажирское автомобильное сообщение по всему Союзу.

ЦЕНТРОСОЮЗ

МАНУФАКТУРНО-ГАЛАНТЕРЕЙНО-ОБУВНОЙ ОТДЕЛ.

Москва, Б. Черкасский пер. д. 17. Телеф. №№ 4-98-22, 4-98-24.

МАНУФАКТУРНЫЙ П/ОТДЕЛ.

По всем мануфактурным товарам производятся операции с краевыми и районными союзами и крупными ЦРК, состоящими членами Центросоюза на основе совместных и долевых покупок непосредственно у госпромышленности, а также в порядке транзитных отправок с фабрик из покупок Ц-союза и частично складов Ц-союза.

Условия расчетов при продаже применяются льготные.

ГАЛАНТЕРЕЙНЫЙ П/ОТДЕЛ.

По галантерейно-трикотажным товарам Центросоюз имеет при Отделе обширный склад с разнообразным ассортиментом товаров рабоче-крестьянского спроса.

Цены на товары вне конкуренции, а также и условия расчета для всех кооперативных потребительских организаций предоставляются льготные.

Наряду с товарами отечественного фабричного и кустарного производств в ассортименте всегда имеются важнейшие и необходимые товары, получаемые из-за границы.

ОБУВНОЙ П/ОТДЕЛ.

Производит операции преимущественно с обувью собственной механической фабрики Центросоюза, а также кустарной.

Всегда на складах имеется полный выбор необходимых сортов и фасонов обуви рабоче-крестьянского спроса.

Цены на обувь по прейс-курантам, утвержденным НКВТ. Условия расчета льготные.

Заказы и поручения кооперативных организаций на все товары ассортимента МГО Отдела выполняются аккуратно и скоро.

Т-щи кооператоры, стремитесь все свои закупки мануфактуры, галантереи и обуви производить в Центросоюзе, а также свои выступления на рынке по этим товарам согласовывайте с Центросоюзом.